

«Мыслящая Россия»

в новых независимых государствах

Роль бизнеса в модернизации экономик России и стран Центральной Азии:

возможности сотрудничества

совместный проект
фонда «Наследие Евразии»,
Департамента информации и печати МИД России
и Третьего Департамента стран СНГ МИД России

Мыслящая Россия

Роль бизнеса в модернизации экономик России и стран Центральной Азии: возможности сотрудничества

Редакционный совет
серии «Мыслящая Россия»:
Елена Козиевская,
Елена Яценко

совместный проект
фонда «Наследие Евразии»,
Департамента информации и печати МИД России
и Третьего Департамента стран СНГ МИД России

Москва
2009 г.

Содержание

О ПРОЕКТЕ 7

ПРЕДИСЛОВИЕ 11

Борис ХЕЙФЕЦ

РОЛЬ БИЗНЕСА В МОДЕРНИЗАЦИИ РОССИЙСКОЙ
ЭКОНОМИКИ И СОТРУДНИЧЕСТВО СО СТРАНАМИ
ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ 17

Модернизационному сценарию нет альтернативы	19
Стартовая площадка для российской модернизации	23
Участие бизнеса в модернизации российской экономики	28
Сотрудничество России со странами Центральной Азии и его модернизационная составляющая	39
Основные проблемы и перспективы активизации участия российского бизнеса в модернизации центральноазиатских стран	55
Выводы и предложения	63

Булат ХУСАИНОВ

РОЛЬ БИЗНЕСА В МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ
КАЗАХСТАНА 73

Казахстан в глобальной экономике	73
Национальная составляющая глобального экономического кризиса	77
Развитие экономики Казахстана: роль бизнеса	87

Азамат ДИКАМБАЕВ
БИЗНЕС И ИННОВАЦИИ В КИРГИЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ95

Текущие макроэкономические характеристики	97
Место и участие Киргизии в региональной экономике	98
Характеристики состояния инноваций в Киргизии	99
Роль бизнеса в модернизации экономики	102
Роль иностранного бизнеса и бизнеса ННГ в модернизации ...	107

Акбаришо ИСКАНДАРОВ
**РОЛЬ БИЗНЕСА В МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ
РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН: ВОЗМОЖНОСТИ
СОТРУДНИЧЕСТВА113**

Роль национального бизнеса в модернизации экономики	118
Роль бизнеса ННГ (России и других постсоветских стран) в модернизации экономики Республики Таджикистан	126
Опыт иностранного бизнеса (США, ЕС, Япония, Иран, Китай) в модернизации экономики Таджикистана	128

Юрий АРОНСКИЙ
**РОЛЬ БИЗНЕСА В МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ
НОВЫХ НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ НА ПРИМЕРЕ
ТУРКМЕНИСТАНА137**

Роль национального бизнеса в модернизации экономики Туркменистана	142
Роль бизнеса ННГ (России и других постсоветских стран) в модернизации экономики Туркменистана	147
Опыт иностранного бизнеса (США, ЕС, Япония, Иран, Китай и другие страны) в модернизации экономики Туркменистана	150

Орзимурад ГАЙБУЛАЕВ

**РОЛЬ БИЗНЕСА В МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ
РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН: СОТРУДНИЧЕСТВО
С РОССИЕЙ И СТРАНАМИ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ165**

Основные тенденции развития экономики Узбекистана	165
Роль национального бизнеса в модернизации экономики	177
Роль зарубежного бизнеса в модернизации экономики Узбекистана	186
Усилия по активизации посткризисного развития	193
ОБ УЧАСТНИКАХ ПРОЕКТА	205

О проекте

Проект «Мыслящая Россия» в Центральной Азии» является продолжением просветительской программы Фонда «Наследие Евразии», которая проводится под общим брендом «Мыслящая Россия» с 2005 г. Первый этап (2005 – 2006 гг.) был посвящен созданию и экспертному обсуждению аналитического доклада «Мыслящая Россия: картография современных интеллектуальных течений»; на втором этапе (2007 – 2008 гг.) было проведено масштабное общероссийское исследование «Интеллектуально-активная группа: мировоззрение, специфика социальных функций и идеологические дифференции в контексте постсоветской трансформации». Результатом второго этапа стал анализ исторической и национальной специфики положения и функций интеллектуалов в структуре современного российского общества.

С 2008 г. в связи с решением о расширении географии программы за пределы России была проведена серия семинаров по выявлению наиболее актуальных тем, волнующих экспертное сообщество новых независимых государств. Две из них «Модернизация экономики в ННГ: национальные, региональные и глобальные факторы» и «Человеческий капитал в ННГ: состояние и прогнозы (сопоставление опыта реформ в области демографии, образования, здравоохранения, подготовки национальных кадров)» стали основой для работы экспернского клуба «Мыслящая Россия» в Центральной Азии как первого этапа проекта «Мыслящая Россия» в новых независимых государствах.

Цель проекта – формирование позитивного имиджа России, позиционирование России как притягательного и влиятельного интеллектуального субъекта на постсоветском пространстве.

Задачи проекта:

- создание и расширение системы коммуникаций между экспертами России и стран — участниц проекта;
- определение перспектив для совместной исследовательской деятельности;
- возрождение интереса национальной элиты ННГ к подготовке научных кадров в российских вузах, повышение престижа российской ВАК;
- информирование органов государственной власти, бизнес-структур и экспертного сообщества России о тенденциях развития экспертного знания в ННГ;
- позиционирование российских посольств в странах проведения проекта в качестве института, активно формирующего позитивный имидж государства.

Основные целевые группы проекта:

- ведущие эксперты ННГ в области политологии, социологии, экономики, международных отношений;
- представители бизнеса и органов государственной власти ННГ;
- сотрудники дипломатических представительств РФ в ННГ и дипломатических представительств ННГ в России.

Соорганизаторы проекта:

Мероприятия проекта «Мыслящая Россия» в Центральной Азии проводились совместно с Посольствами Российской Федерации в Киргизской Республике, Республике Таджикистан, Туркменистане, Узбекистане, Представительством Россотрудничества в Узбекистане и Генеральным консульством Российской Федерации в Алматы (Казахстан) при участии партнерских организаций Фонда «Наследие Евразии» в странах Центральной Азии:

- Центр общественных технологий (Киргизия);
- Центр социально-политических исследований «Коршинос» (Таджикистан);
- Союз экономистов Туркменистана (Туркменистан);
- Центр Экономических Исследований Иктисадий Таджикотлар Маркази (Узбекистан).

Информационное сопровождение проекта – на интернет-ресурсах Фонда «Наследие Евразии» www.fundeh.org; www.eurasianhome.org, партнерских организаций, в журнале «Большая игра: политика, бизнес, безопасность в Центральной Азии».

Финансирование проекта осуществляется совместно МИД России и Фондом «Наследие Евразии» (www.fundeh.org) на паритетных началах.

Авторы докладов по теме:

- **АБИШЕВА Мариян Асаровна**, к.п.н., заместитель директора Казахстанского института стратегических исследований при Президенте Республики Казахстан.
- **АМАННИЯЗОВА Людмила Джакатовна**, д.э.н., заместитель председателя Государственного комитета Туркменистана по статистике (Госкомстат). Заслуженный экономист Туркменистана (1995г.).
- **АРОНСКИЙ Юрий Александрович**, к.э.н., доцент, вице-президент Союза экономистов Туркменистана, член Международного союза экономистов.
- **ГАЙБУЛЛАЕВ Орзимурад Зиядуллаевич**, координатор исследований Центра экономических исследований (ЦЭИ), старший преподаватель Сингапурского Института развития менеджмента в г. Ташкенте (Узбекистан).
- **ГРАДИРОВСКИЙ Сергей Николаевич**, руководитель Лаборатории управления социально-демографическими процессами ГУ — Высшая школа экономики; директор Центра стратегических исследований (ЦСИ-RU), Senior Scientist Gallup Organization (США); главный редактор е-альманаха «Русский Архипелаг» (Россия).
- **ДИКАМБАЕВ Азамат Шамильевич**, эксперт Аналитического консорциума «Перспектива» (Киргизия).
- **ИРМАНОВ Азат Жолдасович**, координатор исследований по правовым реформам Центра экономических исследований. (Узбекистан).
- **ИСКАНДАРОВ Акбаршо Исхандарович**, д.п.н., посол по особым поручениям, национальный координатор в СНГ от Республики Таджикистан.
- **ТЕН Любовь Ивановна**, советник министра экономического развития и торговли Киргизской Республики, национальный консультант по мониторингу.
- **ХАЛИМОВА Наргис Сайдовна**, независимый эксперт (Таджикистан).
- **ХЕЙФЕЦ Борис Аронович**, д.э.н., г.н.с. Института экономики Российской академии наук. Профессор Государственного университета управления (Россия).
- **ХУСАИНОВ Булат Доскалиевич**, д.э.н., главный редактор журнала «Казахстанский экономический вестник», г.н.с. Института экономики Министерства образования и науки Республики Казахстан.

Проект не состоялся бы без личного участия:

- директора Департамента информации и печати МИД РФ **НЕСТЕРЕНКО Андрея Алексеевича**,
- директора Третьего департамента стран СНГ МИД РФ **ПЕШКОВА Максима Александровича**,
- заместителя директора Департамента информации и печати МИД РФ **ВОРОБЬЕВА Андрея Владимировича**,
- заместителя директора Третьего департамента стран СНГ МИД РФ **НИКОЛАЕВА Сергея Анатольевича**,
- чрезвычайного и полномочного посла Российской Федерации в Киргизской Республике **ВЛАСОВА Валентина Степановича**,
- чрезвычайного и полномочного посла Российской Федерации в Республике Таджикистан **ПОПОВА Юрия Федоровича**,
- чрезвычайного и полномочного посла Российской Федерации в Туркменистане **БЛАТОВА Игоря Анатольевича**,
- генерального консула Российской Федерации в г. Алматы (Казахстан) **МЕЩАНИНОВА Борислава Борисовича**,
- консул-советника Генерального консульства Российской Федерации в г. Алматы (Казахстан) **КАРА-САЛ Елены Владимировны**,
- первого секретаря Посольства РФ в Республике Таджикистан **КУЛИКОВА Владимира Александровича**,
- пресс-секретаря Посольства Российской Федерации в Киргизской Республике **ХАРЧЕНКО Виктора Алексеевича**,
- советника по вопросам культуры Посольства РФ в Туркменистане **ЦЫБИКЖАПОВА Эрдэма Дашибалбыровича**,
- представителя Россотрудничества в Республике Узбекистан **НИКИТИНОЙ Лидии Владимировны**,
- председателя Наблюдательного совета Центра общественных технологий Киргизской Республики **МАДЕЮЕВА Ахмада Низамовича**,
- издателя журнала «Большая игра: политика, бизнес, безопасность в Центральной Азии» **САФРАНЧУКА Ивана Алексеевича**,
- д.п.н., профессора кафедры истории и культурологии Киргизско-Российского славянского университета **ХОПЕРСКОЙ Ларисы Львовны**,
- директора Центра общественных технологий Киргизской Республики **ШАВРАЛИЕВОЙ Динары Молдоталиповны**,
- директора Центра социально-политических исследований «Коршинос» (Таджикистан) **ШОЗИМОВА Пулата Давроновича**,
- директора Центра экономических исследований Республики Узбекистан **ЭШОНОВА Баходура Мансури**.

А также сотрудников фонда «Наследие Евразии»: Крапивниковой Ирины Михайловны, Панасика Юрия Петровича, Серебряковой Марии Андреевны, Толмача Александра Дмитриевича.

Предисловие

Проект «Мыслящая Россия» в новых независимых государствах» является инициативой российского фонда «Наследие Евразии» в партнерстве с МИД России, органами государственной власти, НПО и бизнес-сообществом новых независимых государств (ННГ) создать международный экспертный клуб, который позволит своевременно выявлять и совместно предлагать пути решения проблем, стоящих перед обществом и государствами — участниками проекта. Участники проекта надеются, что сопоставление опыта решения этих проблем в каждой из стран, осуществление совместных проектов является основой для системного развития диалога и поиска наиболее адекватных форм сотрудничества. Креатив и нестандартный подход в конкретной проектной деятельности способствует развенчанию мифов, созданных за годы независимости на основе недопонимания и недостатка достоверной информации.

Первый этап проекта проходил в странах Центральной Азии, которые, с одной стороны, исторически связаны друг с другом и Россией, с другой — активно ищут свой путь развития и свое место в глобальном мире. Многовекторность этих поисков не всем понятна, и тем более не всеми принимается, но новые независимые государства стараются использовать все имеющиеся возможности для укрепления национальных социально-экономических и политических систем. Экспертные сообщества в странах тоже проходят сложный путь формирования и поиска своего места в новых условиях.

Первая тема проекта «Модернизация экономики в новых независимых государствах: национальные, региональные и глобальные факторы» предусматривала рассмотрение некоторых вопросов участия бизнеса в модернизации экономик, включая российский бизнес, бизнес из стран дальнего зарубежья и бизнес из стран СНГ.

Особое внимание уделялось влиянию кризиса и его последствий на реализацию долгосрочных целей инновационного развития ННГ. Анализировалось сотрудничество России со странами Центральной Азии с точки зрения решаемых ими задач модернизации, выявлялись имеющиеся здесь проблемы и предлагались меры, которые могут активизировать участие российского бизнеса в развитии стран Центральной Азии и интеграционных процессов на евразийском пространстве.

Подготовленные доклады и экспертные обсуждения еще раз доказали, что, как правило, когда речь заходит об экономиках ННГ, точкой отсчета становятся исторические реалии некогда единой страны, в которой каждая республика имела свою роль в производственно-экономических процессах. После распада СССР экономики ряда стран (особенно это относится к странам Центральной Азии) пока не нашли свое место в глобальном разделении труда и поэтому остаются конкурентами. В связи с этим сотрудничество целесообразно моделировать именно в области модернизации. Модернизации не только за счет перераспределения ренты от продажи природных ресурсов в сторону здравоохранения, образования и даже ИТ-технологий, а модернизации, которая бы вывела страны на новые позиции в глобальной конкуренции. Такой подход выгоден всем участникам, он может привести к новым взаимовыгодным форматам сотрудничества.

В таких странах, как Россия, Казахстан, Туркмения и Узбекистан в развитии и модернизации экономики высока роль государства. «Евразийский» менталитет в отличие от стран с развитой экономикой, где бизнес диктует условия для власти и создает правила игры, сохраняет ситуацию, когда именно власть диктует бизнесу. Однако есть исключения: в Киргизии наблюдается обратная картина, именно бизнес является лидером, а государство в свою очередь реагирует на эту ситуацию и принимает законодательные акты для модернизации экономики.

Во всех докладах и обсуждениях отмечалось, что взаимодействие государства и бизнеса является ключевым для модернизации экономик ННГ. При этом роль государства указать направления модернизации и пристроить институты, при которых частному бизнесу было бы выгодно участвовать в этих процессах. Особенно важна эта роль в условиях мирового финансово-экономического кризиса.

В ходе обсуждения темы было отмечено, что для того, чтобы бизнес был мотивирован на создание пояса внедрения, без которого невозможно оперативно реагировать на инновации и модернизировать экономику, необходимо менять не только налоговые стимулы, но и психологические установки.

Эксперты отмечали, что модернизацию экономик необходимо проводить через сотрудничество бизнеса ННГ. Для крупно-

го бизнеса это прежде всего корпоративная интеграция, то есть создание совместных транснациональных компаний (ТНК), обладающих собственностью в нескольких государствах и развивающих взаимовыгодную межгосударственную кооперацию (обмен привлекательными активами и перекрестное владение ими со странами-партнерами). В современных условиях эффективной может быть схема создания совместных предприятий с вхождением в них местных государственно-частных компаний на территории одного из государств. В настоящее время для ННГ это практически единственная возможность преодоления административных барьеров, так как в постсоветских реалиях у организаций кооперированных производств без объединения собственности перспектив практически нет. Эффективным может быть формирование стратегических альянсов в отдельных секторах экономики, которые также может позволить себе крупный бизнес.

Малым странам — Киргизии и Таджикистану — сложно самостоятельно изменить созданное в СССР и в СЭВе разделение труда и модернизировать экономику. В настоящее время большинство промышленных предприятий не имеют средств для перевооружения и создания конкурентоспособной продукции, а следовательно, ни одно промышленное предприятие в этих странах не может без поддержки извне решить задачу модернизации.

Большее значение здесь имеет малый бизнес, однако принципиально новые процессы и технологии малый бизнес поддерживать не в состоянии. Поэтому процессы модернизации могут идти только на основе межгосударственных договоренностей и государственных инвестиций и кредитов. Далее оператором проектов может быть частный бизнес при обеспечении государством институциональной среды. Но самое главное — для успешного развития экономики малых стран должны быть включены в систему региональных потоков.

По мнению участников заседания экспертного клуба, причинами слабого экономического сотрудничества между Россией и странами Центральной Азии являются высокие риски инвестиций и отсутствие в ряде стран условий для развития производства (например, сезонное отсутствие электроэнергии в Таджикистане). Еще одна весомая проблема — коррупция во всех эшелонах власти, основная причина которой в том, что в РФ и других странах СНГ власть имеет прямые, часто даже родственные связи с бизнесом. Поэтому даже в отношении вопросов модернизации экономики лояльный власти бизнес вынужден обеспечивать этот процесс в нужной для власти системе координат.

В каждой из стран проведения проекта эксперты пытались ответить на вопрос: «К чему может привести модернизация экономик ННГ: к конкуренции или сотрудничеству?»

В Казахстане в этой связи эксперты предлагали провести совместное сравнительное исследование по конкурентоспособности экспортного сектора Казахстана и России, которое даст возможность понять, по каким позициям страны могут конкурировать. Второе предложение – произвести инвентаризацию потребностей и возможностей взаимного сотрудничества в наукоемких областях: энергетике, высоких технологий и других традиционных отраслях.

В Киргизии эксперты сходились во мнении о необходимости разработки индикаторов, измеряющих уровень теневой экономики и коррупции. Было отмечено, что разработка этих индикаторов полезна для создания комплексного представления присущей всем экономикам ННГ проблемы, которая тормозит развитие стран.

В Таджикистане эксперты связывают модернизацию экономики с развитием финансово-банковского сектора. Предлагалось разработать предложения по созданию в республике сети российских банков, которые могли бы, опираясь на ремиттансы (денежные переводы мигрантов в страну исхода), выдавать кредиты на развитие экономики Таджикистана. Эти банки могли бы составить конкуренцию другим банкам республики и понизить процентные ставки кредита. Вхождение российских банков могло бы также повысить конкуренцию и доверие к банковской системе в целом. По мнению таджикистанских экспертов, создание такой сети российских банков в Таджикистане перспективный вариант, так как даже если не привлекать частные или государственные средства России, денежные переводы мигрантов и кредитование проектов в Таджикистане могли бы обеспечить их прибыльность.

В Туркменистане эксперты сетовали на то, что экономика страны в международном сообществе ассоциируется пока в основном только с имеющимися ресурсами природного газа. Остальные отрасли и конкретные перспективные проекты только начинают открываться для инвестиций.

В Узбекистане модернизация экономики рассматривалась исключительно в связке с развитием человеческого капитала (moderнизации производства в связке с подготовкой нового менеджмента и инвестициями). Большое внимание уделялось инвестициям мигрантов в экономику, в том числе в развитие бизнеса, различных форм кооперации. Эксперты определили исследования в области управления различными видами миграции как основную тему для совместных исследований, касающихся модернизации экономики страны.

Мировой финансовый кризис активно обсуждался экспертами России и Казахстана. В других четырех странах Центральной Азии вопрос возникал в основном в связи с уменьшением потока денежных переводов мигрантов в страны исхода и трудностями привлечения инвестиций.

Ни для кого не секрет, что кризис показал несовершенство сложившейся мировой экономической системы. Одним из выводов обсуждения стало понимание, что в сложившихся условиях ННГ должны создавать новые формы сотрудничества, позволяющие влиять на глобальную экономику и защищать внутренний рынок.

По общему мнению участников экспертного обсуждения, в глобальном рынке необходимо продвигаться с помощью межстрановых договоренностей, и в первую очередь там, где экономики стран не являются конкурентами. Это создает возможность преодолевать протекционистские настроения, проявившиеся на развитых рынках в отношении компаний развивающихся стран еще до кризиса в 2006–2007 гг. Такой подход – наглядное поле для сотрудничества. В свою очередь, совместное продвижение на мировых рынках увеличивает присутствие в развитых экономиках, наращивает влияние на организованном финансовом рынке, внедряет меры по защите экономик стран от действий спекулянтов, а также оттоков глобальной ликвидности на рынках. Внедрение таких схем является модернизацией высокого уровня – модернизацией участия стран в международной экономике, и международном разделении труда.

Особое внимание уделялось возможности России быть проводником интересов партнеров по интеграционным объединениям при обсуждении вопросов на мероприятиях глобального формата: G-20, БРИК. Этот создающийся механизм мог бы стать основой для отстаивания интересов развивающихся экономик в намечающемся изменении правил игры на глобальных рынках.

Необходимо отметить, что при обсуждении конкурентоспособности экономик всех шести стран большинство экспертов скептически отзывались о существующих международных рейтингах, а также корректности их применения в отношении ННГ. В качестве доказательства приводились значительные расхождения между официальными данными национальных статкомитетов и существующей практикой. Сомнения вызывали и рейтинги, основанные на эмпирических исследованиях.

В то же время отсутствие единых правил сбора и обработки статистических данных не позволяют делать на их основе расчеты, необходимые для развития бизнеса и прогнозирования ситуации в ННГ. Практика последних лет показала, что те статистические данные, которые представляют национальные статкомитеты, существенно отличаются от реальности. Несмотря на то что статистические данные согласовываются с посольствами РФ в странах Центральной Азии,

официальные статистические данные, опубликованные в национальных статкомитетах и Статкомитете СНГ, не отражают объемы российских инвестиций в развитие стран Центральной Азии.

То, что публикуется, очень далеко от истины, но других данных нет и горячие дискуссии по поводу сопоставления основанных на данных официальной статистики цифр в докладах и экспертных оценок еще раз подтверждали тезис о необходимости перемен в этой области.

В адрес России было сделано предложение использовать опыт развитых государств, которые создали вокруг себя пояс промышленно развитых стран. Этот опыт показывает, что глобальным игрокам приходится идти на жертвы в экономическом развитии собственных государств, но такой подход способствует безопасному развитию всех участников процесса.

Тема «Модернизация экономики в новых независимых государствах: национальные, региональные и глобальные факторы» неоднозначна и многогранна, она позволила выявить позиции экспертов из стран проведения проекта. Участники проекта еще раз убедились, насколько узко и порой даже однобоко подается информация о социально-политической и экономической жизни ННГ. Как в связи с этим просто манипулировать не только общественным сознанием, но и действиями лиц, принимающих решения относительно развития бизнеса и государства.

Мы надеемся, что публикация тематических докладов издательской серии «Мыслящая Россия» в новых независимых государствах поможет представителям экспертного сообщества, государства, бизнеса, СМИ через знакомство с позицией ведущих экспертов стран — участниц проекта расширить свои представления о социально-политических и экономических процессах на евразийском пространстве.

Роль бизнеса в модернизации российской экономики и сотрудничество со странами Центральной Азии

Борис ХЕЙФЕЦ,
д.э.н., г.н.с. Института экономики Российской
Академии Наук. Профессор Государственного универ-
ситета управления.

Введение

*В глобальном мире надо бежать со всех ног,
чтобы остаться на том же месте,
а чтобы двигаться вперед — надо бежать в два раза
быстрее.*

Игорь Юргенс, Первый вице-президент РСПП

Данный доклад посвящен изучению роли россий-
ского бизнеса в модернизации экономики России, а также возмож-
ностей использования его потенциала для содействия модернизации
экономик стран Центральной Азии (ЦА) — Казахстана, Киргизии,
Таджикистана, Туркмении и Узбекистана.

Цели модернизации выдвинулись сейчас в первый ряд самых актуальных задач практически во всех странах мира. Особенно четко это проявилось в условиях острейшего глобального финансового кризиса, охватившего практически всю мировую экономику.

Термин «модернизация» — широкое понятие, которое можно применять к сфере экономики, политики, государственного устройства, технологического развития, отдельным институтам общества. Такого подхода, например, придерживается В. Рубанов, который считает, что «модернизацию следует понимать как развитие, осовременивание, качественные преобразования. Термином «модернизация» обозначается технологический, духовный и социальный прогресс общества. Современная политическая философия охватывает понятием «модернизация» любое приобретение обществом современного вида»¹. В подобном широком определении модернизация может также рассматриваться в историческом контексте (волны модернизации) и применительно к различным аспектам социально-экономической жизни.

В данном докладе речь пойдет в основном об экономической модернизации, которую в настоящее время стремятся осуществить многие страны на постсоветском пространстве. Такая модернизация в первую очередь направлена на диверсификацию структуры экономики и экспорта, активное технологическое обновление производства и развитие конкурентоспособных инновационных отраслей, создание современной инфраструктуры, качественное повышение уровня жизни населения за счет преобразования сферы образования и здравоохранения, а также на совершенствование обеспечивающих данные преобразования государственных институтов.

В каждой из рассматриваемых в докладе стран тенденции экономической модернизации имеют свою существенную специфику, предопределенную особенностями их исторического и политического развития, национальных традиций и менталитета. На их развитие существенное влияние оказывает принципиальные сдвиги в структуре мирового хозяйства и глобальные изменения технологического уклада.

Конечно, не все эти вопросы удалось осветить в полной мере. Автор рассматривает этот вариант доклада как приглашение к откровенному разговору: его основные положения предполагается обсудить с заинтересованными кругами в государствах Центральной Азии — ведущими экспертами в области политологии, социологии, экономики, международных отношений; предпринимателями, представителями органов государственной власти, сотрудниками дипломатических представительств России.

¹ Рубанов В. Модернизация России и Европа (<http://www.kreml.org/opinions/81390991>).

Модернизационному сценарию нет альтернативы

Необходимость экономической модернизации России и стран ЦА объективно диктуется их реальным положением в мировой экономике. Несмотря на очевидные успехи в экономическом развитии, достигнутые в 2000-е гг., в ряде наиболее часто используемых для международных сравнений рейтингах, Россия и страны ЦА занимают далеко не передовые позиции (см. табл. 1).

Конечно, некоторые из приведенных в таблице 1 рейтингов могут носить известный оттенок субъективности, однако они наиболее часто используются для международных сравнений. Особое внимание хотелось бы обратить на рейтинг конкурентоспособности, где наряду с известными успехами России и Казахстана наблюдается существенное отставание Киргизии и Таджикистана. А международные оценки для Туркмении и Узбекистана как по конкурентоспособности, так и по некоторым другим аспектам экономического развития из-за нехватки достоверной информации вообще не приводятся. Хотя Россия и Казахстан в приведенных рейтингах выглядят лучше, чем другие рассматриваемые страны, их положение в глобальных рейтингах выглядит не очень привлекательно.

ТАБЛИЦА 1. Место России и стран ЦА в мировых рейтингах

	ВНД ¹ НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ, 2006 г.		ИК ³ , 2008 г.	ИИКТ ⁴ , 2008 г.	ИЧР, 2008 г.	ИВК ⁵ , 2008 г.
	ПО ВАЛ. КУРСУ	ПО ППС ²				
Общее количество стран, охваченных рейтингом	188	188	134	134	163	180
Россия	78	74	57	74	73	147-150
Казахстан	99	96	56	73	71	145-146
Киргизия	178	167	122	115	122	166-170
Таджикистан	187	172	116	104	124	151-157
Туркмения	н/д	н/д	н/д	н/д	108	166-170
Узбекистан	174	159	н/д	н/д	119	166-170

1 валовой национальный доход;

2 ППС — паритет покупательной способности;

3 ИК — место в рейтинге World Economic Forum по индексу роста конкурентоспособности;

4 ИИКТ — место в рейтинге World Economic Forum по индексу использования информационно-коммуникационных технологий;

5 ИВК — место в рейтинге Transparency International по индексу восприятия коррупции

Источники: World Development Indicators. W: WB, 2008. P.14-16; Global Competitiveness Report, 2008. Geneva: World Economic Forum, 2008; Global Information Technology Report, 2008-2009. Geneva: World Economic Forum, 2008. P. XVII; UNDP's Human Development Index. N.-Y.: UN, 2008 December; TI Corruption Perceptions Index (http://www.transparency.org/news_room/in_focus/2008/cpi2008/cpi_2008_table).

Очень значим с точки зрения экономической модернизации новый рейтинг, который стал составлять Всемирный экономический форум, — рейтинг по индексу использования информационно-коммуникационных технологий. Это интегральный показатель, ко-

торый учитывает развитие рыночной среды, соответствующей инфраструктуры, эффективность государственной политики и законодательства в этой области, а также готовность к использованию информационно-коммуникационных технологий бизнесом и населением.

Важнейшей характеристикой современной экономики является уровень человеческого развития. Под человеческим развитием понимается процесс расширения возможностей выбора для отдельного индивидуума, а также обеспечение его безопасности, то есть создание свободной и безопасной возможности осуществления индивидом своего выбора. В рамках Программы развития ООН (ПРООН) рассчитывается Индекс человеческого развития (ИЧР), который представляет собой интегральный показатель, характеризующий долголетие, уровень образованности и уровень жизни. Расчет ИЧР основан на использовании следующих показателей: ожидаемая продолжительность жизни в момент рождения; интеллектуальный потенциал общества, оцениваемый средним количеством лет обучения; величина реального ВВП на душу населения.

Критично положение в России и странах ЦА с точки зрения степени проникновения коррупции, которая резко снижает эффективность любой экономической политики и может стать одним из главных препятствий в реализации их модернизационных проектов. В общепризнанном в мире рейтинге Transparency International по индексу восприятия коррупции наши государства располагаются в самом конце списка из 180 государств. Коррупция сильно сказывается на развитии бизнеса, отвлекая значительные ресурсы и усилия от его основной деятельности. Она формирует определенную модель поведения предпринимателей и специфическое общественное сознание. Поэтому реальная борьба с коррупцией является одним из важнейших условий достижения перспективных целей развития наших стран.

Степень участия бизнеса в модернизации экономики во многом определяется благоприятностью условий для его развития. Международный банк реконструкции и развития, входящий в группу Всемирного банка, с 1992 г. публикует ежегодные доклады по условиям ведения бизнеса в различных государствах мира. В них на основании экспертных оценок по различным аспектам ведения бизнеса определяется итоговое место в международном рейтинге. Как видно из таблицы 2, Россия и страны ЦА в этом рейтинге не занимают высоких мест, однако можно отметить существенный прогресс за последние годы Киргизии и Казахстана, осуществивших ряд важных институциональных реформ, и «отступление» России. Особенно плохой бизнес-климат, с точки зрения международных экспертов, в Таджикистане и Узбекистане (оценки по Туркмении из-за недостатка информации не публикуются). Так что и в этой сфере остро необ-

ходимо совершенствование существующих законодательных норм и практики их применения.

ТАБЛИЦА 2. Условия для ведения бизнеса в России и некоторых странах ЦА, 2009 г.

	РОССИЯ	КАЗАХСТАН	КИРГИЗИЯ	ТАДЖИКИСТАН	УЗБЕКИСТАН
Положение в рейтинге среди 181 стран, в скобках место в рейтинге 2008 г.					
Качество среды для развития бизнеса ²	120 (112)	70 (80)	68 (99)	159 (156)	138 (145)
Защита инвесторов ¹	88	53	11	150	113
Доступность кредитов ¹	109	29	81	128	76
Трудовые отношения	101	29	81	128	76
Создание компании					
Число процедур	8	8	4	13	7
Сроки, дней	29	21	15	49	15
Простота уплаты налогов					
Число платежей в год	22	9	75	54	106
Общая налоговая	48,7	36,4	61,4	85,5	90,6
Нагрузка, % от прибыли					
Среднее время для подготовки и осуществления торговых операций (дней)					
Экспорт	36	89	64	82	80
Импорт	36	76	75	83	104

Источник: Doing Business. 2009. Washington: The World Bank. 2008. Р. 6, 113, 115, 130, 138, 143.

1) среди 181 стран; 2) в скобках место в рейтинге 2008 г.

Необходимость экономической модернизации для наших стран чрезвычайно остро проявилась во время современного финансово-экономического кризиса. Кризис показал, что наиболее устойчивыми к нему оказались страны с диверсифицированной экономикой и ориентирующиеся на выпуск инновационных продуктов, менее зависимые от внешнего рынка, проводящие более жесткую денежно-кредитную политику. От кризиса наиболее пострадали сырьевые экономики, завязанные на мировые рынки, и государства, втянувшиеся в увлекательные финансовые игры, забыв о реальном производстве.

В то же время кризис дает новый импульс для модернизации. Он создаст **принципиально новые возможности для структурной модернизации с использованием новых технологий**. Билл Гейтс предсказывает: «Во время этого кризиса произойдёт инновационный скачок. В кризисные моменты всегда происходят великие открытия. Во время Великой депрессии появились телевидение (1929) и виниловые грампластинки (1930), была открыта планета Плутон (1930). В 1931 г. появились автомобильные радиоприёмники, а в 1932 г. компания Boeing выпустила первый в мире пассажирский самолёт»².

Из кризиса нельзя выйти в 2008 г. или в 1990-е гг. Каждому государству необходимо стремиться найти свою новую экономиче-

2 Государство не имеет права сокращать программы по развитию науки и инноваций. Материалы круглого стола «Как влияет финансовый кризис на отечественный инновационный сектор?» (доступно на http://www.strf.ru/innovation.aspx?CatalogId=223&d_no=16342).

скую модель, которая бы органически вписалась в мировую экономику XXI века. Это отвечает и чаяниям народов наших стран, которые хотят занять достойное место в мировой экономике, и политике в посткризисном мире. Примитивно близоруким был бы такой подход, который нацелен на решение сиюминутных задач элементарного выживания. Кризис может и должен стать трамплином для перестройки и переналадки всех государственных систем, временем для принятия смелых решений.

Не случайно, что в антикризисных программах практически всех государств мира особое место отводится задачам модернизации экономики.

Одобренный Конгрессом США в феврале 2009 г. план возрождения и реинвестирования 2009 г. (План Обамы) среди главных антикризисных мер выделяет такие модернизационные приоритеты, как производство энергии из возобновляемых источников энергии; преобразование экономики с помощью науки и технологий; улучшение инфраструктуры — дорог, мостов, магистралей и водных путей сообщения; создание системы образования для XXI века, качественное улучшение медицинского обслуживания³.

Россия и страны ЦА также думают о перспективах посткризисного развития, которые связывают в значительной мере с модернизацией экономики. Такая модернизация направлена на проведение технического и технологического перевооружения предприятий в базовых отраслях экономики, экспортноориентированных и импортозамещающих производствах, а также на освоение новых инновационных технологий.

Среди важнейших приоритетов антикризисной программы Правительства РФ на 2009 г. выделяется стимулирование инноваций и структурная перестройка реального сектора. Как отметил В.В. Путин в своем выступлении в Государственной Думе РФ 6 апреля 2009 г., «наша промышленность должна выйти из кризиса более сильной и современной. Сейчас многие обращаются к государству с просьбой о поддержке, и, конечно, мы идем навстречу, но при этом намерены использовать имеющиеся рычаги для повышения конкурентоспособности компаний, провозгласить и реализовать на практике лозунг «Помощь в обмен на эффективность!» На каждом предприятии — получателе государственных средств должна быть подготовлена программа а) повышения производительности труда, б) использования энергосберегающих технологий и в) инновационного развития»⁴.

В Казахстане в марте 2009 г. принят новый план дальнейшей модернизации экономики и реализации стратегии занятости для

³ Новая газета. 27.02.2009. №20.

⁴ Путин В.В. Из выступления в Государственной Думе с отчетом Правительства РФ о результатах его деятельности за 2008 год. 06.04.2009 г. (<http://www.premier.gov.ru/events/2490.html>).

обеспечения посткризисного развития страны. На его осуществление в 2009–2010 гг. будут направлены доходы от сырьевого сектора, которые традиционно зачислялись в Нацфонд⁵.

В антикризисной программе Республики Узбекистан среди решающих факторов преодоления негативных последствий мирового финансово-экономического кризиса в сфере реального сектора отмечается активизация процессов модернизации, технического и технологического перевооружения, прежде всего в базовых отраслях экономики, внедрение современных гибких мини-технологий, обеспечивающих производство качественной, конкурентоспособной экспортноориентированной продукции⁶.

Таким образом, стратегии модернизации в России и странах ЦА в современных условиях нет альтернативы. Вопрос стоит так: или ускорить реализацию модернизационных проектов процессы, или надолго оставаться на периферии мирового развития. При этом перед Россией, выделяющейся среди рассматриваемых стран своим экономическим и научно-техническим потенциалом, стоят особые задачи.

Стартовая площадка для российской модернизации

За 2000-е предкризисные годы Россия добилась немалых успехов в своем социально-экономическом развитии. Преодолен спад производства и потребления 1990-х годов. В 2007 г. объем ВВП составил к уровню 1991 г. 110%. Объем ВВП (по ППС) к началу 2008 г. превысил 2 трлн. долл., и по этому показателю Россия вышла на шестое место в мире. Были накоплены существенные золотовалютные резервы, которые в середине 2008 г. составили почти 600 млрд. долл., и другие финансовые активы, которые аккумулировались в Резервном фонде и Фонде национального благосостояния. Эти успехи во многом стали возможными во многом благодаря начавшимся институциональным реформам (налоговой, административной и т.п.), а также благоприятной внешней конъюнктуре (не только на углеводороды, но и на металлы, продовольствие). Однако обострение во второй половине 2008 г. мирового финансового кризиса, вызвавшее обвал мировых фондовых и сырьевых рынков, сильно отразилось на российской экономике. Это сказалось на результатах

⁵ Через кризис к обновлению и развитию. Послание Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана. 06.03.2009 г. (<http://www.nationalbank.kz/?uid=7520C13C-802C-E8F0-E0C8508A815EE526&docid=654>).

⁶ О Программе мер по поддержке предприятий реального сектора экономики, обеспечению их стабильной работы и увеличению экспортного потенциала. Указ Президента Республики Узбекистан от 28 ноября 2008 г. УП №-4058 (http://www.cbu.uz/ru/laws/president_decrees/real_sektor.htm).

2008 г. в целом и на итогах I квартала, что показывают приведенные в табл. 3 данные по важнейшим макроэкономическим показателям.

ТАБЛИЦА 3. Основные макроэкономические показатели развития российской экономики, конец периода

	2006 г.	2007 г.	2008 г.	IV 2008 г.	I 2009 г.
Рост ВВП, %	7,7	8,1	5,6	1,1	-9,5
Рост промышленного производства, %	6,3	6,3	2,1	-0,1	-14,3
Рост инвестиций в основной капитал, %	16,7	21,1	9,8	-2,3	-18,0
Индекс потребительских цен, %	9,0	11,9	13,3	13,4	6,0
Безработица, млн. чел.	5,0	4,2	5,3	5,3	7,1
Цена нефти марки Юралс, долл. за баррель	61,2	69,5	95,1	54,9	44,6
Сальдо внешнеторгового баланса, млрд. долл.	140,6	124,3	179,7	24,7	18,4
Чистый ввоз/вывоз капитала частным сектором, млрд. долл.	41,4	82,4	-132,7	-130,6	-38,8
Золотовалютные резервы на конец периода, млрд. долл.	303,7	478,8	427,1	427,1	383,9

Источник: Доклад Всемирного банка об экономике России. М.: ВБ, 2009. Март. С. 3; данные Росстата; данные Банка России.

Еще в августе 2008 г. была разработана Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020–2030 гг. (далее — «Стратегия 2020»). Несмотря на разраставшийся финансово-экономический кризис, после обсуждения и доработки эта концепция была утверждена Правительством осенью 2008 г. Поэтому главные идеи «Стратегии 2020» остаются актуальными в настоящее время и учитываются в российской антикризисной политике.

Главный вывод, который содержится в «Стратегии 2020», заключается в том, что у России нет иного пути как создание экономики нового типа — инновационной экономики. Для обоснования такого вывода в данном документе были просчитаны три сценария развития:

- инерционный (консервация существующей модели);
- энергосырьевой (увеличение нефте- и газодобычи);
- инновационный.

Необходимость реализации инновационного сценария обусловлена исчерпанием источников экспортно-сырьевого развития, базирующихся на форсированном наращивании топливного и сырьевого экспорта, выпуске товаров для внутреннего потребления за счет до-загрузки производственных мощностей в условиях заниженного обменного курса рубля, низкой стоимости производственных факторов — рабочей силы, топлива, электроэнергии. Да и будут ли расти такими темпами, как в докризисный период, потребности в традиционных топливно-сырьевых продуктах. Уже сейчас явно ощущается близость новой технологической революции, которая может кардинально изменить структуру мирового спроса.

Реализация инновационного сценария отвечает одному из важнейших вызовов современности — *усилению глобальной конкуренции*, охватывающей не только традиционные рынки товаров, капиталов, технологий и рабочей силы, но и системы национального управления, поддержки инноваций, развития человеческого потенциала.

Поэтому важность реализации инновационного сценария еще больше обусловлена тем, что в ближайшие 10–20 лет ожидается *новая волна технологических изменений*, которые резко усилят роль инноваций в социально-экономическом развитии и обесценят многие традиционные факторы роста.

Согласно инновационному сценарию, будет осуществлена структурная перестройка экономики. Сейчас все машиностроительные производства создают около 3% ВВП, тогда как нефтегазовый комплекс и сырьевые отрасли — 28–30% ВВП. Ожидается, что к 2020 г. высокотехнологические секторы должны занять в ВВП 17–20%, а доля нефтегазового сектора должна снизиться с 22,1% до 11,8%, число компаний, внедряющих инновации, должно вырасти в четыре раза, удельный вес инновационной продукции в общем объеме промышленной продукции увеличится с 5,5% в 2007 г. до 6–7% в 2010 г. и до 25–35% в 2020 г. Экспорт высокотехнологичной продукции планируется наращивать на 15–20% в год, чтобы к 2020 г. его удельный вес в общем мировом объеме экспорта высокотехнологичных товаров увеличился до 2% (2007 г. — 0,3%)⁷.

Это предполагается достичь за счет *селективной* структурной промышленной и инновационной политики, как это сумели сделать за относительно небольшой промежуток времени Япония, Южная Корея, Малайзия и некоторые другие государства.

Отказ от универсального развития по всем направлениям, которого придерживался СССР, и проведение избирательной политики позволит сформировать технологический профиль российской экономики, определяющий ее конкурентные преимущества по отношению к странам — лидерам: США, Китаю и странам Европе. Разработчики «Стратегии-2020» считают, что в перспективе Россия может достичь 5–10% доли на рынках высокотехнологичных товаров и интеллектуальных услуг по 8–10 позициям, включая: ядерные технологии, авиастроение, судостроение, программное обеспечение, вооружения и военная техника, образовательные услуги, космические услуги и производство ракетно-космической техники.

Потенциально Россия может претендовать на лидирующие позиции в производстве авиакосмической техники, нанотехнологиях, композитных материалах, атомной и водородной энергетике, биомедицинских технологиях жизнеобеспечения и защиты человека и

⁷ Здесь и далее конкретные цифры долгосрочного прогноза взяты из «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020–2030 годов» (М.: МЭР РФ, 2008) и подготовленных к ней других материалов МЭР.

животных, отдельных направлениях рационального природопользования и экологии и ряде других.

Выбор данных точек прорыва объясняется сохраняющейся у России технологической конкурентоспособностью. По оценкам Минэкономразвития, Россия входит в число лидеров по ряду важнейших направлений исследований и разработок, в том числе в таких областях, как нанотехнологии, живые системы, охрана окружающей среды, атомная и водородная энергетика, энергосберегающие системы, разработки прикладных программных средств и др. В ядерной энергетике уровень применяемых технологий по отношению к мировому, по оценкам, составляет в среднем 95%, в ракетно-космической промышленности — 85%, спецметаллургии — 70%, авиационной промышленности — 60%. В то же время в станкостроении технологический уровень оценивается лишь в 35% от мирового, в электронной промышленности — 20%, химической промышленности — 55%, в лесной промышленности и текстильной промышленности — 20% (см. приложение 1).

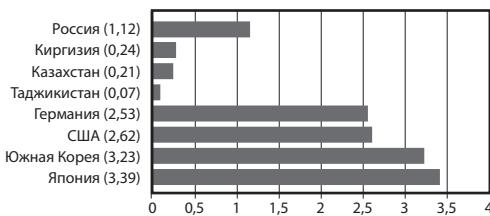
Однако для реализации этих планов имеются серьезные ограничения. Прежде всего, кризис значительно обескровил российскую экономику, вызвав необходимость отвлечения значительных ресурсов (до 12% от ВВП) на поддержание макроэкономической устойчивости экономики.

Кроме того, существуют застарелые проблемы, мешающие модернизации страны. Так, слабо доводятся до практического применения существующие перспективные технологические заделы, до коммерческого использования доведены лишь 16% технологий, из них только половина — технологии, соответствующие мировому уровню. В экономике сформировался значительный разрыв между созданием технологий в сфере НИОКР и их использованием в масштабном производстве.

Остается крайне низкой инновационная активность российских компаний. В 2007 г. число предприятий, осуществлявших технологические инновации, составило лишь 8,5% от их общего числа. Для сравнения, в Великобритании, Финляндии, Франции, Италии, Корее — 40–50%, в Германии этот показатель достигал 73%, Ирландии, Бельгии и Дании — 58–61%, Эстонии и Чехии — 41–47%. Сегодня российский сектор науки и высоких технологий в значительной мере генерирует идеи и частично элементы технологических решений, которые доводятся до готовых комплексных решений в странах — конкурентах России, а затем импортируются обратно в Россию вместе с оборудованием.

По абсолютному уровню в пересчете по паритету покупательной способности российские затраты на НИОКР находятся примерно на уровне Италии (10–11 место в мире).

ДИАГРАММА 1. Внутренние затраты на исследования и разработки в 2006–2007 гг. (% от ВВП)



Источник: Наука в России в цифрах. Статистический сборник. М.: Центр исследований и статистики науки, 2008. С. 206, 218.

«Стратегия 2020» рассматривается российским правительством не только как некая экономическая конституция, а как реальный управленческая программа конкретных действий. В рамках концепции выделены два основных этапа экономического развития: первый — по сути, подготовительный — этап до 2012 г. и следующий — до 2020 г. До 2012 г. — создаются необходимые условия для эффективного использования уже имеющихся конкурентных преимуществ страны, а также для решения задач адаптации к мировому экономическому кризису. На втором этапе обеспечивается «инновационный прорыв», структурная диверсификация экономики, завершение модернизации инфраструктурных секторов, системы образования и здравоохранения. Можно предположить, что кризис наверняка сдвинет сроки реализации этапов, но их последовательность, характеризующая логику развития, сохранится.

Новой является и сама идеология «Стратегии 2020». Согласно этому документу, основой долгосрочного развития России станут не какие-то отдельные отрасли, а инвестиции в человеческий капитал — в образование, науку, здравоохранение, культуру, социальные институты. Планируется обеспечить рост расходов государства на образование с 4,1% до 5,5–6% ВВП, на здравоохранение — с 3,6% в 2008 г. до не менее 5,2–5,5% в 2020 г. и создать условия для значительного увеличения и частных инвестиций в эти секторы и проведении масштабных мер по их модернизации.

Россия рассчитывает занять и укрепить ведущие позиции в мире по ряду ключевых позиций в фундаментальных и прикладных научных разработках и связанных с ними технологиях (IT,nano-, биотехнологии и технологии здоровья человека). Доля промышленных предприятий, осуществляющих технологические инновации, должна возрасти до 40–50% (2007 г. — 9,5%), а инновационной продукции в объеме выпуска — до 25–35% (2007 г. — 5,5%). Намечается обеспечить кратный рост производительности труда, в отдельных секторах — до 5–7 раз, резко снизить уровень энергоемкости экономики.

Внутренние затраты на исследования и разработки должны подняться до 2,5–3% ВВП в 2020 г., при кардинальном повышении результативности фундаментальных и прикладных исследований и разработок.

Реализация «Стратегии 2020» должна не только помочь России выйти из кризиса, но и не потеряться в новой мировой системе экономических координат.

Участие бизнеса в модернизации российской экономики

Российский бизнес

Степень участия бизнеса в модернизационных проектах является одним из наиболее дискутируемых вопросов.

С одной стороны, из практики известно, что многие оригинальные инновационные решения генерирует малый и средний бизнес (МСБ), который характеризуется высокой восприимчивостью к новшествам. Из 60 крупных открытий XX века 48 были разработаны МСБ. Срок их освоения составил 1–2 года. К ним относятся такие фундаментальные открытия, как микропроцессоры, персональный компьютер, сканер, телефон, двигатель Ванкеля, водолазный скафандр и многие другие. Само наличие МСБ, дающего в развитых странах миллионы рабочих мест и гибко реагирующего на изменение общественных потребностей, является фактором модернизации. Правда, переход к массовому производству этих изделий потребовал от МСБ передачи их крупным предприятиям.

Крупные предприятия являются важнейшими проводниками инновационного обновления экономики. По данным ЮНКТАД, на ТНК приходится около четверти мировых отчислений на НИОКР, они контролируют 90% частных патентов, а их доля в мировом производстве инноваций приближается, по разным оценкам, к 40–50%⁸.

С другой стороны, только рыночные регуляторы не могут обеспечить необходимую мотивацию как у крупных компаний, так и у МСБ в решении задач технологической и структурной модернизации производства, формирования и освоения новых товарных рынков даже в соответствии с текущими потребностями общества в целом, не говоря уже о стратегических задачах социально-экономического развития.

⁸ Ленчук Е.Б., Власкин Г.А. Инвестиционные аспекты инновационного роста: мировой опыт и российские перспективы. М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2009. С.42.

В таких условиях необходимым является вмешательство государства, постановка им долгосрочных целей модернизационного процесса и оказание помощи участвующим в этом процессе бизнес-структурам. Как пишет Р. Гринберг, «модернизация экономики, диверсификация ее реального сектора не могут быть осуществлены спонтанно, на основе исключительно механизмов рыночного саморегулирования. Ставка на эти механизмы в 1990-е годы не только не привела Россию в «постиндустриальную цивилизацию» и не просто заблокировала реализацию задач позднеиндустриальной модернизации. Она предопределила стремительную deinдустрIALIZацию одной из ведущих промышленных держав мира, инициировав «структурную перестройку наоборот», то есть по существу свела экономику к ее сырьевому сектору»⁹.

Более активное взаимодействие бизнеса и государства предопределется и особенностями российской экономики. Так, в России МСБ не стал пока играть сколько-нибудь заметной роли в модернизации. В начале 2009 г. в стране было зарегистрировано 2,4 млн. малых и средних фирм с численностью занятых до 250 человек и оборотом менее 1 млрд. руб. Общее количество занятых в малом бизнесе россиян в докризисный период приближалось к 25%. По разным оценкам, доля малого бизнеса в ВВП составляла от 10 до 18% (с учетом теневого сектора), что в 2–3 раза ниже показателей развитых стран¹⁰. Доля предприятий МСБ в промышленности составляет 13%, что свидетельствует об отсутствии рационального разделения труда между МСБ и крупным бизнесом. За исключением сферы информационных технологий слабо развит инновационный потенциал МСБ, при этом его пока плохо стимулирует государство. Если в ЕС 85% рискового капитала направлено на поддержку предприятий высоких технологий, то в России этот показатель составляет 5%¹¹.

Кроме того, модернизация российской экономики потребует крупных затрат, которые посильны только крупным компаниям, особенно в условиях современного кризиса. Если во время кризиса 1998 г. МСБ активно занимал ниши, освобождавшиеся крупными компаниями, пользуясь дешевыми кредитами и известной демонополизацией рынка, то сейчас во многих случаях его пытаются вытеснить крупные компании и государственные и муниципальные предприятия.

Есть проблемы и с крупными компаниями. Подавляющее их большинство (по объему производства и экспорта) относится к отраслям топливно-сырьевого сектора, между тем модернизация тре-

⁹ Гринберг Р. Российская структурная политика: между неизбежностью и неизвестностью // Вопросы экономики. 2008. №3.

¹⁰ Умаление бизнеса // Ведомости. 26.02.2009 г.

¹¹ Рудольф К. Средний и малый бизнес в Германии и России // Теория и практика управления фирмой в условиях кризиса. М.: Российско-немецкая высшая школа управления, 2009. Научные труды. Выпуск VII. С. 41,44.

бует ускоренного обновления в обрабатывающей промышленности и других сферах экономики. Кроме того, кризис изменит расстановку сил и среди крупного бизнеса. Многие эксперты прогнозируют, что восстановление экспортных рынков для основных российских товаров произойдет не раньше чем через 2–3 года, при этом ценовые пики 2008 г. вряд ли вообще будут достигнуты в среднесрочной перспективе.

В таких условиях решение задач модернизации становится возможным только на основе объединения усилий государства и частного бизнеса, сплоченных общей модернизационной идеей. Для такого партнерства российским правительством был выбран путь создания крупных государственных корпораций, призванных обеспечить ощутимый прогресс по избранным направлениям. Этот механизм соответствует упоминавшейся выше идеологии селективного инновационного прорыва. Именно госкорпорации, которые уже получили и могут получать в дальнейшем государственную финансовую поддержку, рассматриваются сейчас как центры модернизационного развития. Они должны стимулировать привлечение МСБ и других государственных компаний к реализации модернизационных проектов на основе частно-государственного партнерства.

Среди новых госкорпораций можно отметить созданную в 2006 г. Объединенную авиастроительную корпорацию (ОАК), в 2007 г. — Объединенную судостроительную корпорацию (ОСК), Государственную корпорацию по атомной энергии «Росатом», Государственную корпорацию по содействию разработке, производству и экспорту высокотехнологичной продукции (Ростехнологии), Российскую корпорацию нанотехнологий (Роснанотех), Фонд содействия реформированию ЖКХ, «Олимпстрой».

С самого начала стратегия создания госкорпораций подверглась небезосновательной критике со стороны части экспертного сообщества. Госкорпорация — это юридическое лицо со 100%-ным государственным капиталом, создаваемое специальным именным законом, что фактически выводит эту структуру из-под контроля правительства. Глав госкорпораций назначает лично президент. Госкорпорация учреждается для осуществления социальных, управлеченческих или иных общественно полезных функций. Формулировки норм, регулирующих их деятельность, достаточно расплывчаты. С одной стороны, госкорпорации должны осуществлять эффективное управление денежными ресурсами в тех сферах, в которых одни создаются. С другой стороны, они формально являются некоммерческими фондами и их предпринимательская деятельность может осуществляться «лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых они созданы». Многое вопросов возникает, когда речь заходит о контроле над расходованием средств, вкладываемых государством в учреждение госкорпорации. Учредительные вклады

делает государство, но при этом федеральное имущество превращается в собственность вновь созданных мегакорпораций, что является очевидной правовой коллизией. А средства эти немалые: госкорпорации на середину 2008 г. получили около 56 млрд. долл. бюджетных денег и примерно на 80 млрд. долл. государственных активов¹².

Сторонники госкорпораций, наоборот, говорят о них как о наиболее эффективной форме концентрации государственных ресурсов и проведения определенной структурной и модернизационной политики на современном этапе развития. Идею создания некоторых госкорпораций по ее значимости они сравнивают с такими успешными российскими модернизационными проектами, как создание атомной бомбы и космический проект. И кризис увеличил число сторонников этой точки зрения, несмотря на то что часть выделенных ранее госкорпорациям денег, которые не использовались и хранились на депозитах в банках, была возвращена в госбюджет для финансирования его дефицита¹³.

ОАК, например, объединила 16 военных и гражданских авиастроительных компаний и заводов, включив и интересы частных владельцев. Будучи в собственности государства, ОАК, как и другие госкорпорации, тем не менее имеет значительную самостоятельность в текущем управлении и остается рыночным субъектом.

Государственная корпорация «Ростехнологии», несмотря на сравнительно небольшой период времени и финансовый кризис, удалось реализовать многие отечественные технологии, войти в число крупнейших компаний страны, став одним из ведущих игроков на российском и мировом рынках. Получив в наследство сотни предприятий, из которых более половины работают по стариинке, корпорация взяла курс на вступление в стратегическое партнёрство с крупнейшими зарубежными компаниями, обладающими финансовой стабильностью и новейшими технологиями, такими как концерны французский «Рено» и германский «Даймлер». Подписан миллиардный контракт между американской корпорацией «Боинг» и входящим в госкорпорацию «Ростехнологии» Верхнесалдинским металлургическим производственным объединением. В ноябре 2008 г. подписано соглашение с итальянской компанией Augusta Westland о сборке гражданского вертолёта AW139. Определённые позитивные сдвиги произошли в металлургии, оборонной отрасли: за счёт собственных средств госкорпорации произведена модернизация ряда предприятий компании «РусСпецСталь», на Уральском оптико-механическом заводе за год освоено 300 новых технологических про-

12 Волков В. Госкорпорации: очередной институциональный эксперимент // Pro et Contra. 2008. №5-6 (сентябрь-декабрь). С. 75.

13 Это коснулось «Роснано» и Фонда «ЖКХ» (в целом 165 млрд. руб.), которые в случае появления перспективных проектов могут быть получены госкорпорациями снова.

цессов, внедряется 1500 инноваций, оптика предприятия поставляется в 75 стран мира¹⁴.

«Росатом» в феврале 2009 г. подписал меморандум о намерении сотрудничать в сфере развития энергетического сектора и атомной генерации с немецким концерном Siemens. Речь идет о сотрудничестве по таким направлениям, как создание генерирующих мощностей по российским проектам в России и других странах с использованием технологий Siemens; реконструкция и модернизация действующих энергоблоков; промышленная кооперация в отраслях, производящих оборудование для ядерной энергетики, в том числе с передачей технологий и других¹⁵. В рамках такого стратегического сотрудничества «Росатом» может получить новые возможности для выхода на международные рынки. Совет директоров Siemens намерен продать 34% акций СП в области ядерной энергетики французской Areva NP, на которые может претендовать «Росатом».

Госкорпорации на современном этапе могут стать организующими центрами для осуществления конкретных инновационных проектов с участием как российских, так и зарубежных компаний. Именно с госкорпорациями может быть эффективно реализовано частно-государственное партнерство, которое может развиваться в различных формах: создания СП, участия в софинансировании, СРП, концессиях, лизинге, государственных контрактах и т.п. Конкретные приоритеты такого партнерства могут определяться как целями соответствующих национальных проектов или целевых программ, так и собственными специфическими задачами госкорпораций.

Одним из перспективных направлений частно-государственного партнерства с точки зрения решения задач модернизации является софинансирование проектов по приобретению за рубежом инновационных производств, которые обладают необходимой исследовательской базой, способной не только совершенствовать разработанные, но и генерировать новые идеи, и локализация этого производства в России. Это намного привлекательнее, чем покупка патентов и лицензий, которые всегда являются достижениями вчерашнего дня.

Опыт такого рода уже имеется у госкорпорации «Росnano». Одним из первых финансируемых с ее помощью проектов стало создание СП по производству современных систем освещения на Уральском оптико-механическом заводе с участием Группы ОНЭКСИМ и «Росnano». Данная технология была получена с помощью приобретения ОНЭКСИМом германо-финской компании OptoGaN, которую создали ряд бывших учеников академика

¹⁴ Кризис «прокатил» металл. Станет ли Госкорпорация «Ростехнологии» локомотивом российской экономики (http://vpk.name/news/26178_krizis_prokatil_metal_stanet_li_goskorporaciya_rostehnologii_lokomotivom_rossiiskoi_ekonomiki.html).

¹⁵ Siemens turns to Russia for nuclear projects. The Financial Times. 2009. February 3.

Ж. Алферова, выехавших из России. Развитая ими технология изменит всю организацию освещения городов, офисов, жилых кварталов, что открывает ей широкие перспективы сбыта продукции нового СП как на российском рынке, так и для экспорта. Общий объем инвестиций в проект составит 3,4 млрд. руб. Доля «Роснано» в созданной компании составит 17%, доля УОМЗ – 33% – 1 акция, доля Группы ОНЭКСИМ совместно с разработчиками – 50% + 1 акция.

В апреле 2009 г. «Роснано» подписала договор о создании СП с немецкой компанией «Сантис», которое будет производить микроисточники, микросфера и комплектующие для проведения процедуры брахитерапии. В рамках проекта планируется создание отечественного производства микроисточников на основе йода-125 и имплантируемого медицинского средства на основе наноструктурированных микросфер для лечения рака предстательной железы, печени и поджелудочной железы. Брахитерапия – это метод лечения, представляющий собой вид радиотерапии, когда источник излучения вводится внутрь пораженного органа. При этом максимальная доза радиации доставляется непосредственно в опухоль без поражения прилегающих тканей и органов. Брахитерапия активно применяется в мировой практике: эта процедура уже более 13 лет используется в 800 медицинских центрах США и Западной Европы. В России сегодня больше 2,5 млн. онкологических больных, которым жизненно необходимы новые эффективные методы лечения рака, а рак предстательной железы – одно из самых распространенных заболеваний.

Новым моментом становится объединение усилий отдельных госкорпораций для реализации конкретных модернизационных проектов. Так, в апреле 2009 г. «Роснано» и «Ростехнологии» договорились о создании СП (50:50) по производству углеволокна и композитных материалов. СП обеспечит не только спрос российского рынка, но и будет ее экспортовать.

Конечно, только потенциала госкорпораций недостаточно для обеспечения модернизационного прорыва в России¹⁶. Поэтому необходимо обеспечивать комплексное инновационное развитие, включая различные административные и экономические стимулы, создавая технопарки и другие «инкубаторы» для становления небольших инновационных компаний и т.п. Однако ожидать реального вклада МСБ в модернизацию страны в ближайшей и среднесрочной перспективе сложно, он пока будет играть вспомогательную роль, что соответствует отмечавшимся выше мировым тенденциям.

16 Да и у самих госкорпораций имеется немало проблем Например, общая сумма кредиторской задолженности 440 организаций, акции которых переданы корпорации «Ростехнологии» в качестве имущественного взноса, включая 340 организаций оборонно-промышленного комплекса, составляет 625 млрд. рублей. Только 36 % процентов стратегических предприятий госкорпорации работают эффективно.

Бизнес из дальнего зарубежья

О роли зарубежного бизнеса в модернизации российской экономики во многом можно судить на основании анализа товарного импорта и инвестиций из этих стран. В импорте из стран дальнего зарубежья преобладают в последние годы поставки машин и оборудования, а также транспортных средств (51% в 2008 г.). Если отбросить ввоз готовых потребительских товаров, в первую очередь автомобилей, из данных цифр можно сделать вывод о росте влияния внешнеэкономических связей на модернизационные процессы в России.

Еще более показателен рост объема накопленных иностранных инвестиций в России, которые, по данным Росстата, составили на начало 2009 г. 264,6 млрд. долл., в том числе 122,4 млрд. долл. прямых инвестиций. Основные страны инвесторы — Кипр (21,5% всех накопленный инвестиций), Нидерланды (17,5%), Люксембург (13,0%), Великобритания (11,6%). Это позволяет сделать вывод, что значительная часть «иностранных» инвестиций — это возврат ранее вывезенных из России капиталов из офшорных и связанных с офшорными юрисдикциями, где регистрируются головные компании (расчетные центры) российских холдингов.

К данному выводу приводит и анализ функциональной структуры иностранных инвестиций в Россию. В 2008 г. из поступивших 103,8 млрд. инвестиций 80,8 млрд. долл., или более 80%, пришлось на различные виды кредитов; доля прямых инвестиций составила 26% от всех инвестиций, причем треть их суммы также приходилась на кредиты, полученные от зарубежных совладельцев предприятий. Такая огромная кредитная составляющая во многом характеризует неблагоприятный инвестиционный климат в России, когда многие инвесторы предпочитают развивать кредитные отношения, надеясь, что в случае неблагоприятного развития ситуации удастся с помощью международных судов добиться возврата своих средств.

Среди сфер приложения инвестиций ведущее положение продолжает занимать горнодобывающая промышленность, оптовая и розничная торговля, операции с недвижимым имуществом, транспорт и связь. Что касается обрабатывающей промышленности, которая особенно нуждается в модернизации, то у нее в последние годы наблюдался стабильный прирост иностранных инвестиций (в 2008 г. + 6,2%). Это, однако, не привело пока к серьезному увеличению ее доли в общем объеме иностранных инвестиций. Среди отраслей обрабатывающей промышленности, которые получили серьезные иностранные инвестиции, можно назвать автомобилестроение, электроэнергетику, пивоваренную и пищевую промышленность.

ТАБЛИЦА 4. Накопленные иностранные инвестиции по видам экономической деятельности (на начало 2009 г.)

	ВСЕГО, млн. долл.	% К ИТОГУ
Всего	264599	100
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	1827	0,7
рыболовство, рыбоводство	139	0,1
добыча полезных ископаемых	50235	19,0
обрабатывающие производства	79254	30,0
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	4448	1,7
строительство	7391	2,8
оптовая и розничная торговля;		
ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	55666	21,0
гостиницы и рестораны	606	0,2
транспорт и связь	18875	7,1
финансовая деятельность	12948	4,9
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	31515	11,9
государственное управление и обеспечение военной безопасности; обязательное социальное обеспечение	46	0,0
образование	4	0,0
здравоохранение и предоставление социальных услуг	167	0,1
предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	1478	0,5

Источник: данные Росстата (http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d02/29inv24.htm), http://vpk.name/news/26178_krizis_prokatil_metall_stanet_li_goskorporaciya_rostehnologii_lokomotivom_rossiiskoi_ekonomiki.html

Но даже в сырьевых отраслях с помощью иностранных инвестиций удалось получить много новых технологий и создать новые производства, которых не было в России. Один из самых ярких примеров здесь сооружение в рамках реализации проекта «Сахалин-2» (участвуют англо-голландская «Роял Датч-Шелл», японские «Мицуи» и «Мишубиси», российский Газпром) первого в России завода по сжижению природного газа (СПГ), который открывает принципиально новые возможности для экспортных поставок российского газа. Весь объем экспорта с этого завода уже охвачен долгосрочными соглашениями с Японией, Южной Кореей на 25 лет вперед. Без инвестиций и технологий западных инвесторов сделать это было бы весьма затруднительно.

С помощью иностранного капитала организованы многие современные производства и технологически переоснащены некоторые отрасли российской экономики. Например, благодаря таким компаниям, как General Motors Corp., Toyota Motor Corp., Peugeot S.A., Nissan Motor Co., Sudzuki Motor Corp., Volkswagen AG, Hyundai и некоторым другим, удалось построить ряд современных автомобильных заводов. Существует около 80 проектов по выпуску автомобильных компонентов для СП с крупнейшими иностранными фирмами.

Иностранные инвестиции позволили создать новую пищеваренную промышленность, производство ряда пищевых продуктов и напитков. В российскую электронику и электротехническую промышленность, производство современной бытовой техники инвестировали средства такие всемирно известные компании, как Samsung,

LG, Daewoo, Philips, Siemens, Indesit, Vestel, Candy Elletrodomestici, Gorenje и другие.

Иностранные фирмы (американские Boeing и Parker, французские Snesma, Thales и Mishelin, британская Dunlop, германская Liebherr, итальянская Finmeccanica Alenia Aeronautica) участвуют в разработке, производстве и маркетинге перспективного регионального самолета Sukhoi Superjet-100, который рассматривается как пионерский проект в возрождении гражданского авиастроения России.

Появляются первые интересные проекты с участием иностранного капитала в сельском хозяйстве, но они носят единичный характер. Так, крупнейшая судостроительная компания Кореи Hyundai Heavy Industries (ННП) в связи отсутствием заказов по своей основной деятельности в апреле 2009 г. купила 67,6% акций российского фермерского хозяйства ООО «Хороль зерно». ННП на 10 тыс. га земли в Приморском крае планирует производить к 2014 г. 60 тыс. т кукурузы и сои для поставок на внутренний рынок и на экспорт в Японию и Южную Корею. Обладая около 1/12 мировых пахотных земель и 20% запасов пресной воды, Россия в условиях потепления климата может стать великой мировой житницей XXI века. В 2008 г. Россия вышла на третье место в мире по экспорту пшеницы: поставки зерновых и муки по итогам сельхозсезона 2008/09 года составят почти 20 млн. тонн, или около 5 млрд. долл. Это в стоимостном выражении уже сопоставимо с такими крупными внешнеторговыми операциями страны, как экспорт леса и пиломатериалов (7,3 млрд. долл. в 2008 г.), вооружений (8 млрд. долл.) или цветных металлов (16,3 млрд. долл.).¹⁷

Привлечение иностранного капитала и иностранной рабочей силы для реализации крупномасштабных проектов производства натуральных продуктов в земледелии и животноводстве может ускорить этот процесс. А по прогнозам, потребность в высококачественном продовольствии значительно возрастет в долгосрочной перспективе.

Общепризнанным в мире является российский научно-технический потенциал в отдельных инновационных сферах. В России собственные исследования с использованием местных специалистов ведут такие всемирно известные компании, как IBM, Alcatel, Ericsson, Samsung, Siemens и другие. Компания Intel построила в России свою инновационную систему, включая центры разработок в Москве, Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Сарове, Новосибирске¹⁸. Microsoft вложит 100 млрд. руб. в Россию в 2009–2011 гг. На эти средства будет развернута сеть учебных центров компании, в Москве будет создан ИТ-центр Microsoft, научно-

¹⁷ Рубанов И. Пшеница вместо танков // Эксперт. 2009. №13

¹⁸ Взаимодействие государства и бизнеса в системе инновационного развития российской экономики. М.: Институт экономики РАН, 2007. С. 222, 223.

исследовательский центр совместно с Институтом космических исследований РАН, оказана помощь тысяче российских специалистов, работающим в ИТ-сфере¹⁹.

В то же время положительное влияние иностранного бизнеса было бы большим, если государство проводило целенаправленную и комплексную политику их привлечения в конкретные области экономики. Иностранным инвесторам не совсем понятна реальная практика применения Федерального Закона «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и государства», принятого в апреле 2008 г. Об имеющихся проблемах с привлечением иностранных инвестиций для целей модернизации свидетельствуют и приводившиеся выше рейтинги России, которые характеризуют ее инвестиционную привлекательность. Не дали серьезных результатов несколько специальных экономических зон, которые предоставляют иностранным инвесторам дополнительные налоговые льготы для инвестирования. Кризис и связанное с ним удешевление импорта также заставил некоторые иностранные компании или отложить свои планы новых инвестиций, или вообще уйти из России.

Бизнес из стран СНГ

Бизнес из стран СНГ, несомненно, усилил свое влияние на российскую экономику в последние предкризисные годы. Об этом можно судить по росту инвестиций из стран СНГ в Россию (в 2001–2008 гг. — в 79 раз). При этом особенно выделяются казахстанские (более 60% всех инвестиций в 2008 г.), а также белорусские и украинские компании (см. табл. 5). Из всего объема накопленных странами СНГ инвестиций в России на конец 2008 г. на прямые и портфельные инвестиции приходилось только 43% всех инвестиций.

Росту казахстанских инвестиций в Россию благоприятствовал в прошлые годы не только финансовый перегрев экономики от высоких нефтяных доходов, но и их поддержка на высоком государственном уровне. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев еще несколько лет назад призвал казахские банки и предпринимателей инвестировать в Россию²⁰.

Основные сферы инвестиций из стран СНГ на территории России — это финансы и банки, строительство и недвижимость, торговля. Производственные объекты являются скорее исключе-

¹⁹ Microsoft инвестирует в потребителей (<http://www.gazeta.ru/business/2009/04/21/2977029.shtml>).

²⁰ Верхомурев Д. Казахстан идет в Сибирь. // АПН Казахстан. 2005. 12 декабря. (<http://www.apn.kz/publications/print98.htm>).

нием, часто они приобретаются при посредничестве банковских структур. Так, Казахстанский банк «ТуранАлем» и его российская «дочка» ООО «Славинвестбанк» в 2006 г. приобрели за долги сахарные заводы «Изумруд», «Гиркубс», Павловский и Каневский в Краснодарском крае, принадлежавшие таганрогской компании «Каравай плюс». В 2003 г. структуры банка «ТуранАлем» по долговым схемам получили контроль над активами Международной сахарной компании, объединившей четыре завода и 10 сельскохозяйственных предприятий.

ТАБЛИЦА 5. Накопленные инвестиции из стран СНГ
в экономику России, конец года (тыс. долл.)*

	2000 г.	2005 г.	2008 г.	доля, %
Азербайджан	831	54983	179349	10,2
Армения	5	4541	44405	2,5
Беларусь	1007	447135	193380	11,0
Грузия	207	7902	13284	0,8
Казахстан	5632	732788	1064752	60,5
Киргизия	839	140166	66410	3,8
Республика Молдова	1069	18100	9189	0,5
Таджикистан	27	13843	8917	0,5
Туркменистан	1024	2288	436	0,0
Узбекистан	2738	10639	11532	0,7
Украина	8996	232870	167295	9,5
Всего по СНГ	22375	1665257	1758949	100

* Без учета органов денежно-кредитного регулирования, коммерческих и сберегательных банков

Источник: данные Федеральной службы государственной статистики.

Есть и ряд более крупных проектов, относящихся к сфере материального производства. Например, в 2006 г. Евразийская промышленная ассоциация (ЕПА), купила российский Серовский завод ферросплавов. ЕПА является главным поставщиком хромовой руды в Серов через свою дочернюю фирму — компанию «Казхром». Покупка завода в Серове позволила «Казхрому» создать интегрированную компанию, имеющую собственную сырьевую базу. В 2006 г. в г. Дзержинске (Нижегородская область) ООО «ВитаРос» (дочерняя компания казахской VITA) открыло завод по производству соевых текстуратов. Завод построен на производственных мощностях химического завода «Заря».

Украинские инвесторы осуществляют вложения в России в энергетику, целлюлозно-бумажный комплекс, черную металлургию, пищевую промышленность, белорусские — в нефтегазовый комплекс и торговлю.

Однако в целом масштабы влияния бизнеса из стран СНГ на экономическую модернизацию России не существенно. Это подтверждают и данные по импорту технологий российскими организациями, осуществляющими технологические инновации. В 2006 г.

из импортированных 280 таких технологий на страны СНГ приходилось 49, или 17,5%²¹.

Известным исключением здесь является сфера трудовой миграции, в которую вовлечено несколько миллионов человек и тысячи компаний и банков, обеспечивающих на легальной и нелегальной основе существование этого бизнеса. Кризис заставил существенно сузить сферу трудовой миграции из стран СНГ, которая приносила немалую выгоду как России, так и странам, направлявшим мигрантов (в 2008 г. только официальные переводы из России в страны СНГ составили почти 15 млрд. долл.). По оценкам Росстата, численность экономически активного населения в России сокращается каждый год на 1 млн. человек, и это сокращение возмещалось за счет миграции²². Как только начнется выход из кризиса, Россия столкнется с дефицитом рабочей силы. Поэтому в данной сфере восстановление должно наступить раньше, чем по некоторым другим направлениям сотрудничества. При этом в силах наших государств создать нормальную правовую среду для трансграничной миграции и диверсифицировать ее использование как в региональном, так и отраслевом разрезе. Почему бы, например, нашим странам не реализовать на территории России совместные проекты в сельском хозяйстве? От некоторых стран дальнего зарубежья такие предложения поступали. Может быть, стоит серьезно обсудить эти вопросы на сельскохозяйственном форуме государств – участников СНГ, который должен состояться осенью 2009 г. в Ашхабаде? Или проекты по совместной заготовке и переработке древесины?

Сотрудничество России со странами Центральной Азии и его модернизационная составляющая

Россия способна ускорить процессы модернизации на постсоветском пространстве, в первую очередь в регионе ЦА, многие государства которой стремятся установить с ней тесные интеграционные отношения. Как заявил в марте 2009 г. Президент Казахстана Н. Назарбаев, «сейчас я еще тверже убежден в том, что

21 Индикаторы инновационной деятельности: 2008. Статистический сборник. М.: 2008. С. 144.

22 Экономически активное население России сокращается на 1 млн. человек в год (http://www.gazeta.ru/news/lastnews/2009/04/23/n_1355100.shtml).

в долгосрочной перспективе евразийской интеграции альтернативы не существует»²³.

Страны ЦА за последние годы значительно усилили свою роль во внешнеэкономических связях России. Этому способствовало динамичное развитие этих стран, увеличившее потенциал для роста взаимной торговли и инвестиций. Так, товарооборот России со странами ЦА вырос с 6,5 млрд. долл. и 12,7 млрд. долл. в 2005 г. до 26,8 млрд. долл. в 2008 г.

Заметно увеличились и взаимные инвестиции. Согласно данным Росстата, инвестиции России в страны ЦА возросли с 213 млн. долл. в 2005 г. до 631,3 млн. долл. в 2008 г., т.е. почти в 3 раза. Если в 1990-е гг. и начале 2000-х гг. основными «принимающими» российские инвестиции странами были европейские государства, то в последние 2–3 года значительно увеличился удельный вес государств ЦА. Особенно активно развивалось инвестиционное сотрудничество с Узбекистаном, Казахстаном, которые лидируют среди других стран ЦА по объему накопленных российских инвестиций (см. табл. 6).

ТАБЛИЦА 6. Инвестиции РФ в страны ЦА на конец года
(млн. долл.)^{*}

	2000 г.	2005 г.	2008 г.	Прямые и портфельные
Казахстан	3,5	204,3	174,3	79,2
Киргизия	0,0	1,2	39,8	0,1
Таджикистан	-	0,5	28,1	1,1
Туркмения	2,9	-	4,0	0,0
Узбекистан	0,1	7,0	385,1	250,8
Всего по странам ЦА	6,5	213,0	631,3	331,2
Всего по СНГ	130,1	620,5	1097,9	585,8

* Без учета органов денежно-кредитного регулирования, коммерческих и сберегательных банков.
Источник: данные Федеральной службы государственной статистики.

При этом данные Росстата следует рассматривать как минимальные, так как они учитывают только инвестиции нефинансовых предприятий, не учитывают реинвестиций, операций по приобретению активов на вторичном рынке. Кроме того, значительная часть инвестиций в регион осуществляется через иностранные бизнес-структуры, как правило офшорные, и Росстат относит такие инвестиции к соответствующим иностранным юрисдикциям. К такого рода инвестициям, например, можно отнести покупку «Северсталью» золотодобывающей компании Celtic Resources, инкорпорированную в Ирландии, за примерно 330 млн. долл., которая была завершена в январе 2008 г. Основные активы ирландской компании расположены в Казахстане (100% акций золоторудного рудника «Сузdalь», 75% акций рудника «Жерек», 50% акций молибденового рудника «Шорский») и России (74,5% акций в проек-

²³ Как Казахстан преодолевает кризис // Российская газета. 27.03.2009 г.

те разработки Томинского медно-золотого месторождения и 100% медно-золотого месторождения Михеевское в Челябинской области). И таких примеров немало.

Наконец, имеется существенная прослойка «серых» инвестиций, которые осуществляются под видом национальных инвестиций и не отражаются, таким образом, в статистике иностранных инвестиций. При этом большую роль в странах ЦА играет теневая экономика, доля которой в ВВП оценивается в 44,6% для Казахстана, 40,6% для Кыргызстана и 35,4% для Узбекистана (в 2004–2005 гг.) и до 60% для Таджикистана (2007 г.)²⁴.

Таким образом, данные по российским инвестициям в ЦА и инвестициям из ЦА в Россию Росстата и национальных статистических ведомств не совпадают (примеры некоторых таких расхождений будут видны ниже при использовании данных национальной статистики).

Следует также отметить, что база для модернизационного взаимодействия пока слишком узка. Основными российскими инвесторами в регионе ЦА выступают компании топливно-сырьевого, metallургического сектора, а также быстро прогрессирующие компании сотовой связи.

В последние годы странами СНГ и ЕврАЗЭС были предприняты серьезные усилия по активизации взаимного сотрудничества, по усилению его отраслевой диверсификации. Россия, хотя раньше и провозглашала регион СНГ приоритетом своей внешнеэкономической политики, в настоящее время резко усилила активность в этом направлении, выделив существенные материальные ресурсы и став вдохновителем новых интеграционных инициатив. При этом основополагающие совместные документы СНГ, в первую очередь «Стратегия экономического развития СНГ», которая определяет основные цели взаимодействия на период до 2020 г., во многом ориентированы на объединение усилий для решения задач модернизации, на переход на инновационный путь развития в различных сферах экономики.

Достижение модернизационных целей, с одной стороны, упрощается тем, что многие из них совпадают для наших стран. Речь идет о необходимости развития и технического переоснащения одних и тех же производств, так как Россия и государства ЦА стремятся преобразовать во многом сходную отраслевую структуру экономики за счет увеличения выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью, тем более что стартовая технологическая основа у многих предприятий одинакова — бывшие советские основные фонды. Это началось еще со времени индустриализации и Великой Отечественной

24 Либман А.М. «Интеграция снизу» в Центральной Азии // Евразийская экономическая интеграция. 2009. №1 (2). С. 21.

войны, когда многие производства были передислоцированы из европейской части СССР в Узбекистан и Казахстан, и продолжалось вплоть до раз渲ла Советского Союза. На первый план в реализации модернизационных программ в странах ЦА, как и в России, выступают крупные госкомпании.

С другой стороны, в этой сфере объективно возникает известная конкуренция на евразийском пространстве. Задействовать в полной мере российский фактор мешает и особая роль административного ресурса как в самой России, так и в принимающих российские инвестиции странах ЦА.

Среди наиболее приемлемых путей решения этих проблем можно отметить:

- создание совместных транснациональных компаний, имеющих активы в нескольких государствах и развивающих взаимовыгодную межгосударственную кооперацию;
- обмен привлекательными активами и перекрестное владение ими сотрудничающими странами;
- организация СП на территории одного из государств его акционеров с вхождением в него местной государственной или частной компании;
- организация кооперированных производств без объединения собственности;
- формирование стратегических альянсов в отдельных секторах экономики и т.п.

Появились первые удачные примеры подобного взаимодействия. Так, на базе строящегося Тихвинского вагоностроительного завода (ТВСЗ) в Ленинградской области создается ТНК, которая будет иметь производства и в Казахстане, и в России, что позволит увеличить объемы выпуска новых вагонов различного назначения. При содействии российской стороны в Казахстане будет построен завод, который будет собирать вагонные тележки и грузовые вагоны нового поколения из комплектующих, поставляемых ТВСЗ. Его проектная мощность 5 тыс. грузовых вагонов в год. Тем самым постепенно будет ликвидирован дефицит в вагонах, так как российский лидер вагоностроения Уралвагонзавод не справлялся с объемом поступающих заказов, а Казахстан подумывал о строительстве собственного завода и импортировал вагоны из Китая. В результате будут улучшены условия для перемещения грузов по железной дороге, что очень важно для сохранения единого технологического пространства на огромной территории Евразии.

Соглашение между Россией и Узбекистаном о сотрудничестве в области авиастроения от 6 февраля 2008 г. предусматривает вхождение Ташкентского авиационного производственного объединения имени Чкалова (ТАПОиЧ) в состав российской Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК). ТАПОиЧ, которое было соз-

дано на базе химкинского авиационного завода, эвакуированного в Узбекистан в 1941 г., может стать первым зарубежным заводом в ОАК. Одной из новых форм сотрудничества может стать создание СП на базе ТАПОиЧ по проекту Ил-114. ОАК предполагает получить 51% акций и взять на себя обязательства по поставкам этих самолетов. В частности, в Индии было подписано несколько протоколов о намерениях на поставку 25–30 64-местных самолетов Ил-114 для местных авиакомпаний. Большой спрос на эти самолеты имеется в России и странах ЦА²⁵. Велика потребность авиационного рынка в самолетах Ил-76, производящихся в Ташкенте в кооперации с российскими авиационными заводами. По мнению экспертов, она составляет 90–100 единиц на период до 2015 г., причем только по зарубежным поставкам (Китай, Индия, Южная Корея, Иран, Иордания, Азербайджан) — до 70 самолетов. Стоимость одного самолета может колебаться от 25 до 35 млн. долл.²⁶

Особую роль в развитии связей со странами ЦА играют крупные российские бизнес-структуры. Дело в том, что во всех странах мира доля экспорта в продаже продукции МСБ не высока, так как он ориентирован прежде всего на внутренний рынок. Например, в Германии она составляет устойчиво 10–11%, в Голландии 22–24%. Эксперты оценивают этот показатель для России в размере 3,5%²⁷. Кроме того, условия для развития бизнеса, существующие в странах ЦА, требуют дополнительных финансовых и административных ресурсов, которые проще мобилизовать крупному бизнесу. При этом круг таких компаний достаточно ограничен. Это известные российские компании газо- и нефтедобывающие, электроэнергетики, мобильной связи. Среди новых направлений сотрудничества, которые оказывают влияние на модернизацию государств ЦА, — предприятия автомобильной и авиационной промышленности, производящие железнодорожную и сельскохозяйственную технику, строительные компании.

В то же время, судя по статистике стран ЦА о количестве предприятий с участием российского капитала, МСБ под российским или под национальным флагом также участвует в интеграционном взаимодействии наших стран, однако масштабы таких связей пока не очень велики.

Рассмотрим некоторые аспекты влияния российского бизнеса на модернизацию в отдельных государствах ЦА.

²⁵ Холматов Д. Немягкая посадка. Ташкент затягивает интеграцию ТАПОиЧ в систему российского авиастроения // Эксперт Казахстан. 2009. №9.

²⁶ Ташкентский авиа завод будет работать на вооружение армии Китая (<http://www.ferghana.ru/article.php?id=4251&print=1>).

²⁷ Рудольф К. Средний и малый бизнес в Германии и России // Теория и практика управления фирмой в условиях кризиса. М.: Российско-немецкая высшая школа управления, 2009. Научные труды. Выпуск VII. С.44.

Казахстан

Казахстан, входящий в десятку основных российских торговых партнеров, является самым крупным торговым и инвестиционным партнером России в ЦА. В свою очередь Россия для Казахстана партнер номер один: ее доля в казахстанском экспорте составляет около 20%, а в импорте — свыше 40%. По многим своим макроэкономическим параметрам развития Казахстан приближается к России, а по некоторым даже превосходит ее.

В Казахстане, по некоторым оценкам, имеется порядка 6000 предприятий с российским капиталом, что больше, чем на всем постсоветском пространстве. Это связано не только с более интенсивным сотрудничеством наших стран, но, возможно, с особой ролью компаний из приграничных районов. На приграничную зону в Казахстане до сих пор приходится почти половина общего объема торговли наших стран, который в 2008 г. достиг 20 млрд. долл. По данным российской ТПП, особенно активно в Казахстане действуют компании из Челябинской, Оренбургской, Тюменской, Новосибирской и Омской областей, а также из Алтайского края²⁸.

Правда, основной объем инвестиционного сотрудничества приходится на ограниченный круг крупных компаний, действующих в основном в топливно-сырьевом секторе, электроэнергетике, черной и цветной металлургии. Особенно активен ЛУКОЙЛ, который осуществляет в Казахстане 11 проектов (см. приложение 2). Проекты ЛУКОЙЛа в Казахстане начались в 1995 г. с заключения контракта на разработку северной части месторождения Кумколъ. С тех пор российская компания в общей сложности инвестировала в экономику Казахстана более 4,5 млрд. долл.

«Роснефть» на условиях соглашения о разделе продукции (СРП) сроком на 55 лет примет участие совместно с казахстанским «КазМунайГазом» в разработке месторождения Курмангазы на шельфе Каспия. Стоимость проекта оценивается в 23 млрд. долл.

Газпром и казахстанский «КазМунайГаз» создали СП на базе Оренбургского газоперерабатывающего завода (ГПЗ), которое перерабатывает казахстанский газ с месторождения «Карачаганак», а также месторождений Северного Каспия.

Огромную роль играет выработанная в 2006 г. программа стратегического партнерства России и Казахстана в области производства ядерного топлива. Соответствующие меморандумы подписанны ОАО «Технабэкспортом», ЗАО «Атомстройэкспортом» и АО «НАК «Казатомпромом». В рамках этой программы состоялось подписание учредительных документов трех совместных российско-

28 Дорохов Ю. Время собирать страны // «Эксперт». 2009. №12.

казахстанских предприятий в области мирного использования атомной энергии:

- СП «Акбастау» (освоение на территории Казахстана месторождения «Южное Заречное» и участков уранового месторождения «Буденновское» с целью обеспечения топливом реакторов российского производства);
- СП «Центр по обогащению урана» (осуществление изотопного обогащения урана);
- СП «Атомные станции» (разработка и продвижение на рынках России, Казахстана и третьих стран атомного реактора с энергоблоками нового типа ВБЭР-300).

Еще раньше для разработки совместного проекта по добыче урана на месторождении «Заречное» на одноименном месторождении Отарского района Южно-Казахстанской области было создано казахстанско-российское СП «Заречное». Общие запасы месторождения оцениваются в 19 тыс. тонн урана.

В марте 2009 г. произошла консолидация всех уранодобывающих активов российской стороны в Казахстане. Российский урановый холдинг «Атомредметзолото» (АРМЗ), входящий в корпорацию «Росатом», стал владельцем 50% доли ТОО «Каратай» и 25% акций АО СП «Акбастау», которые он контролирует через принадлежащую ему компанию «Эффективная энергия Н.В.». После завершения сделки АРМЗ консолидировало все российские уранодобывающие активы в трех СП с «Казатомпром»: «Заречное», «Акбастау» и «Каратай» по 50% в каждом. Консолидация АРМЗ 100% уранодобывающих активов произошло в рамках межправительственной программы России и Казахстана. Покупка данных активов выводит АРМЗ по объему сырьевой базы урана на второе место среди иностранных уранодобывающих компаний, работающих в Казахстане.

Среди других интересных проектов можно назвать введение в эксплуатацию в сентябре 2008 г. российским «Мечелом» горно-обогатительного комбината «Восходхром», перерабатывающего руду месторождения хромитовых руд «Восход» в Казахстане, рассчитанный на производство 1,3 млн. т. хромовой руды в год. На базе этого месторождения будет построен завод по производству ферросплавов и феррохрома (около 250 тыс. т. феррохрома в год), который хорошо встраивается в единую цепочку от сырья до готовой продукции. «Мечел» планирует в течение ближайших пяти лет сформировать ферросплавный холдинг. В него, помимо казахстанских активов, войдут такие предприятия, как «Южуралникель», Тихвинский ферросплавный завод и Братский завод ферросплавов. Завод по производству ферроникеля «Мечел» планирует построить на базе Шевченковского никелево-cobальтового месторождения в Кустанайской области. Доказанные запасы никеля здесь составляют 21,4 млн. т, а вероятные — 83 млн. т. Еще один завод по выпуску фер-

роникеля (мощностью до 20 тыс. т. в год) «Мечел» намерен построить в приграничной с Казахстаном Оренбургской области России.

Кроме того, компания рассматривает планы по разработке казахстанских месторождений марганцевых руд. В настоящее время ее специалисты изучают геологическую базу этого направления.

Российские инвесторы присутствуют в золотодобывающей промышленности Казахстана. Как уже отмечалось, «Северсталь-Групп» с 2007 г. участвует в разработке казахстанских золотоносных месторождений «Сузdalское» и «Жерекское», а также месторождения молибдена «Шорское». В августе 2008 г. «Северсталь» приобрела 100% акций казахстанского предприятия «Балажал», разрабатывающего одноименное золотоносное месторождение в Восточно-Казахстанской области. Его суммарные извлекаемые запасы золота оцениваются в 20 т. с потенциалом увеличения запасов до 30–40 т. Ранее на месторождении уже был построен рудник, имеются обогатительные мощности для добычи золота методом кучного выщелачивания. С учетом этого «Северсталь» планирует к 2011 г. довести объемы производства золота до 2 т. в год. В начале 2009 г. российская компания «Полюс Золото» приобрела казахстанскую золоторудную компанию KazakhGold. Основными месторождениями KazakhGold являются «Аксу», «Бестобе» и «Жолымбет», расположенные в Акмолинской области Казахстана. Разработкой рудников занимается один из крупнейших в стране ГМК «Казахалтын». По своим запасам указанные месторождения входят в число самых значительных в республике. Кроме того, специалисты отмечают сравнительно благоприятные горнотехнические условия золотодобычи. Это позволяет сохранять невысокую себестоимость золота — 262 долл. за унцию, что на 86 долл. дешевле российского золота²⁹.

Несмотря на кризис, продолжается сотрудничество «Русала» и «Самруккэнерго», которые вместе разрабатывают угольные разрезы «Богатырь» и «Северный» (Экибастуз). Сегодня на экибастузском СП «Богатырь Комир» они реализуют программу технического перевооружения с объемом инвестиций 390 млн. евро.

Российские компании участвуют в модернизации нефтехимического комплекса в Атырау, Мойнакской ГЭС, расширении и реконструкции Экибастузских ГРЭС-1 и ГРЭС-1, Балашашской ТЭС, некоторых объектов транспортной инфраструктуры.

Реализуется ряд интересных проектов в машиностроении. О некоторых из них упоминалось выше. Среди новых проектов можно назвать СП «Азия авто», которое будет выпускать из российских комплектующих 60 тыс. в год автомобилей Lada. У этого автомобиля есть свой круг покупателей в Казахстане и других странах ЦА. В перспективе на площадке «Азия авто» будет налажено производство ав-

²⁹ ГМК Казахстана. Русские идут (<http://www.investkz.com/projects/147.html>).

томобилей Reno и Nissan при одновременной локализации производства отдельных автокомпонентов на казахстанских предприятиях.

Набирает обороты сотрудничество в реализации инновационных проектов. В частности, российское научно-производственное предприятие «Квант» и АО НИИ «Гидроприбор» (г. Уральск, Казахстан) планируют совместные работы по выпуску технологического оборудования, позволяющего производить солнечные батареи мирового уровня. «Квант» — одно из ведущих предприятий России, занимающихся разработкой методов прямого преобразования различных видов энергии (химической, солнечной, тепловой) в электричество и созданием на этой основе автономных источников электропитания и средств диагностики, широко используемых в различных областях науки, техники и производства. Строительство казахстанско-российского предприятия по производству солнечных батарей мощностью до 50 МВт в год существенно удашевит стоимость киловатт-часа солнечной энергии, что позволит гораздо более масштабно применять ее в экономике.

ООО «Аквазон» подписало соглашение о сотрудничестве в области продвижения и производства оборудования для очистки воды на основе технологий с казахстанским ТОО «Жасыр Гасыр». На сегодняшний день в России применяются технологии, позволяющие ставить в квартиры, общественные заведения и офисы для бактериологической защиты питьевой воды так называемый отдельный «третий кран», который удобен в использовании и недорог. Бытовые фильтры и большинство иных систем очистки в Казахстан импортируются, однако сотрудничество с «Аквазоном» наладить их производство непосредственно в стране³⁰.

Новым перспективным направлением является сотрудничество в авиации и космосе. В конце 2005 г. в Астане было создано СП «Байтерек» (Тополь), учредителями которого являются: со стороны России — ГКНПЦ им. М. В. Хруничева, со стороны Казахстана — Комитет государственного имущества и приватизации Министерства финансов. «Байтерек» — ведет разработку технического и стартового комплекса на базе ракеты-носителя тяжелого класса «Ангара», который в перспективе выйдет на международный рынок космических коммерческих услуг. При этом разработку ракеты ведет российская сторона, финансирование проекта будет осуществляться за счет бюджетного кредита (около 200 млн. долл.), предоставленного Казахстаном³¹. Казахстан должен стать партнером России по проекту создания, сборки и обслуживания легкого, современного вертолета «Сапсан», отвечающего всем международным требованиям и стандартам. Проект предусматривает создание

30 РОСНАНО способствует сотрудничеству инновационного бизнеса РФ и Казахстана (<http://www.mbm.ru/newsitem.asp?id=68643>).

31 КРК «Байтерек»: этапы создания (<http://www.spy.kz/Soc/KRK-Baiterek-ehtapy-sozdaniya/>).

на территории Республики Казахстан холдинга, включающего в себя предприятия окончательной сборки вертолетов, сеть центров по продаже, обслуживанию и ремонту техники, строительству вспомогательных сооружений, а также учебные заведения по подготовке пилотов. Российская сторона предоставит всю необходимую техническую и технологическую документацию, необходимую для реализации проекта, и обеспечивает все структуры планируемого холдинга техническими и прочими специалистами и средствами обучения, а также берет на себя обязательства поставлять оснастку, оборудование, детали, узлы, агрегаты, необходимые для окончательной сборки вертолетов³².

Киргизия

Несмотря на кризис, торгово-экономические отношения России и Киргизии развиваются высокими темпами. За 2008 г. торговый оборот возрос на 33,5% и достиг уровня 1,8 млрд. долл.

Инвестиционное сотрудничество России и Киргизии имеет определенную историю. Ряд киргизских электротехнических предприятий вошли в международный светотехнический холдинг «В.А.В.С.», который специализируется на производстве и продаже изделий светотехники. Холдинг, контролирующий около 75% рынка СНГ, объединяет крупнейшие на постсоветском пространстве предприятия отрасли: киргизский Майлуу-Сууйский электроламповый завод, российские предприятия Томский, Уфимский и Саранский электроламповые заводы, а также машиностроительный завод «Электротехник» (г. Бишкек), обеспечивающий сверхточным оборудованием электроламповые предприятия СНГ.

Компания Вимм-Билль-Данн, которая приобрела завод Бишкексут в Бишкеке, не только увеличила выпуск молочной продукции для внутреннего рынка, но и вышла с ней в соседние страны — Казахстан и Узбекистан. Кроме того, Вимм-Билль-Данн начала выпуск соков и собирается поставлять их в страны ЦА и Китай. Российские инвесторы приобрели камвольно-суконный комбинат, самый крупный в стране, где ведется не только переработка хлопка, но и вырабатывается ткань и шьется готовая продукция.

В настоящее время главные совместные российско-киргизские экономические проекты разрабатываются в электроэнергетическом секторе и газовой отрасли.

Газпром, подписавший в 2003 г. соглашение о стратегическом сотрудничестве, в 2007 г. договорился о создании СП для ведения геологоразведки, а в 2008 г. получил лицензии на геологоразведку на

³² Казахстан Сегодня. 2009. 8 апреля.

площадях Кугарт и Восточный Майлуу IV. Ожидаемые инвестиции оцениваются в 300 млрд. долл. Газпром готов участвовать в приватизации компании «Кыргызгаз», которая занимается закупкой, транспортировкой и распределением природного газа, сбором средств за проданный газ, а также проведением платежей поставщикам. Кроме того, в Киргизии работает «дочка» «Газпром нефти» — «Газпром нефть Азия», которой принадлежат девять нефтебаз, 82 автозаправочных комплекса, две кустовые базы сжиженного углеводородного газа.

В республике работает дочерняя фирма ЗАО «Руснефтехим», инвестиции которой направляются на Кантский и Джалаал-Абадский перерабатывающие заводы, в расширение сети сбыта ГСМ.

Успешно развивается сотрудничество в урановой промышленности. Входящая в «Ренову» компания «Урал Платина Холдинг» выиграла в 2007 г. торги по приватизации крупнейшего в ЦА предприятия по переработке урансодержащей руды Кара-Балтинского горнорудного комбината. «Ренова» предложила Киргизии проект переработки «хвостов», накопившихся там при добывче урана. Из этих отвалов предполагается извлекать ценные полезные ископаемые, которые раньше просто не умели добывать. Таким образом в Киргизии будет создано высокотехнологичное производство по добывче и обогащению урана, дефицит которого ощущается в наших странах. Технологическое переоснащение предприятия обойдется в 200 млн. долл., из которых «Ренова» собирается вложить 50 млн. долл., а еще 150 млн. долл. — рассчитывает получить от ЕАБР.

В последнее время наметился явный разворот в сторону углубления сотрудничества с Киргизией по всем направлениям, включая экономическое. В феврале 2009 г. Киргизии была выделена безвозмездная помощь в 150 млн. долл. и льготный кредит в 300 млн. долл. под 0,75% годовых сроком на 40 лет с отсрочкой платежей на 7 лет. Кроме того, был осуществлен долговой своп — в обмен на списание киргизского долга в 180 млн. долл. Россия получит 48% акций ОАО «Дастан», которое производит оборудование для морских торпед, в том числе выполняя заказы оборонных ведомств России, Индии и Украины.

Россия также подтвердила готовность инвестировать 1,7 млрд. долл. на строительство ГЭС «Камбар-Ата-1». Подписано соглашение по электроэнергетике, которое позволит оптимизировать взаимодействие при сооружении и эксплуатации Камбар-Атинских ГЭС-2 и ГЭС-1, Верхне-Нарынского и Сары-Джазского каскадов гидроэлектростанций, а также осуществить инвестирование в распределкомпании, в том числе в ОАО «Северэлектро». Над этим проектом работает «Интер РАО», которое заинтересовано в приобретении ряда подлежащих приватизации электроэнергоактивов — «Северэлектро», «Бишкектеплосеть», ТЭЦ города Бишкека.

Таджикистан

Россия остается одним из важнейших торгово-экономических партнеров Таджикистана, твердо удерживая первое место по экспорту своих товаров в республику. По данным Госкомстата Таджикистана, к концу 2008 г. в экономике республики накоплено более 1,4 млрд. долл. прямых иностранных инвестиций, из которых на российские пришло более 50% (714 млн. долл.). Всего в Таджикистане зарегистрировано более 60 СП с участием российских партнеров, которые осуществляют свою деятельность в энергетике, транспорте и связи, строительстве, производстве мебели, частично фармацевтических препаратов, ткацком производстве и в сфере торговли.

Россия реализовала или продолжает осуществлять в Таджикистане ряд важных экономических проектов, прежде всего в энергетике и строительстве. Наиболее крупными из них является сооружение Сангудинской ГЭС-1 (около 700 млн. долл.), работы по разведке месторождений природного газа, выполняемые Газпромом (около 500 млн. долл.), строительство самой современной в регионе пятизвездочной гостиницы «Хайят» («Базэл», «Русские отели» — 150 млн. долл.), строительство бизнес-центра в Душанбе (45 млн. долл.). В 2009 г. «Интер РАО», которое руководит строительством Сангудинской ГЭС-1, планирует приступить к строительству трех ГЭС средней мощности. Общие капиталовложения в эти объекты оцениваются в 1 млрд. долл.³³

В перспективе программа создания малых ГЭС для обеспечения электроэнергией ряда отдаленных разбросанных крупных и мелких населенных пунктов в труднодоступных районах может быть расширена, так как потребности в них имеются практически во всех регионах Таджикистана. К 2025 г. в Таджикистане намечается построить более 60 малых ГЭС. Имеется и проект модернизации Нурекской ГЭС.

Расширяется и сотрудничество в газовой сфере. В середине 2006 г. в Душанбе открыто представительство ЗАО «Зарубежнефтегаз», ведущего разработку крупных перспективных нефтяных и газовых месторождений Таджикистана. Планируется создание совместного российско-таджикского нефтегазового предприятия, которое будет заниматься проведением геологического-разведочных буровых работ на газоносных площадях Таджикистана, разработкой и эксплуатацией месторождений природного газа, строительством и реконструкцией газопроводов.

³³ Половина всех инвестиций в экономику Таджикистана – российские // Финанс. 28.03.2009 г. (<http://www.finansmag.ru/news/9033>)

На таджикском рынке активно работают крупные российские компании. «Вымпелком» (торговая марка «Билайн») выкупил за 12 млн. долл. контрольный пакет акций (60%) таджикской сотовой компании «Таком». Другая российская компания «Мегафон» владеет 75% акций совместного российско-таджикского ЗАО «ТТ mobile».

Среди новых проектов — строительство фабрики по производству из хлопка пряжи и ниток, которая будет поступать и на российские предприятия. Дело в том, что на рынке высококачественный хлопок-сырец дешев, а производимая из него в Западной Европе пряжа, которую приобретают российские текстильные компании, в пять-шесть раз дороже. Вся добавленная стоимость остается где-то в Европе. Фабрика в Таджикистане позволит оставить добавленную стоимость в этой республике, занять людей и снизить цену пряжи. Кредит для реализации этого проекта предоставит ЕАБР³⁴.

Намечается расширение российских инвестиций в аграрной сфере, где уже подготовлен ряд двусторонних программ делового сотрудничества в животноводстве, растениеводстве, производстве сельхозтехники и т.д. С Академией наук РФ ведутся научные разработки в области табаководства, разрабатывается pilotный проект по выращиванию высокопродуктивных и высококачественных сортов табака.

Будет продолжаться сотрудничество в сфере образования. Россия открывает в Душанбе филиал МГУ им. М.В. Ломоносова и некоторых других ведущих российских вузов.

Туркмения

По российским инвестициям Туркмения уступает другим странам ЦА. В Туркмении на начало 2009 г. работало более 120 компаний с российским участием. Среди них своей активностью выделяется Газпром, МТС, «КАМАЗ».

Так, МТС пришла на туркменский рынок в 2005 г. в качестве преемника американской ВСТИ — акционера компании сотовой связи, работавшей в Туркмении с 2000 г. Единственный конкурент МТС в Туркмении — значительно уступающая ей местная госкомпания «Алтын Асыр», у которой 15–20% всей абонентской базы. МТС намерена в ближайшее время предоставить всем пользователям в Туркмении доступ к высокоскоростному интернету, которым сейчас пользуются только юридические лица, а также развивать современное третье поколение сетей мобильной связи. Ее инвестиции в перспективе до 2011 г. должны составить около 180 млн. долл.

В то же время в последнее время наметился определенный разворот в развитии сотрудничества наших стран. В 2008 г. объем взаим-

³⁴ Чертков А. Интеграция non-stop // Эксперт. 2009. №12 (651).

ной торговли в 2 раза превысила показатели 2007 г. Россия заняла первое место среди торговых партнеров Туркмении (в 2008 г. на ее долю пришлось 2/5 туркменского внешнеторгового оборота). В августе 2008 г. на смену договору о свободной торговле России и Туркмении пришел новый документ — соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве. Сумма российских инвестиций в перспективе, по экспертным оценкам, может быть доведена до 10 млрд. долл. В марте 2009 г. было подписано Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Туркмении о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Во время визита в Москву в марте 2009 г. президент Туркмении Гурбангулы Бердымухamedов, кроме уже согласованных проектов в энергетике и строительстве Прикаспийского газопроводов, пригласил российских инвесторов принять активное участие в реализации проектов в свободной экономической зоне «Азаза» на Каспии, организации паромного сообщения между городами Туркменбashi и Махачкала, а также выступить в роли генерального подрядчика при строительстве восточного крыла транспортного коридора «Север-Юг» (железная дорога Казахстан — Туркмения — Иран). Эта трасса пройдет вдоль Каспия, и ее протяженность составит 697 км.

Пока было отложено для более глубокой проработки подписание еще одного газотранспортного проекта — по участию российских компаний в строительстве транстуркменской магистрали «Восток — Запад». Этот газопровод рассчитан на поставку сырья с месторождений природного газа в северо-восточной Туркмении в прикаспийскую трубопроводную систему, обеспечивая тем самым дополнительную ресурсную базу для этой трубопроводной системы. Протяженность газопровода «Восток — Запад» составит около 600 км, а стоимость его строительства — более 1 млрд. долл.

«Дочка» российской компании «Итера» спроектирует и построит в Туркмении газопровод через Каракумы. Стоимость этого контракта составит 176,6 млн. долл. Намечается участие российских компаний в реконструкции Сейдинского и Туркменбашинского нефтеперерабатывающих заводов, в комплексном освоении калийных месторождений.

Узбекистан

На начало 2009 г. в Узбекистане (РУ) было зарегистрировано более 786 предприятий с участием российского капитала, треть из них (252 предприятия) создана за последние два года. В республике аккредитовано 127 представительств компаний и фирм России.

За 2008 г., по данным РУ, объем российских инвестиций в отрасли экономики Узбекистана составил 414,04 млн. долл., а за последние три года — около 1,3 млрд. долл.³⁵ Российские компании, несмотря на кризис, в соответствии инвестиционной программой на 2009 г. намерены инвестировать в Узбекистан 431,2 млн. долл., а на их долю придется более 22% прямых иностранных инвестиций в Узбекистан.

Важнейшим направлением торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества Узбекистана и России является топливно-энергетический комплекс. Российские энергетические компании принимают активное участие в разведке и освоении новых месторождений энергоносителей в Узбекистане, что способствует повышению экспортного потенциала Узбекистана, созданию новых трубопроводных магистралей, инфраструктур, рабочих мест, освоению передовых технологий.

В Узбекистане успешно осуществляется инвестиционная деятельность российских компаний — Газпрома, «Зарубежнефтегаза» (дочернего предприятия Газпрома), ЛУКОЙЛА и других. Благодаря сотрудничеству с ЛУКОЙЛОм в 2007 г. было введено в эксплуатацию газовое месторождение Хаузак в Бухарской области. Здесь будет добываться более 10 млрд. куб. м газа в год и намечено строительство газо-химического комплекса, который будет перерабатывать 8 млрд. куб. м газа в год. Продолжатся геологоразведочные работы на Устюрте, а также разработка месторождений на Устюрте и Южном Гиссаре. ЛУКОЙЛ планирует вложить во все свои проекты в Узбекистане около 3 млрд. долл.

Другим важнейшим направлением сотрудничества являются российские инвестиции в развитие сферы телекоммуникаций, прежде всего, динамично развивающегося сектора мобильной связи. Основными инвесторами стали сотовые компании МТС и «Вымпелком», значительно расширявшие системы сотовой связи ИПП ООО «Узунробита» и «Юнител». Это способствовало тому, что число абонентов мобильной связи возросло более чем вдвое, достигнув 12,5 млн. человек, а выручка этого сектора превысила в 2008 г. 1 млрд. долл.³⁶

Новой сферой взаимодействия может стать участие российских компаний в модернизации энергетики Узбекистана и осуществлении программ энергосбережения. В упоминавшейся выше антикризисной программе Республики Узбекистан, например, намечается проведение масштабной модернизации электроэнергетики, систе-

35 Объем российских инвестиций в отрасли экономики Узбекистана составил в 2008 г. 414,04 млн. долл. (<http://www.12.uz/ru/news/show/pfficial/1844/#>).

36 Российские инвестиции развивают в Узбекистане связь и топливно-энергетический комплекс (<http://www.press-uz.info/new/index.php?title=lqtisod&nid=103&my=012009>).

мы производства, передачи и потребления электроэнергии, сокращения энергоемкости и внедрения системы энергосбережения³⁷.

Другая важнейшая сфера сотрудничества — участие российского бизнеса в модернизации и налаживании производства современной сельскохозяйственной техники. Крупнейшие российские предприятия, такие как «Ростсельмаш», «Агромашхолдинг», «Алтайский тракторный завод» и другие осуществляют поставки в Узбекистан модернизированных сельскохозяйственных машин, договорились о создании со своими узбекскими партнерами ряда СП. Одно из них будет собирать сельхозтехнику из узлов и компонентов Алтайского тракторного завода, что позволит снизить транспортные затраты и увеличить поставки необходимых машин сельскому хозяйству республики.

Еще одна важная сфера взаимодействия — объединение усилий для обеспечения занятости трудовых мигрантов, которые сильно пострадали от кризиса. По оценкам, это примерно от 3 до 5 млн. человек. Это значительно больше, чем из других стран ЦА. Здесь целесообразно разработать специальную двустороннюю программу сотрудничества, которая предусматривала как осуществление конкретных проектов по созданию рабочих мест в России и на новых совместных предприятиях в Узбекистане, так и создание благоприятных экономических и юридических условий для такого взаимодействия.

Будет развиваться сотрудничество по подготовке специалистов с высшим образованием. В Узбекистане действуют филиалы Российской экономической академии имени Г. Плеханова, Московского государственного университета имени М. Ломоносова, Российского государственного университета нефти и газа имени И. Губкина.

Новым направлением сотрудничества становится космос. Между Россией и Узбекистаном подписано соглашение о совместной эксплуатации квантово-измерительного комплекса, расположенного в районе города Китаб и на горе Майданак.

Важный вклад в развитие российско-узбекских связей дал визит Президента России Д.А. Медведева в Узбекистан в январе 2009 г., во время которого стороны наряду с реализацией проектов в традиционных для нашего взаимодействия сферах, стороны договорились о работе в интересах увеличения доли других направлений сотрудничества — от фармацевтики до атомной промышленности.

Следует также отметить, что на территории России действуют 350 предприятий, созданных при участии узбекистанского капитала, что также может стать фактором модернизации экономики

³⁷ О Программе мер по поддержке предприятий реального сектора экономики, обеспечению их стабильной работы и увеличению экспортного потенциала. Указ Президента Республики Узбекистан от 28 ноября 2008 г. УП №-4058 (http://www.cbu.uz/ru/laws/president_decrees/real_sektor.htm).

Узбекистана путем заимствования новых технологий и передового производственного и управленческого опыта.

Основные проблемы и перспективы активизации участия российского бизнеса в модернизации центральноазиатских стран

Сотрудничество России и стран ЦА позволило бы достичь еще больших результатов в модернизации их экономик, если бы оно не сталкивалось с рядом серьезных проблем, некоторые из которых обострились в условиях современного кризиса. Л.Б. Вардомский справедливо отмечает, что модернизационные процессы в наших странах пока слабо взаимосвязаны. Они развиваются по принятым в странах национальным стратегиям и программам и практически полностью ориентируются на привлекаемые извне технологии и в значительной мере на иностранные инвестиции³⁸.

Среди серьезных препятствий модернизационному взаимодействию бизнес-структур наших стран можно отметить сохраняющийся, а в ряде случаев даже усиливающийся протекционизм в межгосударственных торговле и в инвестициях, что выражается в завышении ставок акцизов на ввозимые товары по сравнению с аналогичными, но производимыми внутри стран (такая ситуация сложилась в Узбекистане, Казахстане и Туркмении). Существенно мешают развитию торговли случаи задержки конвертации национальной валюты для оплаты внешнеторговых контрактов³⁹.

Сложности с трансграничным пересечением грузов по сопредельным странам ЦА (недостаток пограничных пунктов пропуска, длительное таможенное оформление грузов, отсутствие унификации требований по сертификации продукции и т.п.) в сочетании с высокими транспортными тарифами приводят к значительному удорожанию поставляемой продукции и делают в ряде случаев экономически ненецелесообразным товарообмен по конкретным сделкам.

Существует проблема взаимных неплатежей, которая подрывает доверие партнеров друг к другу. Так, только за один 2008 г. за-

³⁸ Вардомский Л.Б. Россия и модернизация экономического пространства СНГ // Постсоветское пространство в глобализирующемся мире. Проблемы модернизации. СПб.: АЛЕТЕЙЯ, 2008. С. 306–307.

³⁹ Спасский В.В. Основные цели интеграции: роль и задачи государства в осуществлении инвестиционных проектов, проведение социально-экономических реформ, нацеленных на поддержку предпринимательства: Тезисы выступления на международной конференции: «Экономическое сотрудничество стран Центральной Азии с Российской Федерацией: состояние, проблемы и перспективы» (г. Бишкек, 10 декабря 2008 г.) (http://www.economy.gov.ru/wps/wcm/myconnect/economylib/mert/resources/89efffb804c445718a8e3fe6f2358d269/tezisi_spassky.doc).

долженность организаций стран ЦА перед организациями России выросла с 16,8 млрд. руб. до 34,6 млрд. руб., а задолженность российских организаций перед организациями стран ЦА с 22,8 млрд. руб. до 38,4 млрд. руб.⁴⁰ При этом суммарная задолженность российских организаций выше.

В станах ЦА сохраняется жесткое валютное регулирование, затрудняющее российским компаниям депатриацию выручки. Нашему сотрудничеству мешает несовершенный механизм налогообложения, отсутствие эффективного механизма урегулирования хозяйственных споров, сложности в осуществлении финансовых взаиморасчетов и прямых денежных трансфертов. Во многом это является следствием слабости банковских систем стран ЦА. Вместе с тем некоторые российские банки не смогли открыть свои филиалы на территории отдельных государств ЦА, что упростило бы взаиморасчеты. Не способствует развитию сотрудничества и жесткий визовый режим, введенный Туркменией.

У российских компаний возникают проблемы с получением лицензий и разрешений на осуществление своей хозяйственной деятельности. В ряде случаев происходит вытеснение российских компаний из уже начатых ими проектов, ощущается избыточное давление различных проверяющих органов. Есть случаи отмены результатов тендера на реализацию отдельных проектов, которые уже выиграли российские компании. Например, сотрудники российских компаний, которые работают в Туркмении, на оформление документов тратят порой не один месяц, и это, естественно, тормозит развитие экономического сотрудничества. Было несколько случаев, когда из-за таких проволочек россияне не успевали принять участие в объявленном Ашхабадом тендере. Так, французская компания Bouygues Batiment International буквально из-под носа увела выгодные строительные подряды, а одна турецкая фирма победила в тендере по строительству здания русской школы⁴¹.

В отдельных случаях российские предприятия становятся объектами прямых рейдерских атак местного бизнеса, широко использующего административный ресурс. Войти на рынок и нормально работать на нем без соответствующей поддержки практически невозможно. Справедливости ради следует сказать, что со многими такими проблемами сталкиваются и компании из государств ЦА в России, где велика роль административного ресурса и других неэкономических факторов.

По различным причинам, часто надуманным, затягивается принятие важных решений, которые могли бы ускорить реализацию

40 Россия и страны Содружества Независимых Государств. М.: Федеральная служба государственной статистики. 2009. С. 20–25.

41 Панфилова В. Туркмения приглашает российских инвесторов. В ответ Москва попросит Ашхабад отменить визовый режим для граждан РФ // Независимая газета. 2009. 20 марта.

модернизационных проектов в наших странах. Так, в российской ОАК заявляют, что, если СП с ТАПОиЧ не будет создано, могут не быть реализованы многие из намечавшихся контрактов по экспортным поставкам самолетов Ил-114. Между тем принятие решения по созданию СП затягивается, что мешает развитию полноценной кооперации с поставщиками. Это, по мнению экспертов, не позволит заводу в Ташкенте не только снижать производственные расходы и сокращать издержки, но и строить производственные планы на дальнюю перспективу. Уже в недалекой перспективе ТАПОиЧ может оказаться фактически без заказов, а значит без перспектив выживания на рынке⁴². Также задерживается реализация ряда проектов с Казахстаном в области совместного производства авиационной и вертолетной техники, первоначальные договоренности по которым были достигнуты в начале 2000-х гг.

Решение ряда актуальнейших проблем откладывается из-за несовпадения позиций отдельных стран ЦА по некоторым конкретным вопросам, например, по строительству гидротехнических сооружений на трансграничных водотоках. Россия в этих сложных вопросах не может взять на себя роль арбитра, но готова способствовать выработке решений, которые устраивали все заинтересованные государства на основе общепризнанных норм международного права.

В условиях демократизации наших стран достоянием общественности становятся некоторые производственные конфликты, возникающие в ходе сотрудничества между нашими странами, которые, безусловно, были в прошлом, но разрешались в рабочем порядке. Например, МИД Туркмении обвинил российскую компанию «Газэкспорт» («дочка» Газпрома) в аварии на туркменском газопроводе в ночь с 8 на 9 апреля 2009 г., из-за которой приостановлены поставки туркменского газа в Россию. По мнению туркменской стороны, «Газэкспорт» без предварительного уведомления резко сократил объемы отбираемого туркменского природного газа. В результате этого на участке газопровода САЦ-4, по которому осуществляются поставки туркменского природного газа в Россию, произошла авария⁴³. Такие громогласные заявления без проведения тщательного объективного расследования (по мнению российских экспертов, основной причиной аварии, которая произошла в зоне ответственности туркменских экспертов, стала изношенность газовой трубы) не способствуют укреплению дружеских экономических связей наших стран. Такой же негативный эффект несет и некорректное поведение средств информации в некоторых государствах ЦА в отношении российского бизнеса.

42 Холматов Д. Немягкая посадка. Ташкент затягивает интеграцию ТАПОиЧ в систему российского авиастроения // Эксперт Казахстан. 2009. №9 (9 марта).

43 МИД Туркмении обвиняет Газпром в аварии на газопроводе (http://www.gazeta.ru/news/lastnews/2009/04/09/n_1350449.shtml)

Российский бизнес, волнуют политические риски, которые имеются в некоторых странах ЦА. Так, на бизнес-форуме «Россия — Киргизия», прошедшем в сентябре 2007 г. на Иссык-Куле, представители средних и даже крупных коммерческих структур из России признавались, что рисковать серьезными средствами они не готовы. Риск они видят в недостаточной политической стабильности Киргизии, активности полукриминальных структур. Они говорили, что «готовы встать в караван российских инвесторов только в том случае, если впереди пойдут крупные государственные банки и компании, если наши вложения будут гарантированы как киргизским, так и российским правительствами»⁴⁴.

Своей стороны, крупные российские компании часто воспринимаются в странах ЦА как угроза конкуренции для национального бизнеса, так как они склонны монополизировать рынок и лоббировать свои интересы, а также политические интересы России.

Существуют и другие причины, сдерживающие расширение взаимодействия бизнеса наших стран. В первую очередь необходимо назвать усиливающуюся конкуренцию со стороны компаний из Китая, Южной Кореи, Японии, ОАЭ, США, Канады, Турции и других зарубежных стран. Они, как правило, обладают большими ресурсами и проводят более гибкую политику, предлагая лучшие условия сотрудничества. Например, как только Газпром заявил о своем намерении отказаться от разработки ряда месторождений в Узбекистане, сразу появилась малазийская Petronas, которая планирует начать добычу уже в 2009 г. в блоках, признанных российской компанией бесперспективными.

Американские инвестиции в Казахстане составили на начало 2007 г. примерно 12 млрд. долл., там действовало порядка 400 компаний с участием американского капитала и около 100 представительств компаний США. США неоднократно заявляли, что хотят сохранить свое лидерство по объему прямых инвестиций в Казахстане и готовы вложить в казахстанскую экономику в перспективе до 2020 г. до 60 млрд. долл.⁴⁵ Зарубежные инвестиции концентрируются преимущественно в разработке, добыче и вывозе углеводородов, т.е. в тех областях, где особенно велики и интересы российского бизнеса. В последние годы страны ЦА заключили ряд крупных соглашений с Китаем в газовой отрасли и сооружении сети мощных газопроводов «ЦА — Китай». В апреле 2009 г. Китай предоставил кредитные линии Казахстану в размере до 10 млрд. долл. в рамках соглашения о сотрудничестве в сфере финансирования между АО «ФНБ «Самрук-Казына» и Государственным банком развития Казахстана (5 млрд. долл.) и соглашения о кредитном заимствовании между Банком

44 Тавровский Ю. От инвестиций «политических» — к простым: Россия-Киргизия // Дипломат. 2007. №10.

45 Никонов А. Агент энергетической безопасности // РБК daily, 24.08.2006. г.

развития Казахстана и Экспортно-импортным банком Китая (5 млрд. долл.). Кроме того по рамочному соглашению о расширении сотрудничества в нефтегазовой отрасли АО НК «КазМунайГаз» и Китайской национальной нефтегазовой корпорацией (CNPC) могут быть предоставлены кредиты на сумму еще 5 млрд. долл.

Часто условия, предлагаемые странам ЦА зарубежными компаниями, имеют под собой политические причины или преследуют главную цель — любыми средствами выйти на новые рынки. И такие компании пользуются разнообразной поддержкой своих государств. «Политические инвестиции» создают положительный имидж своим странам, помогают создать цепочки из местных чиновников и предпринимателей, вовлеченных в инвестиционные проекты.

Предпочтение политическим инвестициям часто отдают и сами страны ЦА, стремясь диверсифицировать свои связи и привлекая новых инвесторов даже в те отрасли, где у России имеются традиционные конкурентные преимущества. Например, Туркмения пригласил Турцию и Иран участвовать в развитии своей гидроэлектроэнергетики и транспортной инфраструктуры.

И все же следует признать, что иностранные инвесторы в большинстве случаев предлагают странам ЦА те технологии, которыми не располагает Россия и готовы выполнить свои обязательства в строго установленные соответствующими соглашениями сроки. Среди самых интересных модернизационных проектов можно назвать разработку совместного инвестиционного плана узбекских и арабских деловых кругов, направленного на создание в Ташкенте уникальной высокотехнологичной зоны наподобие «Силиконовой долины» в Калифорнии, предприятия которой будут заниматься разработкой новейших технологий и оборудования.

Серьезными технологическими преимуществами обладают западные инвесторы в электронике и электротехнике. Например, за счет привлечения иностранных инвестиций, прежде всего корейских компаний LG и Samsung, в Узбекистане намечено увеличить до 2012 г. производство телевизоров и мониторов в 3 раза, холодильников и морозильников в 12 раз, стиральных машин в 25 раз, кондиционеров в 3,8 раза и начать производство мобильных и стационарных телефонов. С помощью западных инвесторов будет продолжать развиваться автомобильная промышленность. Так, под Ташкентом совместно с компанией General Motors строится завод по производству современных бензиновых двигателей для автомобилей, а в перспективе — запуск производства дизельных двигателей. И примеры такой конкуренции будут увеличиваться.

В таких условиях у России не остается никакого иного выбора, как приложить немалые усилия, чтобы выдержать иностранную конкуренцию, и задействовать весь комплекс созданных прежде и новых возможностей двустороннего и многостороннего сотрудни-

чества. И как это ни парадоксально, кризис может способствовать решению данных задач, так как все государства ЦА испытывают потребность в дополнительных финансовых ресурсах и прямых инвестициях. При этом очень перспективным может стать объединение усилий и реализация совместных проектов с Казахстаном, который обладает не только существенным экономическим потенциалом, но и бизнес которого осуществляет активную инвестиционную экспансию в некоторые страны ЦА.

Первые шаги в этом отношении сделаны путем создания антикризисного фонда для помощи странам СНГ ЕврАЗЭС. Объем фонда будет составлять 10 млрд. долл., из которых 7,5 млрд. долл. внесет Россия и 1 млрд. долл. Казахстан. Деньги фонда будут выдаваться в виде стабкредитов на условиях срочности, платности и возвратности, когда возникают кассовые разрывы или, например, нет денег на срочные социальные выплаты. Для поддержки стран СНГ используются и двусторонние каналы помощи, о которой говорилось выше.

Российским компаниям следует усилить те направления сотрудничества, которые способствуют диверсификации экономики стран ЦА на новой технологической основе и где у России имеются значимые технологические достижения. Это касается как инновационных производств, так и традиционного нефтегазового сектора и электроэнергетического. В данной связи следует провести своеобразную ревизию технологического потенциала в нефтегазовых отраслях и электроэнергетике, четко определив, какие технологии являются конкурентоспособными в мировом масштабе, а также развивать сотрудничество путем предоставления инжиниринговых услуг, трансфера технологий и ноу-хау. Позитивную роль здесь сыграло бы создание специального агентства, которое занималось бы поддержкой экспорта и инвестиций российского бизнеса за рубежом. Этот орган должен оказывать как информационную поддержку (знакомство с законодательством, поиск партнеров и т.п.), так и финансовую помощь путем предоставления гарантий по кредитам и страхования экспортных кредитов.

В условиях кризиса существенной мерой поддержки стран ЦА было предоставление определенных преференций некоторым предприятиям из этого региона при российских госзакупках. Такие меры предусматриваются сейчас в отношении Белоруссии, а поддержка касается тех предприятий, которые работают в тесной кооперации с российскими бизнес-структурами, т.е. она ориентирует на развитие взаимных связей и выпуск востребованной рынком продукции.

Учитывая значительно большее, чем в России, развитие МСБ в отдельных государствах ЦА, необходимо предусмотреть меры для стимулирования межгосударственного сотрудничества взаимодействии в этом сегменте предпринимательства, например, в приграничных районах, или в коопeraçãoции с крупными компаниями.

Среди секторов экономики очень перспективной для углубления сотрудничества является так называемая зеленая энергетика, в том числе совместное использование ветровой и солнечной энергии. Ресурсы стран ЦА в этом отношении огромны. В мире уже имеются новые технологические решения, значительно повысившие коэффициент преобразования альтернативных источников в электрическую и тепловую энергию, которые уже начали реализовываться на практике. Например, европейские учёные разработали проект создания огромной солнечной электростанции в пустыне Сахара для круглогодичного снабжения стран Евросоюза электроэнергией. Солнечная электростанция стоимостью более 71 млрд. долл. предоставит Евросоюзу возможность получать больше электричества из возобновляемых источников. Одновременно планируется строительство европейской системы магистральных электропередач ценой 45 млрд. евро. Африканское солнце позволит вырабатывать втрое больше энергии с помощью панелей по сравнению с их КПД в Европе⁴⁶. Потенциал солнечной энергии в пустынях ЦА не меньше, чем в Сахаре.

Для преодоления последствий финансово-экономического кризиса и решения задач модернизации необходимо также повысить роль уже имеющихся совместных финансовых институтов, прежде всего Евразийского банка развития (ЕАБР), одним из главных критериев для получения кредитов которого является использование в кредитуемых проектах современных инновационных технологий. Как заявил председатель правления ЕАБР И. Финогенов, «если мы инвестируем строительство нового энергоблока на электростанции, то его КПД непременно будет выше, чем у рядом стоящего. В Таджикистане на прядильной фабрике будет установлено самое современное оборудование, которое будет выпускать пряжу европейского качества. Есть у нас и более высокотехнологичные проекты, например по производству поликристаллического кремния для солнечных батарей»⁴⁷.

ЕАБР расширяет взаимодействие с национальными банками развития — Внешэкономбанком России, Банком развития Казахстана. Государственные финансы наших стран становятся важнейшим ресурсом в условиях кризиса, когда существенно затруднился выход бизнес-структур наших стран на международные рынки.

Креативную роль в модернизации наших стран будут играть новые инновационные институты. В феврале 2009 г. президенты государств — членов ЕврАзЭС договорились о создании Международного центра высоких технологий, который будет рас-

46 Guardian. 2008. 23.07.

47 Чертков А. Интеграция нон-стоп // Эксперт. 2009. №12 (651).

полагаться в Белоруссии, и результаты работы которого будут использоваться всеми странами этого интеграционного объединения.

Важно продолжить осуществление двусторонних договоренностей и совместных программ, в том числе программ экономического сотрудничества России с Казахстаном (до 2011 г.) и Узбекистаном (до 2012 г.), с Киргизией (до 2011 г.) и других. Получат развитие и конкретные двусторонние проекты. Например, планом совместных действий России и Казахстана на 2009-2010 гг., подписанным в декабре 2008 г., предусматривается создание российско-казахстанского венчурного фонда нанотехнологий.

Усилиению участия бизнеса в модернизации наших стран должна содействовать активизация деятельности многосторонних и двусторонних деловых советов, в которых принимают участие бизнес-структуры из наших стран — Деловой совет ЕврАзЭС, Деловой Совет ШОС, «Деловой Каспий», а также деловые советы Россия — Казахстан, Россия — Туркмения, Россия — Узбекистан и другие. Пока деятельность многих из них носит формальный характер, а эффективность многих таких советов на постсоветском пространстве существенно уступает результативности деятельности советов по деловому сотрудничеству со странами дальнего зарубежья. Между тем прямые регулярные контакты бизнеса, а также бизнеса и властных структур (не только во время визитов на высшем уровне) могут не только ускорить решение жизненно необходимых для народов России и стран ЦА проблем, но и найти нестандартные пути преодоления объективно имеющихся противоречий.

Огромные нереализованные резервы имеются в области образования, подготовки кадров и обмена передовым опытом, культуры. Россия сохранила свои ведущие позиции в мире по многим научным школам. Преимуществом наших стран является и то, что они могут использовать общий язык делового общения — русский. По данным Фонда «Наследие Евразии», русским языком свободно владеет 63% населения Казахстана, 38% — Киргизии, 28% — Таджикистана⁴⁸. Именно люди, уровень их образования и степень их готовность воспринять новые технологии и товары в решающей степени предопределяют успехи модернизации.

Развитие программы обучения на русском языке, с участием российских преподавателей, а также расширение обучения граждан из стран ЦА в России, развитие дистанционного обучения и т.п. позволит активнее использовать этот фактор для реализации национальных модернизационных проектов. Потенциала российско-славянских университетов здесь становится явно недостаточно, тем более что их деятельность вызывает все больше нареканий с точки зрения объективности отбора абитуриентов. Возможно, следует подумать о существенном расширении приема в ведущие россий-

⁴⁸ Русский язык в новых независимых государствах. М: Фонд «Наследие Евразии», 2008. С. 120.

ские вузы студентов из стран ЦА на безвозмездной основе (путем предоставления государственных стипендий), в том числе и через имеющиеся в странах ЦА их филиалы. Возможно расширение сети школ в странах ЦА, где обучение ведется на русском языке, связано с тем, что методика российского школьного обучения высоко ценится во всем мире, а ряде стран ЦА ощущается заметный спрос на такие услуги.

Важно создать условия и для непрерывности процесса получения образования на русском языке всеми желающими. В этих целях целесообразно существенно расширить систему послевузовского образования путем проведения краткосрочных семинаров и курсов, обмена литературой, организации постоянно действующих клубов-экспертов в отдельных отраслях экономики и т.п., что очень актуально не только в связи с кризисом, но из-за ускоряющегося инновационного развития современного общества. При этом шире должны быть использованы современные средства связи и коммуникаций.

Выводы и предложения

Проведенное исследование показало, что задачи экономической модернизации выделяются Россией и странами ЦА среди главных приоритетов их экономических стратегий. Это связано с усилением международной конкуренции, ускоряющимся характером технологических изменений, принципиальным возрастанием роли человеческого капитала в обеспечении экономического развития, исчерпанием источников экстенсивного экспортно-сырьевого роста. Мировой финансовый кризис еще больше обостряет эти вызовы глобального развития.

Несмотря на свою специфику в каждой стране, многие задачи модернизации совпадают, что создает объективную основу для усиления взаимодействия наших государств в реализации модернизионных проектов. При этом Россия, хотя и утратила по сравнению с советским периодом свои лидерские позиции, сохраняет высокий авторитет по многим важным направлениям научно-технического и экономического развития. Она обладает самым большим на постсоветском пространстве производственным и финансовым потенциалом, а также серьезным политическим весом в мире. Принятая ей «Стратегия 2020» нацелена на создание инновационной экономики XXI века, предполагающей выход на новый уровень международной конкурентоспособности.

В реализации российской модернизионной стратегии огромная роль на современном этапе отводится новым бизнес-структурам — государственным корпорациям, которые получили

серьезные активы и мощную финансовую поддержку из государственного бюджета. Именно госкорпорации могут стать мощными генераторами инновационных проектов, притягивая на основе различных форм частно-государственного партнерства крупный бизнес, а также МСБ. Роль государства и госкорпораций особенно возрастает в период кризиса и послекризисного восстановления экономики, когда значительно сузились возможности частных бизнес-структур.

Россия может оказать реальное содействие модернизации экономик стран ЦА, осуществляя поддержку уже осуществляемых и новых проектов в этом регионе российского бизнеса. Одной из принципиальнейших задач является разворот нашего сотрудничества на инновационный путь, приоритетное осуществление проектов, ведущих к прогрессивным сдвигам в структуре экономики, к увеличению востребованной на рынке технологичной продукции с высокой добавленной стоимостью, к улучшению жизни простых людей. Многие такие цели провозглашались и ранее, но они не были достигнуты. Необходимо значительно расширить число участников этих процессов, которое сейчас де-факто ограничено сравнительно узким кругом привилегированных компаний, создать мощные стимулы для развития «интеграции снизу».

Многое будет зависеть и от успехов экономической модернизации самой России. Если для нее главной новостью каждого дня останется цена на нефть на мировых рынках, ожидать серьезного влияния на модернизационные и интеграционные процессы на евразийском пространстве было бы утопичным. И наоборот, серьезные структурные и институциональные преобразования, реальный переход на инновационный путь развития сделают Россию для государств ЦА привлекательным партнером, который поможет им быстрее и лучше приспособиться к новым посткризисным реалиям глобальной экономики. Узбекская народная мудрость такова: «достаток объединяет, бедность разобщает».

Россия, в свою очередь, как никогда ранее заинтересована в углублении интеграции со странами ЦА и на деле взяла на себя роль финансового и экономического лидера для решения данных задач. Наши страны имеют не только общее прошлое, но и общее будущее. У них непростая соседская история взаимоотношений, но они обречены жить вместе и решать общие проблемы. Российскому бизнесу для успешной работы в странах ЦА необходимо понять и лучше учитывать национальные интересы этих стран, навсегда отбросить губительную психологию «старшего брата», находить новые взаимовыгодные точки соприкосновения. А бизнесу стран ЦА при объективной диверсификации своих внешнеэкономических связей нужно иметь в виду, что, как гласит уже киргизская поговорка, «цену покинутой стоянки узнаешь при перекочевке».

Поэтому государственным структурам наших стран необходимо предпринять серьезные интеграционные усилия для решения имеющихся конфликтов интересов, предотвратить расплывание «национального эгоизма», мешающего бизнесу в торговле и инвестициях. Следует на деле, а не словах последовательно совершенствовать национальные и межгосударственные институты, что является основой для создания благоприятного климата для развития взаимных связей в евразийском регионе, начиная от индивидуальных предпринимателей и кончая ТНК.

Иными словами, необходимо решительно, как сейчас стало модным говорить, *перезагрузить* наши отношения. И время для такой перезагрузки не бесконечно. Пора переходить от ничего не обязывающих деклараций к конкретным действиям, которые отвечают чаяниям народов наших стран.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Взаимодействие государства и бизнеса в системе инновационного развития российской экономики. М.: Институт экономики РАН, 2007.
2. Верхотуров Д. Казахстан идет в Сибирь. АПН Казахстан. 2005. 12 декабря. (<http://www.apn.kz/publications/print98.htm>).
3. Волков В. Госкорпорации: очередной институциональный эксперимент // Pro et Contra. 2008. № 5–6 (сентябрь–декабрь).
4. Гринберг Р. Российская структурная политика: между неизбежностью и неизвестностью // Вопросы экономики. 2008. №3.
5. Дорохов Ю. Время собирать страны // Эксперт. 2009. №12 (30 марта).
6. Как Казахстан преодолевает кризис // Российская газета. 2009. 27 марта.
7. Индикаторы инновационной деятельности: 2008. Статистический сборник. М.: 2008.
8. Ленчук Е.Б., Власкин Г.А. Инвестиционные аспекты инновационного роста: мировой опыт и российские перспективы. М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2009.
9. Либман А.М. «Интеграция снизу» в Центральной Азии // Евразийская экономическая интеграция. 2009. № 1 (2)
10. Набиуллина Э. Тезисы к выступлению Министра на заседании Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации 15 октября 2008 г. «О концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020-2030 гг.». М.: МЭР, 2008 (15 октября)
11. Наука в России в цифрах. 2008. Статистический сборник. М.: Центр исследований и статистики науки, 2008.
12. Никонов А. Агент энергетической безопасности // РБК daily. 2006. 24 августа.
13. Основные параметры прогноза социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020-2030 годов. Приложение к концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации. М.: МЭР, 2008.
14. Панфилова В. Туркмения приглашает российских инвесторов. В ответ Москва попросит Ашхабад отменить визовый режим для граждан РФ // Независимая газета. 2009. 20 марта.
15. Постсоветское пространство в глобализирующемся мире. Проблемы модернизации. СПб.: АЛЕТЕЙЯ, 2008.
16. Россия и страны Содружества Независимых Государств. М.: Федеральная служба государственной статистики. 2009.
17. Рубанов В. Модернизация России и Европа (<http://www.kreml.org/opinions/81390991>).
18. Русский язык в новых независимых государствах. М.: Фонд «Наследие Евразии», 2008.
19. Рубанов И. Пшеница вместо танков // Эксперт. 2009. №13 (6 апреля).
20. Спасский В.В. Основные цели интеграции: роль и задачи государства в осуществлении инвестиционных проектов, проведение социально-экономических реформ, нацеленных на поддержку предпринимательства Тезисы выступления на международной конференции: «Экономическое сотрудничество стран Центральной Азии с Российской Федерацией: состояние, проблемы и перспективы» (г. Бишкек, 10 декабря 2008 г.) — http://www.economy.gov.ru/wps/wcm/myconnect/economylib/mert/resources/89efffb804c445718a8e3fe6f2358d269/tezisi_spassky.doc.
21. Тавровский Ю. От инвестиций «политических» — к простым: Россия-Киргизия // Дипломат. 2007. №10.
22. Чертов А. Интеграция нон-стоп // Эксперт. 2009. №12 (651).
23. Холматов Д. Немягкая посадка. Ташкент затягивает интеграцию ТАПОиЧ в систему российского авиастроения // Эксперт Казахстан. 2009. №9 (9 марта).

- 24.** Doing Business. 2009. Washington: The World Bank. 2008.
- 25.** Global Competitiveness Report, 2008. Geneva: World Economic Forum, 2008.
- 26.** Global Information Technology Report, 2008–2009. Geneva: World Economic Forum, 2008.
- 27.** TI Corruption Perceptions Index (http://www.transparency.org/news_room/in_focus/2008/cpi2008/cpi_2008_table).
- 29.** World Development Indicators. W.: WB, 2008.
- 30.** UNDP's Human Development Index. N.-Y.: UN, 2008 December.

Приложения

Состояние исследований и разработок в области критических технологий Российской Федерации (оценка по данным 2005 г.)

КРИТИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	СООТВЕТСТВИЕ МИРОВОМУ УРОВНЮ*
Информационно-телекоммуникационные системы	
Технологии создания интеллектуальных систем навигации и управления	1
Технологии обработки, хранения, передачи и защиты информации	1
Технологии распределенных вычислений и систем	1
Технологии производства программного обеспечения	3
Технологии создания электронной компонентной базы	1
Биоинформационные технологии	2
Индустрия наносистем и материалы	
Нанотехнологии и наноматериалы	1
Технологии создания и обработки полимеров и эластомеров	2
Технологии создания и обработки кристаллических материалов	2
Технологии мехатроники и создания микросистемной техники	1
Технологии создания и обработки композиционных и керамических материалов	2
Технологии создания биосовместимых материалов	3
Технологии создания мембран и каталитических систем	3
Живые системы	
Технологии биоинженерии	3
Клеточные технологии	1
Биокатализитические, биосинтетические и биосенсорные технологии	3
Биомедицинские и ветеринарные технологии жизнеобеспечения и защиты человека и животных	2
Геномные и постгеномные технологии создания лекарственных средств	2
Технологии экологически безопасного ресурсосберегающего производства и переработки сельскохозяйственного сырья и продуктов питания	2
Рациональное природопользование	
Технологии мониторинга и прогнозирования состояния атмосферы и гидросфера	3
Технологии оценки ресурсов и прогнозирования состояния литосфера и биосфера	3
Технологии снижения риска и уменьшения последствий природных и техногенных катастроф	2
Технологии переработки и утилизации техногенных образований и отходов	2
Технологии экологически безопасной разработки месторождений и добычи полезных ископаемых	2
Энергетика и энергосбережение	
Технологии атомной энергетики, ядерного топливного цикла, безопасного обращения с радиоактивными отходами и отработавшим ядерным топливом	3
Технологии водородной энергетики	3
Технологии производства топлив и энергии из органического сырья	1
Технологии создания энергосберегающих систем транспортировки, распределения и потребления тепла и электроэнергии	2
Технологии новых и возобновляемых источников энергии	1
Транспортные и авиационно-космические технологии	
Технологии создания новых поколений ракетно-космической, авиационной и морской техники	2
Технологии создания и управления новыми видами транспортных систем	1
Технологии создания энергоэффективных двигателей и движителей для транспортных систем	1

- 1 российские разработки в целом уступают мировому уровню и лишь в отдельных областях уровень сопоставим;
- 2 российские разработки в целом соответствуют мировому уровню;
- 3 уровень российских разработок соответствует мировому, а в отдельных областях Россия лидирует.

Источник: Основные параметры прогноза социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020-2030 гг.. Приложение к Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации. М.: МЭР, 2008. С. 99.

Активы российских компаний в странах Центральной Азии

НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ-ИНВЕСТОРА	АКТИВ	ГОД ПЕРВОЙ СДЕЛКИ
Газпром	«Шахпахты» (Узбекистан) 50% акций ЗАО «КазРосГаз» (Казахстан)	2004 2002
«Газпромнефть»	более 100 АЗС в Киргизии «Газпромнефть — Таджикистан» «Газпромнефть — Казахстан»	2006 2007 2007
ЛУКОЙЛ	15% акций в проекте СРП «Карачаганак» (Казахстан) 50% акций в проекте «Кумколь» (Казахстан) 2,7% акций в проекте «Тенгиз» (Казахстан) 50% акций в проекте «Карақудук» (Казахстан) 25% акций в проекте «Северные Бузачи» (Казахстан) 25% акций в СП «Арман» (Казахстан) 25% акций в проекте «Казахойл-Актобе» 50% акций в проекте СРП «Тюб-Караган» (Казахстан) 50% акций в проекте «Аташский» (Казахстан) 12,5% акций в проектах СРП «Жамбай Южный» и «Южное Забурение» (Казахстан) 50% акций СП «Тургай Петролеум» (Казахстан) 50% акций Nelson Resources (Казахстан) 90% акций в проекте СРП Кандым-Хаузак-Шады (Узбекистан) 20% акций в проекте СРП Арапал 100% SNG Holding (Узбекистан)	1997 1995 1997 2005-2006 2005 2005 2005 2004 2004 2007 2005 2004 2006 2008
«Роснефть»	50% участия в проекте разработки Адайского участка (Узбекистан) ООО «РН-Казахстан» (Казахстан)	2001 2003 — 2005
«Интер РАО «ЭСС»	50% акций Экибастузской ГРЭС-2 (Казахстан) 75% акций ЗАО «Сангтудинская ГЭС-1» (Таджикистан)	2003 2005
«Ренова»	25% акций «Чаралтын» (Казахстан) 72,28% акций «Киргизского горнорудного комбината» (Киргизия)	2005 2007
«Северсталь»	100% акций золоторудного рудника «Сузdalь», 75% акций рудника «Жерек», 50% акций молибденового рудника «Шорский» (Казахстан)	2008
Русская медная компания (РМК)	«Актюбинская медная компания» (Казахстан)	2004
Северсталь-Ресурс	Балажал (Казахстан)	2008
Новосибирский оловянный комбинат	50% акций ООО «Тяньшаньолово» (Киргизия)	1999
Группа ЧТПЗ	100% акций компании «Nova-цинк» (Казахстан)	2006
«Агромашхолдинг»	Кустанайский дизельный завод (Казахстан)	2003
«КамАЗ»	«КамАЗ-Инжиниринг» (Казахстан)	2005
«АвтоВАЗ»	«Азия-авто» (Казахстан)	2008
«СПЗ-Групп»	Ахунбабаевский подшипниковый завод (Узбекистан)	2004
«Электрощит»	75% акций компании «Узэлектроаппарат» и СП «Ташэлектроаппарат» (Узбекистан)	2006
ЗАО «Пересвет-Инвест»	75% акций ОАО «Самаркандинский лифтостроительный завод» (Узбекистан)	2007
Промстрой групп	Казмеханомонтаж (Казахстан)	2008
«Вымпелком»	50%+1 акция «Кар-Тел» (Казахстан) 100% акций Buztel (Узбекистан) 100% акций Unitel (Узбекистан)	2004 2006 2006
MTC	74% акций Uzdunrobota (Узбекистан) 51% акций Tarino Ltd. (Киргизия) 51% акций BCTI (Туркмения) 60% акций «Таком» (Таджикистан)	2005 2005 2005 2005
Altimo	100% акций Buztel (Узбекистан) 100% акций Sky Mobile (Киргизия)	2004 2006

НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ-ИНВЕСТОРА	АКТИВ	ГОД ПЕРВОЙ СДЕЛКИ ¹
«Мегафон»	«Мегаком» (Киргизия)	2006
Eventis Telecom Holding	50% акций Sarkor Telecom (Узбекистан) 100% акций «Бимоком» (Киргизия) 50,1% акций «Сайма Телеком» (Киргизия) 49% акций Eventis Telecom Kazakhstan (Казахстан)	2006 2006 2007 2006
«Евроцемент»	«Ахангаранцемент» (Узбекистан)	2006
«БазэлЦемент»	«Састобе-Цемент» (Казахстан)	2006
«Вимм-Билья-Данн»	36% акций АО «Бишкексүт» (Киргизия) 76% акций ОАО «Ташкентсүт» (Узбекистан)	2000 2004
«Видео Интернэшнл» WVI	Das Marketing (Казахстан)	2007
Сбербанк	Texakabank (Казахстан)	2006
«Ингосстрах»	56% акций «Кыргызинстраха»	2004
«РЕСО-Гарант»	«НСК» (Казахстан)	2005
Тройка Диалог	100% акций «Алмэкс эссет менеджмент» (Казахстан)	2008

- 1** имеется в виду год первого приобретения части или всего данного зарубежного актива российской компаний
- 2** объем инвестиций, обеспечивших первичное приобретение активов в странах СНГ, без учета обязательств по погашению их задолженности, которые, если имеются такие сведения, приведены в скобках; впоследствии размер активов российских собственников (отражен во втором столбце таблицы) мог как увеличиваться за счет приобретения новых акций, так и уменьшаться за счет их продажи

Активы компаний Казахстана в России

НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ-ИНВЕСТОРА ИЛИ АФИЛИРОВАННОЙ С НЕЙ СТРУКТУРЫ	АКТИВ	ГОД ПЕРВОЙ СДЕЛКИ
«КазМунайГаз» (Казахстан)	50% акций СП на базе перерабатывающих мощностей Оренбургского газоперерабатывающего завода	2006
Евразийская промышленная ассоциация (Казахстан)	Серовский завод ферросплавов	2006
«Казгипронефтьтранс» (Казахстан)	41,22% акций «Астраханский корабель»	2003
VITA (Казахстан)	завод по производству соевых текстуратов в Дзержинске	2006
ИПГ «Евразия» (Казахстан)	16 логистических комплексов (Домодедово, Липецке, Ростове-на-Дону, Самаре, Нижнем Новгороде и других городах) 20% акций торгового центра «Калужский» в Москве доли в проекте подземного комплекса под Павелецкой площадью культурно-деловой центр «Астана» в Москве 5500 га земли в Дмитровском районе и около 8000 га на 135-м километре Киевского шоссе	2006 — 2010 2005 2005 2005 2006
Capital Partners (Казахстан)	бизнес-центр в Москве4 Отель Ritz Carlton в Москве торговый, офисный и развлекательный центр «Метрополис» в Москве логистический терминал «Пушкино» логистический терминал «Домодедово»	2001 2004 2004 2005 2006
Холдинг «Иволга» (Казахстан)	«Зерновая компания Поволжья»	2006

Банк «ТуранАлем» (Казахстан)	20% акций компании «Настюша» 51% акций «Славинвестбанка» в Москве БТА-Казань «Омск-банк» АгроИнкомбанк ООО «ТуранАлем Финанс» в Москве Сахарные заводы «Изумруд», «Гиркубс», Павлоский и каневский в Краснодарском крае	1999 2005 2006 2006 2006 2004 2006
«Казкоммерцбанк» (Казахстан)	57% КБ «Москоммерцбанк» в Москве 50 % акций инвестиционной компании «Ист Кэпитал»	2003 2007
Seimar Alliance Financial (Казахстан)	92,75% акций «СтарБанка» (Тюменская обл.)	2007

1 имеется в виду год первого приобретения части или всего данного российского актива компанией из страны СНГ или начала инвестиций в новое строительство

Роль бизнеса в модернизации экономики Казахстана

Булат Хусаинов,

д.э.н., главный редактор журнала «Казахстанский
экономический вестник», г.н.с. Института
экономики Министерства образования и науки
Республики Казахстан.

Казахстан в глобальной экономике

Новейшая история Казахстана насчитывает 18 лет.

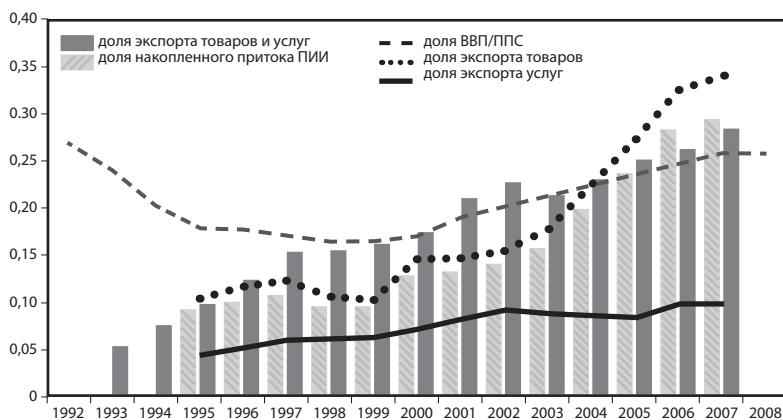
Сегодня можно с уверенностью сказать, что Казахстану удалось занять достойное место в мировом сообществе и стать равноправным партнером в решении региональных и глобальных экономических и политических проблем. Удалось не только обеспечить безопасность и территориальную целостность, но и добиться высоких показателей экономического роста. В этой связи представляется целесообразным показать *место и роль Казахстана в глобальной экономике*.

Для корректности анализа вклада Казахстана в мировую экономику воспользуемся показателями ВВП, исчисленными по паритету покупательной способности (ППС) в международных долларах. Доля Казахстана в мировом ВВП/ППС в 2008 г. составила порядка 0,258%, составляя 95,9% от дреформенного 1990 г. (0,269%). Примечательно, что начиная с 1991 г. доля Казахстана в мировом ВВП/ППС неуклонно снижалась вплоть до 1998 г., когда ее минимальное значение составило 0,138%, а затем, в период 1999-2004 гг., — стабильно возрастает (диаграмма 1).

Анализ ежегодной динамики изменения казахстанского долевого показателя ВВП/ППС показывает, что наибольшее падение харак-

терно для первой половины 90-х гг. (максимальный темп падения по сравнению с предшествующим периодом отмечен в 1994 г. — на 15,4%). Такая ситуация обусловлена тем, что для динамики ВВП Казахстана, в отличие от динамики мирового валового продукта, в 90-е гг. характерна тенденция понижения, что сказалось на темпах роста казахстанского показателя.

ДИАГРАММА 1. Казахстан в глобальной экономике, 1992-2008 гг.



Источник: составлено по данным Международного валютного фонда, Всемирного банка и Агентства Республики Казахстан по статистике.

Примечание: 2008 г. — предварительные данные.

Процесс либерализации внешней торговли и демонополизации внешнеторговых структур, происходивший в период трансформации национальной экономики, позволил многим предприятиям и хозяйствующим субъектам Казахстана самостоятельно проводить внешнеторговые операции, непосредственно участвуя в налаживании прямых торгово-экономических связей и интеграции в мировое хозяйство, что в свою очередь привело к росту внешнеторгового оборота. Это способствовало увеличению доли Казахстана в мировом экспорте товаров и услуг, которая за период 1995-2007 гг. увеличилась в 3,2 раза. Доля Казахстана в мировом экспорте товаров и услуг незначительна: порядка 0,3%, в мировом экспорте товаров чуть выше — 0,342%, а в мировом экспорте услуг — 0,098%. Сравнительно небольшие долевые показатели обусловлены тем, что экспорт республики имеет ярко выраженную сырьевую направленность.

Наряду с этим заметный рост долевых показателей связан с тремя факторами. Во-первых, создание благоприятного инвестиционного климата способствовало значительным объемам притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ), существенная доля которых была направлена на развитие нефтедобывающей отрасли страны. В свою очередь, это вызвало бурный рост добычи нефти и конденсата. Во-вторых, благоприятная конъюнктура мировых рынков углевodo-

родного сырья способствует наращиванию экспортного потенциала республики. В-третьих, увеличение доли казахстанского экспорта товаров и услуг за последние десять лет в общемировом показателе вызвано более высокими темпами роста его объемов по сравнению с темпами роста мировой торговли.

О масштабах интеграции Казахстана в глобализирующуюся мировую экономику можно также судить на основе сравнительного анализа глобальных и региональных притоков ПИИ. Так, доля Казахстана в глобальном накопленном объеме чистых притоков ПИИ из года в год растет, увеличившись за период 1993-2007 гг. с 0,054 до 0,285%, т.е. в 5,3 раза.

Прежде чем перейти к сравнительному анализу международных рейтингов (см. табл. 1), осуществляемых различными агентствами и иными организациями, отметим, что они, на наш взгляд, во многих случаях носят субъективный характер. Имеется в виду, что в качестве экспертов, дающих оценки на основе анкетного опроса, иногда выступают специалисты, имеющие весьма отдаленное представление о той или иной стране. Поэтому апеллирование к таким рейтингам носит скорее показательный характер, нежели содержательный.

В рейтинге наиболее коррумпированных стран, публикуемых в журнале *Forbes*, Казахстан занимает 17 место среди 127 стран, по которым проводится обследование. Иными словами, Казахстан оказался наименее коррумпированной страной среди стран СНГ. При этом по Казахстану было опрошено 1000 экспертов, а по России — порядка 3000 экспертов. Учитывая соотношение численности населения в наших странах, Казахстан представлен большим числом экспертов. Следующий рейтинг — это индикатор честности государства, который оценивается американской неправительственной организацией *Global Integrity* (г. Вашингтон). При этом исследуются основы открытости, подотчетности и ответственности государственного управления различных стран мира в 46 странах мира (на 6 меньше, чем в 2007 г.) за период с июня 2007 по июнь 2008 гг. Казахстан участвует в рейтинге во второй раз. Индекс честности включает в себя количественные и качественные индикаторы, характеризующие прозрачность процесса государственных закупок, свободу средств массовой информации (СМИ), открытость информации о доходах должностных лиц, регулирование конфликтов интересов. Добавим, что индикаторы рейтинга не измеряют степень коррумпированности. Напротив, он призван измерять антикоррупционную деятельность и механизмы хорошего управления, и благодаря ключевым категориям можно проследить уровень подотчетности правительства. В то же время высокий балл в индексе не всегда является показателем отсутствия коррупции. Казахстан за последний год улучшил свой индекс на 3 балла (76 баллов из 100), поднявшись на 9 место в рейтинге из 46 стран мира. В 2007 г. Казахстан занимал 11 место из

52 стран мира (73 балла). Анализ компонентов рейтинга показал, что наибольший «прорыв» отмечен в категории «Административные и гражданские службы», где статус изменился на 2 позиции — от «умеренного» до «очень сильного». По мнению составителей рейтинга, это стало следствием исполнения законодательных требований в отношении повышаемого уровня государственной службы, хотя они признают продолжающееся политическое вмешательство в этот процесс. Ухудшение отмечается в категории «Гражданское общество, общественная информация, СМИ». Падение эксперты связывают с ограниченностью доступа масс-медиа к информации и населения к СМИ, неравными возможностями доступа к государственным средствам массовой информации. В категории «Ответственность руководства страны» отмечается падение статуса до «очень слабого». Особенno ухудшение коснулось законодательной и судебной власти.

Следующий рейтинг — это рейтинг развития информационных технологий, составляемый Международным телекоммуникационным союзом (International Telecommunication Union) и публикуемый в докладе Глобальные информационные технологии (2007–2008). При составлении рейтинга используются пять главных критерии: уровень инфраструктуры (количество телефонных линий и пользователей сотовых телефонов), доступность телекоммуникационных услуг для населения, образованность населения, качество предоставляемых услуг и распространенность Интернета. По этому рейтингу Казахстан также занимает лидирующие позиции среди стран СНГ, занимая 71 место среди 127 обследуемых стран мира. Для сравнения: Россия занимает 72 место, Туркменистан — 98, Кыргызстан — 114-е.

В последнее время стали рассчитывать новый рейтинг, это рейтинг самых процветающих стран мира (иногда его называют индекс глобального благосостояния), подготавливаемый Дубайской инвестиционной группой Legatum. Индекс Legatum измеряет «материальное здоровье» страны на основании данных о благосостоянии, качестве жизни и удовлетворенности ее граждан, а также экономических и политических показателей. Он состоит из двух позиций: индекса экономической конкурентоспособности и качества условий проживания. По этому рейтингу Казахстан занимает 56-е место среди 104 стран мира, в том числе по индексу экономической конкурентоспособности — 40 место, а по удовлетворенности граждан качеством жизни — 72 место. Для сравнения: Россия занимает 57, 34 и 82 место соответственно.

ТАБЛИЦА 1. Рейтинги Казахстана, России и стран ЦА

СТРАНА	РЕЙТИНГ НАИБОЛЕЕ КОРРУППИРОВАННЫХ СТРАН МИРА	ИНДИКАТОРЫ ЧЕСТНОСТИ ГОСУДАРСТВ 2008 (2007)	РЕЙТИНГ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ 2007–2008	РЕЙТИНГ САМЫХ ПРОЦВЕТАЮЩИХ СТРАН МИРА (LEGATUM PROSPERITY INDEX)
Общее количество	127	Индекс (100-высший балл) 9м – 76 (73)	127	104
Казахстан	17	64 (64)	71	56 40 72
Киргызстан	4	64 (69)	114	57 34 82
Россия	13	н/д	72	н/д н/д н/д
Таджикистан	12	н/д	98	н/д н/д н/д
Туркменистан	н/д	н/д	н/д	н/д н/д н/д
Узбекистан	н/д	н/д	н/д	н/д н/д н/д

Примечание: Рейтинг процветающих стран состоит из двух компонентов: а) экономической конкурентоспособности; б) качества условий для проживания; н/д — данные отсутствуют.

Национальная составляющая глобального экономического кризиса

Мировая экономика находится в стадии глобального кризиса, вызванного самым опасным с 30-х годов XX столетия финансовым шоком на развитых финансовых рынках. После ряда лет активного роста в мировой экономике произошло быстрое снижение темпов роста. Уровень глобальной активности также испытывает сильное давление необычайного финансового шока и все еще высоких цен на энергоносители и другие биржевые товары. Многие страны с развитой экономикой вступили в период рецессии, в странах с формирующимся рынком и развивающихся странах также происходит снижение темпов роста валового внутреннего продукта (см. табл. 2).

ТАБЛИЦА 2. Динамика изменения параметров глобальной экономики, 1991–2009 гг.

	1991–2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Весь мир	3,1	2,2	2,8	3,6	4,9	4,5	5,1	5,2	3,2	-1,3
развитые страны	2,8	1,2	1,6	1,9	3,2	2,6	3,0	2,7	0,9	-3,8
развивающиеся страны и формирующиеся рынки	3,6	3,8	4,8	6,3	7,5	7,1	8,0	8,3	6,1	1,6
СНГ	н/д	6,1	5,2	7,8	8,2	6,7	8,4	8,6	5,5	-5,1

Источник: [1, р. 189].

Примечание: н/д — данные отсутствуют.

Финансовый кризис, который начался с краха рынка неперво-классных ипотечных кредитов США в августе 2007 г., заметно углу-

бился за первые шесть месяцев 2008 г. и в сентябре того же года вступил в бурную новую фазу. Его воздействие ощущалось во всей глобальной финансовой системе, в том числе все в большей степени в странах с формирующимся рынком. Усиливающаяся обеспокоенность относительно платежеспособности фирм привела к принятию экстренных мер по разрешению финансовых проблем ряда крупнейших финансовых учреждений США и Европы и сильно пошатнула уверенность. В ответ органы регулирования США и Европы приняли чрезвычайные меры по стабилизации рынков, включая крупномасштабное предоставление ликвидности, незамедлительное вмешательство с целью санации слабых учреждений, увеличение лимита страхования вкладов и принятые в США законодательство об использовании государственных средств для покупки неблагополучных активов у банков [1].

Ухудшению показателей глобальной экономики в последний период предшествовал длительный период роста, опиравшегося на усиливающуюся интеграцию стран с формирующимся рынком и развивающихся стран в глобальную экономику. Вместе с тем либеральная макроэкономическая политика и политика в области регулирования, по-видимому, способствовали нарастанию дисбалансов на финансовых рынках, а также рынках жилья и биржевых товаров. Факторы, угрожающие системной стабильности, стали очевидными в сентябре 2008 г., когда несколько крупнейших финансовых организаций США обанкротились или оказались на грани банкротства.

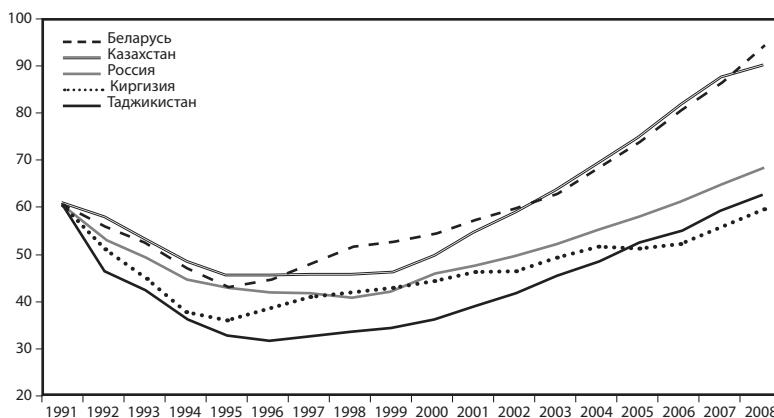
По оценкам Международного валютного фонда (МВФ), перспективы развития глобальной экономики в 2009 г. неутешительны. В частности, прогнозируется падение мировой экономики до -1,3%, развитых стран — до -3,8%, стран СНГ — до -5,8%. Ожидается небольшой рост в развивающихся странах и формирующихся рынках -1,6% (см. табл. 1). Также прогнозируется, что после 2009 г. мировая экономика будет постепенно повышаться на 1,9% в течение 2010 г. Для достижения такого подъема необходимо наращивать усилия по оздоровлению финансового сектора, продолжая при этом поддерживать уровень спроса путем либерализации денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики.

Практически все государства серьезно пострадали от финансового кризиса и спада экономической активности. Страны с развитой экономикой пережили беспрецедентное снижение реального ВВП на 7,5% в четвертом квартале 2008 г., и, по оценкам, объем производства продолжал сокращаться почти столь же быстро в первом квартале 2009 г. Вероятно, экономика США наиболее пострадала от возросшей напряженности в финансовой сфере и дальнейшего ухудшения ситуации в жилищном секторе. Большие трудности испытывают страны Западной Европы и государства Азии с развитой экономикой из-за резкого спада мировой торговли, а также усугублен-

ния собственных финансовых проблем и корректировок на рынках жилья некоторых стран. Страны с формирующимся рынком также оказались в тяжелом положении. Их экономика сократилась в общей сложности на 4% в IV квартале. Ущерб распространяется как по финансовым, так и по торговым каналам. Особенно это проявляется в странах Восточной Азии, в экономике которых большую долю составляет экспорт обрабатывающей промышленности, а также в странах Европы с формирующимся рынком и СНГ, экономика которых опирается на крупные притоки капитала в качестве источника роста.

На этом фоне представляет несомненный интерес анализ экономического развития Казахстана, который на протяжении многих лет являлся лидером на пространстве СНГ по темпам и качеству трансформационных реформ. Об этом свидетельствует транзитный период, определяемый на основе цепных индексов роста ВВП по отношению к началу периода реформ. В частности, Казахстан и Беларусь преодолели уровень ВВП 1991 г. в 2003 г., Россия — в 2006 г., Таджикистан — в 2008 г. Иными словами в Казахстане и Беларусь транзитный период длился 12 лет, России — 15 лет, Таджикистане — 17 лет, а в Киргизии этот период все еще продолжается (диаграмма 2).

ДИАГРАММА 2. Динамика изменения ВВП на душу населения в транзитный период 1991–2008 гг.



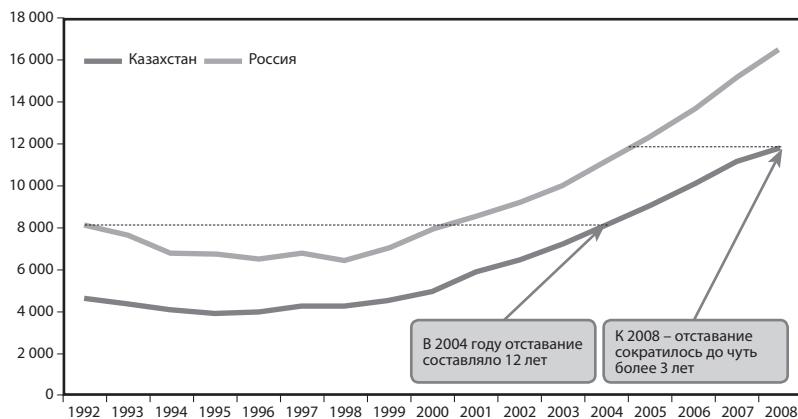
Источник: подсчитано и составлено автором по данным World Development Indicators Database и Межгосударственного статистического комитета СНГ.

Сравнительный анализ динамики изменения ВВП на душу населения, исчисленного по ППС¹ показывает, что Казахстан в 2002 г. (первым среди стран ЕврАЗЭС) преодолел уровень 1991 г., Беларусь — в 2003 г., Россия — в 2006 г. Киргизстан и Таджикистан по этому показателю еще не достигли дореформенного уровня.

1 Примечание: ВВП/ППС в постоянных долларах 2000 г.

Обратимся к еще одному нетрадиционному сравнению. Используя инновационный метод S-time distance анализ [2] была определена временная разница между показателями ВВП Казахстана и России (диаграмма 3).

ДИАГРАММА 3. Временная разница между показателями ВВП/ППС Казахстана и России, 1992–2008 гг.



Источник: подсчитано и составлено по данным World Development Indicators database.

Примечание: 2008 г — предварительные данные.

Если в 2004 г. ВВП/ППС Казахстана отставал от аналогичного российского показателя на 12 лет, то в 2008 г. это отличие сократилось, до чуть более 3 лет. Со странами Центральной Азии (Киргызстан, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан), к сожалению, такое сравнение не удалось провести в силу нехватки статистических данных за ретроспективный период (до 1992 г.). Для сравнения: в 2008 г. по показателю ВВП/ППС упомянутые страны Центральной Азии отставали от России: Туркменистан — на 7 лет, все остальные страны — более чем на 10 лет.

То, что в последнее десятилетие Казахстан относился к числу наиболее быстрорастущих экономик мира, подтверждается высокими темпами экономического роста, которые в период 2000–2007 гг. составляли в среднем порядка 10% в год (табл. 3).

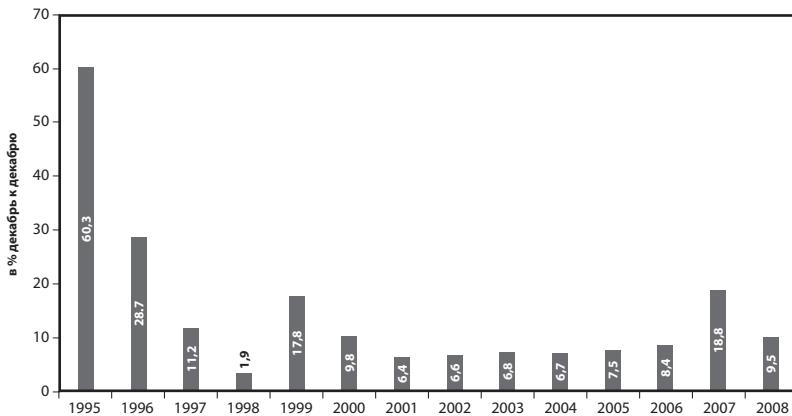
ТАБЛИЦА 3. Динамика ежегодного изменения ВВП в Казахстане и странах-членах ЕврАзЭС, 1991–2008 гг. (%)

	1991	1995	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Беларусь	-1,2	-10,4	3,4	5,8	4,7	5,0	7,0	11,4	9,4	9,9	8,6	10,0
Казахстан	-11,0	-8,2	2,7	9,8	13,5	9,8	9,3	9,6	9,7	10,7	8,9	3,2
Киргызстан	-7,9	-5,4	3,7	5,4	5,3	0,0	7,0	7,0	-0,2	2,7	8,5	7,6
Россия	-5,0	-4,1	6,4	10,0	5,1	4,7	7,3	7,1	6,4	6,7	8,1	5,6
Таджикистан	-7,1	-12,4	3,7	8,3	10,2	9,1	10,2	10,6	6,7	7,0	7,8	7,9

Источник: составлено по данным [1, р. 194].

В период 2000–2007 гг. кумулятивный рост ВВП составил 81,3%. Это было связано с благоприятной конъюнктурой, в частности, высокими ценами на основную экспортную позицию Казахстана — углеводородное сырье. Одновременно сдерживались инфляционные процессы, за исключением 2007 г., когда уровень инфляции по состоянию на декабрь этого года составил 18,8% (диаграмма 4), росла численность экономически активного населения, снижался официальный уровень безработицы, повышались объемы производства в реальном секторе экономики.

ДИАГРАММА 4. Динамика инфляции в Казахстане, 1995–2008 гг.



Источник: составлено по данным Агентства РК по статистике.

В динамическом ряду, представленном в таблице 3, можно выделить две характерные точки, повторяющиеся почти с одинаковым интервалом: 2001 г. (13,5 %) и 2006 г. (10,7%), которые согласно теории циклов могут означать начало первой и второй фазы подъема. Исходя из этого, уже тогда логично было предположить, что после 2006 г. в течение 3-5 лет будет наблюдаться незначительный подъем с небольшими колебаниями в динамике, а затем экономика вступит в первую фазу спада. Однако эйфория от высоких цен на углеводородное сырье не способствовала в тот момент адекватной оценке экономической ситуации в стране.

Одновременно в период 2005 г. вплоть до первой половины 2007 г. акцент роста сменился на отрасль строительства, которая обеспечивала в эти годы до 25% роста ВВП страны (табл. 4), тогда как ранее рост национальной экономики поддерживался в основном отраслью промышленностью, в частности, нефтяным сектором.

ТАБЛИЦА 4. Вклад отраслей в экономический рост Казахстана, 2000–2007 гг. (%)

ОТРАСЛИ/ГОДЫ	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Промышленность	44,6	32,59	32,7	29,0	32,3	14,4	20,5	16,6
Строительство	6,7	10,37	11,2	6,5	9,4	24,7	26,2	18,6
Торговля	6,9	12,59	10,6	12,9	12,5	12,4	11,2	16,4
Операции с недвижимостью	н/д	н/д	н/д	17,2	14,6	14,4	12,2	9,9
Прочие отрасли	н/д	н/д	н/д	34,4	31,2	34,1	29,9	38,5
Итого	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Источник: составлено по данным Агентства РК по статистике и Министерства экономики и бюджетного планирования РК,

Примечание: н/д — данные отсутствуют; вклад прочих отраслей 2000–2002 гг. не рассчитывался ввиду отсутствия данных по «операциям с недвижимостью».

Как видно из таблицы 4, за период 2000–2007 гг. вклад промышленности в экономический рост Казахстана уменьшился в 2,7 раза, а вклад строительства увеличился практически в 3 раза. В результате в экономике республики начал формироваться и нарастать «жилищный пузырь», породивший в свою очередь кредитный бум, который также стал приобретать все признаки «пузыря». В этот период коммерческие банки стали наращивать объемы внешнего заимствования, что привело к существенному увеличению валового внешнего долга страны, составившего к концу 2008 г. величину в 107,8 млрд. долл., 97,8% которых составлял внешний долг частного сектора, не гарантированного государством. Всего за последние четыре года валовый внешний долг страны увеличился более чем в 3 раза (см. диаграмму 5).

При этом внешний долг банковского сектора с конца 2004 г. по конец 2007 г. увеличился с 7,7 млрд. 45,9 млрд. долл., т.е. в 6 раз (для сравнения: валовый внешний долг республики за этот период увеличился в 2,8 раза). Однако ни правительство, ни надзорные органы финансового сектора республики не предприняли должных мер по сдерживанию нарастающих процессов внешнего заимствования.

К концу 2008 г. долг банковского сектора сократился на 15%, составив 39,2 млрд. долл. Добавим, что платежи по погашению и обслуживанию долгосрочного долга (исключая межфирменную задолженность) достигли тогдашнего своего пика в 2007 г., составив 16,9 млрд. долл. (к концу 2008 г. — 22,8 млрд. долл.)²

В середине 2007 г. скавшийся жилищный и лопнувший впоследствии кредитный «пузыри» привели к снижению кредитной активности. Как следствие, произошло выраженное замедление реального экономического роста непосредственно в тех отраслях, которые в прошлые периоды демонстрировали бурный рост и пользовались наилучшими условиями по ресурсам, что наглядно отражено на диаграмме 5.

¹ Источник: подсчитано автором по данным Национального банка Казахстана.

ДИАГРАММА 5. Динамика изменения ВВП, индекса физического объема промышленности и валового внешнего долга Казахстана, 2005-2008 гг.



Источник: составлено по данным Агентства РК по статистике и Национального банка Казахстана.

Официальные органы, в частности, правительство Республики и Национальный банк утверждали, что сложившаяся ситуация связана с ипотечным кризисом в США, и называли этот период «первой волной» мирового кризиса. Нам представляется, что такое утверждение не имеет под собой убедительной основы и является неадекватным отражением реальной экономической ситуации, сложившейся к тому времени в стране, а апеллирование к американскому ипотечному кризису — несостоятельным. Анализ квартальных параметров динамики роста ВВП и индекса физического объема производства продукции в промышленности наглядно показывает, что происходило в экономике страны в период второго полугодия 2007 г., когда началось замедление динамики экономического роста (см. диаграмму 5), до осени 2008 г., когда разразился глобальный финансовый кризис. Именно этот период, характеризующийся бездействием правительственные и надзорных структур в финансовой сфере, Национального банка Казахстана, представляет, по нашему мнению, национальную составляющую нынешнего глобального финансового и экономического кризиса.

Анализ динамики ежеквартального изменения ВВП по двум основным составляющим — «производство товаров» и «производство услуг» — свидетельствует о следующем. За последние три года пик роста «производства товаров»³ отмечался в третьем квартале 2006 г., после которого наблюдается устойчивая тенденция замедления темпов роста. Это происходило вплоть до четвертого квартала 2007 г., затем в первом квартале 2008 г. произошел всплеск и далее

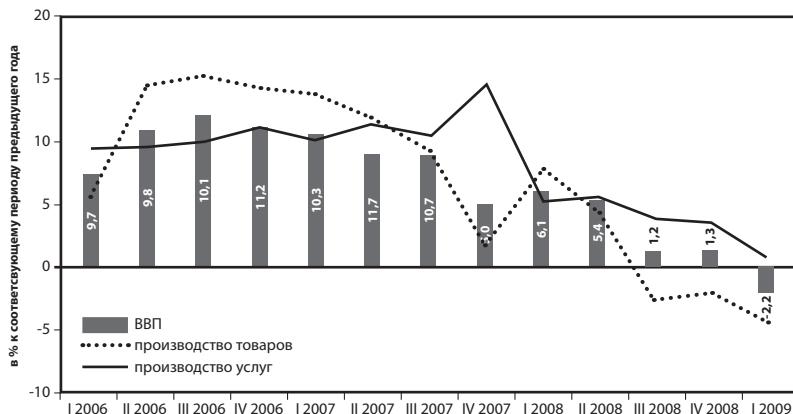
³ Производство товаров формируется из трех отраслей – промышленность, сельское хозяйство, строительство.

снова замедление. Начиная с третьего квартала 2008 г. наблюдается падение темпов роста (-2.1%) первой компоненты ВВП (см. диаграмму 6).

Падение темпов «производства товаров» связано с неустойчивой (в том числе отрицательной) ежеквартальной динамикой темпов изменения валовой добавленной стоимости во всех трех отраслях этой компоненты ВВП — промышленности, строительстве и сельском хозяйстве. В то же время следует отметить, что в 2007 г. отмечался рост «производства товаров» на 8,5%, в том числе в промышленности — 5,0%, сельском хозяйстве — 8,9%, строительстве — 16,9%. Положительная годовая динамика характерна и для второй компоненты ВВП — «производство услуг». При этом наибольший рост был характерен для «финансовой деятельности», где в 2007 г. по сравнению с 2006 г. отмечен 152% рост.⁴

Осенью 2008 г. грянул глобальный финансовый кризис, впоследствии перекинувшийся на мировые товарный рынки. Банкротство Lehman Brothers ознаменовало собой конец двадцатилетнего эксперимента по финансовому дерегулированию. «Отец» этого дерегулирования Аллан Гринспен, начавший устранять ограничения на финансовые спекуляции и инвестиционные операции банков с 1987 г., на слушаниях в Конгрессе США в 2008 г., по существу, признал коллапс неолиберальной идеологии. Он заявил: «Я обнаружил трещину. Я не знаю, насколько она велика и надолго ли. Но я очень потрясен этим фактом. Те из нас, особенно я, которые верили в эгоистический интерес кредитных институтов и их способность на этой основе защитить вклады акционеров, находятся в состоянии шока и неверия» [3].

ДИАГРАММА 6. Динамика ежеквартального изменения ВВП в Казахстане, 2006–2009 гг.

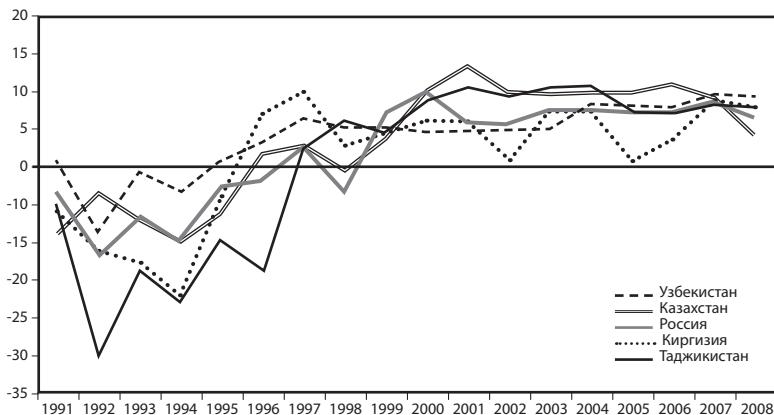


Источник: составлено автором по данным Агентства РК по статистике.

⁴ Агентство РК по статистике.

Естественно, глобальный финансовый и экономический кризис оказал влияние и на казахстанскую экономику. По итогам 2008 г. реальный рост экономики сложился на уровне 3,2% (см. диаграмму 7), что в 2,5 раза ниже, чем 2007 г. (8,1%). Впервые с 1999 г. произошло существенное замедление экономического роста. Анализ оценок итогов развития стран СНГ в 2008 г. показывает: Казахстан из безусловных лидеров по макроэкономическим параметрам, что наблюдалось на протяжении последнего десятилетия, фактически превратился в аутсайдера: на третьем месте с конца среди стран СНГ (ниже только Украина — 2,1% и Грузия — 2,0%). Замедление экономического роста затронуло строительство (1,9%). Отрицательная динамика наблюдается в финансовой деятельности (-0,5%), сельском хозяйстве (-5,6%) и обрабатывающей промышленности (-2,6%).

ДИАГРАММА 7. Динамика ежегодного изменения ВВП
в Казахстане, России и странах Центральной Азии,
1991-2008 гг.



Источник: составлено автором по данным [1].

Даже представленные фрагменты развития экономики Казахстана за последние годы показывают, что здесь накопились серьезные проблемы. Их решение находится за пределами мер, обозначенных в антикризисной программе нынешнего правительства. Причем тревожные тенденции в экономике Казахстана зарождались и наблюдались еще несколько лет назад. Прежде всего речь идет о вышеуказанном жилищном «пузыре», стремительном и неконтролируемом нарастании валового внешнего долга страны. Но глубинные причины связаны с тем, что за все годы трансформации национальной экономики не произошло реальных и серьезных структурных изменений.

За последние годы сырьевая направленность нашей экономики только усугубилась. Начиная с 2003 г., когда была принята Стратегия

индустриально-инновационного развития страны, по 2008 г. доля обрабатывающей промышленности снизилась с 43 до 33%. Заложенные в данной стратегии параметры на поверку оказались необоснованными, а пресловутые «институты развития», созданные для реализации Стратегии, — недееспособными в силу их перманентной реструктуризации. К тому же эффективность их деятельности была убыточной, а доклады о «позитивных» результатах — искажение реальной действительности, так как «достигались» они не счет основной (инвестиционной) деятельности, а за счет размещения депозитов институтов развития в банках второго уровня. Как отметил Президент Республики Казахстан Н. Назарбаев, «Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстан до 2015 г.» по сути провалена [4]. Поэтому глава государства определил новые направления развития страны на ближайшее пятилетие.

Как известно, наиболее рельефно результаты трансформации прослеживаются в структуре экономики (табл. 5).

ТАБЛИЦА 5. Структура ВВП Казахстана, 1990–2008 гг.

	1990	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
ВВП	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Производство товаров	66,5	42,3	45,9	44,9	43,8	43,0	44,9	44,0	43,9	43,4	45,1
Промышленность	20,5	23,5	32,6	30,7	29,5	29,5	31,1	29,8	29,5	28,3	31,7
Строительство	12,0	6,5	5,2	5,5	6,3	6,2	5,9	7,8	8,9	9,4	8,2
Сельское хозяйство,	34,0	12,3	8,1	8,7	8,0	7,3	7,9	6,3	5,5	5,7	5,2
Производство услуг	34,7	54	48,3	49,4	50,5	51,5	50,7	52,0	52,6	54,2	52,5
Транспорт и связь	9,4	10,7	11,5	11,2	11,6	12,1	12,2	11,8	11,1	11,5	10,1
Торговля и сфера обращения	8,2	17,2	12,4	12,1	12,2	11,5	11,4	12,7	12,9	13,3	13,4
Прочие отрасли	17,1	26,1	24,4	26,1	26,7	27,9	27,1	27,5	28,6	29,4	29,0

Источник: составлено по данным Агентства РК по статистике.

Примечание: 2008 г. — предварительные данные.

Вне всякого сомнения, в структуре ВВП прослеживаются определенные прогрессивные изменения. В частности, речь идет об увеличении доли услуг, что является общемировой тенденции. Но говорить о том, что экономика Казахстана, так же как и экономика развитых стран, может быть названа «экономикой услуг», не приходится. Уровень и качество предоставляемых услуг далеки от мировых стандартов.

В структуре экономики Казахстана есть еще одна особенность. На которую следует обратить внимание. Если в 1990 г. доля сельского хозяйства составляла 34%, то в 2008 г. — 5,2%. На первый взгляд, по этому параметру структура казахстанской экономики приближается к развитым странам, где доля сельского хозяйства невелика. При этом доля занятых в этой отрасли составляет около трети от общей

численности занятых в экономике страны (в 2008 г. 30%). Понятно, что такое соотношение структуры экономики и структуры занятости не может считаться прогрессивным изменением.

Развитие экономики Казахстана: роль бизнеса

Необходимость модернизации национальной экономики не вызывает сомнений. Правительство Казахстана разработало программу модернизации экономики, которую именуют «30 корпоративных лидеров», в рамках которой определен перечень так называемых прорывных проектов. Представляется, что эта программа имеет весьма опосредованное отношение к понятию модернизации экономики страны, так как процесс этот сложный и в первую очередь должен быть направлен на реальные структурные изменения.

По состоянию на конец 2008 г. в республике насчитывалось 176,7 тыс. предприятий, в том числе малых – 612,6 тыс. (92% от общей численности), средних – 11,9 тыс. (6,8%), крупных – 2,2 тыс. (1,2%). При этом за период 1999–2008 гг. наиболее высокая динамика характерна для малых предприятий, количество которых увеличилось на 83,7%, средних – на 8,7%, крупных – на 16,9%. Наибольшее число действующих юридических лиц отмечается в сфере обращения (торговля, ремонт автомобилей и изделий домашнего пользования) – 48,8 тыс., в «операциях с недвижимым имуществом» – 28,0 тыс., строительстве – 25,1 тыс.

В производстве ВВП страны наибольшая доля приходится на крупные предприятия. Причем за последние десять лет эта доля имеет повышательную тенденцию, увеличившись с 34 до 43%. Аналогичная тенденция характерна для малых предприятий, вклад которых увеличился за эти же годы с 5,7 до 18,8%. Противоположная тенденция складывается со средними предприятиями, доля которых в ВВП республики за последнее десятилетие сократилась с 26,7 до 19,5% (см. диаграмму 8). В целом за 10 лет темп роста доли малых предприятий в ВВП увеличился в 3,3 раза, крупных – в 1,3 раза, а средних – сократился на 27%. Для сравнения: доля нефтегазового сектора в ВВП Казахстана в 2008 г. составила 18,5% (в 2000 г. – 11,8%).⁵ Эти данные являются ярким подтверждением того, что роль малых предприятий в экономике страны возрастает.

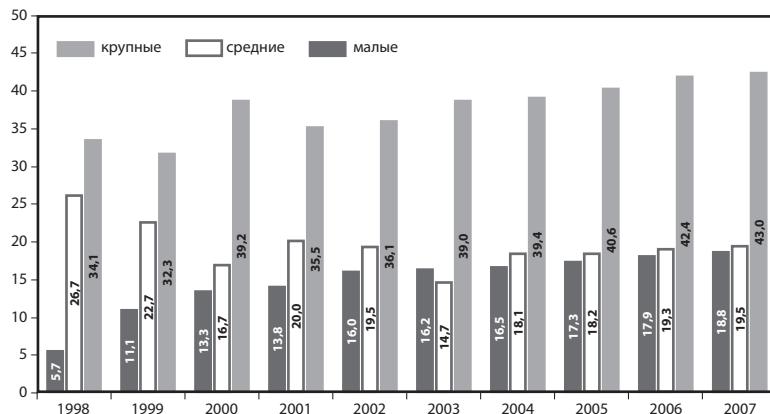
Между тем 1 июля 2009 г. завершился мораторий на проверки субъектов малого и среднего бизнеса (МСБ), который, по мнению

⁵ Подсчитано автором по данным Агентства РК по статистике.

предпринимателей и экспертов в этой сфере, не решил поставленные перед ним задачи. Мировой опыт свидетельствует, что число проверяющих органов для МСБ, как правило, не превышает 3–4 структур, а в Казахстане число проверяющих органов достигает 28. Вдобавок к этому все их территориальные подразделения имеют право на проверки. Причем у каждого государственного органа есть свои нормы и правила проведения проверок. В сложившихся условиях, большое количество проверяющих государственных органов, а также наличие множества различных правил и процедур проверок субъектов МСБ создают благоприятную почву для развития коррупции.

Добавим, что в республике предпринимаются определенные меры для снижения уровня коррупции в этой сфере. Например, на протяжении ряда лет идет модернизация разрешительной системы в республике: если в 2003 г. лицензированию подлежало 1500 видов и подвидов предпринимательской деятельности, то в 2008 г. число лицензируемых видов и подвидов деятельности сокращено до 349. К 2009 г. поставлена задача упразднить не менее 90% разрешительных документов, выявленных в процессе проведения их инвентаризации, и оставить не более 100 лицензируемых видов и подвидов деятельности.

**ДИАГРАММА 8. Доля малых, средних и крупных предприятий
в производстве ВВП Казахстана, 1998-2007 гг. (%)**

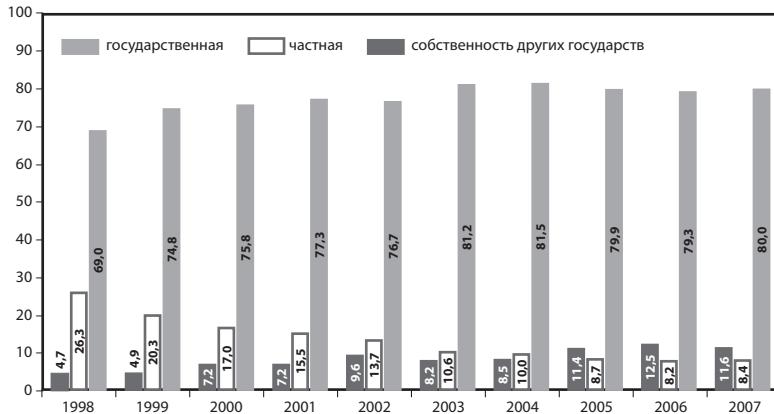


Источник: подсчитано и составлено автором по данным Агентства РК по статистике.

В настоящее время основной объем валовой добавленной стоимости формируется в частном секторе, доля которой за последнее десятилетие возросла с 69 до 80% (см. диаграмму 9). Схожая тенденция наблюдается в сфере собственности иностранных государств, доля которых в валовой добавленной стоимости возросла с 4,7 до 11,6%. Более чем в три раза сократилась доля государственной фор-

мы собственности в этом показателе — с 26,3 до 8,4%. За 10 лет темп роста доли частной собственности в ВВП увеличился на 115,9%, собственности других иностранных государств — на 246,8%, а госсобственности сократился на 68,1%.

ДИАГРАММА 9. Структура валовой добавленной стоимости Казахстана по формам собственности, 1998–2007 гг. (%)



Источник: составлено автором по данным Агентства РК по статистике.

Анализируя роль отечественного и иностранного бизнеса в экономическом развитии Казахстана, нельзя не остановиться на одном специфическом моменте, который характерен и для сырьевых экономик стран СНГ.

Речь идет о практике трансфертного ценообразования, применяемой крупными нефтяными компаниями, как иностранными (в том числе филиалами транснациональных корпораций — ТНК), так и отечественными, при поставках углеводородного сырья за пределы Казахстана. По сути, это является методов «теневого» экспорта капитала. В условиях Казахстана, как и других стран СНГ, механизм трансфертного ценообразования, намеренно применяемый крупными ТНК для увода капитала из страны, приобретает все более изощренные формы. В результате проделываемых манипуляций очень трудно доказать аффилированность сторон, участвующих в сделке, и, как следствие, почти невозможно установить факт намеренного занижения цены. (По нашему мнению, это является ярким примером негативного влияния ТНК на отечественных производителей.)

По этому поводу сделаем небольшой экскурс. Проблема трансфертов возникла из знаменитой дискуссии между двумя великими экономистами — Б. Олином и Дж. М. Кейнсом. Предметом спора были reparations Германии после Первой мировой войны. Вопрос

состоял в том, насколько эти репарации препятствуют развитию немецкой экономики.

Дж. М. Кейнс провел всестороннее исследование, показавшее, что ограничения на развитие Германии отнюдь не исчерпываются денежными платежами. Он отмечал, что для осуществления этих выплат Германии необходимо наращивать экспорт и сдерживать импорт. По его мнению, добиться этого можно, лишь снижая цены на экспортные товары. В итоге ухудшение условий торговли превращалось в дополнительное препятствие для развития наряду с собственно репарациями.

Олин выразил тогда сомнение, что условия торговли для Германии должны ухудшаться. Его контраргументы состояли в том, что для финансирования репараций в Германии повысили налоги и тем самым автоматически сократили спрос на импортные товары. При этом в странах — получателях репараций их выплата позволяет смягчить налоговое бремя, что, в частности, должно выльяться в расширение внешнего спроса на продукты немецкого экспорта. Поэтому, утверждал он, Германия может сократить свой импорт и увеличить экспорт и без ухудшения условий торговли.

Таким образом, в отношении общего принципа Олин был, безусловно, прав. Но прав был и Кейнс, когда говорил о возможности такого влияния перераспределения доходов на условия внешней торговли, которое будет подкреплять их влияние на доноров и реципиентов.

Вопрос о репарациях, впрочем, не продвинул дальше теоретических споров. В реальности Германия репараций почти не платила. Однако проблема международных трансфертов и их влияния на условия торговли заняла важное место в теории мировой экономики и продолжает часто возникать в самых разных аспектах международной экономики [5. С. 131]. По сути, проблема трансфертов — это проблема перераспределения доходов.

Возвращаясь к экономике Казахстана, отметим, что значительная доля экспорта стратегических ресурсов республики осуществляется именно по заниженным ценам. В качестве примера приведем некоторые расчеты, которые вполне справедливы для макроэкономического анализа.

По нашим оценкам, в период 1998–2007 гг. потенциальные потери от трансфертных цен от экспорта нефти составили 23686,7 млн. долл. (табл. 6). И это только номинальные потери, реальные — гораздо больше.

ТАБЛИЦА 6. Экспорт нефти и потери от трансфертных цен в Казахстане, 1998–2007 гг.

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Экспорт нефти, млн тонн	20,4	25,2	27,7	32,4	39,1	43,5	47,7	50,2	58	51,7
Стоимость экспорта нефти, \$/тонн	80,9	91,6	153,4	131,3	128,6	161,2	226,4	338,6	432,5	443,7
Среднегодовая мировая цена нефти сорта Брент, долл./тонн	95,4	133,6	213,8	183,3	187,7	216,2	280,5	396,4	472,9	566,4
Номинальные потери от трансфертных цен, долл.	295,8	1058,4	1773,1	1684,8	2310,8	2392,5	2582,9	2901,6	2343,2	6343,6

Источник: подсчитано и составлено автором по данным Агентства Республики Казахстан по статистике, Таможенного комитета Министерства финансов РК и Международного энергетического агентства.

Примечание: 1 тонна = 7,5 баррелей.

К этому добавим, что начиная с 1995 года, стоимость экспорта нефти неуклонно растет, увеличившись за 1995–2008 годы в 53,6 (!) раза, а доходы государственного бюджета — чуть более чем в 6 (?) раз.

Если просчитать потери от трансфертных цен от экспорта черных и цветных металлов, то их сумма, естественно, увеличится.

Для оценки «вклада» иностранного бизнеса в экономику Казахстана приведем еще один пример. Речь идет о разнице между ВВП и валовым национальным доходом (ВНД), представляющим чистые факторные выплаты дохода (net factor income payments). Сюда входит: а) чистая оплата труда (net labour compensation); б) чистый инвестиционный доход (net investment income). Первая часть учитывает заработную плату казахстанских граждан, работающих за рубежом, а также иностранцев, работающих в Казахстане. Вторая часть приходится на доходы, полученные от казахстанских активов и инвестиций за рубежом, и доход, полученный от иностранных активов и инвестиций в Казахстане.

ТАБЛИЦА 7. Коэффициент ВНП/ВВП в Казахстане, 2000–2008 гг.

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
ВВП	18,3	22,2	24,6	30,8	43,2	57,1	81,0	104,9	132,5
ВНП/ВВП	0,938	0,948	0,954	0,943	0,934	0,906	0,885	0,880	0,857
Отток доходов	1142,3	1155,2	1129,4	1745,0	2852,6	5366,4	9280,8	12582,4	18943,7

Источник: расчеты Центра экономического анализа «Ракурс» (2009 г.).

Примечание: 2008 г. — предварительные данные.

Суммарный отток доходов в период 2000–2008 гг. составил 54 197,8 млн. долл. Добавив к этой величине номинальные потери от трансфертных цен по нефти, получим номинальный «вклад» иностранного бизнеса, составляющий за эти годы 78 млрд. долл.

В заключение отметим, что Президент Казахстана Н. Назарбаев определил на предстоящие пять лет (начиная с 1 января 2010 г.) следующие приоритеты развития:

1. Агропромышленный комплекс и сельскохозяйственная переработка (переориентация на технологическое перевооружение и широкомасштабную модернизацию аграрного сектора с учетом роста потребностей и роста цен на продовольственные товары во всем мире).
2. Развитие строительной индустрии и производства строительных материалов (в настоящее время импорт порядка 50%; к 2015 г. за счет за счет внутреннего производства должно быть удовлетворено более 80% потребностей рынка).
3. Нефтепереработка и инфраструктура нефтегазового сектора (к 2014 г. отечественные нефтеперерабатывающие заводы должны полностью удовлетворять внутреннюю потребность в нефтепродуктах высокого качества – бензине и авиационном керосине).
4. Развитие металлургии и производства готовых металлических продуктов (удвоение объема производства и экспорта продукции металлургической промышленности к 2015 г.)
5. Развитие химической, фармацевтической и оборонной промышленности (к 2014 г. обеспечить более 50% внутреннего потребления лекарственных препаратов за счет отечественного производства).
6. Энергетика, включая развитие чистой энергетики (энергоёмкость экономики к 2015 г. должна быть снижена на 10%).
7. Развитие транспортной и телекоммуникационной инфраструктуры (создание транзитного автодорожного коридора «Западная Европа – Западный Китай»; внедрение цифрового телевидения с организацией производства отдельных видов оборудования в Казахстане).

Таким образом, для модернизации экономики Казахстана считаем необходимым разработать научно обоснованную, адекватную и выверенную экономическую политику на среднесрочный (посткризисный) период, контуры которой обозначены Президентом Казахстана Н. Назарбаевым 15 мая 2009 г. [4]. Необходимо предметно ориентировать политику в области развития на диверсификацию и устойчивую индустриализацию на базе увеличения инвестиций в новые производственные мощности, особенно в сельском хозяйстве и обрабатывающей промышленности, а также на обеспечение адекватного, надежного и эффективного по затратам финансирования таких капиталовыхложений.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. World Economic Outlook April 2009. — IMF, Washington, April 2009.
2. A.Nussupov, St. Umpleby, B. Khusainov. A Study of Economic Change in the Eurasian Economic Community Using Time Distance Analysis. — USA, George Washington University, April 2008.
3. Алан Гринспен. Слушания в Конгрессе США, 2008.
4. Н. Назарбаев. Индустриально-технологическое развитие Казахстана ради нашего будущего // Казахстанская Правда, 16 мая 2009 г.
5. Кругман П.Р., Обсфельд М. Международная экономика. 5-е издание. — СПб: Питер, 2003. — 832 с.

Бизнес и инновации в Киргизской Республике

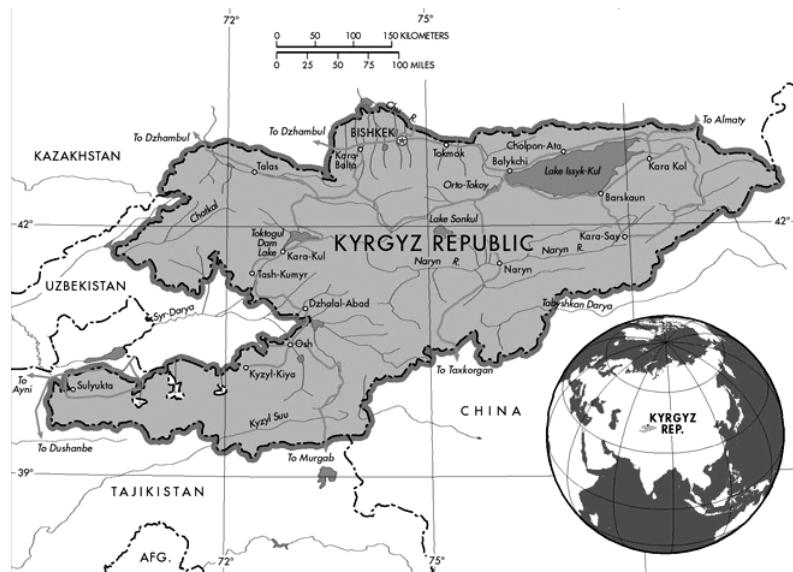
Азамат ДИКАМБАЕВ,
эксперт Аналитического консорциума «Перспектива».

Введение

Общие характеристики
Киргизской Республики

Киргизская Республика — страна с населением 5,2 млн. человек, расположена в регионе Центральная Азия и граничит с Казахстаном, Узбекистаном, Таджикистаном и Китаем.

Наряду с Таджикистаном, Киргизия является самой маленькой страной по населению и территории в регионе. Страна удалена от международных морских путей и развитых экономических центров, в связи с чем, транспортные издержки велики и затруднен доступ на международные рынки.



Более 90% территории составляют горы и практически отсутствуют устойчивые транспортные коммуникации между различными регионами страны. Киргизская Республика относительно бедна природными ресурсами, исключение составляют гидроэнергетические возможности страны. Золото — основной минеральный продукт и ведущая статья экспорта. Страна в значительной степени зависита от углеводородного сырья.

Киргизская Республика квалифицируется как страна с низким уровнем доходов на душу населения. ВВП на душу населения в 2007 г. составил 731 доллар США, а в 2008 г. 959 долл. Уровень бедности составил 35% в 2008 г.

Экономика Киргизской Республики является открытой. Устойчивость экономики Киргизстана находится в сильнейшей зависимости от экономических тенденций в мировой и региональной экономиках.

Экономический рост главным образом обусловлен ростом внутреннего потребления. Основными секторами экономики являются торговля и сельское хозяйство. В промышленности лидирующая роль закрепилась за предприятиями по выработке и распределению электроэнергии, а также по производству золота.

Текущие

макроэкономические характеристики

В 2005–2007 гг. был достигнут прогресс в ускорении

экономического роста и повышении жизненного уровня населения, несмотря на нестабильную социально-политическую ситуацию в период 2005–2006 гг. В период 2005–2007 гг. среднегодовой прирост ВВП составил 3,7%.

Несмотря на быстрое и существенное ухудшение международной экономической обстановки, экономика Киргизстана продолжала расти. По итогам 2008 г. ВВП составил 5061 млн. долл. и вырос по сравнению с предыдущим годом на 7,6%.

В структуре ВВП по итогам 2008 г. сельское хозяйство занимает 26%, торговля — 19%, промышленность — 14%, транспорт и связь — 8%, строительство — 3%. Экономический рост был в основном обусловлен приростом промышленного производства на 15%, торговли — 9%, связи — 45%, транспорта — 6%. В промышленном производстве значительное влияние приходится на горнодобывающую и перерабатывающую отрасли.

Рост мировых цен на продовольствие и нефтепродукты обусловил резкий скачок инфляции, которая в 2008 г. превысила 24% в годовом выражении. Высокие темпы инфляции были обусловлены существенной долей импорта во внутреннем потреблении по некоторым товарным группам — импорт нефтепродуктов и природного газа 100%, продовольственной пшеницы — свыше 55%, растительного масла — свыше 67%.

Маловодный цикл в республике и повышенный спрос на электроэнергию в предыдущие годы привел к снижению производства электроэнергии в 2008 г. на 7,5%.

В 2005–2008 гг. доходы государственного бюджета составили 24,5% ВВП, что на 3,8 процентных пункта выше уровня 2003–2005 гг. Расходы государственного бюджета ежегодно росли и составили 31,7% ВВП в 2008 г.

Дефицит бюджета составил в среднем 2,7% ВВП в 2005–2008 гг. Его финансирование главным образом обеспечивается за счет международных займов и грантов от международных финансовых институтов и стран доноров (Всемирный банк, Азиатский банк развития и др.). Существенно сократился внешний долг — с 77,6% ВВП в 2005 г. до 46% ВВП в 2008 г.

За последние годы наблюдалось укрепление финансовой системы и банковского сектора страны. Совокупный капитал коммерческих банков вырос за 2005–2007 гг. в 3,3 раза и составил около 220 млн. долл. Активы банков за три года увеличились в 2,4 раза, обязательства — в 2,2 раза. Позитивное влияние на развитие банков оказало

привлечение ряда иностранных коммерческих банков, доля которых насчитывает уже более 2/3 активов банковской системы.

В 2005–2007 гг. сальдо платежного баланса росло и складывалось положительным. Этот показатель возрос с 29 млн. долл. до 297 млн. долл. Однако в 2008 г. произошло ухудшение счета текущих операций платежного баланса вследствие внешних потрясений. Международные резервы достигли 1225 млн. долл. на конец 2008 г. и составили 3,0 месяца импорта, что чуть ниже уровня предыдущих лет.

Стабильность платежного баланса обеспечена в первую очередь постоянным финансированием по линии международных организаций и перечислением трансфертов трудовых мигрантов.

Киргизстан в последние годы относительно успешно привлекал иностранные инвестиции. Иностранные инвестиции составили 2007 г. 437 млн. долл., а в 2008 г. — 653 млн. долл. Однако этого уровня в размере 13% ВВП по-прежнему недостаточно.

Место и участие Республики Киргизия в региональной экономике

Товарооборот со странами Центральной Азии и Россией превышает более 50% от общего объема. В частности, основная доля приходится на Россию — около 36%, Казахстан — 11%. Для сравнения, согласно официальной статистике, доля торговли с Китаем составляет 10% от общего объема.

Иностранные инвестиции из стран Центральной Азии и России занимают более 50% от общего объема. В совокупности экспорт и инвестиции из стран Центральной Азии и России достигают 80% ВВП.

Наиболее важными направлениями региональной экономической интеграции являются три блока: региональная торговля, швейная и текстильная отрасли, электроэнергетический сектор.

За последние годы Киргизия стала менее зависимым от экспортера золота, так как доля экспорта остальной промышленной продукции значительно возросла. Один из ключевых аспектов внешнеэкономической деятельности связан, в значительной степени связан с реэкспортом товаров из Китая.

Необходимо отметить, что, по экспертным оценкам, существенное влияние на экспорт оказывает неформальная система торговли. Её объемы превышают официальные данные в разы. По сути, через систему региональных торговых рынков Киргизия стала платформой для трансфера китайских товаров на рынки Центральной Азии и России. Согласно независимым оценкам, объем совокупного реэкспорта составляет более 2 млрд. долл.

Реэкспорт через систему неформальной торговли играет важнейшую роль для экономики Киргизии. Согласно оценкам, добавленная стоимость, или так называемая торговая маржа от реэкспорта, остающаяся в стране, составляет более 13%. Кроме того, система региональных торговых рынков обеспечивает занятость в экономике Киргизии. По сути, Киргизия стала региональным центром реэкспорта китайской продукции и существенным образом влияет на региональную торговлю.

Главным образом это стало возможным благодаря относительно льготному торгово-тарифному режиму, упрощенной логистике, а также инфраструктурной системе базаров.

В структуре экспорта присутствуют высокотехнологические товары (общее машиностроение, оборудование), однако их доля остается низкой. По значимости доли в экспорте, но несколько ниже по технологическому уровню можно отметить продукцию швейной и текстильной промышленности.

Как показывает практика последних лет, киргизская швейная продукция занимает прочные позиции на рынках Казахстана и России. Экспорт швейной и текстильной отраслей превышает 6% от общего объема. 90% изготовленной швейной продукции в Киргизии экспортируется в Россию и Казахстан. Продукция швейной отрасли преимущественно ориентирована на сегмент эконом класса.

Одним из важных направлений участия Киргизии в региональных экономических связях является электроэнергетика. Энергетические системы в Киргизии, Таджикистана, Узбекистана и Южного Казахстана были разработаны и оптимизированы в виде единой системы еще в советские времена. На текущий момент Центрально-Азиатская Электроэнергетическая Система (ЦАЭС) продолжает эксплуатироваться как синхронизированная система.

Киргизстан вырабатывает менее 10% от общего объема производства электроэнергии. Однако на долю Киргизии приходится около 44% экспорта электроэнергии в единой системе. Кроме того, гидроэнергетические ресурсы Киргизской Республики используются в качестве ирригационных ресурсов. На сегодняшний день используется не более 10% гидроресурсов страны.

**Характеристики состояния
инноваций в Республике Киргизия**
С распадом СССР были потеряны и разорваны технологические связи с предприятиями некогда единого научно-производственного комплекса. Страна не смогла за короткий промежуток времени активно интегрироваться в мировую экономику. Потенциал отечественной экономики, основанный на экстенсивном

развитии сельского хозяйства, дозагрузке старых производственных фондов и дешевой рабочей силе, практически исчерпан.

Более того, намечается острая проблема износа основных фондов. Устойчивая деградация инфраструктуры приведет в среднесрочном периоде к техногенным рискам.

Экономика Киргизии испытывает существенный недостаток в инновациях. Во многом это обусловлено отсутствием ключевых ресурсов, таких как знания, устойчивое финансирование, научный персонал, квалифицированная рабочая сила, системы стимулирования, а также из-за отсутствия связей между государством и частным сектором.

Частный сектор в Киргизской Республике не инвестирует средства в инновационную и научно-исследовательскую деятельность главным образом из-за отсутствия ресурсов и слабой защиты интеллектуальной собственности.

В Киргизии недостаточно уделяется внимания развитию инноваций. В частности, это выявляется по объемам финансирования инновационной деятельности, количеству занятых в сфере научно-исследовательской деятельности, количеству патентов и научных открытий.

Государственное финансирование научно-исследовательской деятельности незначительно — доля расходов на инновационную деятельность к ВВП близка к нулю.

В стране фактически отсутствует система управления разработки и внедрения инноваций, а инфраструктура находится в упадке.

Система администрирования науки в стране достаточно сложная: 28 научно-исследовательских учреждений находятся в подчинении Национальной академии наук Киргизской Республики, 56 НИИ и научных подразделений вузов. Общей координации научно-исследовательских программ и проектов на сегодня нет.

Субъектами научной деятельности являются академические научно-исследовательские институты, научно-исследовательские институты и научные центры отраслевого профиля, научно-исследовательские подразделения высших учебных заведений. Собственность перечисленных учреждений — государственная.

Существует небольшая сеть исследовательских центров и лабораторий при промышленных предприятиях, занимающихся прикладными изысканиями в своей отрасли (например, «Киргизавтомаш — радиатор»).

В настоящее время происходит формирование технико-внедренческих зон, технопарков (создан технопарк в Национальной академии наук, формируется технопарк «КРСУ» при Киргизско-российском славянском университете, готовится решение о создании «Киргизтехнопарка»). Однако их роль и влияние на развитие в данный момент незначительны.

Нормативно-правовая база науки устарела и требует модернизации. На сегодняшний день научно-инновационная деятельность в стране регламентирована следующими законами:

- «О науке и об основах государственной научно-технической политики»;
- «Об инновационной деятельности»;
- «О Национальной академии наук»;
- «Об образовании».

В 2007 г. на отечественную науку было выделено из республиканского бюджета 216 млн. сомов, или порядка 5 млн. долл.

Всего в отраслевой и вузовской науке задействовано 1987 научных работников, в том числе докторов наук — 251, кандидатов наук — 603.

В настоящее время материально-техническое оснащение научно-исследовательских учреждений республики крайне неудовлетворительное. Из всех средств, выделяемых на науку, около 90% направляется на заработную плату. В связи с этим приобретение нового оборудования, приборов, технических средств, реактивов и материалов практически невозможно.

Не сформирована институциональная среда для коммерциализации и продвижению инноваций. С другой стороны, частный сектор не проявляется интереса к освоению новых видов продукции и товаров, что в свою очередь усложняет задачу.

С учетом целей и задач, поставленных в стратегических документах, определены следующие инновационные направления: энерго- и ресурсосберегающие технологии, сейсмостойкое строительство и защита от природных и техногенных катастроф, рациональное использование природных ресурсов, медицина и здравоохранение, химико-биологические проблемы охраны окружающей среды, биотехнологии, селекционно-генетические исследования, борьба с эрозией почв, создание средств защиты животных от болезней, производство удобрений.

Роль бизнеса в модернизации экономики

Краткие характеристики национального бизнеса

Количество предприятий экономики в 2007 г. насчитывало 12 235. Наибольшее количество предприятий относится

к сектору торговли и ремонта, по количеству предприятий данный сектор на протяжении 5 лет ведет себя стабильно.

Второе место по количеству занимает сектор, занимающийся операциями с недвижимым имуществом, за 5 лет он увеличился в 2,5 раза. Далее идет обрабатывающая промышленность и строительство.

Фактически в республике доминируют малые и средние формы предприятий. Крупные предприятия составляют не более 10% от общего количества. Однако важно отметить, что крупные предприятия являются бюджетообразующими. В целом на долю крупных налогоплательщиков приходится около 55% всего государственного бюджета.

Если рассмотреть структуру предприятий по объему выручки, то самый большой доход имеет обрабатывающая отрасль, в основном за счет предприятий металлургического производства и производства металлических изделий. В основном это обусловлено производством, связанным с разработкой месторождения «Кумтор». Далее следует производство и распределение газа, электроэнергии и воды.

Лидерами Киргизского бизнеса являются предприятия телекоммуникационного сектора. В частности, речь идет о компаниях «Скаймобайл», «Бимоком», «Киргизтеле́ком», «Саймателе́ком», «Глобалтеле́ком», «Актел». Первые две компании представлены российским капиталом. Необходимо отметить, что телекоммуникационный сектор является лидером и фактически единственным реальным сектором, внедряющим инновации и новые технологии.

Рентабельным является банковский сектор и предприятия сферы услуг и торговли. Данные сектора, согласно финансовым оценкам, имеют возможности для привлечения инноваций, однако роль последних играет незначительную роль в их развитии.

Необходимо обратить внимание на предприятия, деятельность которых связана со строительством и производством строительных материалов. Последние годы эти предприятия демонстрируют устойчивость по финансовым показателям, что, возможно, позволит в перспективе модернизировать производство. Среди лидеров этой отрасли можно отметить: «Нарынгидрострой», «Бишкеккурулуш», «Уста», «Чилебикурулуш», «Бессер», «Завод ЖБИ», «Автотрансстрой», «Таштемир», «СУ-93», «Интергласс», «Бишкекстройматериал» и др.

Отдельные отрасли, демонстрирующие высокую рентабельность, это: текстильное и швейное производство, пищевая промышленность, строительство, мобильная связь, банковский сектор. Наиболее прибыльные предприятия зарегистрированы на территории г. Бишкек и Чуйской области.

Общая численность малых и средних предприятий вместе с индивидуальными предпринимателями и фермерскими хозяйствами за 5 лет увеличилась на 33%. Удельный вес объема валовой добавленной стоимости субъектов малого и среднего предпринимательства в ВВП составляет 45%. Большую часть составляют индивидуальные предприниматели и крестьянские хозяйства по 17,5%. 92,2% услуг гостиниц и ресторанов оказываются субъекты малого и среднего предпринимательства. Объем торговли и ремонта, а также объем подрядных работ составляют по 85%. Однако объем экспорта и импорта малых предприятий за последние 5 лет сократился.

В 2007 г. субъекты малого и среднего предпринимательства произвели промышленной продукции 22% от общего объема ВВП в отрасли. В сельском хозяйстве — 48,3% к отраслевому ВВП.

Для малого и среднего бизнеса, объемы которого незначительны, вопрос о модернизации и привлечении инноваций усложняется по причине отсутствия ресурсов.

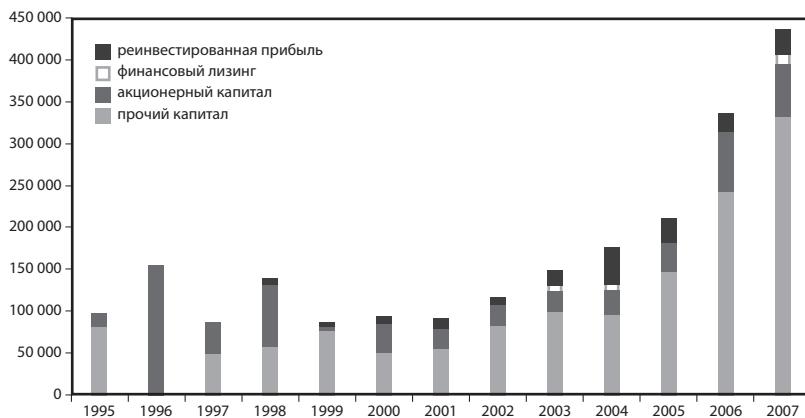
Число приватизированных предприятий неуклонно растет. Если в 1993 г. было 4428 приватизированных предприятий, то в 2007 г. эта сумма насчитывала 7245.

В структуре прямых иностранных инвестиций 47% занимают кредиты, полученные от зарубежных совладельцев предприятий, 28% торговые кредиты. Акционерный капитал составляет порядка 15%.

Надо отметить, что за 5 лет суммы инвестиций увеличились в 3 раза, но по структуре капитала изменились мало.

Если мы рассмотрим поступление прямых иностранных инвестиций по видам экономической деятельности, то 31 процент вливаний поступает в обрабатывающую промышленность, 26 процент в финансовую отрасль, в отрасль, занимающуюся операциями с недвижимым имуществом, поступает 13,7%, и в горнодобывающую промышленность — 12,5%.

**ДИАГРАММА 1. Структура поступления
прямых иностранных инвестиций**



В 2003 г. структура поступлений была несколько иной, 50% инвестиций были направлены в отрасль обрабатывающей промышленности, в торговлю и ремонт поступало 15% инвестиций.

**Роль национального бизнеса
в модернизации**

В Киргизстане произошли серьезные изменения в структуре экономики. Доля производства, когда-то занимавшая более 50%, замещена услугами, которые в целом преобладают в экономике. Это повлияло не только на структуру экономики, но и на технологии, применяемые в конкретных отраслях.

Большинство заводов и фабрик, которые еще 20 лет назад составляли костяк промышленности страны, были местом концентрации промышленных технологий, перестали работать. Одверглась детехнологизация и очень важная для Киргизии отрасль — сельское хозяйство. Произошло дробление посевных площадей, что не позволяет использовать аграрные технологии и механизацию.

В тоже время в экономику Киргизии вошли принципиально новые отрасли, которые принесли в страну новые инновационные технологии. Скажем в секторе сотовой связи четко прослеживается технологическая эволюция — стандарт TDMA был заменен на GSM и CDMA.

Но в целом сохраняется крайне низкий уровень инновационной активности. Более того, у бизнеса снизился интерес к интеллектуальной составляющей инновационного процесса (исследованиям и разработкам, приобретению новых технологий, прав на патенты, патентных лицензий и т.п.)

В перспективе это может привести к ухудшению качества и масштабов инноваций, к дальнейшему замедлению инновационной активности. Пассивность в инновационной сфере усугубляется, по-видимому, низкой отдачей от реализации технологических инноваций и отсутствием ресурсов, недостаточным стимулированием со стороны государства.

На примере трикотажного производства видно, что по причине отсутствия ресурсов Киргизия технологически отстала от своих ближайших соседей, в частности Узбекистана.

Недостаточное финансирование тормозит реализацию эффективных инновационных проектов, снижая тем самым общий уровень инновационной активности в экономике. В текущее время технологическая структура не поддерживается в должной мере денежно-кредитными и бюджетно-налоговыми инструментами государственной политики.

Отечественные предприятия неактивны в кооперационных связях: в поисках источников информации для инноваций многие из них замкнуты на собственный потенциал и не повышают интенсивность процессов технологического обмена.

В последние годы активно развиваются перерабатывающие предприятия, в основном за счет поставки продукции в Казахстан. Но отечественные мощности достаточно малы, что препятствует покупке дорогостоящего и современного оборудования. Вместе с тем производители трикотажной отрасли утверждают, что готовы покупать дорогостоящее технологичное оборудование, но персонала, умеющего работать с такими машинами, нет.

Таким образом, одним из ключевых вопросов является обеспечение рабочей силой на высокотехнологичных производствах. В качестве примера можно привести ситуацию с разработкой таких месторождений, как Талды-Булак, куда были приглашены квалифицированные рабочие из Казахстана.

Одной из причин, препятствующих развитию и привлечению инноваций, является недостаточный масштаб отечественного бизнеса. Вместе с тем существуют социокультурные ограничения. В частности, на примере швейной отрасли можно констатировать о неготовности киргизского бизнеса к расширению путем привлечения в капитал иностранных инвесторов. Предпочтения отдаются сохранению 100% владением бизнеса, а не расширению и модернизации производства путем привлечения инвесторов.

В Киргизии для большинства предприятий, порядка 75%, длительность инновационного цикла составляет 3–5 лет. Особенно это наблюдается на предприятиях пищевой, металлургической, текстильной промышленности и в целлюлозно-бумажном производстве. Около 20% предприятий ориентируются на более короткие технологические циклы. Ситуация осложняется характеристиками

заемствованного капитала, который в настоящее время в Киргизстане носит более краткосрочный характер.

Необходимо обратиться к анализу инвестиции в основной капитал. К инвестициям в основной капитал относятся затраты по приобретению и монтажу оборудования, на приобретение производственного транспорта и хозяйственного инвентаря, на приобретение машин и оборудования, не входящих в сметы на строительство и на прочие капитальные работы и затраты.

Основная часть затрат направлена на приобретение машин, оборудования (связанных с технологическими инновациями) и новых технологий. Другая значимая часть затрачена на производственное проектирование. Другими статьями можно пренебречь, поскольку их объем не превышает 1%. Речь идет о затратах на исследование и разработку новых продуктов, приобретение права на патенты, лицензии на использование изобретений, полезных моделей, приобретение программных средств, обучение и подготовка кадров, маркетинговые исследования.

Представляет интерес структура инновационной продукции (услуг) в разрезе форм собственности. Государственная и муниципальная формы собственности своей доли в инновационной продукции не имеют. Вторжение на рынок с инновационной продукцией осуществляют только венчурный капитал.

Основное число инновационно-активных предприятий находятся в г. Бишкек и в Иссыккульской области. Нарынская и Таласская области являются безактивными в плане инновационной деятельности.

Меры по стимулированию и перспективы инноваций

Решение задач по модернизации экономики потребует современных технологий. Однако необходимо признать, что собственный рынок инновационных разработок не развит, отсутствуют финансовые ресурсы, недостаточен человеческий потенциал, размеры национального бизнеса малы. В этой связи на ближайшую перспективу единственным механизмом появления инноваций и технологий в экономике Киргизии будет их импорт.

Поэтому Киргизия остро нуждается в новой стимулирующей технологической политике. Киргизская экономика заинтересована в участии иностранного бизнеса и привлечении новых технологий.

Правительство страны идет по пути упрощения режима и создания системы стимулов, подталкивающих бизнес к новой стратегии роста. Это позволит принципиально изменить заинтересованность предпринимателей в реализации средне- и долгосрочных стратегий повышения эффективности и конкурентоспособности.

В целях стимулирования модернизации экономики в 2008 г. был принят Налоговый кодекс. Одна из главных целей — это стимулирование роста бизнеса и улучшение инвестиционного климата.

В частности, новой редакцией предусмотрено сокращение количества налогов с 16 до 9. В числе прямых мер по стимулированию предложены механизмы ускоренной амортизации. Увеличен порог балансовой стоимости групп, подлежащих вычету в целях амортизации. Введен новый уточняющий порядок, определяющий стоимость основных средств, добавляемых к налоговой стоимости группы и выбывающих из налоговой стоимости группы.

Развитие отрасли по добыче природных ресурсов является приоритетным для Киргизской Республики, поэтому максимально учтены особенности этой отрасли и разработана система налоговых стимулов при расчете налога на прибыль. Установлена норма ускоренной амортизации для оборудования и основных средств, используемых в недропользовании как при разведке, так и при добыче полезных ископаемых.

Революционным элементом проекта нового Налогового кодекса стало снижение ставки НДС с 20 до 12%. Расширен перечень освобожденных от НДС поставок. Предусмотрено освобождение от НДС основных средств, ввозимых на таможенную территорию Киргизской Республики, используемое непосредственно для собственных производственных целей, что позволит существенно стимулировать вложения инвестиционного капитала в развитие приоритетных отраслей промышленности, поскольку снижение цен на факторы производства на сумму НДС позволяет заметно повысить рентабельность вложенного капитала.

Роль иностранного бизнеса и бизнеса ННГ в модернизации

Роль бизнеса ННГ в модернизации

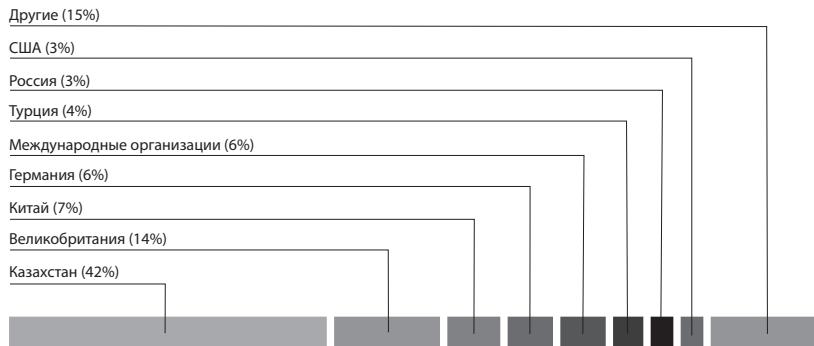
Страны СНГ инвестировали прямых инвестиций более 50% от общего объема. Причем объем портфельных инвестиций увеличился за 5 лет в 6 раз.

В 2007 г. самым крупным иностранным инвестором из стран СНГ был Казахстан, на эту страну приходится 42% от общего числа инвестиций. На Россию — 3%. В 2003 г. показатель был таким: Казахстан 9%, Россия 8%. Заметно выросли и китайские инвестиции в экономику Киргизии, хотя их уровень по-прежнему ниже уровня российских инвестиций.

На фоне инвестиций из Казахстана и России инвестиции из других стран ННГ незначительны и не играют существенной роли в экономике Киргизии. В совокупности на остальные страны ННГ приходится нетто инвестиций менее миллиона долларов.

В целом, Казахстан стал принципиальным экономическим партнером для Киргизии, это связано со значимостью для Киргизии международной торговли и инвестиционных потоков из Казахстана.

ДИАГРАММА 2. Доля инвестиций по странам



Свыше 40% банковского капитала ассоциировано с казахстанским капиталом. В частности, это «АТФбанк», «Халықбанк», «БТАбанк». Кроме того, инвестиции из Казахстана присутствуют в обрабатывающей отрасли и торговле. Однако ключевым сегментом для казахстанского капитала являются финансовый и банковский сектора.

В отношении российских инвестиций можно отметить большую диверсификацию. Российский капитал присутствует в банковской системе, телекоммуникационном секторе, обрабатывающей отрасли, энергетической отрасли. Как было отмечено выше, в инновационном плане принципиальным является присутствие инвестиций в предприятиях телекоммуникационного сектора «Бимоком» и «Скаймобайл». Среди коммерческих банков Киргизии лидером является банк с российским капиталом «Азияуниверсалбанк».

По структуре экспорта ключевым партнером среди стран СНГ для Киргизии является Россия, на долю которой приходится 18% от общего экспорта. Основными статьями экспорта является продукция швейной и текстильной отраслей — 7,5% от общего объема. Второй позицией является продукция сельского хозяйства около 3,8%.

Важно отметить, что около 3% от общего импорта приходится на ввоз оборудования и технологий из России. Однако это меньше чем приходится на долю Китая, который на сегодняшний день стал лидером по объему экспорта в Киргизию оборудования и технологий.

Вторым по объему экспорта является Узбекистан, на долю которого приходится 14%. Основной статьей экспорта является продукция энергетического сектора — 12%, что связано с экспортом электроэнергии в Узбекистан.

Третьим по значимости является Казахстан — 11%, в состав которых входит продукция сельского хозяйства, а также экспорт строительных материалов.

Что касается импорта из стран СНГ, то Россия также является стратегическим партнером, на долю которой приходится 43% от общего импорта. Ключевой статьей является ввоз топливно-энергетической продукции. Здесь важную роль играет присутствие российской компании «Газпромнефтьазия». Важно отметить, что ожидается расширения участия Газпрома и в других секторах экономики. В частности, речь идет о разработке углеводородных месторождений, а также участие в приватизации объектов газовой промышленности.

Казахстан по объему импорта также является значимым партнером для Киргизии. Основными статьями импорта являются продовольственная группа (в основном зерно и его производные), а также нефтепродукты.

В производстве машин и оборудования значительный вклад осуществляется АО ТНК «Дастан», ГП «Бишкекский штамповочный завод», АО «Электротехник». Основными предприятиями по производству электрооборудования, электронного и оптического оборудования являются: АО «МС ЭЛЗ», АО «Достук», АО «Нур ОсОО», «Автомашрадиатор». Учитывая сохранившийся спрос со стороны российских предприятий, наблюдается активное инвестиционное участие российского капитала.

На сегодняшний день сотрудничество с Россией в таких отраслях, как машиностроение и металлообработка, производство оборудования запасных частей и комплектующих, изготавляемых для оборонного комплекса России, является одним из самых важных факторов развития отрасли машиностроения. Поэтому необходимо принять меры по максимальному использованию возможностей таких отечественных предприятий, как АО «Бишкекский машиностроительный завод». Эта продукция будет удовлетворять потребности самого завода и предприятий республики, а также поставляться на экспорт. Совместно с ОАО «Курганмашзавод» (Россия) осуществлять сборку машин и техники для сельского хозяйства. Наши сельские товаропроизводители остро нуждаются в такой технике.

Роль бизнеса стран дальнего зарубежья в модернизации

За последние несколько лет совокупный объем инвестиций со стороны Китая вырос. Основными направлениями для инвестиций стали горнодобывающая (нефтегазодобыча, добыча золота) и перерабатывающая отрасли. На рынке Киргизии наиболее значимыми предприятиями являются представительство строительной компании «Чайнароудсбриджкорпорейшн» и компания «Аньбанг», занимающая разведкой и добычей полезных ископаемых. Однако статистика за первое полугодие 2008 г. показала тенденцию оттока китайских инвестиций.

Необходимо отметить о росте инвестиций из Кипра. Однако существует большая вероятность, что на самом деле это либо казахский, либо российский, либо киргизский капитал. Секторами, где участвует офшорный капитал, стали производство строительных материалов и телекоммуникации.

За первое полугодие 2008 г. резко выросли инвестиции из Республики Корея, которые превысили объем нетто инвестиций из Китая и России. Основными секторами для корейских инвестиций стали сельское хозяйство и строительство.

В внешней торговле со странами дальнего зарубежья основной статьей является экспорт золота — более 27% от общего объема экспорта. Причем основными странами экспорта золота являются Швейцария и Объединенные Арабские Эмираты. Основным экспортёром является совместное Киргизско-канадское предприятие «Кумтор».

Последние годы заметно увеличился экспорт во Францию, что связано с вывозом продукции для химической промышленности Франции. Общий объем составляет порядка 7% от общего объема.

В структуре импорта существует явно выраженный лидер — Китай, на долю которого приходится 14%, согласно официальной статистике. Как было отмечено, Китай является лидером для Киргизии по объему импорта технологического оборудования и машин. Эта статья импорта составляет более 6% от общего объема.

В связи с ростом строительства в последние годы выросло производство резиновых и пластмассовых изделий. Удельный вес данной отрасли в объеме промышленного производства составляет 2,1%. Ведущая роль инвестиций в этой отрасли принадлежит Турции и Китаю. Их участие также присутствует в производстве машин и оборудования.

Отдельно стоит обратить внимание на турецкие инвестиции. В период до 2005 г. турецкие инвесторы были среди наиболее активных участников. После революции 2005 г., когда среди пострадавших был средний турецкий бизнес, инвестиционная активность со сто-

роны турецкого бизнеса замедлилась. Объемы инвестиций упали в разы, более чем в 6 раз.

Вместе с тем на рынке Киргизии предприятия с турецким капиталом достаточно активны в пищевой промышленности, строительстве, торговле. Среди наиболее активных в инновационном плане предприятий можно отметить «Бишкек Кока-кола ботлерс», «Айгюн», «Гюнель ПВЖ», «Озгюн Иншаат», «Бета Иншаат».

Кроме того, развитие строительной отрасли в Казахстане способствовало росту производства строительных материалов, доля которых составляет более 8% в промышленном производстве. В отрасли функционируют более 120 предприятий — заводы железобетонных изделий и конструкций, керамзито-гравийные заводы, предприятия по производству цемента, кирпича, стекла, облицовочных материалов из керамики и естественного камня, санитарно-керамических, теплоизоляционных изделий и ряд других промышленных объектов.

Ведущее место занимает производство цемента на Кантском цементном заводе, «Технолин», «Курментыцемент», шифера на «Кант трубно-шиферное производство» и стекольной продукции на «Интергласс». Основными инвесторами данной отрасли являются Кипр, Казахстан, Германия.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Малое и среднее предпринимательство в Киргизской Республике. Нацстатком. 2008 г.
2. Финансы предприятий Киргизской Республики. Нацстатком. 2008 г.
3. Иностранные инвестиции в Киргизской Республики. Нацстатком. 2002-2007 гг.
4. О деятельности предприятий с иностранными инвестициями в Киргизской Республике. Нацстатком. 2008 г.
5. Ведение бизнеса в Киргизской Республике. Памятная записка по проведению реформ. Всемирный банк. февраль 2008 г.
6. Годовой отчет Национального банка Киргизской Республики. 2007, 2008 гг.
7. Годовой отчет Службы надзора и регулирования финансового рынка Киргизской Республики. 2006, 2007, 2008 гг.
8. <http://investmentcouncil.kg/>

Роль бизнеса в модернизации экономики Республики Таджикистан: возможности сотрудничества

Акбаршо ИСКАНДАРОВ,
д.п.н., посол по особым поручениям, национальный
координатор в СНГ от Республики Таджикистан.

Введение

2008 г. начался в Республике Таджикистан с энергетического кризиса, связанного с небывалыми морозами, достигавшими в некоторые дни 30 градусов. Уровень воды в Нурекском водохранилище снизился до 9 м при критической отметке в 10 м. Для того чтобы удержать уровень воды на этой отметке, правительству республики пришлось уменьшить выработку электроэнергии до 30–40%. Необходимо отметить, что более 90% производства электроэнергии в республике приходится на Нурекскую гидроэлектростанцию.

Уменьшение выработки электроэнергии в Нурекской ГЭС привело в январе – феврале 2008 г. к остановке многих промышленных предприятий и учреждений социальной сферы, что отрицательно повлияло на все макроэкономические показатели за этот период. Подъем экономических показателей приходится на март, после того

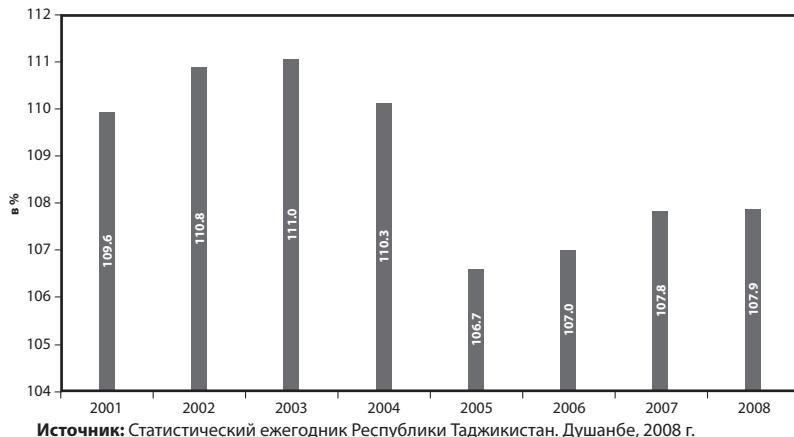
как началась бесперебойная подача электроэнергии на все основные промышленные и социальные объекты.

Несмотря на трудности зимнего периода, постигшую засуху, а также влияние мирового финансово-экономического кризиса, развитие макроэкономической ситуации по итогам 2008 г. носило позитивный характер, при этом темпы экономического роста были выше по сравнению с 2007 г. Ущерб от вышеперечисленных факторов составил для экономики республики, в основном в сфере промышленного и сельского хозяйственного производства, более 3,5 млрд. сомони (1,1 млрд. долл.) Мировой финансово-экономический кризис повлиял на снижение цен на основную экспортную продукцию республики, алюминий и хлопок.

Высокий рост макроэкономических показателей во многом был достигнут за счет роста объема денежных переводов от трудовой миграции. По итогам 2008 г. приток денежных переводов трудовых мигрантов в Республику Таджикистан составил 2,5 млрд. долл., что позволило Национальному Банку Таджикистана увеличить объем чистых банковских резервов. Общий профицит государственного бюджета составил в 2008 г. 1,9% к ВВП.

Несмотря на спад промышленного производства, темпы роста валового внутреннего продукта в 2008 г. по сравнению с 2007 г. составили 7,9% .

ДИАГРАММА 1. Динамика ВВП Республики Таджикистан за 2001-2008 гг.



Номинальный объем ВВП по итогам 2008 г. составил 5,1 млрд. долл., что превышает ожидаемый показатель объема ВВП на 7,5%. Если сравнить реальный рост ВВП с 2001 г., то темпы роста составили 71,1%. Но тем не менее объем ВВП составил всего 79,5% уровня 1991 г.

В 2008 г. ВВП на душу населения составлял 680 долл., что выше по сравнению с 2007 г. на 32,2%. Темпы роста основных компонентов ВВП по итогам 2008 г. характеризуются следующими показателями (табл. 1).

Структура производства валового внутреннего продукта в 2008 г. практически не изменилась по сравнению с 2007 г. Производство товаров в структуре ВВП составило 44,4%, в том числе продукции промышленности — 12,9%; сельского хозяйства 21,9% и строительства 9,6%. Производство услуг — 43,5%, из них рыночные услуги 36,7% и нерыночные услуги 6,8%.

В структуре ВВП наблюдается увеличение доли налогов с 11,5% в 2007 г. до 12,1% в 2008 г.

ТАБЛИЦА 1. Темпы роста основных компонентов ВВП
Республики Таджикистан

ТЕМПЫ РОСТА	2007 г.	2008 г.
ВВП	107,8	107,9
Промышленности	109,9	95,7
Сельского хозяйства	106,5	107,9
Строительства	200	160,0
Услуги	113,2	123,4

Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан. Душанбе, 2008 г.

Анализ структуры ВВП за период 2000-2008 гг. показывает, что доля материального производства в объеме ВВП и при сумме рыночной экономики постоянно сокращается, а доля услуги (транспорт, связь, торговли и общественного питания, коммунальные, бытовые), отрасли науки, финансы и налоги возрастают. Увеличение доли услуг и налогов в ВВП в значительной степени связано с тем, что тарифы на них растут быстрее, чем цены на товары. Экономический рост в республике обусловлен положительной динамикой развития его основных отраслей хозяйства. Темпы роста большинства макроэкономических показателей в 2008 г. были выше предыдущих лет.

Темпы роста ВВП в 2008 г. также повлияли на структуру использования ВВП. Инвестиций в основной капитал по итогам 2008 г. за счет всех источников финансирования использовано в объеме 1170 млн. долл., что в 1,6 раза больше показателей за аналогичный период 2007 г. Доля инвестиций в основной капитал к ВВП составила 23% и сохранилась на среднем уровне 2007 г. Приоритетной отраслью вложения инвестиций в основной капитал продолжает оставаться энергетика, удельный вес которой составляет 50,1% от общего объема основных инвестиций.

Проведенная оценка динамики индекса потребительских цен по итогам 2008 г. свидетельствует о снижении уровня инфляции в экономике по сравнению с 2007 г. Инфляция в потребительском секторе

по итогам 2008 г. составила 11,8%, что ниже аналогичного показателя уровня инфляции прошлого года на 7,9%¹.

Основная доля в повышении уровня инфляции в 2008 г. приходится на рост цен в сфере услуг населению — на 20,6%. Повышение цен в основном произошло за счет увеличения импортируемого природного газа и электроэнергии в среднем на 21,2%. Исходя из этого, плата за электроэнергию увеличилась в 2 раза, горячая вода — на 58%, услуги водоснабжения — на 41,2%, за газ — на 39%, авиа перевозки — на 22% и услуги пассажирского транспорта — на 17%. За этот период индекс потребительских цен на продовольственные товары вырос на 25,9%, а на непродовольственные — на 7,7%. Индекс цен производства электроэнергии за 2008 г. по сравнению с 2007 г. составил 180,1%, на топливную промышленность — 146,1%, химическую — 144,3%, промышленности строительных материалов — 151,7%, пищевую — 129,6%. В среднем индекс цен по всем отраслям промышленности в 2008 г. по сравнению с 2007 г. составил 116,3%.

Внешнеторговый оборот республики по итогам 2008 г. составил 4549,6 млн. долл., что на 13,3% (626 млн. долл.) больше аналогично го периода прошлого года. Тем не менее, объемы внешнеторгового оборота в декабре по сравнению с ноябрём прошлого года по причине снижения как экспортной, так и импортной продукции снизились на 34% (125 млн. долл.).

Экспорт Республики Таджикистан по итогам 2008 г. составил 1378,4 млн. долл. и по сравнению с аналогичным периодом 2007 г. уменьшился на 6,1% (89,7 млн. долл.). По сравнению с ноябрём в декабре экспорт также значительно снизился на 44% (37,3 млн. долл.) Спад экспорта обусловлен динамикой снижения международных цен на многие товары (в том числе, алюминий) на мировом рынке.

В текущем году по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в структуре экспорта был снижен экспорт недрагоценных металлов на 3,1% (31,9 млн. долл.), электроэнергии — на 2% (1,1 млн. долл.), готовых пищевых продуктов — на 10,6% (0,6 млн. долл.), текстильных изделий — на 14,7% (21,8 млн. долл.), в том числе хлопка-волокна — на 15,2% (17,4 млн. долл.)².

Импорт Республики Таджикистан по итогам 2008 г. составил 3171,2 млн. долл., что на 29% (715,7 млн. долл.) больше аналогичного периода прошлого года. Стоимость импортируемой в республику продукции в декабре по сравнению с ноябрём снизилась на 30,4% (87,6 млн. долл.), что нашло своё отражение на поступлениях внешних налогов.

Доминирование импортируемой продукции над экспортной продолжает сохранять тенденцию отрицательного торгового баланса. В результате неравномерного роста, дефицит торгового

¹ Инфляция в потребительском секторе по итогам 2007 г. составила 19,7%.

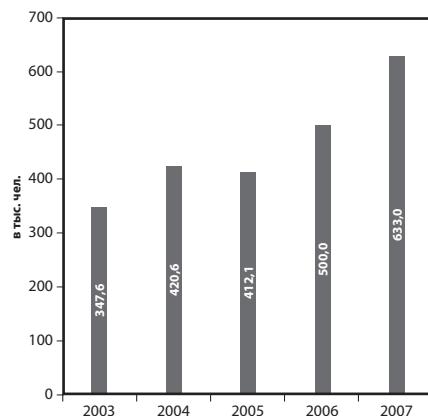
² По данным Государственного Комитета статистики Республики Таджикистан на 1 декабря 2008 г.

баланса увеличился на 83% (805,6 млн. долл.) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, составив при этом 1793 млн. долл., что эквивалентно 34,8% к ВВП. Важнейшую роль в увеличении доли импорта продолжает играть рост потребительского и инвестиционного спроса.

Таджикистан в настоящее время считается страной с высоким уровнем трудовой миграции. Масштабы миграции в Таджикистане велики по количеству, социальному и экономическому воздействию. В 2007 г. 1/3 экономически активной части населения составляли трудовые мигранты, работающие за пределами республики.

На сегодняшний день схема миграции в Таджикистане отражает неспособность местного рынка труда обеспечить растущее и очень молодое население рабочими местами и достойным уровнем заработной платы — при наличии привлекательных возможностей на международном рынке труда, прежде всего в Российской Федерации. В среднем более 90% трудовых мигрантов выезжают на заработки в Российскую Федерацию. Организация выезда трудовых мигрантов из Республики Таджикистан в основном носит неформальный характер. Необходимо отметить, что за рубежом трудовые мигранты из Таджикистана в основном привлекаются на сезонные работы, в связи с чем многие из них уезжают в другие страны в начале весны и летом, 75-80% из которых в осенне-зимний период возвращаются в Таджикистан.

ДИАГРАММА 2. Динамика трудовой миграции
в Республике Таджикистан в 2003–2007 гг.



Источники: 2003–2005 гг. — Государственная миграционная служба Республики Таджикистан, 2006 г. — Миграционной службы МВД Республики Таджикистан, 2007 г. — МОМ

Надо учитывать, что в ноябре 2002 г. Федеральным Законом «О трудовом положении иностранных граждан» введена жесткая политика в отношении иностранных мигрантов. Поскольку действующее российское законодательство предъявляет ряд требований к ра-

ботодателям, не все они заинтересованы в официальном привлечении рабочей силы из зарубежных стран. При таком положении дел в большинстве случаев трудовые мигранты находятся на нелегальном положении в Российской Федерации. Однако напомним, что денежные переводы от трудовой миграции в 2008 г. составили более 2,5 млрд. долл.

Роль национального бизнеса в модернизации экономики Республики Таджикистан

В условиях рыночной экономики роль малого и среднего предпринимательства имеет большое значение в решении ряда социально — экономических задач государства, а также снижения уровня бедности. Именно малые предприятия создают наиболее благоприятные возможности для предпринимательской деятельности, особенно на ее начальной стадии. Присутствие на рынке значительного количества малых предприятий формирует наличие здоровой конкуренции. Стимулируя конкуренцию, малый бизнес способствует повышению эффективности производства, его росту, и, следовательно, реальному подъему экономики.

В Таджикистане, согласно Закону «О государственной защите и поддержке предпринимательства в Республике Таджикистан», принятому в мае 2002 г., предпринимательская деятельность разделяется на малый, средний и крупный бизнес.

К субъектам малого предпринимательства относятся индивидуальные предприниматели и юридические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, размер валового дохода которых на начало налогового года без учета налога на добавленную стоимость и налога с розничных продаж не должен превышать трёхкратного предела, установленного Налоговым кодексом Республики Таджикистан (150 тыс. долл.), а также средняя численность работников которых за календарный год составляет не более 30 человек, а для производителей сельскохозяйственной продукции — 50 человек.

К субъектам среднего предпринимательства относятся индивидуальные предприниматели и юридические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность в соответствии со следующими критериями:

- если размер их валового дохода на начало налогового года без учета налога на добавленную стоимость и налога с розничных продаж превышает трёхкратный предел (150 тыс. долл.), уста-

новленный Налоговым кодексом Республики Таджикистан, но не более 3,7 млн. долл.;

- если средняя численность работников за календарный год составляет от 30 до 100 человек, а для производителей сельскохозяйственной продукции — от 50 до 200 человек.

Субъектами крупного предпринимательства признаются индивидуальные предприниматели и юридические лица, один из показателей деятельности которых превышает минимальный уровень показателя, предусмотренного для среднего предпринимательства. По данным Государственного комитета статистики Республики Таджикистан, на начало 2008 г. зарегистрировано более 55 тыс. предприятий, из которых 60% являются частными.

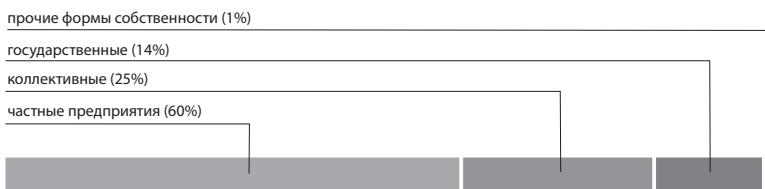
ДИАГРАММА 3. Динамика общего количества предприятий в Республике Таджикистан



Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан. Душанбе, 2008 г.

Следует отметить, что количество частных предприятий за последние 5 лет выросло в 2,5 раза, и на начало 2008 г. их число достигло 33 тысяч единиц.

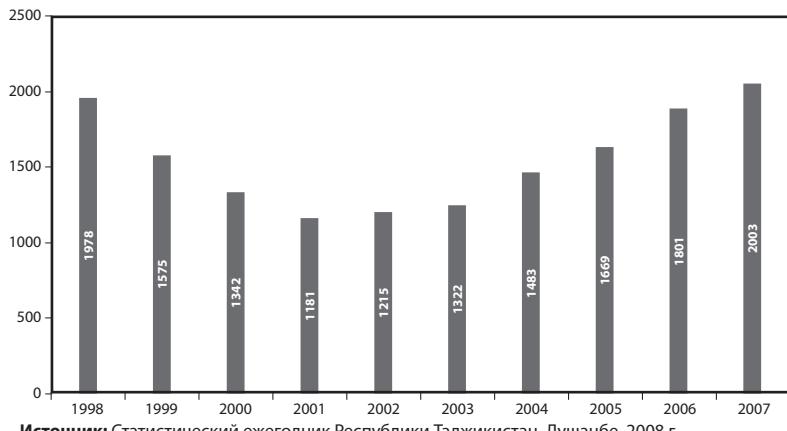
ДИАГРАММА 4. Разделение предприятий в Республике Таджикистан по формам собственности в 2007 г.



Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан. Душанбе, 2008 г.

По данным статистики, на начало 2008 г. в Таджикистане зарегистрировано 2003 малых предприятия.

**ДИАГРАММА 5. Количество малых предприятий
в Республике Таджикистан**

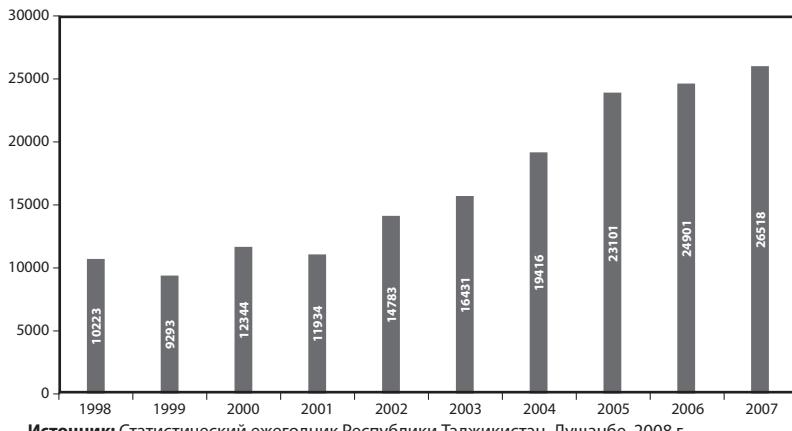


Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан. Душанбе, 2008 г.

Настоящая диаграмма показывает динамику, что с 1999 г. начался спад количества малых предприятий, который длился до 2001 г. Таким образом, в течение трех летнего периода спада количество малых предприятий с 1998 г. по 2001 г. уменьшилось примерно на 40%. Данная ситуация изменилась в сторону увеличения количества малых предприятий, только с 2002 г. Таким образом, на начало 2008 г., по сравнению с 2001 г., количество малых предприятий выросло на 822 единицы, что составляет около 70%. Тем не менее, мы считаем, что в современных условиях рыночной экономики данный показатель является неудовлетворительным.

На начало 2008 г. зарегистрировано 26 518 дехканских (фермерских) хозяйств, и этот показатель имеет тенденцию роста. Сложившаяся ныне ситуация в сельском хозяйстве, где наблюдаются различные проблемы (недостаток сельхозтехники либо ее техническая непригодность, постоянное подорожание горюче-смазочных материалов, особенно в период сбора урожая, частичные проблемы, связанные с недостатком воды для полива земель и т.п.), незначительно повлияли на рост количества дехканских (фермерских) хозяйств. Их количество последние 5 лет росло в среднем на 11% ежегодно.

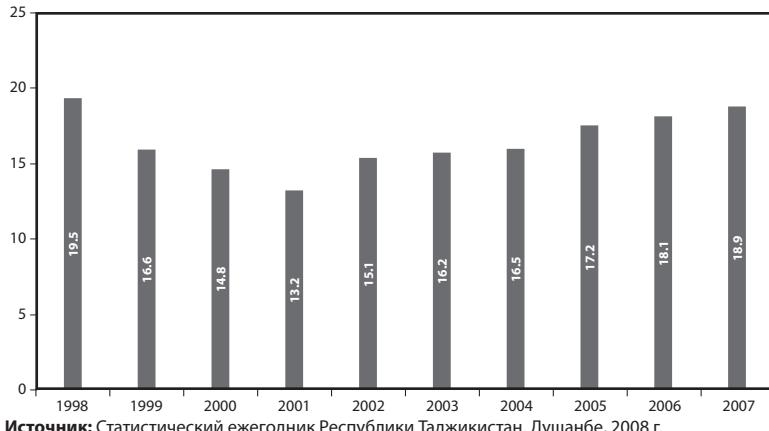
ДИАГРАММА 6. Количество дехканских (фермерских) хозяйств
в Республике Таджикистан



Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан. Душанбе, 2008 г.

Общая численность занятых в частном секторе экономики на начало 2008 г. составляла 1113,2 тыс. человек, или порядка 52% численности занятых во всех отраслях экономики страны.

ДИАГРАММА 7. Численность работников малых предприятий
в Республике Таджикистан

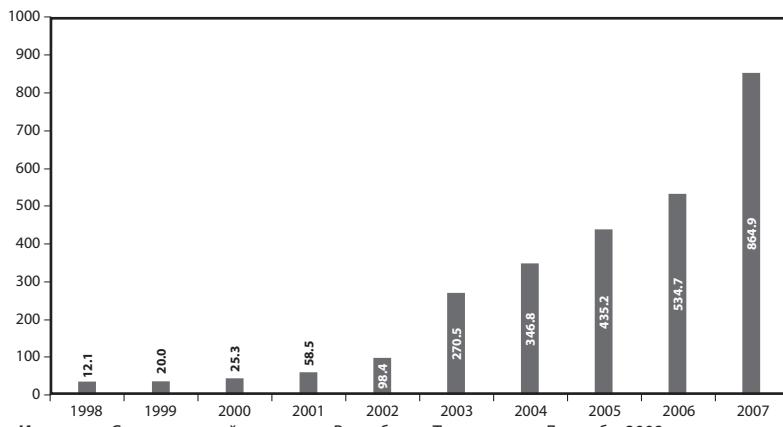


Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан. Душанбе, 2008 г.

На долю малых предприятий в настоящее время приходится около 1,7% численности работников, занятых в частном секторе. За последние 3 года численность работников малых предприятий возросла на 14,5%, а их количество — на 35%. Тем не менее количество занятых на этих предприятиях все еще остается незначительным. Предполагается, что одной из причин невысокой численности на малых предприятиях является налоговая нагрузка на работодателя.

Отметим, что на данный момент работодателю приходится платить социальный налог от фонда оплаты труда сотрудников в размере 25%. Кроме того, нынешний механизм налогообложения в Таджикистане не предусматривает каких-либо льгот при увеличении численности работников, как это делается в других странах.

ДИАГРАММА 8. Выручка от реализованной продукции (работ, услуг) малых предприятий, млн. сомони



Выручка от реализации товаров, продукции (работ, услуг), полученная малыми предприятиями в 2007 г., составила 251 долл., из них 57% составляет выручка предприятий торговли и общественного питания, 15% — предприятия строительства, 12% — предприятия промышленности и 2% — предприятия транспорта.

Привлекательность сферы торговли и общественного питания объясняется, прежде всего, относительно меньшими капиталовложениями и быстрой окупаемостью вложенных средств и стабильным потребительским спросом.

За 2004–2006 гг. темпы роста выручки от реализации товаров, продукции (работ, услуг), полученных малыми предприятиями, в среднем составляли 25,5%. В 2007 г. по отношению к 2006 г. этот показатель вырос на 61,8%. Резкое увеличение данного показателя в 2007 г. связано с повышением уровня доходов населения.

По вопросам улучшения ситуации в разрешительной системе страны считаем своевременным Указ Президента Республики Таджикистан «О реформировании разрешительной системы в Республике Таджикистан», который ориентирован на повышение прозрачности процедуры выдачи разрешительных документов, установления единых требований к порядку выдачи разрешитель-

ных документов и т.д.³ Предполагается, что меры, предусмотренные настоящим указом, способствуют проведению позитивной реформы в данном направлении. Надеемся, что данная реформа позволит нам сделать еще один шаг к конкурентоспособности деловой среды в Таджикистане и дальнейшему развитию частного сектора.

Несмотря на высокую ставку банковского кредита и его короткого срока (24–36% в год⁴), предприниматели страны пользовались этими услугами, особенно микрокредитами. В последние годы микрокредиты стали весьма востребованы, в связи с чем начали образовываться ряд новых микрофинансовых организаций и заемных фондов, успешно действующих на рынке. По данным Национального Банка Республики Таджикистан, на конец первого квартала 2009 г. в стране функционировала 121 кредитная организация, в том числе 101 микрофинансовая организация. За этот период число микрофинансовых организаций увеличилось на 8 единиц⁵.

Рано или поздно мировой финансово-экономический кризис все же коснется этих организаций. Тогда для малого бизнеса, у которого недостаточно собственных финансовых средств, наступит сложный период, начнется борьба за существование. Следует отметить, что высокая трудовая миграция и денежные переводы мигрантов значительно способствовали развитию малого бизнеса в Таджикистане. Нередко эти денежные переводы являлись основным источником для начала и ведения предпринимательской деятельности. В последние годы банки и микрофинансовые организации страны, осознавая то, что денежные переводы в какой-то степени являются гарантом возвратности кредитов, при их выдаче стали давать предпочтение тому, кто стабильно получал денежные переводы.

К сожалению, с влиянием мирового финансово-экономического кризиса и повышения уровня безработицы по всему миру объем денежных переводов трудовых мигрантов Таджикистана начал сокращаться. Всемирный Банк прогнозирует сокращение объемов денежных переводов трудовых мигрантов в 2009 г. на 40–50%, а если это произойдет, то ситуация в сфере торговли сильно ухудшится. Обычно при таких условиях люди сокращают многие расходы кроме связанных с продуктами питания, медикаментами и другими вещами первой необходимости, что, несомненно, приведет к снижению спроса на прочие товары. На данном этапе малые предприятия или индивидуальные предприниматели, занятые в сфере торговли, могут понести убытки.

Учитывая вышеизложенные обстоятельства, мы приходим к выводу, что наступил момент, когда государству нужно серьезно

³ Указ Президента Республики Таджикистан «О реформировании разрешительной системы в Республике Таджикистан» №633 от 07.03.2009 г.

⁴ Стратегия сокращения бедности Республики Таджикистан на 2007–2009 гг. Душанбе, 2007 г. Стр. 28.

⁵ Национальный банк Республики Таджикистан www.nbt.tj.

⁶ НИАТ «Ховар» www.khovar.tj/index.php?option=com_content&task=view&id=8670.

взяться за развитие реального сектора экономики. То есть необходимо создать благоприятные условия для формирования новых производств и развития существующих мощностей, особенно в малых предприятиях. В этих целях государству нужно устраниć существующие барьеры и предоставить различные льготы предприятиям, переориентирующимся в производства.

Применяемые методы государственного регулирования предпринимательской деятельности все еще малоэффективны. Государственная система поддержки предпринимательства слаба, особенно на местном уровне. Местные органы власти больше вмешиваются в деятельность предпринимателей, нежели оказывают различные методы поддержки, об этом свидетельствуют обращения предпринимателей к президенту страны.

В соответствии с оценкой Всемирного банка «Ведение бизнеса 2007» по рейтингу условий ведения бизнеса среди 178 исследованных стран Таджикистан в 2007 г. занимал 149 место. В 2008 г. Таджикистан занял 153 место, в то время как Казахстан занимал 71 место, Кыргызстан — 94, Узбекистан — 138⁷.

Очевидно, Таджикистан не смог улучшить 9 из 10 индикаторов (кроме начала бизнеса), которые были охвачены исследованием Всемирного банка в 2008 г. Индикаторами являются: начало бизнеса, лицензирование, внешняя торговля, оплата налогов, получение кредитов, регистрация имущества, защита инвесторов, исполнение контрактов, наем работников и закрытие бизнеса⁸.

В связи с этим президент Эмомали Раҳмон на первом заседании Консультативного совета по улучшению инвестиционного климата при Президенте РТ дал поручение соответствующему органу разработать и представить в Правительство план мероприятий по реализации конкретных мер, направленных на улучшение индикаторов Республики Таджикистан в международных рейтингах⁹.

В условиях мирового финансового кризиса, когда наблюдаются банкротства крупных компаний и массовое сокращение работников, развивающим странам необходимо сделать акцент на поддержку реального сектора экономики, развития производства. Если посмотреть на нынешнюю ситуацию в производстве продукции сельского хозяйства на душу населения, выясняется, что по ряду показателей оно не достигло уровня 1991 г.

По данным статистики за 2008 г., в Республике Таджикистан среднедушевое потребление фруктов составило 49 кг, а произведено 22 кг, мясо и мясные продукты — 11 кг, произведено 8 кг, молока и молочных продуктов — 55 кг, произведено 81 кг, яиц — 32 шт., про-

⁷ Всемирный банк. Отчет «Ведение бизнеса 2008». Душанбе, 2008 г. Стр. 6.

⁸ Всемирный банк. Отчет «Ведение бизнеса 2007». Душанбе, 2007 г. Стр. 12.

⁹ www.centrasia.ru/newsA.php?st=1219016400

изведено 15 шт.¹⁰ Данная ситуация указывает на то, что ряд сельскохозяйственной продукции, производимой в республике, все еще не удовлетворяет потребность населения.

ТАБЛИЦА 2. Производство продукции сельского хозяйства на душу населения в Республике Таджикистан

	1991 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.
Фрукты	32	13	23	21	30	22
Мясо (в убойном весе)	27	7	8	8	8	8
Молоко	105	69	78	77	77	81
Яйцо (штук)	81	9	12	14	15	15

Источник: Статистический сборник. Сельское хозяйство Республики Таджикистан. Душанбе — 2008. Стр.12.

Таджикистан является одной из стран, где малый бизнес, особенно в производственном секторе, развивается весьма слабо. Это связано с рядом ранее названных факторов, таких как: налоговые нагрузки, таможенные расходы, контрольная функция компетентных государственных органов, высокая арендная плата за помещение и т.п.

Негативное влияние таких факторов принуждает малые предприятия, ведущие полную бухгалтерскую отчетность, переходить в форму индивидуального предпринимательства, действующего по свидетельству, где ведется упрощенный учет доходов и сложно проследить все бухгалтерские операции налогоплательщика.

Отметим, что в целях уменьшения налоговой нагрузки на предприятия президент страны в Послании к Маджлиси Оли Республики Таджикистан на 2009 г. озадачил Правительство Таджикистана снизить ставки налога на добавленную стоимость (НДС) с 20 до 18% и налога с прибыли — с 25 до 15%¹¹.

В связи с тем что индивидуальные предприниматели не являются плательщиками налога с прибыли, целесообразно предоставление налоговых льгот этим категориям предпринимателей занятых на производстве. Несомненно, массовое предоставление льгот может привести к некоторым потерям доходов бюджета, однако если эти льготы будут предоставляться на конкурсной основе и адресно, то недополнение бюджета, возможно, будет покрывать за счет увеличения производства.

Снижение налогового бремени и предоставление обоснованных налоговых льгот может стать реальным источником экономического роста страны¹². Ведь использование налоговых механизмов для раз-

10 Информационный бюллетень по продовольственной безопасности и бедности в Республике Таджикистан. Душанбе, 2009 г. Стр. 103.

11 Послание президента Республики Таджикистан к Маджлиси Оли Республики Таджикистан на 2009 г.

12 Год значительных юбилеев и серебряных испытаний. Выступление президента Республики Таджикистан Э.Ш. Рахмонова на расширенном заседании правительства Республики Таджикистан 30.01.2006 г. Минбари халк, №8 (375), 2006 г.

вития бизнеса является одним из основных направлений государственной поддержки предпринимательства.

Для реализации этих мер предлагаются создать государственную комиссию, куда обязательно должны быть включены представители бизнес-сообщества страны. Задачи данной комиссии должны состоять в том, чтобы всесторонне изучать последствия предоставления льгот тому или иному предпринимателю. Бизнес-сообщество, в свою очередь, должно на конкурсной основе рассмотреть конкретные предложения предпринимателей и только на общем собрании принимать решения о представлении того или иного предложения государственной комиссии для последующего изучения.

Хотелось бы отметить, что сегодня бизнес-сообщество страны активно сотрудничает с правительством, и в этих целях было организовано Объединение предпринимателей Республики Таджикистан (на общественных началах), которое от имени большинства предпринимателей взяло инициативу конструктивного диалога на себя. Несомненно, в сложившейся непростой ситуации, весьма важно объединение усилий частного сектора и государства в снижении влияния мирового финансово-экономического кризиса на экономику страны.

Роль бизнеса ННГ (России и других постсоветских стран) в модернизации экономики Республики Таджикистан

Национальное государство вынуждено приспосабливаться к изменяющимся условиям своего функционирования. Оно, с одной стороны, должно поддерживать национальных производителей и, значит, ограничивать свободное движение факторов и результатов процесса производства, с другой — действовать в соответствии с объективным процессом формирования единого мирового экономического пространства с целью достижения единого мирохозяйственный интереса. В этом заключается противоречивое положение современного национального государства: с одной стороны, оно стремится к реализации национально-государственного экономического интереса, что с неизбежностью ведет к столкновению интересов различных государств, созданию национальных механизмов по их защите. С другой стороны, оно при определении своих экономических интересов должно обязательно учитывать и единый экономический интерес мирового сообщества.

При этом менее развитые страны стремятся к ускоренному развитию национальных экономик, применяя с этой целью и такие средства, которые в определенной мере противоречат едино-

му экономическому интересу мирового сообщества (например, протекционизм).

Одной из составляющих национального экономического интереса в условиях ограниченности мировых ресурсов является обеспечение условий для сохранения возможностей развития нации, национальной культуры в исторической перспективе. Этот интерес в условиях экономической глобализации не может быть реализован только на частном уровне.

Эффективная национальная хозяйственная модель в современных условиях — это такая институционально организационная структура экономики, которая позволяет стране включиться в транснациональные воспроизводственные циклы глобальной экономики и получать большую, чем до этого, долю мирового дохода.

Однако условия включения национальной экономики в систему мирохозяйственных связей определяются ее конкурентоспособностью, напрямую зависящей от уровня капиталовооруженности труда.

В Таджикистане пока уровень капиталовооруженности на порядок ниже, чем в экономически развитых государствах. По нашему мнению, сохранение действующей экономической политики не позволит провести модернизацию российской экономики и, соответственно, повысить ее конкурентоспособность. В этих условиях даже для поддержания экспортно-сырьевой модели развития экономики России требуются иностранные инвестиции. Следует отметить, что их объем в последние годы резко возрос.

ТАБЛИЦА 3. Участие иностранного капитала
в развитии бизнеса в Республике Таджикистан

	ВСЕГО В ТАДЖИКИСТАНЕ		СМЕШАННАЯ, С ИНОСТРАННЫМ УЧАСТИЕМ		ЧИСТО ИНОСТРАННАЯ	
	КОЛ-ВО	В%	КОЛ-ВО	В%	КОЛ-ВО	В%
Республика Таджикистан	46221	100	257	100	267	100
В том числе						
Промышленность	1467	3,2	75	29,2	18	6,74
Сельское хозяйство	29677	64,2	7	2,72	5	1,87
Транспорт и связь	596	1,3	12	4,6	11	4,12
Строительство	1455	3,2	14	5,4	33	12,36
Торговля и общественное питание	1438	3,1	35	13,6	15	5,62
Общая коммерческая деятельность	2974	6,4	80	31,1	79	29,59
Финансы и кредитование	615	1,3	10	3,8	24	8,98
Общественные организации	2395	5,2	6	2,58	43	16,1
Прочие	5604	12,1	18	7	39	14,62

Конечно, приток иностранного капитала позволит Таджикистану более успешно решать проблему формирования современной

институциональной среды функционирования капитала, отвечающей требованиям глобальной экономики. Это также является необходимым условием включения таджикской экономики в систему мирохозяйственных связей в качестве равноправного экономического субъекта, поскольку развиваться эффективно национальная экономика может только в качестве структурной единицы мирового хозяйства (хотя этого недостаточно).

Из общего количества зарегистрированных частных предприятий на начало 2008 г., только 0,5% имели смешанный капитал с иностранным участием и примерно столько же предприятий были чисто иностранными.

Опыт иностранного бизнеса (США, ЕС, Япония, Иран, Китай) в модернизации экономики Республики Таджикистан

Иран имеет большой потенциал. Он располагает примерно 9% мировых доказанных запасов нефти (около 93 млрд. баррелей), 15% мировых доказанных запасов газа (21 трлн кубометров). 11 нефтехимических комплексов производят 13% нефтехимической продукции совокупного объема стран Персидского залива. На территории Ирана находится 2-е в мире по величине месторождение меди. Он занимает 9-е место в мире по запасам железной руды, 1-е — по запасам цинка. Внутренний рынок Ирана составляет 65 млн. человек.

Ведение бизнеса на Ближнем Востоке и особенно в Иране означает, что вы должны продемонстрировать приверженность. Такое обязательство может быть отображено различными способами: путем инвестирования в значительной степени на развитие бизнеса путем создания сразу большого офиса.

В зонах свободной торговли предлагают на 15 лет освобождение от уплаты налогов на доходы и имущество, и вы можете быть уверены, что ни одна из налоговых инспекций никогда не побеспокоит вас.

Продукты любой ценности если продаются в Иране в зонах свободной торговли освобождаются от импортных пошлин.

Китай. Привлечение иностранных инвестиций является важным способом участия Китая в процессе глобализации мировой экономики. Китай много лет подряд сохраняет лидирующее место по объему привлеченных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) среди развивающихся стран. Сегодня по мере быстрого и здорового развития китайской экономики, постоянного углубления реформы

и расширения открытости, ускорения процесса глобализации мировой экономики в области привлечения иностранных инвестиций в Китае наблюдается много новых обстоятельств и особенностей, в то же время появились и новые шансы и преимущества.

В 2007 г. количество стран, в каждую из которых китайские предприятия вложили свыше 100 млн. долл. инвестиций, составило 24. Начиная с 2008 г., сохраняются быстрые темпы роста внешних инвестиций китайских предприятий. В январе — июне объем прямых внешних инвестиций достиг 25,7 млрд. долл., увеличившись в 2,3 раза по сравнению с тем же периодом прошлого года.

По данным Министерства коммерции КНР, к концу 2007 г. около 7 тыс. китайских инвесторов создали в 173 странах и регионах мира свыше 10 тыс. предприятий с участием китайского капитала, общая сумма прямых инвестиций за рубежом достигла 117,9 млрд. долл.

Представитель Министерства коммерции на мероприятии, состоявшемся в г. Сямэнь в рамках 12-й Китайской торгово-инвестиционной ярмарки, сообщил, что в 2007 г. сумма капиталов китайских предприятий за рубежом составила 26,51 млрд. долл., увеличившись на 25,3% по сравнению с предыдущим годом.

Япония. Мировой опыт свидетельствует, что при становлении рыночных отношений особенно нуждается в государственной поддержке малый бизнес. Об этом говорит и практика Японии, в хозяйстве которой мелкие и средние предприятия (МСП) играют важнейшую роль: на их долю приходится 99,6% общего числа компаний, около 55% реализованной продукции и 80% численности занятых в промышленности.

В послевоенные годы в Японии сформировалась развитая правовая система, направленная на поощрение малого предпринимательства, которая постоянно совершенствуется.

Государственное стимулирование МСП проводится на всех этапах: регистрации, становления, роста. С этой целью используется система разнообразных экономических рычагов: льготные займы и кредиты (общие и целевые), налоговые льготы, техническая и консультативная помощь, информационно-компьютерное обслуживание, подготовка кадров и т.д. Такая помощь, опираясь на законодательство, реализуется через систему государственных, смешанных и частных коммерческих и некоммерческих организаций, включая специальные центры по «выращиванию» новых компаний.

Государственная корпорация по финансированию МСП предназначена для предоставления льготных долгосрочных кредитов на расширение основного и оборотного капитала тем предприятиям, которые действуют в особо рискованных, но приоритетных отраслях и, не обладая достаточной кредитоспособностью перед частными

финансовыми учреждениями, нуждаются в дополнительном источнике займов.

Функционируют и специальные структуры по гарантированию займов для малого бизнеса и их страхованию — ассоциации, учрежденные органами местного самоуправления на основе префектур.

Финансовая поддержка осуществляется и путем налоговых льгот, позволяющих МСП резервировать часть прибыли. Институтами организуются заочные курсы для тех, кто не имеет возможности проходить обучение с отрывом от производства.

Ощущимую помощь в совершенствовании управления малым бизнесом оказывают торгово-промышленные палаты и их отделения, организованные в более 3300 городах и поселках на общественных началах. Их специалисты дают консультации бесплатно, поскольку такая деятельность финансируется из госбюджета.

Таким образом, успешное развитие в Японии наиболее уязвимой формы бизнеса — малого предпринимательства — во многом является результатом проводимой правительством активной экономической политики, направленной не на сохранение диктата государства и его мелочной опеки, а на создание стимулирующей экономической, политической и социальной среды.

С развитием глобализации важным фактором оценки значимости национальных экономик в мире становится их конкурентоспособность.

Среди развитых конкурентоспособных стран мира Япония продолжает улучшать свое положение и по макроэкономическим показателям. На ее долю приходится около 12% мирового промышленного производства. Страна занимает первое место по производству судов, автомобилей, тракторов, металлообрабатывающего оборудования, бытовой электронной техники, роботов. На сегодня Япония остается крупнейшим в мире производителем роботов, полупроводников, легковых автомобилей, телевизоров. Сохраняя ведущие позиции в производстве традиционных товаров, она уступает только США по выпуску наукоемких товаров, в частности, в производстве информационной техники и отраслей, связанных с жизнеобеспечением человека.

Япония выступает как одна из стран, занимающих ведущее место по конкурентоспособности товаров на мировых рынках. Одним из важнейших факторов конкурентоспособности Японии на глобальном уровне представляется наличие острой внутренней конкуренции, открывшей дорогу на мировые рынки. Как правило, насыщение внутреннего рынка теми или иными товарами вызывает рост их экспорта. При этом быстрое насыщение рынка стимулирует конкурирующие между собой компании внедрять новые виды продукции, повышая производительность, чтобы сократить до минимума сроки поставки новых модификаций моделей и образцов.

Естественно, все это, способствуя обновлению отраслей экономики, обеспечивает их конкурентоспособность. Таким образом, наличие хорошо развитой внутренней конкуренции в стране явилось одним из факторов конкурентоспособности ее на мировом рынке.

Среди основных индикаторов конкурентоспособности, определяемых Всемирным экономическим форумом (ВЭФ), Япония занимает первые места по инновационным факторам: в частности, по таким показателям, как модернизация бизнеса и инновации. Трудно переоценить значимость этих факторов, если учесть, во-первых, ведущую роль бизнеса в создании национальной конкурентоспособности и, во-вторых, что все наиболее развитые страны мира успешны в своем развитии за счет инноваций. Именно эти факторы характеризуют третью, высшую ступень, определенную экспертами ВЭФ как стадия инновационного развития. Ее основными показателями являются существенный рост заработной платы и высокий уровень жизни людей. На этой стадии экономического развития конкуренция происходит на уровне инноваций, когда отдельные компании и в целом бизнес этих стран способны конкурировать на глобальных рынках благодаря абсолютной новизне своей продукции, ее уникальности и эксклюзивности, высочайшему качеству и повышающейся сложности.

Для динамичного развития экономика Таджикистана остро нуждается в инвестициях.

По данным Государственного комитета по инвестициям и управлению государственным имуществом Республики Таджикистан, на сегодняшний день в нашей стране реализуется 51 инвестиционный проект на общую сумму 1 млрд. 358 млн. долл. В большинстве своем это крупные строительные объекты — гидроэлектростанции, тоннели, дороги, промышленные и телекоммуникационные предприятия, гостиничные и жилые комплексы.

Исполнительный Комитет СНГ тоже сообщает хорошие новости: по итогам 9 месяцев 2007 г. Таджикистан занимал первое место по темпам прироста инвестиций в основной капитал (44,2%). За нами следуют Армения (39,6%), Беларусь (31,9%), Кыргызстан (25,5%), Казахстан (20,0%). В России, Украине, Азербайджане и Молдове инвестиционный прирост не превышал 12–17%.

Показатели выглядят весьма оптимистично — поток инвестиций в страну увеличивается. Иностранный бизнес наращивает свои обороты на таджикском рынке. Однако при ближайшем рассмотрении выясняется, что далеко не все складывается так гладко и безоблачно у инвесторов в Таджикистане. Одной из главных проблем, встающих на пути инвестора, эксперты считают часто меняющиеся «правила игры» на таджикском рынке и обременительные административные процедуры.

Серьезнейшая проблема для внутренних и зарубежных инвесторов — нестабильное обеспечение предприятий электричеством и газом. С ней сталкиваются практически все таджикские предприятия. Вот пример. ЗАО «Таджиказот» — одно из крупнейших предприятий республики, обеспечивает сельское хозяйство страны минеральным удобрением — карбамидом. Это СП было создано в 2002 г. на базе Вахшского азотно-тукового завода. Кипрский инвестор «Хайрок Холдинг Лимитед» вложил в реконструкцию завода 17 млн. долл. и в течение 2,5 лет полностью модернизировал предприятие. Только в прошлом году от «Таджиказота» в бюджет страны поступило около 4 млн. сомони. Более того, во время энергетического кризиса, разразившегося в республике в декабре 2007 г., предприятие вынуждено было вообще остановиться, понеся колоссальные убытки. А с начала текущего года цена на газ для СП выросла до 131 долл. По словам специалистов, в такой ситуации завод и вовсе рискует стать нерентабельным.

Не менее обременительна для инвестиционных проектов и существующая налоговая система. Таджикско-иранское СП по сбору тракторов «ТочИрон» было создано в сентябре 2006 г. на базе АО «Хумо». В это предприятие иранская сторона инвестировала 10 млн. долл. Из-за двойного налогообложения цена собираемых на СП колесных тракторов получается намного выше, чем аналогичной техники, завозимой в РТ из стран СНГ. «Подсчёты показали, что стоимость одного таджикско-иранского трактора составляет около 14 тыс. долл., в то время как цена импортного трактора колеблется в пределах 11–12 тыс. долл.» За все время деятельности СП на «ТочИроне» было собрано 20 тракторов. Однако еще ни одна машина не была продана. Хотя сегодня Таджикистан нуждается в 30 тыс. (!) единиц различной техники, а «ТочИрон» — единственное в стране СП, выпускающее технику для сельского хозяйства.

Весной прошлого года при участии высшего руководства страны в Душанбе прошла торжественная церемония начала строительства таджикско-турецкого СП по выпуску текстильной продукции Bursel Dushanbe Textile. Проект оценивался в 74 млн. долл. Общий уставной капитал должен был составить 22 млн. долл., при этом планировалось создать 4 тысячи новых рабочих мест! Однако уже через пару месяцев Минэкономики и торговли заявило: турецкая компания Bursel Holding — банкрот. Оно не может начать строительство нового текстильного предприятия из-за имеющейся задолженности перед Узбекистаном.

Выводы

Учитывая экономическое положение Республики Таджикистан и незначительное число крупных предприятий, наиболее способными повлиять на государственную политику в области модернизации экономики остаются малые и средние предпринимательства. Поэтому экономическая политика государства должна быть нацелена на становление эффективного рыночного хозяйства, конкурентных отношений и открытости рынков, проведение умеренно-жесткой кредитно-денежной политики с целью недопущения высокой инфляции.

Основные усилия органов государственного управления следует направить на формирование таких условий, которые побуждают предприятия разрабатывать собственные стратегии технологического обновления. В этих целях разработка правительственныйых документов среднесрочного и долгосрочного характера, определяющего стратегические цели государства в развитии частного сектора и экономики в целом, является разумным решением. Ряд таких документов принят в Таджикистане, в частности: Национальная стратегия развития Республики Таджикистан на период до 2015 г., Стратегия снижения бедности на 2007–2009 гг., Концепция развития предпринимательства до 2015 г., Стратегия развития частного сектора до 2015 г. и др.

Для создания благоприятной экономической среды государство должно осуществить ряд мер по оживлению и дальнейшему устойчивому росту инвестиционной деятельности. При этом государство должно предоставить налоговые и другие льготы для предприятий, осуществляющих эффективные инвестиции в развитие производства (предприятия подают заявки на скидки в размере от 10 до 15% общей суммы налога с прибыли, подлежащей уплате за соответствующий год, которые предоставляются лишь после оценки эффективности инвестиций).

Предприятия должны получить от государства долговременные ориентиры основополагающих институциональных изменений (основных правил и норм, определяющих характер хозяйствования, форм, через которые реализуются эти правила, а также механизмы и направленность возможного государственного вмешательства в экономику).

Создание конкурентной среды должно обеспечиваться не только борьбой со злоупотреблениями монопольным положением, но прежде всего — активными мерами государства по созданию новых предприятий в реальном секторе экономики. Модернизация экономики произойдет не столько от действующих, сколько от вновь созданных фирм (в том числе и созданных на базе старых производственных комплексов). Поэтому государство может пойти на мак-

симально свободный порядок открытия новых производственных предприятий при одновременном контроле за их деятельностью (для предотвращения злоупотреблений принципы ответственности следует закрепить в законе).

Такой подход облегчит проблему банкротств (необходимых для постепенного, но неуклонного освобождения от неэффективных производств, несмотря на издержки так называемых лжебанкротств с целью быстрого перераспределения собственности), в том числе и благодаря перетоку рабочей силы на новые предприятия. Данная инициатива должна быть долгосрочной и исходить из преимущественной поддержки на первом этапе (до трех лет) предприятий, создаваемых на передовом технологическом уровне.

Приток частных инвестиций возможен при прозрачности финансовой и управленческой деятельности предприятия. Модернизация структуры предприятий должна включать также пересмотр социальных обязательств и параметров взаимодействия с наемным персоналом за счет усиления формально-контрактных отношений.

Без организационной и управленческой модернизации вряд ли успешно может произойти технологическая модернизация, выход на рынок с новыми конкурентоспособными продуктами и открытие новых ниш на рынке, что обеспечивает динамичное и устойчивое экономическое развитие. Однако этот процесс должен быть подготовлен мерами государственной политики, но реализован на уровне предприятий.

Остается ряд нерешенных проблем, от которых во многом зависит дальнейшее развитие малого и среднего бизнеса, в частности:

- система налогообложения Таджикистана носит преимущественно фискальный характер, направлена на пополнение бюджета, что отрицательно влияет на предпринимательский доход и может рассматриваться как существенный барьер для начала малого бизнеса и его развития. Кроме того, частые изменения в налоговом законодательстве, сложности в чтении налогового кодекса (частые ссылки и перессылки) создают еще дополнительные неудобства предпринимателям;
- отсутствуют статистические данные об инвестициях в основной капитал частных предприятий, что не дает возможности проанализировать обстановку в данном направлении. Однако ситуацию проясняет тот факт, что сейчас при упрощенной системе налогообложения доход предпринимателя не является основным объектом, а ими являются оборот и затраты. То есть неизбежны те случаи, когда у предприятий будут малый оборот и затраты и не будет дохода. Тогда им придется прекратить свою деятельность либо держаться в убытке на протяжении какого-то времени. Очевидно, что впоследствии сильно пострадает толь-

ко предприниматель, так как с наличием даже малого оборота налоги, заработка плата работников, арендная плата и другие платежи будут осуществляться. Таким образом, предприятие либо будет нести убытки, либо получать весьма незначительный доход, при котором не может быть и речи об инвестициях в основной капитал.

В последние годы недовольство предпринимателей вызывает не только количество уплачиваемых налогов, налоговых платежей и сборов, но и размеры их ставок. Об этом в своих выступлениях и обращениях не раз говорили отечественные предприниматели на встрече с президентом страны и предлагали варианты, которые, на наш взгляд, необходимо тщательно изучать и удовлетворить по мере возможности.

Следует отметить, что на встрече предпринимателей с президентом страны, состоявшейся в декабре 2007 г., несколько предложений предпринимателей были поддержаны, и глава государства дал конкретные поручения соответствующим министерствам и ведомствам Республики Таджикистан¹³. На сегодняшний день часть этих поручений выполнена, а другая часть, вероятно, все еще находится на рассмотрении государственных органов. Поскольку с внесением изменений в действующий Налоговый кодекс Республики Таджикистан ситуация с налогообложением социальным налогом осталась прежней. Президент страны поручил пересмотреть в сторону снижения ставку социального налога еще в декабре 2007 г., но, к сожалению, до сих пор даже не проводилось обсуждение.

- несмотря на многочисленные просьбы предпринимателей о широком обсуждении вносимых изменений в законы, относящиеся их деятельности, особенно Налогового кодекса, все еще эти законы и изменения к ним принимаются с обсуждением в узком кругу, а иногда и без экономически обоснованных решений;
- хотя по вышеупомянутым данным предприятия общественно-го питания доминируют на рынке, все же у них, помимо проблем, связанных с налогообложением, существуют еще проблемы с санитарным надзорным органом, особенно у вновь создаваемых или действующих с малым оборотом. Это связано прежде всего с финансовыми затратами при получении разрешений и при открытии санитарных книжек работникам.

Помимо выше приведенных проблем, требующих своего решения, возникший мировой финансово-экономический кризис не обошел частный бизнес стороной и стал причиной появления дополнительных проблем.

Во-первых, этот кризис является кризисом ликвидности банковской системы в мировом масштабе, который привел к ослабле-

¹³ Протокол №1/12.2 – 41 встречи президента Республики Таджикистан с предпринимателями страны. Стр. 8.

нию банковской системы и еще большему ограничению доступности кредитных ресурсов для малых предприятий. Очевидно, что кредиты являются одним из важных источников, способствующих организации предпринимательской деятельности и ее дальнейшего развития.

Целесообразно развивать предпринимательство по следующим направлениям:

- формирование новых мини- заводов по переработке сельскохозяйственной продукции;
- создание малых гидроэнергостанций и нетрадиционных источников энергии;
- развитие всех отраслей сельскохозяйственного продовольствия (производство овощей, фруктов, мяса, птицы, яиц и др.), основная часть которых все еще не удовлетворяет потребность населения страны;
- развитие транспортной инфраструктуры для перевозки товаров и продукции сельхозпроизводителей.

В целях совершенствования налоговой политики Республики Таджикистан предлагается:

1. проанализировать влияние налогов на развитие производства, и принять неотложные меры в целях улучшения ситуации, особенно ориентируясь на стимулирование внутреннего производства, что формирует новые рабочие места;
2. по социальному взносу (выплачиваемая работодателем в размере 25% от ФОТ) — необходимо изучить вопрос изменения его ставки следующим образом: работодатель обязывается платить 20% от ФОТ, а работник платит 5% от заработной платы в качестве страхового взноса на свой индивидуальный накопительный счет. Этот вариант снизит налоговую нагрузку с работодателя, при этом увеличивает накопительный взнос работника, что положительно повлияет на сбережения работника, не достигшего пенсионного возраста.
3. изучить возможность добровольного перехода от системы общего налогообложения на упрощенную систему и обратно;
4. при внесении изменений и дополнений в налоговый кодекс нужно учитывать, что Таджикистан как развивающаяся страна для привлечения инвестиций как внутренних, так и иностранных, должна обеспечить конкурентоспособность деловой среды.

Роль бизнеса в модернизации экономики новых независимых государств на примере Туркменистана

Юрий АРОНСКИЙ,
к.э.н., вице-президент Союза экономистов
Туркменистана.

Введение

Туркменистан обрёл независимость 27 октября 1991 г. Отличительной особенностью проводимых в стране экономических реформ является социальная направленность, т.е. в стране последовательно реализуется модель социальноориентированной рыночной экономики.

В первые годы независимости в Туркменистане была принята экономическая программа «10 лет стабильности», целью которой являлась стабилизация и последующий рост экономики страны. Она обеспечила завершение первого этапа реформирования экономики, сформировала позитивное общественное отношение к проводимым в стране рыночным преобразованиям и развитию частной собственности. Свое детальное развитие данная программа нашла отраже-

ние в целевых национальных программах «Зерно», «Здоровье», «Образование», «Новое село» и др.

Успешная реализация программы «10 лет стабильности» и других национальных программ обеспечила достижение поставленной цели — экономическая и продовольственная безопасность страны.

До независимости экономика Туркменистана имела ярко выраженную сырьевую направленность. Аграрная специализация обуславливала высокую долю сельского хозяйства — 40%. При этом сельское хозяйство имело хлопковую специализацию. Доля промышленности в структуре валового внутреннего продукта составляла 17% и более чем на 80% была представлена добывающими отраслями.

В 2000–2007 гг. доля промышленности в ВВП уже составляла 34–38% соответственно. Удельный вес добывающих отраслей в добавленной стоимости промышленности снизился вдвое. В промышленности возросла доля легкой и пищевой отраслей (до 40%). Удельный вес сельского хозяйства в ВВП в 2007 г. составил менее 19%, а услуг возрос почти до 37%, доля строительства составила 6%.¹

При этом коренным образом изменилась структура сельскохозяйственного производства. При сохранении значимости приоритетной отрасли — хлопководства — в сельском хозяйстве страны практически заново создано зерновое хозяйство, и ускоренное развитие получило животноводство. Это обеспечило продовольственную безопасность Туркменистана. В настоящее время в продовольственных товарных ресурсах страны примерно 95% составляет продукция собственного производства.

Ускоренное развитие получила текстильная промышленность. В последние годы в готовый продукт перерабатывается около 40% хлопка-сырца, тогда как в годы советской власти — всего 3%. В различных регионах страны построены и введены в действие десятки предприятий по выработке хлопчатобумажной пряжи, джинсовой ткани, поплина, сатина, трикотажа и чулочно-носочных изделий.

Ввод в действие новых газовых сетей и электросетей позволил решить важнейшую задачу — полную газификацию и электрификацию городов и сельских населенных пунктов.

За годы независимости в Туркменистане сформировалась национальная внешнеэкономическая политика, создана организационно-институциональная основа внешнеэкономических связей. Туркменистан имеет внешнеторговые отношения более чем с 80 странами мира. Внешнеторговый оборот страны в 2007 г. достиг более 13 млрд. долл., при этом значительно возрос экспорт продукции. С 2000 г. у Туркменистана наблюдается положительное сальдо

¹ Statistical yearbook of Turkmenistan 2000–2007. State Committee of Turkmenistan, Ashgabat, 2008.

внешнеторгового оборота. Коэффициент покрытия экспортом импорта в 2007 г. составил 2 раза (в 2000 г. — 1,4 раза)².

Первые четыре года (2000–2003 гг.) реализации Программы на период до 2010 г. дали реальную уверенность в том, что основные показатели социально-экономического развития страны будут достигнуты досрочно, уже к 2008 г. Успешный старт программы на период до 2010 г. создал прочный фундамент для ускорения социально-экономических преобразований в Туркменистане и вызвал необходимость разработки новой долгосрочной программы на период до 2020 г. Кроме того, это было вызвано ещё и тем, что Туркменистан в целях поддержки справедливого мира поддержал инициативу Организации Объединенных Наций и в числе 189 государств (в сентябре 2000 г.) подписал Декларацию тысячелетия (к настоящему моменту 191 страна приняла Декларацию тысячелетия), цели и задачи которой должны быть выполнены к 2015 г.

Национальная программа «Стратегия экономического, политического и культурного развития Туркменистана на период до 2020 г.» была принята в августе 2003 г. Целью Национальной программы до 2020 г. является значительное повышение уровня жизни и вхождение Туркменистана в число экономически развитых стран мира с высоким показателем индекса человеческого развития. В настоящее время Туркменистан входит в группу стран со средним индексом человеческого развития.

Росту экономики Туркменистана способствует и активная инвестиционная политика. Так, только в 2008 г. начата реализация Национальной программы по преобразованию социально-бытовых условий населения сел, поселков, городов этрапов (районов) и этрапских центров на период до 2020 г., проекта по строительству Национальной туристической зоны «Азаза», Прикаспийского газопровода и др. К концу 2009 г. будет завершено строительство газопровода Туркменистан — Китай, мощность которого составит 40 млрд. м³ газа в год.

Важным индикатором, наиболее полно отражающим уровень жизни в той или иной стране мира, является показатель ВВП, рассчитанный на душу населения, по паритету покупательной способности (ППС).

Начиная с 1998 г. в Туркменистане наблюдается ежегодный рост ВВП. В целом высокие цены на энергоресурсы и индустриализация ряда отраслей промышленности позволили значительно повысить за годы независимости доходы населения, по ВВП на душу населения страна перешла по классификациям ООН и Всемирного банка из группы стран с низкими доходами в группу со средними доходами, и на конец 2007 г. ВВП на душу составлял около 9300 долл. (данные Всемирного Банка). В связи с увеличением объемов добычи

² Statistical yearbook of Turkmenistan 2000-2007. State Committee of Turkmenistan, Ashgabat, 2008.

эннергоресурсов, открытием новых газо- и нефтепроводов как в западном, так и в восточном направлении, увеличением доли переработки ресурсов внутри страны, представляется вполне реалистичным прогноз увеличения в ближайшие 5 лет ВВП на душу населения до 12–14 тыс. долл.

Уровень реальных доходов населения Туркменистана в рассматриваемом периоде формировался под влиянием факторов общекономического характера, социально-демографических особенностей состава домохозяйств, экономической активности респондентов и имущественного положения семьи.

С 1993 г. гражданам Туркменистана бесплатно (в пределах нормы) выделяется газ, электричество и вода, с 1994 г. — пищевая соль, с 2007 г. отменена плата за канализацию. Указом Президента Туркменистана (25.10.2006 г.) «О безвозмездном предоставлении населению Туркменистана природного газа, электричества, воды и поваренной соли до 2030 г.», бесплатное пользование населением Туркменистана газом, электричеством, водой, солью продлено до 2030 г.

Около 70% расходов госбюджета Туркменистана сегодня направляется на общественные и социальные услуги, в том числе свыше 40% — на образование. В ВВП страны доля расходов на образование в течение периода с 2000 г. составила в среднем 5%. Следует отметить, что удельный вес расходов в ВВП на образование в Туркменистане выше, чем во многих государствах СНГ. Однако он ниже, чем в развитых странах мира с высоким индексом человеческого развития, где этот показатель составляет 7–8% и выше³.

Обладая богатейшими природными ресурсами, Туркменистан рассматривает их в качестве важного фактора динамичного развития национальной экономики, своего рода гарантией благополучия и процветания туркменского народа. Стратегия опережающего развития топливно-энергетического комплекса Туркменистана, предусматривающая многократное увеличение объемов добычи, переработки и экспорта углеводородного топлива в ближайшие десятилетия, базируется на огромных разведанных и перспективных запасах углеводородов, имеющихся в недрах страны. По предварительной оценке они составляют 45,4 трлн. куб. м. условного горючего. В 2008 г. британская компания Gaffney, Cline & Associates в соответствии с Указом Президента Туркменистана приступила к аудиту нефтегазовых месторождений Туркменистана. По предварительной оценке, общий потенциал открытого нового месторождения Южный Елотен-Осман (крупнейшего в мире) составляет от 4 до 14 трлн. куб. м. С учетом рекомендаций международных консультантов, совпадающих с точкой зрения туркменских специалистов, месторождение будет осваиваться поэтапно. Проект первой очере-

³ Глобальный отчет ПРООН «О человеческом развитии — 2007/2008 г.».

ди его промышленного обустройства будет рассчитан на ежегодную добычу 10 млрд. куб. м. газа, затем эти объемы будут планомерно наращиваться — до 20, 30, 50 и 70 млрд. куб. м. природного топлива в год. Кроме того, в недрах в районе поселка Елотень (Марыйский велаят) имеются и промышленные запасы нефти, разработка которых была начата несколько лет назад, в результате чего второй в стране по мощности Сейдинский нефтеперерабатывающий завод получил дополнительный источник углеводородного сырья. И это также является немаловажным фактором для активного ввода в эксплуатацию богатейшего месторождения.

В целом же на территории страны, как на суше, так и на морском шельфе Каспия, уже выявлено более тысячи перспективных на нефть и газ структур, открыто свыше 150 месторождений и только 50 из них находятся в разработке. Исходя из этого были заключены долгосрочные Соглашения о сотрудничестве в газовой сфере — с Россией, Китаем, Ираном, подписан Меморандум о сотрудничестве в энергетической сфере с Евросоюзом. В соответствии с межгосударственными договоренностями, начато строительство газопровода Туркменистан — Китай, будет проложена новая Прикаспийская магистраль, произведена коренная реконструкция газотранспортной системы Средняя Азия — Центр — в этих проектах активное участие принимают также Казахстан и Узбекистан. Кроме того, с участием правительств ряда стран, международных банков и организаций разработано еще несколько вариантов проектов транснациональных газопроводов — таких, в частности, как Туркменистан — Афганистан — Пакистан — Индия, Транскаспийская магистраль. Нельзя не отметить, что каждый из этих проектов имеет огромную социальную, экономическую и geopolитическую значимость.

В связи с глобальным финансовым кризисом во многих развитых странах мира с конца 2008 г. наблюдалась рецессия. По оценкам международных организаций в отдельных странах СНГ в 2008–2009 гг. сохраняются относительно высокие темпы роста ВВП, хотя они и замедлятся по сравнению с 2006–2007 гг. Основными факторами влияния на экономический рост этих стран будут оставаться увеличение спроса на товары и услуги со стороны населения и предприятий, рост инвестиций (включая иностранные). В сторону понижения темпов прироста ВВП окажут влияние последствия мирового финансового и продовольственного кризиса.

Согласно прогнозу Международного валютного фонда (МВФ), сделанному в октябре 2008 г., темп роста ВВП в 2009 г. в Туркменистане может составить 110,3%, в 2010 г. — 109,4%, 2011 г. — около 110%. Однако в ноябре 2008 г. МВФ пересмотрел прогноз в сторону понижения темпов экономического роста во всех странах мира⁴. В част-

⁴ Бюллетень МВФ основных прогнозов «Перспективы развития мировой экономики», 6 ноября 2008 г.

ности, по государствам СНГ прогноз ВВП на 2009 г. был снижен на 2,5%. В этом случае темп роста ВВП в 2009 г. в Туркменистане может снизиться до 107,8%, оставаясь при этом достаточно высоким.

Роль национального бизнеса в модернизации экономики Туркменистана

Как уже отмечалось выше, к рыночным особенностям развития экономики Туркменистана можно отнести тот фактор, что ряд базовых крупных отраслей промышленности не были приватизированы и остались под полным контролем государства. Это позволяло, с одной стороны, государству, получая большие прибыли от продажи на внешний рынок энергоресурсов, осуществлять в данные отрасли крупные инвестиции и проводить перевооружение этих отраслей техникой и технологиями, эффективно контролировать занятость, социальную защиту населения и охрану окружающей среды, с другой — сдерживать приток иностранных инвестиций и работу ряда рыночных механизмов.

В то же время правительство, убедившись в эффективности и гибкости частного сектора, в последнее время стало больше уделять внимания поддержке развития малого и среднего бизнеса в стране, планируя довести долю данных предприятий в ВВП страны к 2015 г. до 45%, а в перспективе, до 70% (сегодня эта доля составляет около 40%). В данной области подготовлены проекты новых законов, начато решение вопросов получения кредитов предпринимателям на приемлемых условиях и др.

Развитие приоритетных отраслей и видов деятельности на основе вложения крупномасштабных инвестиций и пополнения государственного бюджета доходами формирует положительные тенденции для развития предпринимательства в Туркменистане, как основного института рыночной экономики. Данное утверждение основывается на том, что только экономически сильный государственный сектор способен оказывать реальную поддержку предпринимательскому сектору в развитии современных производств, внедрении прогрессивных технологий и инноваций, в осуществлении институциональных преобразований и структурной перестройки на основе задач развития не только национальной, но и мировой экономики.

Позитивные перемены, достигнутые в предпринимательском секторе Туркменистана, характеризуются увеличением числа хозяйствующих субъектов. В 2007 г. в сравнении с 2005 г. число зарегистрированных малых предприятий увеличилось почти на 6% и составило 12,4 тыс. единиц⁵. Основу малых предприятий составляют частные предприятия туркменских граждан — 90% от общего числа зарегистрированных малых предприятий.

В общем числе зарегистрированных малых предприятий произошли положительные структурные изменения: увеличилась доля предприятий, занятых обрабатывающей промышленностью, гостиниц и ресторанов, предприятий, осуществляющих операции с недвижимым имуществом и арендой, а также занятых другими коммунальными, персональными и социальными услугами. Вместе с тем, уменьшилась доля малых предприятий, занятых оптовой и розничной торговлей, а также торговлей транспортными средствами. Это является результатом, проводимой государственной политики в отношении ориентации предпринимательского сектора от преимущественно торговой деятельности к деятельности, ориентированной на рост промышленного производства и оказание услуг.

С начала приватизации (01.01.1994 – 01.01.2008 г.) всего приватизировано в Туркменистане 2130 объектов государственной собственности. Из этого числа 578 (или 27,1%) посредством аукциона и коммерческого конкурса, 18 (или 0,8%) — адресная продажа и 1507 (или 71,7%) — прочие формы приватизации (в том числе в коллективную собственность). Всего преобразовано в АО в этом периоде 34 единицы.

Граждане Туркменистана приобрели в частную собственность 48 промышленных и 14 строительных предприятий, а также 5 незавершенных строительством объектов. Кроме того, стали частными 718 предприятий торговли и общественного питания, 1290 предприятий коммунально-бытового обслуживания.

В сельскохозяйственном производстве в частную собственность переданы орошаемые земли, 89% крупного рогатого скота и птицы, более 61% овец и коз. Увеличивается размер земель, используемых арендаторами. Сегодня они осваивают 70% пашни.

С начала приватизации в Туркменистане всего поступило средств в бюджет от реализации государственной собственности на сумму 134,8 млрд. манатов (около 26 млн. долл.). Основная часть поступлений обеспечена от продажи государственных предприятий как имущественных комплексов (почти 64%), а также прочего государственного имущества, в основном автотранспортных средств, бывших в употреблении (24,1%). Остальная доля поступлений обе-

⁵ Приведены малые предприятия без учета малых государственных предприятий, а также малых совместных и иностранных. Статистический сборник. Малое предпринимательство Туркменистана в 2007 г. (ч. 1). Государственный комитет Туркменистана по статистике. Ашхабад, 2008 г.

спечена за счет продажи акций акционерных обществ (7%) и незавершенных строительных объектов (4,9%).

Начиная с 2000 г. и до 2007 г. процесс приватизации замедлился. В этом периоде проводилась оценка достигнутых результатов в основных отраслях экономики, где было приватизировано государственное имущество (торговле, бытовом обслуживании и сельском хозяйстве). После проведения приватизации удельный вес частного сектора в этих отраслях увеличился. Можно сказать, что в этих отраслях приватизация и разгосударствление собственности находится в стадии завершения, хотя государство продолжало выставлять предприятия на продажу (только в 2003 г. в этих отраслях было выставлено на продажу 60 предприятий).

Вместе с тем в дальнейшем процесс приватизации в промышленности и строительстве был практически приостановлен. Это было связано с определенными объективными причинами. За промышленными объектами, переданными в частную собственность и на акционирование в 1998–2001 гг., осуществлялся мониторинг, по результатам которого отмечались как положительные, так и отрицательные сдвиги. В отдельных случаях новые собственники приватизированных и акционированных предприятий оказались банкротами. Как следствие этого встали проблемы законодательного и экономического характера по возврату ранее приватизированных и акционированных объектов в государственный сектор экономики. В этом периоде Министерством экономики и финансов Туркменистана разрабатывался ряд законодательных актов по регулированию этих вопросов с целью сохранения предприятий и численности занятых на них работников.

В Туркменистане, как и во многих странах СНГ, в связи с проблемами переходного периода, в последнее время наметилась тенденция снижения предпринимательской активности среди малых предприятий и противоположная ей тенденция роста активности в индивидуальном предпринимательстве. Одновременно с этим замедлились темпы трансформации и слияния частного капитала и ресурсов с государственной и иностранной формой собственности, перехода малых форм предпринимательства в средние и крупные. В целом преимущественное развитие индивидуального предпринимательства сопровождается недостаточным уровнем развития корпоративных отношений.

Число индивидуальных предпринимателей в 2007 г. по сравнению с 2005 г. увеличилось также на 6% и составило 58,8 тыс. человек⁶. Индивидуальные предприниматели в большей степени заняты торговлей и оказанием услуг, постепенно увеличивается число ин-

6 Статистический сборник. Малое предпринимательство Туркменистана в 2007 г. (часть 2). Государственный комитет Туркменистана по статистике. Ашхабад, 2008 г.

дивидуальных предпринимателей, занятых производством продукции. Система регистрации и ведения отчетности в индивидуальном предпринимательстве упрощена в значительной степени, что способствует опережающим темпам развития индивидуального предпринимательства в сравнении с сектором малых предприятий.

В Туркменистане реформы в предпринимательском секторе начались с налогообложения как основной составляющей успешного ведения хозяйственной деятельности. В этой области нововведения осуществлялись постоянно на протяжении всего периода независимости и применялись различные методы регулирования. В конце 2005 г. в Налоговый кодекс Туркменистана были внесены поправки для частных предприятий и индивидуальных предпринимателей, в соответствии с которыми установлена ставка единого налога с валового дохода 2%, что позволило сократить документооборот у этих хозяйствующих субъектов, упростить порядок отчетности и процедуру уплаты налогов.

Результаты реформ в этой области привели к увеличению доходов малых предприятий, уменьшению налоговой нагрузки в 2007 г. по сравнению с 2005 г. почти в два раза (показатель удельный вес начисленных налогов в валовом доходе малых предприятий). Реформы в системе налогообложения благоприятным образом отразились на развитии промышленного производства. Малые промышленные предприятия увеличили объемы продаж на внутреннем рынке.

На практике система налогообложения имеет почти такие же позитивные тенденции в индивидуальном предпринимательстве. В анализируемом периоде удельный вес налогов и платежей в валовом доходе индивидуальных предпринимателей в 2005–2007 гг. оставался стабильно низким — 3%, при том что общий объем валового дохода вырос за этот период у индивидуальных предпринимателей почти наполовину (на 47,8%).

Уменьшение ставок налогов в предпринимательском секторе положительно отразилось на увеличении поступлений в бюджет от этих субъектов хозяйствования. В 2007 г. по сравнению с 2005 г. уплаченные налоги малых предприятий увеличились на 50%, а индивидуальных предпринимателей — на 44%.⁷ Данные тенденции еще раз подтверждают вывод о том, что очень часто уменьшение ставок налогов и в целом упрощение системы налогообложения в предпринимательском секторе ведет к увеличению числа хозяйствующих субъектов и, следовательно, к увеличению доходов бюджета.

В 2008 г. правительством проведена унификация курса маната по отношению к доллару США. Вместо существовавшего ранее

⁷ Выступление Президента Туркменистана ГурбангулыBerdimuhamedova на заседании Кабинета Министров Туркменистана, посвященном итогам работы за восемь месяцев 2007 г. Газета «Нейтральный Туркменистан» от 10.09.2007 г.

двойного валютного курса (государственного и коммерческого) установлен единый валютный курс, который на протяжении 2008 г. оставался стабильным.

Вместе с тем в вопросах предоставления кредитных ресурсов, и особенно льготных, есть еще нерешенные проблемы. В частности, в ближайшей перспективе предстоит решить проблемы с микрокредитованием для большей части начинающих предпринимателей. Сейчас продолжается подготовка законопроектов и других нормативных документов о возможности создания частных банков на территории Туркменистана.

Вместе с тем, по нашему мнению, предпринимательский сектор имеет недостаточно устойчивые темпы роста в регионах из-за ограниченного доступа предпринимателей к консультативно-информационным услугам, а также из-за отсутствия инфраструктуры малого бизнеса в регионах. В ближайшей перспективе представляется необходимым содействовать развитию институциональных структур, деятельность которых должна быть направлена на представление качественных комплексных услуг для предпринимателей по приемлемым ценам и бесплатно для начинающих.

За годы независимости проводимые реформы и преобразования в структуре таможенного законодательства также были направлены на поддержку предпринимательского сектора. В середине 2008 г. в Туркменистане приняты нормативные документы, способные оказать влияние на повышение деловой активности малого и среднего бизнеса, особенно в сфере внешней и внутренней торговли потребительскими товарами. Постановлением Президента Туркменистана были утверждены перечни товаров, в соответствии с которыми значительно снижены или вообще отменены таможенные пошлины для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

На правительственном уровне было принято решение разработать государственную программу развития малого и среднего предпринимательства до 2020 г., включающую улучшение качества, стабильности и прозрачности законодательства, его справедливое применение, доступ к кредитным ресурсам и развитие финансового сектора, устранение бюрократических барьеров и т.д. Президент Туркменистана поставил перед Кабинетом Министров Туркменистана задачу определения приоритетов для малого и среднего бизнеса при наличии стимулирующих и гарантирующих со стороны государства факторов, что позволит увеличить налоговые и неналоговые платежи в бюджет Туркменистана, увеличить доходы и в целом благосостояние граждан страны, создать новые рабочие места. Все эти меры направлены на рост вклада предпринимателей в экономику Туркменистана. В настоящее время доля негосу-

дарственного (в том числе частного) сектора в общем объеме ВВП Туркменистана составляет почти 40%, причем имеются все возможности, чтобы довести этот показатель в перспективе до 70%⁸.

Государственную поддержку малого и среднего бизнеса предполагается поднять на более качественный уровень, что прежде всего связывается с решением проблем занятости и повышения доходов населения. В настоящее время со стороны министерств и ведомств, являющихся проводниками государственной политики, уровень государственной поддержки частного бизнеса весьма ограничен. Пока что министерства и ведомства не имеют собственных программ привлечения малого и среднего бизнеса в выполнение установленных государственных заданий, их полномочия ограничиваются лишь хозяйственным руководством подведомственными государственными предприятиями. Ограничена поддержка предпринимателям и со стороны местных органов власти. Предполагается, что новые программные документы и разрабатываемый в настоящее время закон Туркменистана «О государственной поддержке малого и среднего предпринимательства» в значительной степени повлияют на продвижение в этих областях.

За годы реформ в Туркменистане получило развитие женское предпринимательство. В секторе малых предприятий из общего числа занятых работников в 2007 г. 32,9% составляли женщины. Темпы роста занятости женщин в малом предпринимательстве увеличиваются. В 2007 г. по сравнению с 2006 г. темп роста среднесписочной численности женщин, занятых на малых предприятиях, составил 116,3%. Женщины работают практически во всех отраслях экономики, причем в отдельных из них присутствие женщин является достаточно высоким. Наиболее традиционными сферами для приложения труда женщин является оптовая и розничная торговля, работа в гостиницах и ресторанах, а также в учреждениях здравоохранения и образования.

Роль бизнеса ННГ (России и других постсоветских стран) в модернизации экономики Туркменистана

Россия является основным потребителем природного газа Туркменистана, и поэтому в структуре экспортта значительная доля приходится на нее. Из Российской Федерации импор-

⁸ Частному бизнесу — всемерную поддержку государства. Выездное заседание Кабинета Министров в Выставочном Центре "Серги Коши". Газета "Нейтральный Туркменистан" от 18 марта 2008 г.

тируются техника и технологическое оборудование, транспортные средства, промышленные товары, медикаменты и другая продукция. В настоящее время в Туркменистане реализуется 116 инвестиционных проектов и контрактов с участием российских компаний. На трехсторонней основе (Туркменистан — Россия — Казахстан) реализуется проект Прикаспийского газопровода и развития газотранспортных мощностей в Центральной Азии. Россия также участвует в строительстве международной магистрали Казахстан — Туркменистан — Иран с выходом на морские порты Персидского залива и в Южную Европу. Реализация этого проекта, инициированного туркменской стороной, несет существенную выгоду России с учетом задействования сети ее железных дорог. На правительственнонном уровне Туркменистан весьма заинтересован в привлечении иностранных инвестиций со стороны России, в налаживании регулярного паромного сообщения по маршрутам Туркменбashi — Астрахань и Туркменбashi — Махачкала⁹.

Не всегда простые экономические взаимоотношения в партнерстве «поставщик-потребитель» природного газа накладывают дополнительную ответственность во взаимодействии России и Туркменистана, предполагающую обязательный учет интересов партнера как сегодня, так и на долгосрочную перспективу.

Что касается образования, то российская сторона принимает реальные шаги по привлечению туркменских студентов именно в российские вузы. В планы российского правительства входит увеличение количества государственных стипендий для туркменских студентов. Эти намерения подтверждены нормативными документами, подписанными на уровне Правительств Туркменистана и России, — подписано Соглашение между Министерством образования Туркменистана и Министерством образования и науки Российской Федерации о сотрудничестве в области образования и Протокол между Министерством образования Туркменистана и Федеральным агентством по образованию Российской Федерации о создании в г. Ашхабаде филиала Российского государственного университета нефти и газа имени И.М. Губкина.

Отношения между Россией и Туркменистаном также были подкреплены подписанным Соглашением по поставкам туркменского природного газа до 2025 г. в Россию и Программой сотрудничества между Министерством иностранных дел Туркменистана и Министерством иностранных дел Российской Федерации на 2008-2009 гг. После подписания этих документов отношения между Туркменистаном и Россией значительно активизировались как на уровне Правительств, так и на уровне деловых кругов, что в настоя-

⁹ Определены новые подходы к реализации колоссального потенциала сотрудничества. Переговоры в Ашхабаде между президентом Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедовым и Президентом Российской Федерации Дмитрием Медведевым. Газета «Нейтральный Туркменистан» от 05.06.2008 г.

щее время способствует активному привлечению российских инвестиций на туркменский рынок. В последние годы увеличилось число крупных российских компаний на туркменском рынке, к которым относится Газпром, «Итера», КАМАЗ, МТС, «Сибирские авиалинии», «Силовые машины», «Стройтрансгаз», «Трубная металлургическая компания» и многие другие.

В области машиностроения Туркменистан налаживает прямое сотрудничество с Татарстаном (Российская Федерация) с такими компаниями, как Казанское моторостроительное производственное объединение, Казанский вертолетный и Казанский судостроительный завод, и другими крупными аналогичными компаниями.

В последнее время активизировали в этой области свои усилия международная группа компаний «Итера», которая принимает участие в строительстве гостиницы в Национальной туристической зоне «Аваза» (Балканский велаят), стадиона в Туркменабате (Лебапский велаят) и других объектов. Среди других перспективных проектов этой компании являются строительство крупнейших промышленных производств, в том числе йодо-бромного и карбамидного заводов¹⁰.

Российские компании (ЗАО «ЯРОВИТ Энерго», Концерн «Силовые машины», ОАО «Белэнергомналадка», ОАО «Уралэлектротяжмаш») — производители электрооборудования работают в сфере модернизации действующих электростанций. В ближайшей перспективе эти компании намерены сотрудничать в области комплексной реконструкции паровых энергоблоков, надстройки паровыми агрегатами существующих газотурбинных установок на Марыйской ГЭС и на ТЭЦ в Туркменбаши (Балканский велаят), а также в области строительства новых электростанций комбинированного цикла.

В настоящее время имеются стационарные АТС на 500 тыс. номеров, в том числе более половины из них — современные цифровые станции. Введена в эксплуатацию Национальная сеть сотовой связи «ТМ Cell» на 155 тыс. номеров, действует совместная фирма сотовой связи ВСТИ (МТС) на 360 тыс. номеров.

Можно отметить, что в области мобильной телефонии успешно конкурирует с государственной компанией Туркментелеком российская компания МТС. Последняя успешно внедряет новые технологии и, несмотря на более высокие расценки за обслуживание, как видно из цифр, опережает государственную компанию по количеству клиентов более чем в два раза.

Российские компании, имеющие оборудование и технологии, позволяющие на небольших горных реках, планируют строитель-

10 Определены новые подходы к реализации колоссального потенциала сотрудничества. Переговоры в Ашхабаде между президентом Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедовым и Президентом Российской Федерации Дмитрием Медведевым. «Нейтральный Туркменистан» от 05.06.2008 г.

ство малых ГЭС для производства электроэнергии. Эти эффективные проекты мощностью от 1,5 до 2 МВт избавляют малые населенные пункты от транспортировки электрической энергии — наиболее затратной и технологически сложной задачи входа в общую энергетическую систему страны¹¹.

В 2008 г. на правительственном уровне рассматривались вопросы о ходе реализации военной реформы, важная роль в которой отводится укреплению материально-технической базы Вооруженных сил страны, подготовке квалифицированных военных кадров, созданию надлежащих условий для службы и быта военнослужащих, их полноценного труда и отдыха. В соответствии с постановлениями президента Туркменистана проводятся международные тендера на строительство пограничных застав и воинских частей¹².

Президентом Туркменистана утверждена Программа модернизации военной и специальной техники для силовых структур. В соответствии с этой программой в Туркменистане осуществляются поставки машин специального назначения марок УАЗ «Хантер», УАЗ «Патриот» и КАМАЗ для Министерства внутренних дел Туркменистана. Поставки этой техники осуществляют известные российские компании «Ульяновский автомобильный завод» и КАМАЗ (Татарстан). Для коммунального хозяйства городов и населенных пунктов Туркменистана требуются специализированные машины (каналопромывочные, илососные, поливомоечные машины, мусоровозы и автovышки, подъемные краны малой мощности), которые в настоящее время частично поставляются из России (фирма КАМАЗ). В перспективе эти российские компании планируют увеличить объемы поставок автомобилей, в том числе и запчастей, наладить сервисное и гарантийное обслуживание поступившей в Туркменистан техники¹³.

¹¹ Туркменистан — это новые масштабы сотрудничества. «Нейтральный Туркменистан», 01.09.2008 г.

¹² Заседание Государственного совета безопасности Туркменистан. Газета «Нейтральный Туркменистан», 07.08.2008 г.

¹³ Новые спецавтомобили для стражей правопорядка. Газета «Нейтральный Туркменистан», 02.09.2008 г.

Опыт иностранного бизнеса (США, ЕС, Япония, Иран, Китай и другие страны) в модернизации экономик ННГ (на примере Туркменистана)

Главным стратегическим направлением во внешнеэкономической политике Туркменистана является постепенный перевод Туркменистана из страны экспортёра сырья в страну производителя и экспортёра готовых товаров. При этом правительством стимулируется импорт технологий, оборудования и техники. В последние годы в структуре импорта доля продукции производственно-технологического назначения занимает более 70%.

По состоянию на 01.07.2008 г. в Туркменистане зарегистрировано 638 совместных и иностранных предприятий, что составляет 3,5% от общего числа зарегистрированных предприятий в Туркменистане на эту дату. По удельному весу к общему числу зарегистрированных совместных и иностранных предприятий к основным странам, разместившим свой капитал в Туркменистане, относятся Турция (34,6%), затем Иран (14,9%), Российская Федерация (8,4%), Афганистан (5,6%), США (4,4%), Великобритания (3,5%), Пакистан (2,6%), ОАЭ (2,1%), Германия (2%), Китай (1,7%), Индия (1,4%), Швейцария (1,2%) и другие страны (17,6%). Кроме этого, в Туркменистане зарегистрировано 734 филиала и представительства совместной и иностранной формы собственности.

Основными видами экономической деятельности совместных и иностранных предприятий в Туркменистане по возрастающей степени значимости являются: оптовая и розничная торговля, обрабатывающая промышленность, строительство, сельское хозяйство, охота и лесоводство, а также оказание услуг. Основными видами экономической деятельности филиалов и представительств совместных и иностранных предприятий по возрастающей степени значимости являются: операции с недвижимым имуществом, аренда и услуги предприятиям, строительство, оптовая и розничная торговля, добывающая промышленность, транспорт и связь, обрабатывающая промышленность, гостиницы и рестораны, образование, сельское хозяйство, охота и лесоводство, а также другие виды экономической деятельности.

Вместе с тем участие той или иной страны в экономике Туркменистане определяется не столько числом совместных и иностранных предприятий, филиалов и представительств, а сколько объемами внешнеторгового оборота между странами и объемами вложенных инвестиций.

В 2007 г. внешнеторговый оборот составил 13,3 млрд. долл., в том числе экспорт — 8,9 млрд. долл., импорт — 4,4 млрд. долл., сальдо внешней торговли 4,5 млрд. долл. В настоящее время отмечается динамичный рост как экспортных, так и импортных поставок. Основными позициями экспортных поставок из Туркменистана по степени значимости остаются газ природный, нефтепродукты, хлопковое волокно, нефть сырья, газ сжиженный, пряжа хлопчатобумажная, ткани хлопчатобумажные, полипропилен, электроэнергия, шерсть, полотно трикотажное, технический углерод, ковры и ковровые изделия.

При осуществлении экспорта продукции из Туркменистана за рубеж в 2007 г. по сравнению с 2006 г. отмечается рост средних экспортных цен в большей степени на технический углерод, кожевенное сырье, пряжу хлопчатобумажную и в меньшей степени на полотно трикотажное, ткани хлопчатобумажные, газ природный и сжиженный, готовые текстильные изделия, овощи, нефтепродукты, шерсть, электроэнергию, полипропилен, нефть и хлопковое масло. Данные тенденции были связаны как с факторами развития внешнего, так и с факторами развития внутреннего рынка. Средние экспортные цены увеличивались в зависимости от объема затрат и вкладываемых инвестиций в развитие производств и в зависимости от экспортных цен, которые складывались на эти товары на внешнем рынке.

В географии экспорта товаров из Туркменистана по степени значимости основными являются: Россия, Иран, Италия, Турция, Ирак, Афганистан, США, Грузия, Швейцария, Азербайджан, Украина, Латвия, Гибралтар, Великобритания, Таджикистан, Казахстан, Китай (включая Тайвань и Сянган), Сингапур и Индия.

Рост импортных поставок объясняется увеличением поставок транспортных средств, сырья и материалов, технологического оборудования, электрических машин и механических устройств. В структуре импорта в секторе потребительских товаров снизился удельный вес непродовольственных товаров в пользу увеличения удельного веса продовольственных товаров. В географии импортных поставок в Туркменистан по степени значимости основными являются: Турция, Россия, ОАЭ, Китай (включая Тайвань и Сянган), США, Украина, Иран, Германия, Франция, Япония, Беларусь, Бельгия, Индия, Гибралтар, Узбекистан, Республика Корея, Казахстан, Австрия, Эстония, Швейцария¹⁴.

Одним из приоритетных направлений развития нефтегазового комплекса является освоение углеводородных ресурсов шельфа Каспийского моря. Этот сектор разбит на 32 блока, куда в настоящее время продолжают привлекаться иностранные инвестиции. При размещении иностранных инвестиций в этой области привет-

¹⁴ Гельдымурадов Х., Храмов В.М. Инвестиционный гид. Туркменистан открыт для равноправного, взаимовыгодного партнерства. 2008, стр. 82

ствуется лучшая организация геологоразведочных работ, оптимальная стоимость строительства и возможности иностранных компаний по урегулированию всех транзитных вопросов. По подсчетам специалистов, прогнозные запасы нефтегазовых ресурсов шельфа Каспийского моря оцениваются в 12 млрд. т. нефти и 6 трлн. куб. м. газа).¹⁵

Некоторые совместные и иностранные предприятия активно сотрудничают с Туркменистаном в этом направлении. Добыча углеводородного сырья с морского шельфа Каспийского моря осуществляет филиал малайской компании «Петронас Чиригали (Туркменистан) СДМ БХД», которая применяет передвижные морские установки новейшего образца последнего поколения. Эта компания работает в Туркменистане с 1998 г. Контрактная территория этой компании на шельфе Каспийского моря «Блок-1», где подтверждены данные геофизических исследований об исключительной перспективности туркменского шельфа, наличии крупных запасов топлива, в том числе природного газа, что требует создания на этой территории развитой морской нефтегазодобычи и газоперерабатывающих производств. Начало этому процессу уже положено и в 30 километрах от г. Туркменбashi (Балканский велаят), где идет строительство газоперерабатывающего завода и цеха по сборке морских платформ¹⁶. После ввода в эксплуатацию этих объектов освоение перспективных площадей на шельфе Каспийского моря будет осуществляться более быстрыми темпами.

Компания «Петронас Чиригали (Туркменистан) СДМ.БХД» активно занимается подготовкой кадров в своей области. Группы специалистов из Туркменистана, направляемых на обучение в Малайзию, составляют 50 человек и более, что говорит о том, что эта компания собирается работать на территории Туркменистана долгое время. В 2005 г. эта компания организовала в г. Туркменбashi (Балканский велаят) технический центр, где проходит двухгодичная подготовка технических кадров для нефтегазового сектора и годичная производственная практика в Малайзии.

Еще одним крупным иностранным инвестором по добыче нефти на морском шельфе Каспийского моря является филиал британо-арабской компании «Драгон Ойл Туркменистан», работающей и вкладывающей инвестиции в Туркменистане с 2000 г. С этой компанией заключено 25-летнее соглашение о разделе продукции, предусматривающее проведение работ по разведке и добыче нефти и газа на договорной территории «Челекен». Эти площади разрабатывались в Туркменистане с конца 60-х годов прошлого столетия. В общей сложности иностранные инвестиции этой компании уже вложены в договорные территории «Блока-II» — месторождений

¹⁵ Там же, стр. 5.

¹⁶ В.Комаров. Нефть — с морского дна. Газета «Нейтральный Туркменистан» от 13 августа 2008 г.

«Джейтун» и «Джигалыбек» («Банка Жданова») в размере около 1 млрд. долл.

В планах компании «Драгон Ойл Туркменистан» дальнейшее увеличение инвестиций в расширение добычи углеводородного сырья, строительство новых платформ, систем транспортировки топлива, модернизация и реконструкция нефтеналивного терминала, создание мощностей по утилизации газа и других объектов нефтегазового сектора¹⁷.

Начиная с 2000 г. уровень добычи нефти с шельфа Каспийского моря компании «Драгон Ойл Туркменистан» достиг 6 млн. т. нефти. Только морская платформа «Джейтун-22» («ЛАМ») может обслуживать девять скважин и использует при этом передовую технологию самоподъемных буровых установок и эффективную технологию бурения скважин наклонно направленным способом. Все девять скважин этой платформы имеют такую конфигурацию. Кроме того, компания «Драгон Ойл Туркменистан» применяет эффективную технологию бурения «двухствольных», или, как их называют, «двустврунных» скважин. Данные технологии позволяют компании добывать нефть залегающую на глубине от 2500 до 4200 м.

Политика Туркменистана в части расширения ассортимента выпускаемой продукции на основе местных сырьевых ресурсов в настоящее время дает свои результаты. В нефтеперерабатывающей промышленности только Туркменбашинский комплекс нефтеперерабатывающих заводов (Балканский велаят) производит 35 наименований нефтепродуктов, реализуемых преимущественно на внешнем рынке. На этом предприятии с начала 2008 г. по сравнению с аналогичным периодом 2007 г. переработано на 200 тыс. т. больше. Произведено на 83 тыс. т. больше автобензина, 19 тыс. т. сжиженного газа, 10,3 тыс. т. полипропилена и на тысячу т. смазочных масел. От общего объема произведенной продукции на этом комплексе 66,2% отправлено на экспорт, что в денежном выражении составляет более 2 млрд. долл. В развитии Туркменбашинского комплекса нефтеперерабатывающих заводов принимают участие компания «Эмерол» (Ирландия) компания «Хаят» (Турция), «Мерикем» (США) и др.¹⁸

В ближайшей перспективе намечается коренная технологическая модернизация другого крупного нефтеперерабатывающего завода, расположенного в городе Сейди (Лебапский велаят)¹⁹. При переработке сырой нефти основными видами продукции являются:

¹⁷ В. Комаров. Работает морская платформа «Джейтун-22». «Нейтральный Туркменистан», 01.08.2008 г.

¹⁸ Д. Махтумов. Нефтеперерабатывающая отрасль: сегодня и завтра. «Нейтральный Туркменистан», 11.09.2008 г.

¹⁹ Гельдыымурадов Х.Г. Приоритетные направления экономического развития Туркменистана. Научно-практический журнал «Экономика и управление собственностью». Специальный выпуск Высшей школы приватизации и предпринимательства — института Российской Федерации, 2008 г. С. 11.

нефтяной битум, керосин, смазочные масла, сжиженный углеводородный газ, полипропилен и бензин, а также дизельное топливо.

Иностранные инвестиции на тендерной основе привлекаются в реконструкцию действующих и строительство новых нефтеперерабатывающих производств. В частности, турецкая компания Lotus enerji осуществляет проект по строительству установки замедленного коксования и деасфальтизации гудрона на Туркменбашинском комплексе нефтеперерабатывающих заводов. Американская компания Merichem Chemicals Refineri Services LLC установила оборудование по очистке авиационного керосина и нейтрализации отработанной щелочи. Проектная мощность установки 500 тыс. т. очищенного керосина²⁰.

На востоке страны в Лебапском велаяте на месторождении Яшылдепе строится новый газоперерабатывающий завод проектной мощностью 1 млрд куб. м. товарного газа, 50 тыс. т. сжиженного газа и 200 тыс. т. конденсата в год. Комплекс включает в себя 40 технологических и инженерно-коммуникационных объектов контрактной стоимостью 42 млн. долл. Строительство этого объекта осуществляется канадской компанией «Термодизайн инжиниринг ЛТД».²¹

Эта компания принимала активное участие при строительстве второй и третьей автоматизированной установки на Наипском газоперерабатывающем комплексе (Лебапский велаят), что позволило довести проектную мощность комплекса до 112,5 тыс. т. сжиженного газа и 72 тыс. т. газового конденсата при переработке 16,5 млн. куб. м. природного газа в сутки. Все установки на комплексе оснащены оборудованием от американских, немецких и канадских компаний. С этого комплекса сжиженный газ экспортируется во многие страны мира, в том числе в Иран, Афганистан, Пакистан, Таджикистан, Ирак и др. Газовый конденсат поставляется на Сейидинский нефтеперерабатывающий завод (Лебапский велаят), где из него выпускаются светлые нефтепродукты. В настоящее время государственный концерн «Туркменгаз» объявил международный тендер на реконструкцию резервуарного парка сжиженного газа в Наипе со строительством хранилища на 6 тыс. кубометров топлива, а также модернизацию пункта хранения и отгрузки сжиженного газа в г. Газачак (Лебапский велаят)²².

Перспективным является газовое месторождение Самандепе на правобережье Амударьи, где в июле 2008 г. начал инвестиционный проект в области развития газовой инфраструктуры, начато строительство газоперерабатывающего завода, который будет обеспечи-

²⁰ М. Бобкин. Туркменбашинский комплекс нефтеперерабатывающих заводов: день за днем. // «Нейтральный Туркменистан», 11.01.2008 г.

²¹ Яшылдепе — новый промышленный центр Лебапа. // «Нейтральный Туркменистан» 16.01.2008 г.

²² Лебап: растут мощности газоперерабатывающей индустрии. // «Нейтральный Туркменистан», 12.07.2008 г.

вать сырьем транснациональный газопровод Туркменистан–Китай. Проектная мощность этого промышленного комплекса составляет 5 млрд. кубометров газа в год. Этот объект возводит Китайская национальная нефтегазовая корпорация, которая ведет разведку и добывчу углеводородов на договорной территории «Багтыярлык», заключив Соглашение о разделе продукции с Государственным агентством по управлению и использованию углеводородных ресурсов при Президенте Туркменистана. По оценке экспертов, правобережье Амудары имеет запасы по газу, которые составляют около 1,3 трлн. кубометров. С месторождения Самандепе берет начало газопровод Туркменистан – Китай общей протяженностью 7000 километров и пропускной способностью 30 млрд. кубометров газа в год, который планируется довести до провинции Гуандун. Из общей протяженности газопровода 200 километров будет проложено по территории Туркменистана, 525 километров – по территории Узбекистана, 1300 километров – по территории Казахстана и более 4500 километров – по территории Китая.

В соответствии с туркмено-китайскими договоренностями по разведке и доразведке месторождений Самандепе, Яшылдепе, Метеджан, Генджибек, входящих в договорную территорию «Багтыярлык» намечается направить более 6 млрд. долл., что в целом обеспечит добывчу 13 млрд. кубометров природного газа в год. В соответствии с программой освоения этой территории планируется строительство газопромысловых объектов, проведение дополнительных геофизических исследований методом объемной трехмерной сейсмики, которым уже охвачено площадь в 2400 квадратных километров. В течение 2008–2009 гг. будет произведена реконструкция 27 скважин, находящихся в консервации, пробурены более 40 новых разведочных и эксплуатационных скважин. Строительство газоперерабатывающего завода на месторождении Самандепе обеспечит производство природного газа 5 млрд. куб. м. в год, а также 170 тыс. т. газового конденсата и 210 тыс. т. твердой серы²³.

Предметом деловых контактов с иностранными инвесторами в области электроэнергетики являются проекты реконструкции действующих электростанций и комплексного обслуживания энергетических объектов, метрологическое оборудование, ресурсосберегающие технологии в электроэнергетике с использованием ветровой и солнечной энергии. Природно-климатические условия Туркменистана позволяют применять данные технологии и имеются научные и прикладные исследования в этом направлении. Особый интерес в развитии делового партнерства в области электроэнергетике проявляют Россия, США, Германия и Турция. В общей слож-

²³ Газопровод Туркменистан – Китай: дан старт строительству газоперерабатывающего завода. // «Нейтральный Туркменистан», 28.07.2008 г.

ности хотят наладить контакты в области электроэнергетики иностранные инвесторы из 22 стран мира.

Учитывая растущие потребности в развитии электроэнергетики, большим спросом в этой отрасли пользуется кабельно-проводниковая продукция. Многие иностранные компании хотят создать в Туркменистане производства по сборке и ремонту мощных электродвигателей, а также осветительных приборов, прожекторов и уличных светильников.

В настоящее время в Туркменистане начато производство газовых плит и электроплит различной мощности на основе использования капитала, вложенного инвесторами Ирана. По-прежнему пользуются повышенным спросом электроплиты различной мощности для торговых предприятий, кафе и ресторанов, что связано с развитием в Туркменистане сферы торговли и питания населения.

Турецкая компания *Lotus enerji* реализует крупные проекты по строительству двух новых электростанций в Ахалском велаяте и в местечке Аваза (Балканский велаят), где будут также возведены и системы электропередачи и распределения электроэнергии для туристической зоны «Аваза». Суперсовременные электростанции будут иметь мощность в 254 мегаватт каждая и оснащены турбинами от «Дженерал Электрик» — признанного мирового лидера в этой области.

Немецкая компания *Siemens* присутствует на туркменском рынке с 1998 г., работает во многих сферах, в том числе и в электроэнергетике. В частности, она ведет строительство электросетей в г. Ашхабаде и возводит несколько мощных подстанций для надежного энергообеспечения делового центра столицы на перспективу. Компания планирует поставлять в Туркменистан паровые и газовые турбины любой мощности, компрессоры, системы автоматизации и управления производственными процессами, распределительные устройства, трансформаторы, информационные технологии для электроэнергетики. Основное конкурентное преимущество компании — высокое качество поставляемого оборудования и комплексное обслуживание объектов по развитию электроэнергетики.

Туркменистан, поставляющий Афганистану электроэнергию по льготной цене, планирует и далее расширить сеть линий электропередач (ЛЭП) в афганском направлении, прокладывая в этих целях подводящие линии на своей территории. В частности, в ближайшей перспективе намечено увеличение подачи электроэнергии в Афганистан — г. Герат. Подготовлены предложения по строительству на территории Туркменистана подстанций и ЛЭП 500 кВт протяженностью 410 километров до границы с Афганистаном. В

настоящее время реализуется три инвестиционных проекта на общую сумму 9,8 млн. долл.: реконструкция систем электроснабжения поселка Тургунды в провинции Герат, строительство объектов линии электропередачи в провинции Балх, строительство линии электропередачи Серхетабат — Герат. В сооружении всех этих объектов участвует Министерство водного хозяйства и энергетики ИРА (Исламская Республика Афганистан)²⁴.

В настоящее время многие объекты в национальной туристической зоне «Аваза» возводят турецкие компании. Строит санаторий и дом отдыха на 308 мест, также два оздоровительных центра на 180 и 900 мест турецкая компания «Сехил Иншаат Эндустри ве Тиджарет Лимитед Ширкети». Отель с оздоровительным центром на 220 мест возводит турецкая компания «Ичкале Иншаат Лимитед Ширкети». Санаторий и дом отдыха на 180 мест строит компания «Полимекс Иншаат Таахут ве Санайи Тиджарет А.Ш.». Оздоровительный центр на 200 мест строит компания Delta Uluslararası Insaat, Turizm, Tekstil Sanayi ve Tijaret Ltd. STI²⁵.

В настоящее время в Тегеране президентами стран, участвующих в строительстве железнодорожной магистрали «Север — Юг» подписана Совместная декларация о строительстве дороги. Она соединит российскую сеть железных дорог с иранской сетью железных дорог и откроет выход на порты Персидского залива. Строительство данной железной дороги находится под патронажем Президента Туркменистана. В этой связи с крупнейшими зарубежными компаниями заключен ряд контрактов на поставку дорожно-строительной техники и оборудования для прокладки этой железнодорожной магистрали почти на 30 млн. долл.²⁶

Основными компаниями, с которыми заключены контракты на поставку техники, материалов и оборудования для строительства этой железной дороги, являются: «Цеппелин» (Швейцария), «Тринити Коммерциал Энтерпрайсис Лтд» (Британские Виргинские острова), «Келк Сия» (Латвия), «Дорадо Консалт ЛЛП» (Великобритания), ОАО «Калугапутмаш» (Россия), «Торговый дом Ярав» (Россия), «Камаз ФТС Корп» (Россия).

Железнодорожный транспорт на территории Туркменистана не производится и полностью закупается из-за рубежа (в последние годы в основном из Китая). В Туркменистане нуждается в обновлении парк техники железнодорожного транспорта, так как значительная часть имеющихся грузовых вагонов и тепловозов устарели и

24 Заседание межправительственной туркмено-афганской комиссии. // «Нейтральный Туркменистан», 12.07.2008 г.

25 Национальный проект «Аваза»: ширится фронт работ. // «Нейтральный Туркменистан», 11.01.2008 г.

26 В. Комаров. Магистраль века устремилась на север. // «Нейтральный Туркменистан», 05.07.2008 г.

требуют постоянного ремонта. Нуждаются также в реконструкции сама система действующих железных дорог²⁷.

В связи с этим в Туркменистане подписано соглашение с китайской стороной о строительстве сервис-центра по техническому обслуживанию и ремонту железнодорожного оборудования²⁸.

Для коммунального хозяйства городов и населенных пунктов Туркменистана требуются специализированные машины (канало-промывочные, илососные, поливомоечные машины, мусоровозы и автовышки, подъемные краны малой мощности), которые в настоящее время поставляются фирмами «Мерседес» и Faun. На покупку этих автомобилей затрачиваются значительные денежные ресурсы²⁹.

Заключение

Проводимые за годы независимости реформы позволили достичь высоких темпов роста экономики. Валовой выпуск продукции в Туркменистане за 2000–2007 гг. вырос более чем в 4 раза. В 2007 г. темп роста ВВП составил 111,6%. В структуре ВВП Туркменистана 37% составляет промышленность, 27% — услуги, 18,8% — сельское хозяйство, 6,5% — торговля, 5,5% — строительство и 5,2% — транспорт³⁰.

Высокие темпы роста экономики сохраняются и в течение 2008 г. Темпы роста ВВП в январе — июне 2008 г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составили 107,1%. За этот период общий объем произведенной валовой продукции достиг 96,1 трлн. манатов, что на 21% больше аналогичного периода прошлого года. При этом доля промышленности в этом периоде составила 51,1%, сельского хозяйства — 7,9%, строительства — 4,9%, транспорта и связи — 5%, торговли — 7,3%, сферы услуг — 23,8%.

По итогам первых пяти месяцев 2008 г. за счет всех средств финансирования объемы инвестиций в развитие экономики страны увеличились на 77,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Объем розничного товарооборота в первом полугодии 2008 г. превысил данные первого полугодия 2007 г. на 25,2%. Внешнеторговый

27 Продвигать реформы, повышая ответственность и концентрируя усилия на поиске эффективных решений. // «Нейтральный Туркменистан», 22.07.2008 г.

28 Туркменистан — Китай: сотрудничество на все времена. // «Нейтральный Туркменистан», 01.09.2008 г.

29 О. Винокуров. Новые технологии — для коммунального хозяйства. // «Нейтральный Туркменистан», 06.08.2008 г.

30 Гурбанмурадов Г.Я. Проблемы реформирования государственного сектора экономики Туркменистана. // «Экономика и управление собственностью». Специальный выпуск, 2008, С.16

оборот за шесть месяцев 2008 г. возрос на 32,7% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

Положительное сальдо внешней торговли в первом полугодии 2008 г. составило 2 млрд. 788,5 млн. долл., что на 46% больше чем в первом полугодии 2007 г. В первом полугодии 2008 г. средняя заработная плата в Туркменистане составила 2865,3 тыс. манатов (201,0 долл.), что на 15,3% выше прошлогоднего уровня.

Размер финансовых вложений в основные капиталы, направленные на развитие экономики страны за счет всех источников финансирования, за шесть месяцев 2008 г. в 2 раза превышает этот показатель за соответствующий период прошлого года. В настоящее время идет работа над составлением Программы обеспечения населения Туркменистана продовольствием на 2009–2012 гг.³¹

Активная внешнеэкономическая политика Туркменистана и расширение выпуска конкурентоспособной на мировом рынке продукции позволяют наращивать экспорт, который, как уже отмечалось, почти в 2 раза превышает импорт. Внешнеторговый оборот Туркменистана только в 2007 г. составил 12,7 млрд. долл. Стабильно растет положительное сальдо внешнеторгового оборота. К основным позициям экспорта относятся: газ, нефть и нефтепродукты, электроэнергия, хлопковое волокно, ткани и пряжа из хлопка, изделия текстильной промышленности и нефтехимии. География экспорта включает 60 стран мира, в числе которых – Россия, Иран, Италия, Турция, Ирак, Афганистан и Швейцария.

Импортные поставки осуществляются более чем из 85 стран мира, среди них основные: Турция, Китай, Объединенные Арабские Эмираты, Россия, США и Украина. Импортируется в основном оборудование, электрические машины и их комплектующие, средства наземного транспорта, летательные аппараты и их комплектующие, изделия из черных металлов, строительные материалы и прочая продукция.

В целях содействия привлечению иностранных инвестиций, развития торгово-экономических связей Туркменистана с зарубежными странами с 1 августа 2008 г. вступил в силу новый порядок уплаты таможенных пошлин, который в значительной степени упростил эту процедуру. В соответствии с этим порядком сокращено число позиций, по которым взимается таможенная пошлина, и по многим позициям снижены ставки таможенной пошлины.

Таким образом, подводя итоги сказанному, отметим, что с самого начала обретения страной независимости Президентом и Правительством Туркменистана проводилась политика медленного и постепенного перехода к рынку и рыночным отношениям. В результате все крупные энергоемкие и фондообразующие отрас-

³¹ Продвигать реформы, повышая ответственность и концентрируя усилия на поиске эффективных решений. // «Нейтральный Туркменистан», 22.07.2008 г.

ли экономики сегодня еще остаются под контролем государства, а реальная приватизация проведена в областях бытового обслуживания населения, мясомолочной и пищевой промышленности, автомобильном транспорте, торговле и оказании некоторых видов услуг. В этих сферах остались и государственные предприятия и возникла некоторая конкуренция, что безусловно положительно сказывается для обеспечения населения.

Приложение

ТАБЛИЦА 2.1 Отраслевая структура производства промышленной продукции по регионам Туркменистана в 2007 г., процентов

	ГОРОД АШХАБАД	ВЕЛАЯТЫ:				
		АХАЛСКИЙ	БАЛКАНСКИЙ	ДАШОГУЗСКИЙ	ЛЕБАПСКИЙ	МАРЫЙСКИЙ
Туркменистан	100	100	100	100	100	100
Электроэнергетика	5,9	0,5	0,3	0,4	0,6	0,5
Топливная	-	53,5	86,2	-	44,4	57,8
в том числе:						
нефтедобывающая	-	-	38,6	-	0,1	-
нефтеперерабатывающая	-	-	47,6	-	14	-
Газовая	-	53,5	-	-	30,3	57,8
Машиностроение и металлообработка	4,3	0,02	0,1	0,5	0,5	0,4
Химическая и нефтехимическая (включая химико-фармацевтическую)	3,7	2,1	0,4	0,1	1,3	0,8
Деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная	0,9	0,4	0,02	0,1	0,1	0,1
Промышленность строительных материалов	2,8	5,6	1,2	1,2	1,4	0,5
Стекольная и фарфоро-фаянсовая	0,3	-	-	0,01	-	-
Легкая	40,4	22,5	5,8	43,3	19,6	19,2
в том числе:						
текстильная	15,0	17,6	3,1	22,3	14,4	15,2
швейная	23,9	4,9	2,6	21,0	5,2	3,8
кожевенная, меховая и обувная	1,5	-	0,1	-	-	0,2
Пищевая	36,7	15,3	5,8	53,9	31,2	20,5
из неё:						
пищевкусовая	30,8	12,1	4,1	44,9	21,6	16
мясная и молочная	3,7	2,2	1	5,5	6,5	3,5
мукомольно-крупяная	2,2	0,8	0,1	3,1	2,9	0,9
Другие промышленные производства	5,0	0,08	0,18	0,49	0,9	0,2

ДИАГРАММА 1. Структура распределений, зарегистрированных в Туркменистане по формам собственности по состоянию на 01.07.2008 г., %³²

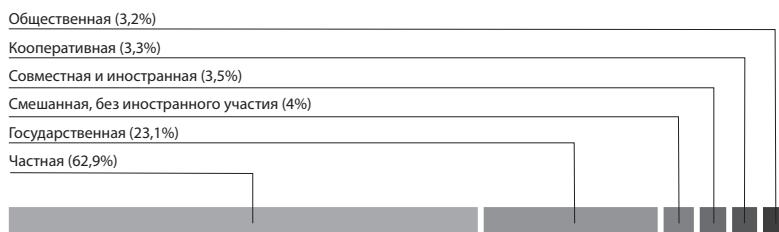


ДИАГРАММА 2. Структура распределения зарегистрированных в Туркменистане предприятий по типам по состоянию на 01.07.2008 г., %³³

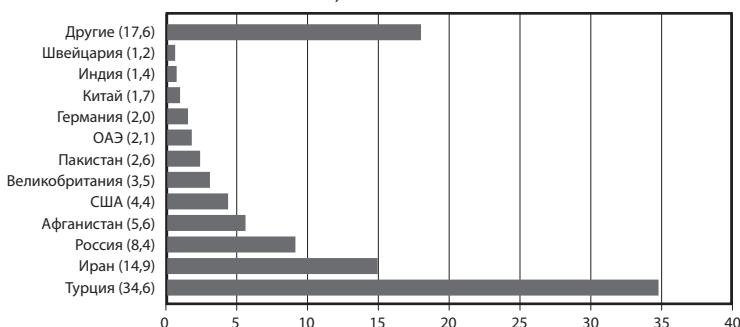
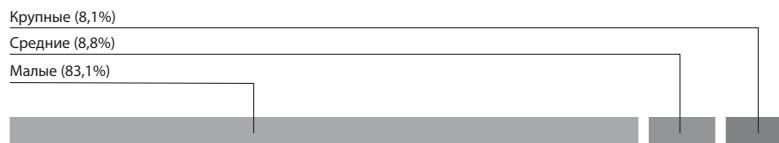


ДИАГРАММА 3. Структура распределения зарегистрированных в Туркменистане совместных и иностранных предприятий по странам учредителям по состоянию на 01.07.2008 г., %³⁴

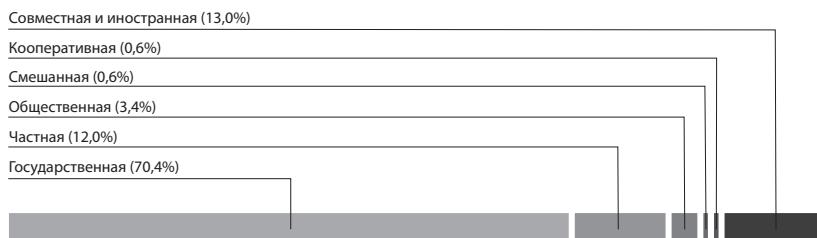


32 Сайт Государственного комитета Туркменистана по статистике. <http://www.stat.dov.tm>

33 Там же.

34 Сайт Государственного комитета Туркменистана по статистике. <http://www.stat.dov.tm>

ДИАГРАММА 4. Структура распределения зарегистрированных
в Туркменистане филиалов и представительств
по формам собственности
по состоянию на 01.07.2008 г., %³⁵



³⁵ Сайт Государственного комитета Туркменистана по статистике. <http://www.stat.dov.tm>

Роль бизнеса в модернизации экономики Республики Узбекистан: сотрудничество с Россией и странами Центральной Азии

Орзимурад ГАЙБУЛЛАЕВ,

Координатор исследований Центра экономических исследований (ЦЭИ), старший преподаватель Сингапурского Института развития менеджмента в г. Ташкенте (Узбекистан).

Основные тенденции развития экономики Узбекистана

Начало XXI века для Узбекистана характеризовалось достижением макроэко-номической стабильности, ростом промышленного производства и ускорением перехода к рыночным отношениям во всех сферах экономики. В частности:

- обеспечены высокие темпы макроэкономических показателей — роста ВВП (6,3% в среднем за 2000-2008 гг.), низкие показатели инфляции (за последние шесть лет уровень ИПЦ не превышает 8%), отсутствие дефицита государственного бюджета с 2005 г., рост денежных доходов населения более чем в 4 раза в ценах 2000 г.;

- появился новый класс собственников на селе — фермеры. Они становятся истинными хозяевами земли. Землядается на аренду до 50 лет. В 2008 г. 99,1% всего хлопка-сырца и около 80% зерна были произведены фермерами;
- проводится целенаправленная политика по стимулированию притока инвестиций. Иностранным инвесторам предоставлены существенные налоговые льготы (освобождение от налога на прибыль, нулевая ставка НДС при экспорте, освобождение от таможенных пошлин при импорте оборудования и др.). В целях финансирования приоритетных стратегических проектов создан Фонд реконструкции и развития Узбекистана (ФРР);
- произошли важные структурные изменения в результате политики, направленной на отход от сырьевой модели развития. Страна достигла энергетической и зерновой независимости, доля хлопкового волокна в общем объеме экспорта снизилась более 4 раз, растет производство готовых промышленных изделий и их доля в общем объеме экспорта. В этих целях разработаны и реализуются 14 комплексных отраслевых программ по модернизации производства;
- снижается налоговое бремя на экономику. Снижены ставки налога на прибыль (с 20% в 2003 г. до 10% в 2008 г.), социального налога (с 37,2% до 24%), подоходного налога (с 32% до 22%). Введен единый налоговый платеж для малых предприятий взамен всех других налогов, его ставка была снижена в 2008 г. с 10% до 8%, а для малых промышленных предприятий до 7% в 2009 г. Все данные изменения были отражены в новой редакции Налогового кодекса, принятого в начале 2008 г.;
- либерализованы условия для бизнеса. Резко снизилось административное вмешательство в деятельность предприятий, сокращены количества проверок, число отчетных документов, решения по проверкам вступают в силу только через судебные органы. Внедрен уведомительный порядок государственной регистрации предпринимателей. С 1 июня 2008 г. в целях усиления благоприятных условий для организации частной предпринимательской деятельности существенно снижены транзакционные издержки по целому ряду пошлин, выплат и платежей¹.

Производство ВВП

Среднегодовые темпы прироста ВВП в Республике Узбекистан составили 6,3% за 2000-2008 гг. Высокий рост ВВП был достигнут за счет опережающего роста отраслей, создающих высокую

¹ Постановление президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшей поддержке и развитию предпринимательской деятельности» № ПП-1112 от 15 мая 2009 г.

добавленную стоимость и повышающих конкурентоспособность страны и, соответственно, менее подверженных влиянию нестабильной конъюнктуры мировых цен на сырьевые ресурсы.

ТАБЛИЦА 1 Динамика основных макроэкономических показателей Республики Узбекистан
(% к предыдущему году)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2008 K 2000
Валовой внутренний продукт	103,8	104,2	104,0	104,2	107,4	107,0	107,5	109,5	109,0	166,5
Валовой внутренний продукт на душу населения	102,4	102,9	102,7	103,0	106,2	105,7	106,2	108,0	107,2	150,2
Промышленная продукция	105,9	107,6	108,3	106,0	106,4	107,2	110,8	112,1	112,7	197,2
Потребительские товары	106,2	107,6	108,4	108,5	113,5	116,6	120,7	118,8	117,7	282,7
Производство сельского хозяйства	103,1	104,2	106,0	107,3	108,9	105,4	106,1	106,1	104,5	160,0
Инвестиции в основной капитал	101,0	104,0	103,6	104,8	107,3	105,7	109,3	122,9	128,3	220,7
Строительные работы	103,0	103,4	103,4	103,7	104,3	110,7	115,0	115,7	108,3	184,5
Грузооборот	120,4	101,7	107,8	105,4	102,5	106,6	106,6	107,5	106,7	154,4
Пассажирооборот	105,2	102,7	104,8	109,4	110,1	115,4	108,3	113,5	113,7	209,1
Розничный товарооборот	107,6	109,6	102,1	104,2	105,2	105,1	114,7	121,0	117,2	209,7
Платные услуги	115,7	114,7	108,6	109,5	113,8	116,3	120,1	120,6	120,6	315,3
Индекс потребительских цен*	128,2	126,6	121,6	103,8	103,7	107,8	106,8	106,8	107,8	219,6
Внешнеторговый оборот	97,9	101,5	90,4	117,3	129,6	108,8	118,5	127,4	121,4	278,0
экспорт	100,9	97,1	94,3	124,6	130,3	111,5	118,1	140,7	128,7	354,5
импорт	94,8	106,4	86,5	109,3	128,7	105,3	119,0	109,5	111,5	198,1
Население	101,5	101,3	101,2	101,2	101,1	101,2	101,1	101,3	101,8	110,7
Численность занятых	101,1	101,7	102,2	102,7	103,4	102,9	102,7	102,6	102,8	123,0
Денежные доходы населения**	157,9	151,7	144,1	124,9	118,7	126,3	132,0	130,2	134,1	943,4
Денежные расходы населения**	158,7	153,1	150,0	118,4	122,4	125,4	131,7	130,7	134,2	964,1

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан; * - к декабрю предыдущего года; ** - номинальный рост

ТАБЛИЦА 2 Производственная структура ВВП
(% к общему объему ВВП)

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ	СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО	СТРОИТЕЛЬСТВО	ОТРАСЛИ СФЕРЫ УСЛУГ	ЧИСТЫЕ НАЛОГИ
2000	14,2	30,1	6,0	37,2
2004	17,5	26,4	4,8	37,2
2008	22,3	19,4	5,6	43,4

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан

На протяжении 15 лет Узбекистан последовательно углублял структурные преобразования, целью которых является ликвидация зависимости от производства хлопка, унаследованной от централизованной системы управления бывшего СССР. В результате, в тече-

ние 2000–2008 гг. в структуре ВВП возросла доля промышленности и сферы услуг на фоне снижения доли сельского хозяйства.

В 2008 г. темп роста ВВП в Узбекистане составил 109% и превысил средний темп роста в странах СНГ на 4 п.п. По темпу роста Узбекистан занимает третье место среди стран СНГ, после Азербайджана (110,8%) и Республики Беларусь (110%). Глобальный финансово-экономический кризис в большей степени оказал негативное влияние на экономики стран, более интегрированных в мировую экономику. В частности, рост ВВП Украины, Казахстана и России составил 102,1%, 102,4% и 105,6%, соответственно, против 107,9%, 108,9% и 108,1% в 2007 г. Снижение цен на нефть сильно «ударило» по динамике роста ВВП Азербайджана (110,8% против 125%), хотя у него все еще самый высокий прирост ВВП из стран Содружества.

ТАБЛИЦА 3 Темпы роста ВВП в странах СНГ
(% к предыдущему году)

	2001	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Азербайджан	109,9	111,2	110,2	126,4	134,5	125,0	110,8
Армения	109,6	114,0	110,5	113,9	113,2	113,8	106,8
Беларусь	104,7	107,0	111,4	109,4	110	108,6	110,0
Грузия	104,8	111,1	105,9	109,6	109,4	112,3	104,0
Казахстан	113,5	109,3	109,6	109,7	110,7	108,9	102,4
Кыргызстан	105,3	107,0	107,0	99,8	103,1	108,5	107,6
Молдова	106,1	106,6	107,4	107,5	104,8	103,0	107,6
Россия	105,1	107,3	107,2	106,4	107,7	108,1	105,6
Таджикистан	109,6	111	110,3	106,7	107	107,8	107,9
Узбекистан	104,2	104,4	107,7	107	107,3	109,5	109,0
Украина	109,2	109,6	112,1	102,7	107,3	107,9	102,1
В среднем по ННГ	106	108	108	107	108	109	105

Источник: <http://www.cisstat.org>

Промышленность

В 2008 г. объем производства промышленной продукции вырос на 79,9% по сравнению с 2000 г. Особенно быстрыми темпами растет производство в отрасли машиностроения и металлообработки, где объем превышает уровень 2000 г. на 392,4%. Здесь задает тон производство легковых автомобилей на заводе GM Uzbekistan². Количество произведенных автомобилей в 2008 г. превысило 195 тыс. шт. В пищевой промышленности рост составил 140,9%, химической и нефтехимической – 103,4%, легкой – 82%, строительных материалов – 75,6%. В то же время коэффициент изношенностии оборудования в отраслях высок, что требует реализации динамичных программ технического перевооружения и модернизации.

² В октябре 2007 г. ЗАО УзДЭУавто преобразовано в ЗАО GM Uzbekistan

ТАБЛИЦА 4 Динамика основных показателей отраслей промышленности в Республике Узбекистан

	ПРОИЗВОДСТВО (2000=100)			ДОЛЯ ОТРАСЛЕЙ (%)		
	2002	2004	2008	2000	2004	2008
Промышленность	116,5	135,1	202,8	100	100	100
электроэнергетика	97,2	94,9	100,2	8,5	10,9	8,6
топливная	98,7	105,2	149,4	15,3	13,4	20,1
металлургическая	108,6	116,3	114,3	11,4	18,0	15,5
машиностроение и металлообработка	135,8	234,4	608,1	9,9	12,2	16,2
строительных материалов	108,2	120,9	192,9	5,4	3,9	4,9
легкая	122,5	138,7	194,1	19,1	19,2	12,9
пищевая	130,4	144,2	308,9	13,3	9,5	10,6
химическая и нефтехимическая	121,5	135,7	220,1	17,1	12,9	11,2

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

Два основных фактора определяют динамичный рост промышленности. Первый — реализация мер по модернизации производства. В настоящее время в 14 отраслях промышленности определены направления модернизации, технического и технологического перевооружения производства. Второй — переход на использование энергосберегающих технологий, прежде всего в базовых отраслях промышленности.

Сельское хозяйство

В Узбекистане повышение благосостояния населения в значительной мере связано с преобразованиями в аграрном секторе. В начале 90-х годов прошлого столетия, сельское хозяйство республики, как и вся остальная экономика, испытalo значительный спад. Начиная с 1997 г. отрасль начала восстанавливаться и уже в 2000 г. объем валовой продукции превысил уровень дореформенного 1990 г.

В результате целенаправленной работы по реформированию сельского хозяйства его текущее состояние развития характеризуются следующими показателями:

- снижена доля сельского хозяйства в ВВП и экспортре. Доля в ВВП снизилась с 35% в 1992 г. до 19,4% в 2008 г., а в экспорте с 63% до 20%³. Снижение доли отрасли явилось следствием ускоренного роста промышленности и сферы услуг;
- достигнута зерновая независимость. Если в 1993 г. было произведено 2097 тыс. т. зерна и 2260 тыс. т. импортировалось (только пшеница), то в 2008 г. производство зерна превысило 6 млн. т., полностью обеспечивая потребность населения;

³ В 1995–2005 гг. в странах СНГ доля сельского хозяйства в среднем снизилась с 29% в ВВП до 16%.

- появился новый класс собственников земли — фермерские хозяйства. Если в 1996 г. на их долю приходилась всего 3% продукции сельского хозяйства, то в 2008 г. этот показатель вырос до 32,5%;
- повысилась урожайность с/х культур. Если в 1996 г. урожайность зерна составляла 20,9 ц/га, то в 2008 г. она равнялась 42,8 ц/га, урожайность картофеля выросла с 101 ц/га до 195,3 ц/га, овощей — с 175 ц/га до 252,6 ц/га.

ТАБЛИЦА 5 Показатели производства продукции сельского хозяйства

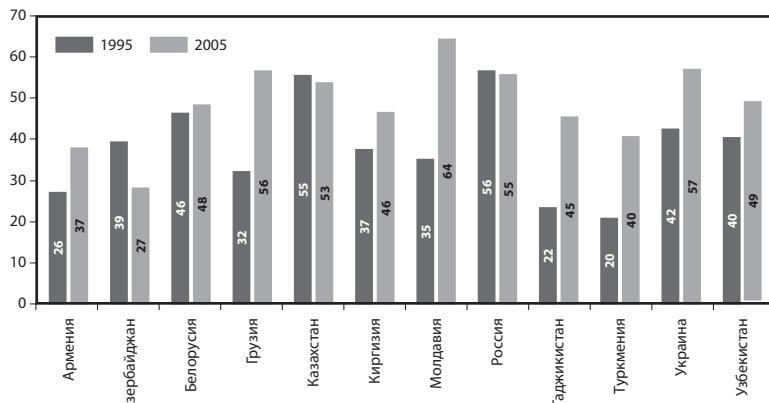
	СЕЛЬХОЗ ПРЕДПРИЯТИЯ, % К ИТОГУ			ДЕЖКАНСКИЕ ХОЗЯЙСТВА, % К ИТОГУ			ФЕРМЕРСКИЕ ХОЗЯЙСТВА, % К ИТОГУ			РОСТ ОБЪЕМА ПРОИЗВОДСТВА, 1996=100%		
	1996	2000	2008	1996	2000	2008	1996	2000	2008	1996	2000	2008
Всего объем с/х продукции	45,2	27,8	2,2	51,8	66,7	65,3	3,0	5,5	32,5	100	119,9	192,1
Хлопок-сырец	95,3	81,7	0,9	0,0	0,0	0,0	4,7	18,3	99,1	100	89,6	102,1
Зерно	81,6	66,2	1,3	13,7	19,3	19,5	4,7	14,5	79,2	100	110,3	177,7
Картофель	31,4	15,7	0,4	66,7	80,1	83,4	1,9	4,2	16,2	100	142,3	272,2
Овощи	29,2	20,3	0,6	68,7	75,0	66,5	2,1	4,8	32,9	100	105,9	208,9
Мясо	17,5	7,3	2,5	80,1	91,4	95,0	2,4	1,3	2,5	100	108,9	156,8
Молоко	10,7	4,9	0,4	87,7	93,6	96,8	1,6	1,5	2,8	100	106,7	149,8
Яйца	30,5	39,1	31,8	69,0	59,9	61,8	0,5	1,0	6,4	100	118,7	210,0

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

Сфера услуг

В Узбекистане принята специальная государственная программа по развитию сферы услуг и сервиса. Её основным целевым ориентиром является доведение доли сферы услуг в ВВП до 49% в 2010 г. Мониторинг реализации программы осуществляется Министерством экономики и Государственным комитетом по статистике по 9 крупным направлениям сферы услуг и сервиса в разрезе отраслей и регионов. Сюда включены: торговля и общепит, транспорт, связь и информатизация, финансы и банки, туризм, услуги гостиниц, коммунально-бытовые услуги, ремонт автомобилей и иной техники, прочие услуги, включая услуги детских оздоровительных и спортивных учреждений. В качестве достигнутых результатов реализации программы в 2008 г. можно отметить: рост объема услуг на 21,3% по сравнению с 2007 г.; повышение доли в ВВП до 45,3%; достижение высокого роста беспроводной телефонной связи, числа абонентов сотовой связи, таксофонной связи, пунктов коллективного доступа к сетям Интернет, услуг эфирно-кабельного телевидения.

ДИАГРАММА 1. Доля услуг в странах СНГ в 1995–2005 гг.
(в % к ВВП)



Источник: World development indicators, World Bank, 2008 г.

Тенденция роста доли услуг прослеживается и в странах СНГ, где в среднем она составляла 37,5% в 1995 г., повысившись до 48,1% в 2005 г. Однако есть и исключения. Например, в Азербайджане, Казахстане и России доля сферы услуг снизилась. Причиной данного факта является быстрый рост других сфер экономики, в частности, топливной промышленности.

Демография, рынок труда и занятость

Население Узбекистана составляет почти половину населения Средней Азии (27,5 млн. чел из 58 млн. чел), в то время как занимает лишь 1/8 часть территории региона. По числу жителей Узбекистан (удельный вес в общем количестве населения стран СНГ составляет 10%) занимает третье место среди стран СНГ после России (51%) и Украины (17%). Однако в отличие от них в Узбекистане наблюдается более высокий уровень рождаемости (среднегодовой рост населения за 2000–2008 гг. составил 1,3%) и высокий удельный вес населения нетрудоспособного возраста (33,3% в 2008 г.).

В течение последних нескольких лет Узбекистан стал активным участником мировых тенденций на рынке денежных переводов, хотя пока не входит в число двадцати стран с их наибольшим уровнем. Основным фактором, формирующим масштабы и динамику денежных переводов в Узбекистане, является *внешний трудовой миграционный поток*⁴.

4 Динамику общего объема миграции Узбекистана определяют: трудовая миграция (внутренняя и внешняя); наличие родственников, постоянно проживающих за рубежом; обучение за рубежом; туризм; приобретение товаров в стране-работодателе с последующей продажей его в Узбекистане.

ДИАГРАММА 2. Доли населения в СНГ, 2006 г.

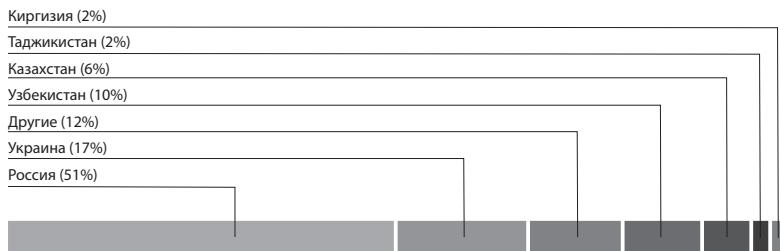
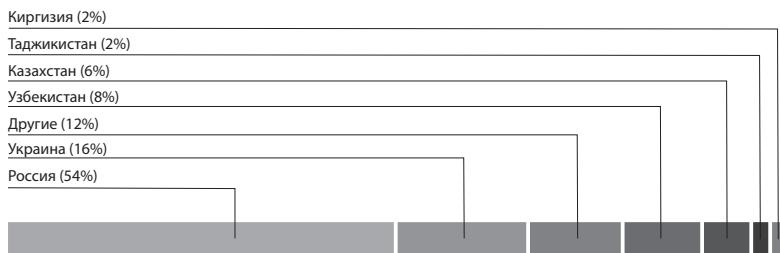


ДИАГРАММА 3. Доли трудовых ресурсов в СНГ, 2006 г.



Источник: World development indicators, World Bank, 2008

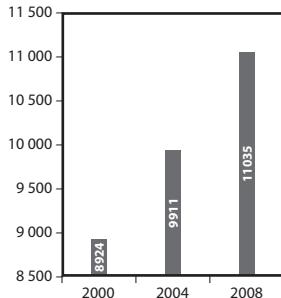
Основными странами, принимающими трудовых мигрантов из Узбекистана, являются Россия (около 70% внешних миграций) и Казахстан (12–13%). Это обусловлено более высокой ценой рабочей силы, безвизовым режимом въезда, а также нарастающим дефицитом собственных кадров в России и Казахстане, что делает возможным трудоустройство трудовых мигрантов в разных регионах этих стран.

Динамика денежных переводов достаточно высока. Их объем только по официальным каналам (комерческие банки, СДП) оценивается на уровне 10–14% к ВВП,⁵ что позволяет рассматривать денежные переводы в качестве нового фактора экономического роста Узбекистана.

Количество занятых в экономике достигло 11 млн. чел в 2008 г., или 40% всего населения. Более 67% занятых работают в производственной сфере экономики.

⁵ Аналитическая записка «Влияние денежных переводов на экономику Узбекистана», ЦЭИ, 2007 г.

ДИАГРАММА 4. Динамика занятых (тыс.чел.)



Источник: Госкомстат Республики Узбекистан

ТАБЛИЦА 6. Численность постоянного населения (тыс.чел)

ГОД	ЧИСЛЕННОСТЬ, НА НАЧАЛО ГОДА,	ПРИРОСТ, ЗА ГОД, %
2000	24813,3	1,3
2004	26021,3	1,2
2008	27555,3	1,7

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

Внешнеэкономическая деятельность Узбекистан последовательно реализует политику отхода от развития сырьевой модели развития к производству высокотехнологических товаров и товаров с более высокой добавленной стоимостью, от экспорта сырьевых товаров к экспорту готовой продукции. Средний рост объема внешней торговли за 2000–2008 гг. составил 12,5%, а экспорт вырос еще быстрее — 16,2%.

ТАБЛИЦА 7. Динамика внешней торговли Узбекистана

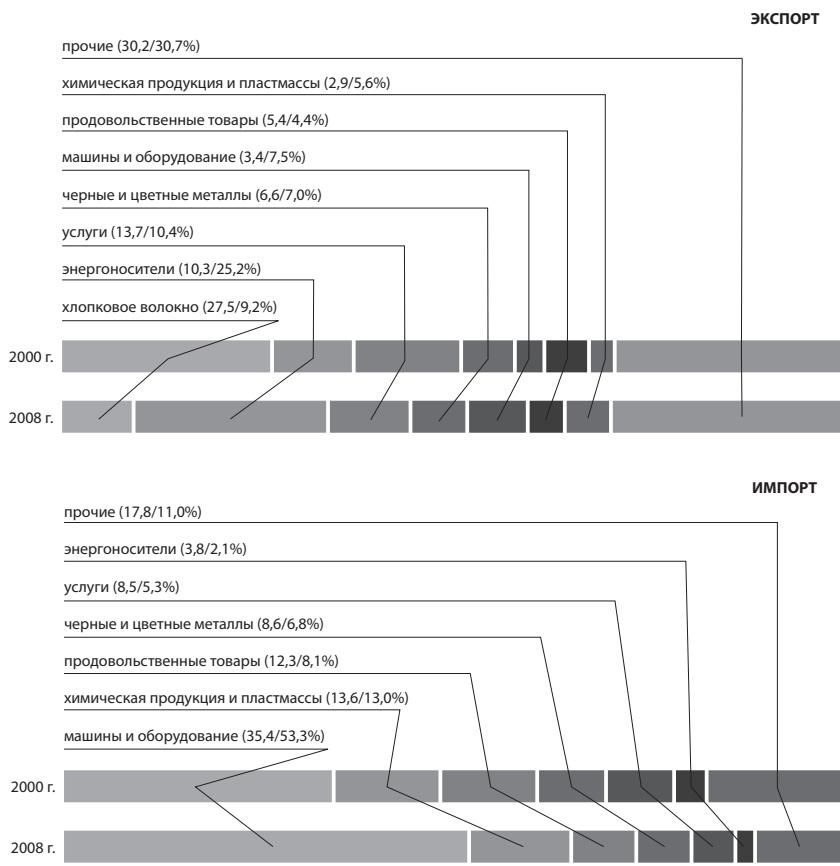
	ЕД.ИЗМ	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Внешнеторговый оборот	млн. \$US	6307	5700	6689	8669	9428	11171	14227	19077
	% к пред. году	101,5	90,4	117,3	129,6	108,8	118,5	127,4	121,4
экспорт	млн. \$US	3170,4	2988,4	3725,0	4853,0	5408,8	6389,8	8991,5	11572
	% к пред. году	97,1	94,3	124,6	130,3	111,5	118,1	140,7	128,7
импорт	млн. \$US	3136,9	2712,0	2964,2	3816,0	4019,3	4781,6	5235,6	7504
	% к пред. году	106,4	86,5	109,3	128,7	105,3	119,0	109,5	111,5
сальдо	млн. \$US	33,5	276,4	760,8	1037,0	1389,5	1608,2	3755,9	4068

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

В структуре экспорта прослеживается устойчивая тенденция роста доли готовой продукции и снижение удельного веса поставок продукции сырьевых отраслей. Исключением является 2008 г., когда из-за высоких цен на энергоносители, особенно в первой половине года, их удельный вес увеличился до 25,2%. Ускоренными темпами растет экспорт химической продукции за счет увеличения про-

изводственных мощностей и продовольственных товаров, высокого спроса со стороны основных потребителей (Россия, Казахстан). Рост экспортного отрасли машиностроения обеспечен за счет роста экспорта автомобилей. Но следует отметить, что в 2009 г. темпы роста автомобилей замедлились.

ДИАГРАММА 5. Структура внешнеторгового оборота (% к итогу)



Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

Особый статус придан программам модернизации и технического перевооружения действующего производства. Поэтому в общем объеме импорта высокий удельный вес машин и технологического оборудования. Доля данной категории возросла с 35,4% в 2000 г. до 53,3% в 2008 г. Росту импорта машин и оборудования способствует решение об освобождении от уплаты таможенной пошлины.

В течение 2000–2008 гг. доля стран СНГ в экспорте оставалась практически неизменной на уровне 35–36%. Не изменилась и доля экспортных поставок в Россию (на уровне 16–17%) и Казахстан (3–4%).

В 2008 г. импорт был осуществлен из 110 стран. Наибольшие объемы зафиксированы из России (24,8% от общего объема импорта), Китая (13,9%), Кореи (12,9%), Украины (8,3%), Казахстана (6%), Германии (5,3%), Турции (3,4%), Японии (2%).

ТАБЛИЦА 8. Динамика внешнеторгового оборота со странами СНГ

	ЭКСПОРТ				ИМПОРТ			
	2000		2008		2000		2008	
	МЛН. \$	%						
Всего:	3264,7	100	11572,9	100	2947,4	100	7504,1	100
Всего со странами СНГ	1172,2	35,9	4010,8	34,7	1125,6	38,2	3203,7	42,7
в том числе:								
Азербайджан	3,6	0,1	60,2	0,5	4,2	0,1	11,1	0,1
Армения	1,1	0	6	0,1	0,6	0	2,8	0,0
Беларусь	11,9	0,4	20,4	0,2	26,5	0,9	122,5	1,6
Грузия	28,2	0,8	19,4	0,2	1,5	0,1	7,5	0,1
Казахстан	100,8	3,1	460	4,0	215,6	7,3	452,6	6,0
Киргизия	50,9	1,6	186	1,6	94	3,2	78,8	1,1
Молдова	0,4	0	15,1	0,1	2,2	0,1	8,6	0,1
Россия	545,5	16,7	1986,5	17,2	464,8	15,8	1863,1	24,8
Таджикистан	100,9	3,1	156,9	1,4	19,3	0,7	21,2	0,3
Туркменистан	175,4	5,4	121,1	1,0	18,1	0,6	11,2	0,1
Украина	153,5	4,7	978,7	8,5	178,4	6,1	624,3	8,3

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

ДИАГРАММА 6. Доли в экспорте СНГ, 2006г.

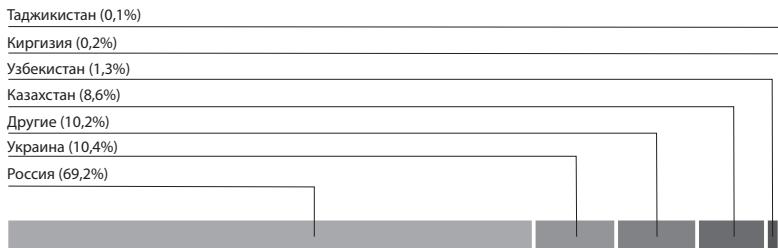
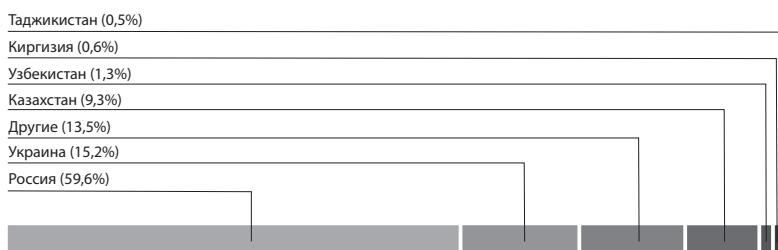


ДИАГРАММА 7. Доли в импорте СНГ, 2006г.



Источник: World development indicators, World Bank, 2008

Удельный весь экспорта Узбекистана в общем объеме экспорта стран СНГ составляет всего 1,3%, несмотря на то что страна является вторым экспортером хлопкового волокна в мире.

Краткие выводы

- Экономика Узбекистана растет быстрыми темпами. Источником развития является рост производства продукции в промышленности, секторе связи и услуг. Осуществляются масштабные программы модернизации и технического перевооружения во всех отраслях промышленности, создавая основу для наращивания объемов производства продукции с высокой добавленной стоимостью и, соответственно, усиления конкурентоспособности страны на внешних рынках. При этом привлечение иностранных инвестиций является одним из основных приоритетов.
- Улучшается деловой климат — снижается налоговое бремя, улучшается доступ к кредитам, упрощаются процедуры ведения бизнеса, резко снижаются транзакционные издержки организации новых предпринимательских структур.
- Во внешней торговле придается особое значение росту экспорта готовой продукции, импорту машин и технологического оборудования. Более 1/3 всего экспорта направляется в страны СНГ, где основным партнером является Российская Федерация.

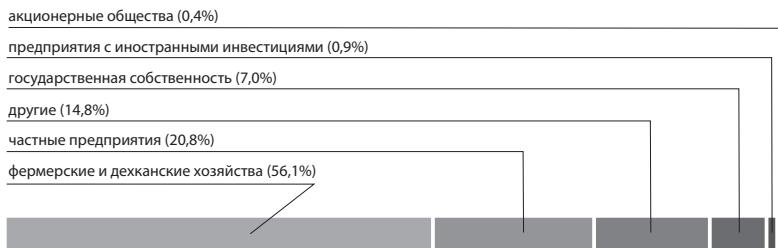
Роль национального бизнеса в модернизации экономики

Развитие частного сектора осуществлялось посредством ускорения процессов приватизации, формирования благоприятной среды для бизнеса, что оказало положительное влияние на сокращение доли государства в экономике. В результате доля продукции частного сектора в производстве ВВП в 2008 г. достигла 79,4%.

ДИАГРАММА 8. Распределение количества действующих предприятий, 1 января 2009 г.



ДИАГРАММА 9. Распределение предприятий по формам собственности, 1 января 2009 г.



Источник: Госкомстат Республики Узбекистан

Наибольшее число предприятий действуют в сельском хозяйстве (62,5% от общего количества действующих предприятий), торговле и общественном питании (12,3%), промышленности (5,2%) и строительстве (4,1%).

В общем количестве зарегистрированных предприятий доля предприятий негосударственной формы собственности составила 93%, из них 56% — фермерские и дехканские хозяйства, 20,8% — частные предприятия, 0,9% — предприятия с участием иностран-

ного капитала, 0,4% — акционерные общества, 21,9% — прочие предприятия.

Численность занятых в МП, включая индивидуальных предпринимателей, к концу 2008г. достигла более 8 млн. человек — рост 3,6% против 7,3% в 2007г., что составляет 72,7% всех занятых в экономике

ТАБЛИЦА 9. Удельный вес частного сектора в экономике (%)

	2000	2008
ВВП	70,2	79,4
Промышленность	65,4	81,3
Сельское хозяйство	99,0	99,9
Розничный товарооборот	96,8	99,8
Платные услуги	56,3	79,5

ТАБЛИЦА 10. Удельный вес МП в производстве продукции по сферам экономики (%)

	2000	2008
ВВП	31,0	48,2
Промышленность	12,9	13,9
Сельское хозяйство	73,6	97,7
Розничный товарооборот	45,3	47,2
Платные услуги	37,9	49,1

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

Инвестиционная политика и роль национального бизнеса

При проведении инвестиционной политики на первых этапах развития независимого государства применялись такие инструменты как перераспределение доходов от сырьевых отраслей экономики к отраслям перерабатывающей промышленности при помощи валютной политики, предоставления централизованных кредитов, налоговых и таможенных льгот. В настоящее время в Узбекистане используется «набор» инструментов инвестиционной политики, который включает в себя следующие инструменты прямого и непрямого (косвенного) действия⁶:

Инструменты прямого действия (источники финансирования):

- бюджетные инвестиции;
- инструменты Фонда реконструкции и развития Республики Узбекистан (ФРР);
- иностранные кредиты под гарантию правительства;
- прямые иностранные инвестиции и кредиты;
- собственные средства предприятий;
- средства внебюджетных фондов;

⁶ Доклад ЦЭИ «Совершенствование государственной инвестиционной политики в Узбекистане: механизмы обеспечения устойчивого развития реального сектора экономики», ожидается в 2009 г.

- кредиты коммерческих банков;
- средства населения.

Инструменты непрямого действия (механизмы стимулирования):

- Инвестиционные преференции предприятиям, осуществляющим модернизацию, техническое и технологическое перевооружение производства;
- Льготы по прямым иностранным инвестициям;
- Льготы и преференции в рамках Программы локализации;
- Льготы и преференции в рамках приватизации⁷;
- Льготы и преференции при инвестировании предприятий инновационной сферы;
- Политика ускоренной амортизации.

Все перечисленные инструменты реализуются в рамках ежегодно принимаемой Инвестиционной программы, отраслевых программ развития, программ модернизации и технического перевооружения. Всего за годы независимости в экономику страны вложено свыше 100 млрд. долл. инвестиций, в том числе более 25 млрд. долл. иностранных.

Снижение прямого вмешательства государства в экономику можно проследить по динамике структуры источников финансирования инвестиций. Так, удельный вес государственного бюджета снизился с 29,2% в 2000 г. до 9% в 2008 г. Существенно возросла доля собственных средств предприятий и организаций — с 27,1% в 2000 г. до 43,4% в 2008 г. В то же время, несмотря на целый ряд принятых правительственные решений, направленных на повышение капитализации банков и создания условий для расширения их кредитной активности, в общем объеме инвестиций доля кредитов коммерческих банков пока не превышает 5%.

ТАБЛИЦА 11. Отраслевая структура инвестиций
(% к общему объему)

	2000	2004	2008
Промышленность	29,8	35,4	30,1
Сельское хозяйство	5,7	4,3	3,1
Транспорт и связь	16,8	23,3	26,3
Жилищное строительство	13,0	11,3	9,9
Образование	14,0	11,1	8,8
Другие	20,7	14,6	21,8

⁷ Особенность текущего этапа приватизации — реализация государственного имущества, в первую очередь акций предприятий базовых отраслей, на внебиржевом рынке путем проведения конкурентных торгов и прямых переговоров с инвесторами. Это позволяет реализовать активы с условием принятия новыми собственниками обязательств не только заплатить выкупную стоимость объекта приватизации (предприятия целиком, пакета акций и т.д.), но и инвестировать в развитие. В 2008 г. покупателями государственных пакетов акций были приняты инвестиционные обязательства в размере 34,2 млрд. сум и 54,8 млн. долл.

ТАБЛИЦА 12. Источники финансирования инвестиций
(% к общему объему)

	2000	2004	2008
Республиканский бюджет	29,2	14,4	9,0
Предприятия	27,1	42,9	43,4
Население	12,0	11,7	10,5
Иностранные инвестиции и кредиты	23,2	25,1	25,8
Кредиты банков и другие заемные средства	7,2	4,1	5,0
Внебюджетные фонды	1,3	1,8	6,3

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

30,1% общего объема инвестиций освоено в отраслях промышленности. За годы независимости были построены такие гиганты как: Шуртанский газохимический комплекс, за счет которого обеспечивается не только производство сжиженного газа, газового конденсата, но и организовано производство полиэтилена; GM Uzbekistan, где наложен выпуск новых современных моделей — «Нексия», «Ласетти», «Кептива», «Эпика», «Матиз»; Бухарский и Ферганский НПЗ, Кунградский судовой завод и др. В последнее время внимание инвесторов концентрируется в нефтегазовом секторе. В 2008 г. более 50% всех иностранных вложений пришлось на данный сектор (расширение объемов работ по геологоразведке и добыче углеводородов).

Программы модернизации, технического и технологического перевооружения

Идея осуществления комплексной модернизации производства страны, переоснащения современной техникой путем привлечения иностранных инвестиций прозвучала во время выступления Президента И. Каримова на совместном заседании Законодательной палаты и Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан в 2005 г. С тех пор тема модернизации экономики остается на центре внимания Правительства, и считается приоритетным направлением развития экономики.

В 2006–2008 гг. были разработаны и реализуются комплексные программы модернизации производства почти во всех отраслях — топливно-энергетическом секторе, металлургии, химической, легкой, масложировой и пищевой промышленности, промышленности строительных материалов, фармацевтике, автомобилестроении, транспорте и др.

Большое значение в реализации проектов, играющих стратегическую роль в структурном преобразовании и модернизации экономики, формировании в первую очередь производственной инфраструктуры, отводится созданному в 2006 г. Фонду реконструкции и развития Республики Узбекистан (ФРР) с уставным капиталом, со-

ставляющим сегодня 3,2 млрд. долл. За истекшие два года на финансирование и софинансирование крупных промышленных и инфраструктурных объектов Фондом выделено кредитов в размере более чем 550 млн. долл.⁸

Анализ 10 крупных программ модернизации (без программ модернизации в ТЭК, Навоийской ГМК, Алмалыкской ГМК, ГАЖК «Узбекистон темир йуллари») показывает, что всего для реализации данных проектов планируется привлечение средств в общей сумме более 2 млрд. долл. Повышение роли предприятий в выполнении этих программ видно из анализа источников финансирования, где доля их собственные средства составляет 47,2%.

ТАБЛИЦА 13. Источники финансирования программ модернизации отраслей экономики Республики Узбекистан (% к общей сумме)

	СОБСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ	КРЕДИТЫ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ	ФРРУ И ДРУГИЕ ИСТОЧНИКИ	ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ И КРЕДИТЫ
Угольная промышленность	31,0	0,0	7,6	61,4
Легкая промышленность	50,0	25,0	0,0	25,0
Хлопкоочистительная промышленность	100,0	0,0	0,0	0,0
Промышленность строительных материалов	46,8	22,2	0,0	31,1
Масложировая промышленность	86,1	7,7	0,0	6,2
Химическая промышленность	44,7	2,2	13,1	40,0
Фармацевтическая промышленность	27,4	53,3	0,0	19,3
Автомобильная промышленность	50,0	0,0	0,0	50,0
АПО «Узметкомбинат»	12,6	45,2	42,2	0,0
Сельхозмашиностроение	100,0	0,0	0,0	0,0
Всего по 10 программам	47,2	13,9	3,2	35,6

Источник: Правительственные решения, расчеты авторов.

Химическая и нефтехимическая промышленность

Программа модернизации химической и нефтехимической промышленности предполагает отход от затратных технологий и внедрение на всех предприятиях отрасли системы управления качеством ISO 9001. Программой предусматривается реализация 31 проекта модернизации и реконструкции действующих мощностей и строительство завода калийных удобрений. Программа предусматривает, в частности: (а) расширение производства и экспорта фосфорных удобрений — данное направление включает реализацию 7 проектов на трех предприятиях компании

⁸ Из доклада Президента И. Каримова на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2008 г. и важнейшим приоритетам на 2009 г.

«Узкимесаноат» — ОАО «Аммофос», ОАО «Самаркандкиме» и ОАО «Кукон суперфосфат заводы». В результате реализации этих проектов в 2011 г. объем производства фосфорных удобрений достигнет 170 тыс. т. или 133% к показателю 2006 г.; (б) снижение энергетических затрат производства — 13 проектов на действующих производствах ОАО «Навоизот»; (в) модернизация агрегатов аммиака на ОАО «Ферганаазот» и ОАО «Электрокимесаноат»; (г) строительство завода калийных удобрений с мощностью 200 тыс. т. калийных удобрений в год.

Всего планируется привлечение около 170 млн. долл. (без строительства завода калийных удобрений). В химическую промышленность Узбекистана намерены активно вкладываться инвесторы из России. В частности, волгоградский «Каустик» и ОАО «Навоизот» создали СП «Навоипласт» по производству продукции органического синтеза⁹.

В 2007 г. 49% акций ОАО «Электрокимесаноат» было продано испанской компании Maxam Corp. SAU за 22 млн. долл. Испанцы планируют в течении двух лет осуществить реконструкцию агрегатов производства аммиака на химзаводе и довести их производительность до проектной мощности — 450 тыс. т. в год. Стоимость работ оценивается на уровне 28 млн. долл.

Несмотря на резкое снижение цен на химическую продукцию на мировых рынках, рост производства в 2008 г. составил 108,2%. В 2011 г. предусмотрен прирост объема продукции на 50% по сравнению с 2006 г., экспорта — на 70%, при этом уровень энергоемкости производства планируется снизить на 16,6%.

Фармацевтическая промышленность

Особенности текущего развития: (а) основная масса предприятий являются негосударственными; (б) реализуется Программа модернизации, технического и технологического перевооружения предприятий на период до 2011 г.¹⁰; (в) инвестиционные проекты реализуются частными предприятиями, многие из которых не входят в структуру концерна Узфармпром. Объем частных инвестиций составляет более 68% всех инвестиций программы. При этом данная отрасль является самой активной в плане привлечения кредитов коммерческих банков (53,3% всех инвестиций).

В настоящее время развитие отрасли обеспечивают 86 предприятий, которыми производится более 700 наименований лекарственных препаратов и 90 фармакотерапевтических групп¹¹. 69% всего капитала фармацевтических компаний принадлежит местным компаниям, 31% — зарубежным партнерам.

9 Обзор химической отрасли, 2004-2007 гг. Orient Capital Management.

10 Постановление президента Республики Узбекистан от 19.11.2007 г. №ПП-731.

11 Экономический вестник Узбекистана, июнь, 2008 г.

Легкая промышленность

Это отрасль (доля в структуре промышленности 12,9% в 2008 г.), где ежегодно создаются десятки крупных совместных предприятий по производству готовой одежды, тканей и пряжи. В 2007–2008 гг. были введены в строй более 40 новых СП, освоено около 200 млн. долл. В рамках отраслевой программы модернизации предусматривается осуществить около 80 проектов на сумму, превышающую 600 млн. долл. Результатом станет увеличение к началу 2012 г. переработки хлопкового волокна в республике до 510 тыс. т.

Пищевая промышленность

Доля отрасли в структуре промышленности составила 10,6% в 2008 г. (в 2000 г. – 13,3%, в 2004 г. – 9,5%). Отрасль состоит из: масла-экстрактные заводы, где производится около 300 тыс. т. растительного масла; вино-водочные заводы – 25 млн. дал (около 1 дал на одного жителя республики); табачное производство – более 10 млрд. шт. сигарет (узбекско-американско-британское СП УзБАТ); сахарный завод – около 300 тыс. т. (Хорезмский сахарный завод). Особое место занимают производители прохладительных напитков (СП «Кока-кола ичимлиги» и другие), молочных и других пищевых продуктов. Модернизация предусматривает рост продукции отрасли в 2011 г. до 131,7% по сравнению с 2006 г. В частности, прогнозируется прирост объема производства растительного масла на 11%, мыла (хозяйственного) – 34,2%, мыла (туалетного) – в 12 раз, маргариновой продукции – 47%, майонеза – в 30 раз. Объем экспорта возрастет в 1,5 раза. Следует отметить, что основная часть предприятий отрасли (в том числе масложировой промышленности) являются частными предприятиями, что указывает на заинтересованность этих предприятий в результатах реализации программы (собственные средства предприятий составляет 86,2%).

Машиностроение

В 2008 г. наиболее интенсивное развитие наблюдалось в электротехнической (138,4%) и автомобильной промышленности (126,2%). Производство автомобилей увеличилось не только за счет традиционно выпускаемых и пользующихся высоким спросом марок автомашин, таких как «Матиз» (110,3%), «Дамас» (117,6%) и «Нексия» (112,9%), но и в результате расширения продуктовой линейки, включая модели автомобилей «Эпика» (2,1 тыс. шт.) и «Кептива» (1,9 тыс. шт.). В рамках отраслевой программы модернизации предусматривается доведение количества легковых автомобилей до 230 тыс. в 2009 г., что в 1,6 раз больше показателя 2006 г.

Предприятие GM Uzbekistan выпускает легковые автомобили с 1996 г. В декабре 2008 г. общее количество произведенных автомобилей достигло 1 млн. шт. В отрасли функционируют многочислен-

ные предприятия, созданные совместно с компаниями Республики Корея, Японии, Италии, США, Швейцарии, Индии, Китая и России, выпускающие запасные части, детали и комплектующие для автомобилей.

В декабре 2008 г. специальным решением Правительства РУ создано новое предприятие — «Дженерал Моторс Пауэртрэйн Узбекистан» (GM Powertrain Uzbekistan) — второе совместное предприятие, созданное в альянсе американского автоконцерна и узбекского автопрома. Основной продукт GM Powertrain Uzbekistan — двигатели объемом 1.0, 1.2, 1.4 и 1.5 литров. Мощность завода — 360 тысяч двигателей в год. Планируемая дата запуска завода первое полугодие 2011 г. Новое СП является самостоятельным предприятием, но работающим в тесной координации с GM Uzbekistan.

Республиканская ярмарка инновационных идей

В целях создания действенных механизмов по стимулированию развития и внедрения в процессы модернизации производства научно-прикладных исследований и инновационных разработок, обеспечения более тесной связи науки и производства принято решение ежегодно проводить Республиканскую ярмарку инновационных идей и проектов. Учебные и научно-исследовательские учреждения и организации, проектно-конструкторские организации освобождены до 1 января 2013 г. от уплаты налога на прибыль, единого налогового платежа, налога на добавленную стоимость и обязательных платежей в государственные целевые фонды (кроме единого социального платежа) в части выполнения прикладных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, осуществляемых по договорам, заключенным с хозяйствующими субъектами. Кроме этого, оборудование, ввозимое для переоснащения и дооснащения научно-исследовательских учреждений и организаций в рамках реализации программ модернизации освобождено от таможенных платежей.

Весной 2008 г. прошла первая республиканская ярмарка инновационных идей и проектов, на которой 111 НИИ и организаций представили более 700 технологий, разработок и идей. Большинство из них имели «осозаемую» коммерческую ценность и в ходе ярмарки между представителями науки и бизнеса было подписано более 500 договоров и протоколов намерений о сотрудничестве на сумму в общей сложности около 22 млрд. сумов (около 18–20 млн. долл.)¹²

В конце апреля 2009 г. прошла вторая республиканская ярмарка инновационных идей и проектов, где были представлены свыше 560 инновационных разработок от 113 НИИ и организаций, а также частных инновационных предприятий и изобретателей.

¹² «Экономическое обозрение» №5 (104), 2008 г.

Промышленные ярмарки и кооперационные биржи

Другим примером развития производственной кооперации между отраслями промышленности является организация Республиканской промышленной ярмарки и Кооперационной биржи. Их задачей является развитие внутриотраслевой и межотраслевой кооперации, широкое информирование о производимой в республике продукции, оказания содействия в поиске партнеров и заключении хозяйственных договоров между отечественными производителями. В ноябре 2007 г. состоялась первая Промышленная ярмарка Узбекистана и Кооперационная биржа. В ней приняли участие 224 предприятия из всех регионов страны, а также 142 крупных производственных субъекта, входящих в состав различных министерств, компаний и концернов. В ходе работы Кооперационной биржи отечественным предприятиям, в частности субъектам малого бизнеса, был представлен список продукции, рекомендованной к освоению. Каждый участник имел возможность получить всестороннюю информацию об интересующей его отрасли, провести переговоры по сотрудничеству, подписать соглашения и договоры. В результате, было подписано более 1500 договоров на сумму более 1 трлн. сумов (около 1 млрд. долл.).)¹³

Краткие выводы

- В производстве продукции и услуг растет доля негосударственного сектора (например, в ВВП с 70,2% в 2000 г. до 79,4% в 2008 г.)
- Основными источниками финансирования инвестиционных проектов являются собственные средства предприятий, на долю которых в 2008 г. пришлось 43,4% (в 2000 г. 27,1%). В рамках программ модернизации доля средств предприятий составляет 47,2%, что показывает повышение заинтересованности самых предприятий в результатах реализации проектов.
- Показателем, характеризующим эффект реализации текущих программ модернизации, является повышение доли промышленности в производстве ВВП с 14,2% в 2000 г. до 22,3% в 2008 г. В структуре производства растет доля продукции обрабатывающего сектора промышленности.

Роль зарубежного бизнеса в модернизации экономики Узбекистана

Инвестиционное законодательство Республики Узбекистан является одним из наиболее передовых в системе законодательства стран СНГ, вобрав в себя основные положения международного инвестиционного права, в частности, положения о гарантиях прав иностранных инвесторов, предоставлении ряда преференций и др.

Осознавая важность иностранных инвестиций не только в привлечении дополнительного капитала, но и трансфера знаний, новых технологий и идей, Узбекистан всесторонне поддерживает процесс притока иностранного капитала. Для этого используются прямые (административные) и косвенные (экономические) рычаги поддержки. За годы независимости в экономику республики привлечено более 25 млрд. долл. иностранных инвестиций. Доля иностранных инвестиций в среднем за 2000–2008 гг. составила 22,8%. Если в 90-е годы прошлого века и в начале 2000 гг. привлечение иностранных инвестиций осуществлялось, преимущественно, под гаранцию правительства, то последние годы резко возросла доля прямых иностранных инвестиций. При этом доля иностранных инвестиций под гаранцию правительства сократилась с 25,9% в 2006 г. до 10,6% в 2008 г.

ТАБЛИЦА 14. Структура иностранных инвестиций и кредитов в экономику Узбекистана за 2006–2008 гг.

	ТЕМПЫ РОСТА, %			ДОЛЯ В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ, %		
	2006 Г.	2007 Г.	2008 Г.	2006 Г.	2007 Г.	2008 Г.
Иностранные инвестиции и кредиты, всего	115,2	168,0	161,1	100,0	100,0	100,0
В т.ч.: В основной капитал	115,8	168,0	162,3	97,8	97,8	98,5
Из нее:						
Кредиты под гаранцию правительство	98,0	151,3	73,4	25,9	23,3	10,6
Прямые иностранные инвестиции	69,2	333,2	188,5	37,2	73,7	86,3
Другие инвестиции	795,1	4,1	316,7	34,8	0,9	1,7

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

В 2008 г. объем привлеченных иностранных инвестиций и кредитов в экономику Узбекистана составил около 1,7 млрд. долл., что на 61,1% больше показателя 2007 г. Их удельный вес в общем объеме капитальных вложений составил 25,9% и по сравнению с 2007 годом возрос на 3,1 п.п. Основными факторами роста объемов иностранных инвестиций были: (а) упрощение процедуры регистрации импортных контрактов, финансируемых в рамках займов международных финансовых институтов; (б) применение механизма «соглашений о разделе продукции (СПГ)» по проектам в нефтегазовой отрасли; (в) реализация текущих программ модернизации, технического

и технологического перевооружения предприятий промышленности и отраслевых программ развития.

Иностранный капитал активно участвует в процессах модернизации отраслей экономики, развития ее инфраструктуры. С 2007 г. наметился сдвиг в отраслевой структуре размещения иностранных инвестиций: вложения производственного характера возросли с 84,3% в 2006 г. до 94,1% по итогам 2008 г.

ТАБЛИЦА 15. Структура иностранных инвестиций в основной капитал по отраслям экономики, %

	ТЕМПЫ РОСТА, %			ДОЛЯ В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ, %		
	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.
Всего	126,6	170,8	175,8	100,0	100,0	100,0
Производственного назначения	123,8	184,3	181,9	84,3	90,9	94,1
Промышленность	108,5	248,2	107,0	45,5	60,2	64,6
Связь	150,1	110,1	257,8	25,8	16,7	24,4
Пр.Виды деятельности мат.Производства	101,1	186,6	62,7	12,9	14,1	5,0
Непроизводственного назначения	144,0	98,6	115,2	15,7	9,1	5,9
Коммунальное строительство	164,0	82,5	87,2	6,4	3,1	1,5
Учреждения здравоохранения	262,3	107,2	179,5	3,2	2,0	2,1
Учреждения н/образования	134,7	120,6	79,7	5,0	3,5	1,6

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

Осуществляются значительные инвестиции в геологоразведочные работы, направленные на изучение запасов углеводородного сырья и разработку новых месторождений нефти и газа. В частности, реализуются крупные геологоразведочные работы по нефти и газу компаниями ИДП UzGazOil, ООО «Устюрт-Зарубежнефтегаз», ИП Спц Silk Road Group. СП ARAL SEA OPERATING COMPANY проводит геологическое изучение узбекской части акватории Аральского моря с последующей разработкой вновь открываемых месторождений углеводородов на условиях СРП.

Вторым после нефтегазового сектора привлекательным для иностранных инвесторов является сектор связи. В 2008 г. объем иностранных инвестиций здесь вырос в 2,6 раза, а удельный вес достиг 24,4% (в 2007 г. — 16,7%). За счет инвестиций (более 272 млн. долл), вложенных компаниями МТС, «Билайн» (Россия), Teliasontra UTA Holding D.V. (Нидерланды) завершены техническое и технологическое развитие системы сотовой связи.

В структуре иностранных инвестиций преобладает промышленность — 64,6%. При этом доля вложений в топливно-энергетический комплекс составляет более половины (50,8%) от общего объема иностранных инвестиций в промышленности. Высокий рост иностранных инвестиций в топливный сектор связан с реализацией таких крупных проектов, как освоение месторождений Кандымской группы, Хаузак, Шады и проведение геологоразведочных работ на территории Усюртского региона на условиях СРП (Россия, Корея, Малайзия, КНР).

ТАБЛИЦА 16. Структура иностранных инвестиций в основной капитал по отраслям промышленности, %

	ТЕМПЫ РОСТА, %			ДОЛЯ В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ, %		
	2006	2007	2008	2006	2007	2008
Промышленность — всего	108,5	248,2	107,0	100,0	100,0	100,0
Топливно-энергетический	226,3	425,4	71,7	44,2	75,7	50,8
Химическая	320,3	83,4	350,5	2,6	0,9	2,8
Строительных материалов	15,6	193,4	513,4	0,5	0,4	1,9
Легкая	79,1	95,0	195,5	28,0	10,7	19,6
Пищевая	327,4	99,7	211,0	16,5	6,6	13,1
Прочие отрасли	34,6	60,8	141,1	3,9	0,9	1,2

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

В 2008 г. общий объем инвестиций, привлеченных в экономику в рамках ежегодной государственной Инвестиционной программы превысил 10 трлн. сум (около 8 млрд. долл.). Из них около 20% составили иностранные инвестиции. Основными инвесторами стали страны Европейского союза (22,5% всех иностранных инвестиций) и Российской Федерации (21,8%).

ТАБЛИЦА 17. Удельный вес источников финансирования Инвестиционной программы 2008 г. (%)

Республиканский бюджет и внебюджетные фонды	24,8
Предприятия	42,4
Население	9,0
Иностранные инвестиции и кредиты	18,9
Кредиты банков и другие заемные средства	4,9

ТАБЛИЦА 18. Удельный вес 6 стран мира в общем объеме иностранных инвестиций Инвестиционной программы 2008 г. (%)

Всего инвестиций	65,7
ЕС ТЭК, химическая, текстиль, стройматериалы	22,5
США Связь	2,5
Япония Химическая	2,3
Корея ТЭК	8,1
Китай ТЭК, химическая	8,5
Россия ТЭК, химическая, пищепром, стройматериалы, связь	21,8

Источник: Постановление Президента Республики Узбекистан от 02.10.2008 г. № ПП-969.

Предприятия с участием капитала из стран СНГ

Торгово-экономические отношения Республики Узбекистан со странами СНГ регламентируются Соглашением о создании зоны свободной торговли от 15 апреля 1994 г. На территории страны при участии инвесторов из стран СНГ функционируют 1171 предприятия, из них 953 СП и 218 со 100% иностранным капиталом.

При Министерстве внешних экономических связей, инвестиций и торговли (МВЭСИТ) аккредитованы представительства 173 фирм и компаний из стран СНГ¹⁴.

ТАБЛИЦА 19. Общее количество предприятий с капиталом стран СНГ в Узбекистане (на начало 2009 г.)

СТРАНА	ОБЩЕЕ КОЛИЧЕСТВО ПРЕДПРИЯТИЙ	ИЗ НИХ		
		СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ	ИНОСТРАННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ	АККРЕДИТОВАННОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО
Всего	1344	953	218	173
Азербайджан	38	31	3	4
Армения	7	7	0	0
Беларусь	15	12	1	2
Грузия	11	6	3	2
Казахстан	185	132	41	12
Киргизстан	50	33	6	11
Молдова	13	12	0	1
Россия	939	651	158	130
Таджикистан	22	19	3	0
Туркменистан	2	2	0	0
Украина	62	48	3	11

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

Торгово-экономическое сотрудничество Республики Узбекистан с Российской Федерацией

После подписания Договоров о стратегическом партнёрстве (16 июня 2004 г.) и союзнических отношениях (14 ноября 2005 г.) узбекско-российские торгово-экономические отношения развиваются ускоренными темпами. Российская Федерация является наиболее крупным внешнеторговым партнёром Республики Узбекистан.

ТАБЛИЦА 20. Динамика внешней торговли Республики Узбекистан с Российской Федерацией

ЕД.ИЗМ		2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Экспорт	млн. долл.	526,2	317,8	459,3	724,7	1026,5	1661,7	2473,0	1986,5
	% в экспорте РУ	16,6	10,6	12,3	14,9	19,0	26,0	27,5	17,2
	% в экспорте РУ в СНГ	48,2	38,6	47,4	47,4	59,6	61,9	57,9	49,5
Импорт	млн. долл.	603,6	595,3	689,7	917,1	1034,0	1228,6	1565,1	1863,1
	% в импорте РУ	19,2	22,0	23,3	24,0	25,3	27,9	29,9	24,8
	% в импорте РУ из СНГ	51,7	59,5	60,7	62,2	61,5	62,3	57,5	58,2

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

По итогам 2008 г. внешнеторговый оборот между странами составил 3849,6 млн. долл., снизившись на 5% по сравнению с 2007 г.

¹⁴ На территории стран СНГ созданы 535 предприятий при участии резидентов Республики Узбекистан.

дом. Объем экспорта составил 1986,5 млн. долл. (снижение 19,7%), импорта — 1863,1 млн. долл. (рост 19%).

Основными статьями экспорта явились легковые автомобили (568,1 млн. долл., или 28,7% объема экспорта), услуги (522,4 млн. долл., или 26,3%), плодоовоощная продукция (323,8 млн. долл., или 16,3%), природный газ (224,5 млн. долл., или 11,3%), текстильные изделия (113,2 млн. долл., или 5,7%) и химическая продукция (81,4 млн. долл., или 4,1%).

Из Российской Федерации импортировались машины и оборудование (717,3 млн. долл., или 38,5% объема импорта), лесоматериалы (340,9 млн. долл., или 18,3%), черные и цветные металлы (251,5 млн. долл., или 13,5%), химическая продукция (206,8 млн. долл., или 11,1%), услуги (132,3 млн. долл., или 7,1%) и продовольственные товары (78,3 млн. долл., или 4,2%).

ТАБЛИЦА 21. Структура экспорта и импорта Республики Узбекистан с Российской Федерацией в 2008 г.

	млн. долл.	%
Экспорт	1986,5	100
Легковые автомобили	568,1	28,6
Услуги	522,4	26,3
Плодоовоощная продукция	323,8	16,3
Природный газ	224,5	11,3
Текстильные изделия	113,2	5,7
Химическая продукция	81,4	4,1
Прочие	153,0	7,7
Импорт	1863,1	100
Машины и оборудование	717,3	38,5
Лесоматериалы	340,9	18,3
Черные и цветные металлы	251,5	13,5
Химическая продукция	206,8	11,1
Услуги	132,3	7,1
Продтовары	78,3	4,2
Прочие	136,0	7,3

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

ТАБЛИЦА 22. Динамика роста предприятий с российским капиталом в Республике Узбекистан

год	создано за год	из них		общее количество
		совместное предприятие	иностранные предприятия	
с 1991 по 2003	280	244	36	280
2004	70	57	13	350
2005	65	53	12	415
2006	119	104	15	534
2007	176	158	18	710
2008	76	61	15	786

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

В настоящее время на территории Узбекистана действуют 768 предприятий с участием российского капитала, из них 252 созданы

только за последние два года. Общий объем российских инвестиций при формировании их уставного капитала превысил 1 млрд. долл.

В Узбекистане аккредитованы представительства 127 фирм и компаний России. В свою очередь на территории РФ созданы 349 предприятий с участием резидентов Республики Узбекистан. За последние три г. компании РФ инвестировали в экономику Узбекистана более 1275 млн. долл. В частности, объем инвестиций в нефтегазовую отрасль составил 932,4 млн. долл., или 73,2% всех инвестиций. Другая значительная часть инвестиций направлена в сектор связи — около 328,7 млн. долл. за три года (25,8%), в то время как остальными отраслями привлечено 13,4 млн. долл., или немногим более 1%¹⁵.

ТАБЛИЦА 23. Структура инвестиций Российской Федерации в экономику Республики Узбекистан, 2006–2008 гг.

	2006-2007 ГГ.		2008г.	
	млн. долл.	%	млн. долл.	%
Инвестиции всего	860,4	100	414,0	100
Нефтегазовый сектор	614,5	71,4	317,9	76,8
Связь	237,1	27,6	91,6	22,1
Другие отрасли	8,8	1,0	4,5	1,1

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

Торгово-экономическое сотрудничество Республики Узбекистан с Республикой Казахстан

Двусторонние торговые отношения регламентируются Соглашением между Правительством Республики Узбекистан и Правительством Республики Казахстан о свободной торговле от 2 июня 1997 г. и Протоколом об изъятиях из режима свободной торговли к нему. В частности, двусторонняя торговля осуществляется в режиме свободной торговли с тарифными изъятиями на унифицированный (зеркальный) перечень товаров.

ТАБЛИЦА 24. Динамика внешней торговли Республики Узбекистан с Республикой Казахстан, 2001–2008 гг.

	ЕД.ИЗМ	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Экспорт	млн. долл.	117,3	80,7	100,6	184,4	248,8	306,7	665,4	459,9
	% в экспорте РУ	3,7	2,7	2,7	3,8	4,6	4,8	7,4	4,0
	% в экспорте РУ в СНГ	10,8	9,8	10,4	12,1	14,4	11,4	15,6	11,5
Импорт	млн. долл.	194,5	181,7	195,6	240,4	270,0	413,2	534,0	452,5
	% в импорте РУ	6,2	6,7	6,6	6,3	6,6	9,4	10,2	6,0
	% в импорте РУ из СНГ	16,6	18,2	17,2	16,3	16,1	21,0	19,6	14,1

Источник: Госкомстат Республики Узбекистан.

15 Характерные примеры успешного опыта работы российских компаний приведены в Приложении 2.

По итогам 2008 г. товарооборот с Казахстаном снизился на 23,9% и составил 912,4 млн. долл., в том числе экспорт снизился на 30,9% (459,9 млн. долл.), импорт снизился на 15,3% (452,5 млн. долл.) Основные позиции экспорта: природный газ, чёрные металлы и изделия из них, машины и оборудование, услуги, хлопковое волокно, химическая продукция, продовольственные товары и др. Импорт был представлен сырой нефтью, чёрными и цветными металлами и изделиями из них, машинами и оборудованием, продуктами неорганической химии, а также мукой высоких сортов.

В расширении масштабов экономического сотрудничества важное место занимают совместные предприятия. В настоящее время на территории республики осуществляют свою деятельность 173 предприятий с участием казахского капитала, в том числе 132 СП и 41 предприятие со 100% капиталом Казахстана. Одновременно, при Министерстве внешних экономических связей, инвестиций и торговли аккредитованы представительства 12 казахстанских фирм и компаний. Открылось представительство Банка развития Казахстана¹⁶.

Приняты Программа экономического сотрудничества между Республикой Узбекистан и Республикой Казахстан на 2006–2010 гг. и Стратегия экономического сотрудничества на 2007–2016 гг. В этих документах определены перспективные направления двустороннего сотрудничества в области торговли, водно-энергетического комплекса, инвестиций и финансов, транспорта и коммуникаций, таможенной сферы и инноваций.

Краткие выводы

- Привлечение иностранных инвестиций является одним из основных приоритетов развития экономики страны. Основными инвесторами являются ЕС, США, Россия, Китай, Япония и Корея.
- Инвестиции в основном вкладываются в нефтегазовый сектор, сектор связи, легкую и пищевую отрасли.
- Российская Федерация является наиболее крупным внешнеторговым и инвестиционным партнером Республики Узбекистан.

16 По состоянию на 1.01.2009 г. в МВЭСИТ состоит на учёте 97 предприятий, созданных при участии резидентов Узбекистана на территории Казахстана.

Усилия по активизации посткризисного развития

«Думаю, нет никакой необходимости говорить о том, что с учетом растущей интегрированности нашей экономики в мирохозяйственные и финансово-экономические связи, мировой кризис, прежде всего его последствия,оказал и продолжает оказывать на нас негативное воздействие. Прежде всего, это воздействие проявляется на результатах деятельности базовых экспортноориентированных отраслей и связанных с ними смежных производств в связи с резким сокращением спроса и снижением цен на мировом рынке на важнейшие виды экспортируемой нашей страной продукции, что, в свою очередь, отрицательно оказывается на сбалансированности и эффективности экономики в целом, создает много проблем в реализации предусмотренных проектов, в достижении поставленных целей»¹⁷.

В целях преодоления негативного влияния глобального финансового кризиса Правительством в ноябре 2008 г. была разработана и принята специальная Антикризисная программа, рассчитанная на 2009–2012 гг. Программа включает реализацию пакета мер по 5 направлениям¹⁸:

1. Меры по поддержке и обеспечению стабильной работы предприятий — экспортёров. Учитывая снижение спроса на экспортную продукцию, предусматривается повышение ее ценовой конкурентоспособности на внешних рынках посредством: (а) ограничения роста цен на все виды энергоносителей не более чем 6–8% в год; (б) усиления финансирования за счет бюджетных и кредитных ресурсов; (в) содействие в продвижении продукции на внешние рынки путем создания специальных свободных экономических зон; (г) введения временного порядка, позволяющего хозяйствующим субъектам осуществлять в 2009–2010 гг. амортизационные отчисления ниже установленных норм и даже приостанавливать на период до 6 месяцев.
2. Меры по стимулированию внутреннего спроса. В целях более полного использования потенциала отечественных производителей, предусматривается расширение объема производства локализуемой продукции в 3,5–4 раза;
3. Меры по росту инвестиционной активности реального сектора экономики. За счет бюджетных ресурсов будет увеличен капитал коммерческих банков, который, в свою очередь, будет направлен на финансирование проектов модернизации производства;

¹⁷ Из доклада президента И. Каримова на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2008 г. и важнейшим приоритетам экономической программы на 2009 г.

¹⁸ Направления антикризисной программы подробно представлены в Приложении 4.

4. *Модернизация электроэнергетики, сокращение энергоемкости и внедрение системы энергосбережения.* В этих целях разрабатывается специальная программа на период 2009–2013 гг.;
5. *Усиление поддержки малого бизнеса.* В этих целях предусматривается расширение доступа малого бизнеса к кредитам банков, предоставление налоговых льгот, а также сокращение количества проверок.

В марте 2009 г. в Узбекистане была принята долгосрочная Программа мер по модернизации, техническому и технологическому перевооружению производства на 2009–2014 гг.¹⁹ Существенный бюджет Программы (42 518,4 млн. долл.) позволяет говорить о том, что широкомасштабное освоение инвестиций и сопутствующий процесс создания рабочих мест станет основным лейтмотивом экономического развития страны на ближайшие 8–10 лет²⁰. Источниками финансирования Программы являются: собственные средства предприятий, ФРР²¹, кредиты банков, иностранные инвестиции и кредиты.

Программа состоит из трех блоков:

1. *Реализуемые и подготовленные к реализации* инвестиционные проекты, по которым определены и согласованы источники финансирования.
2. *Новые* инвестиционные проекты, находящиеся в стадии проработки (выбор иностранного партнера, условия и источники финансирования).
3. *Перспективные* инвестиционные проекты, по которым осуществляется предварительная проработка.

Доля 6 крупных стран мира в общем объеме иностранных инвестиций по реализуемым проектам модернизации на 2009–2014 гг. составит около 83,5%, а объем их инвестиций превысит 12,5 млрд. долл. Самыми крупными экспортёрами капитала являются Россия (5,3 млрд. долл., или 35,3% иностранных инвестиций), Китай (3,6 млрд. долл., или 23,9%), Корея (2,3 млрд. долл., или 15,7%) и страны ЕС (около 1 млрд. долл., или 6,4%). Инвестиции вложены (или будут вложены) в ТЭК, связь, химическую, пищевую, легкую промышленность, автомобилестроение, транспорт и промышленность строительных материалов.

¹⁹ Постановление президента Республики Узбекистан № ПП-1072 от 12 марта 2009 г.

²⁰ Для понимания масштаба программы — размер ВВП Узбекистана в 2008 г. составил 26 446,1 млн. долл. (по курсу ЦБ на конец года).

²¹ Постановление Кабинета министров Республики Узбекистан «Об утверждении Положения о порядке открытия Фондом реконструкции и развития Республики Узбекистан кредитных линий коммерческим банкам для софинансирования инвестиционных проектов» от 10 марта 2009 г. № 61

ТАБЛИЦА 25. Источники финансирования реализуемых проектов по модернизации производства на 2009–2014 гг. (% к источникам финансирования)

ОТРАСЛЬ	ВСЕГО	В ТОМ ЧИСЛЕ			
		СОБСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА	ФРРУ	КРЕДИТЫ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ	ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ И КРЕДИТЫ
НХК «Узбекнефтегаз»	62,7	29,5	13,5	8,8	82,5
ГАК «Узбекнегро»	4,4	7,6	8,1	12,5	2,4
НГМК	4,8	18,8	0,0	0,0	0,0
АГМК	2,8	3,4	20,5	23,9	0,0
ГАК «Узкимесаноат»	1,1	1,2	5,5	0,4	0,7
АПО «Узметкомбинат»	0,3	1,2	0,0	0,0	0,0
АК «Узавтосаноат»	4,7	12,7	4,1	36,8	0,4
Ассоциация «Узэлтехсаноат»	0,1	0,4	0,0	0,0	0,0
АО «Ташкентский тракторный завод»	0,1	0,0	0,8	2,0	0,0
ГАЖК «Узбекистон темир йуллари»	5,1	13,5	3,2	0,0	2,3
НАК «Узбекистон хаво йуллари»	5,4	2,6	40,5	0,0	3,1
Ассоциация «Тошишахартрансхизмат»	0,1	0,0	2,3	0,0	0,0
АК «Узкурилишматериаллари»	1,3	3,4	0,0	0,4	0,7
ГАК «Узбекенгилсаноат»	2,8	0,2	0,0	4,8	4,0
Минсельхозводхоз	0,3	0,7	1,6	0,0	0,1
Ассоциация «Узпахтасаноат»	0,4	1,1	0,0	3,4	0,0
Ассоциация масложировой и пищевой промышленности	0,1	0,4	0,0	2,2	0,0
АК «Уздонмаксулот»	0,1	0,2	0,0	3,1	0,0
ГАК «Узфармсаноат»	0,1	0,1	0,0	1,8	0,0
УзАСИ	1,9	0,6	0,0	0,0	2,7
Регионы республики	0,5	0,4	0,0	0,0	0,6
СИЭЗ «Навои»	0,8	2,2	0,0	0,0	0,4

Источник: Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-1072 от 12 марта 2009 г.

ТАБЛИЦА 26. Удельный вес 6 стран мира в общем объеме иностранных инвестиций, реализуемых по проектам модернизации производства на 2009–2014 гг.

СТРАНЫ	ОТРАСЛЬ ЭКОНОМИКИ	МЛН. ДОЛЛ.	%
Всего инвестиций		12 573,5	83,5
ЕС	ТЭК, химическая, текстиль, транспорт, связь	965,9	6,4
США	Автомобилестроение	52,0	0,3
Япония	Химическая, энергетика	279,3	1,9
Корея	ТЭК, автомобилестроение, текстиль, транспорт	2358,4	15,7
Китай	ТЭК, текстиль, связь	3594,2	23,9
Россия	ТЭК, химическая, пищепром, стройматериалы, связь	5323,8	35,3

Источник: постановление президента Республики Узбекистан № ПП-1072 от 12 марта 2009 г.

В частности, российскими компаниями предусматривается вложение более 5,3 млрд. долл. в рамках программ модернизации производства. Самым крупным инвестором является компания Лукойл, объем инвестиций которой в нефтегазовый сектор намечается в размере 4,4 млрд. долл.

ТАБЛИЦА 27. Информация о проектах с участием компаний Российской Федерации, включенных в Программу модернизации производства на 2009–2014 гг.
(реализуемые проекты, млн. долл.)

НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ	ОТРАСЛЬ	ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ	СРОК РЕАЛИЗАЦИИ	УДЕЛЬНЫЙ ВЕС В ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЯХ
ЛУКОЙЛ	нефтегазовая	3 145,6	2004–2039	20,9
ЛУКОЙЛ	нефтегазовая	1 196,0	2007–2042	7,9
ЛУКОЙЛ	нефтегазовая	79,9	2007–2012	0,5
ОАО «Газпром»	нефтегазовая	400,0	2007–2012	2,7
ЗУМК «Инжиниринг»	химическая	41,7	2008–2010	0,3
ТО «Каспийские ресурсы»	стройматериалы	58,7	2007–2010	0,4
ООО «Компания нефти и газа»	стройматериалы	46,7	2008–2010	0,3
«Мостекс»	текстиль	20,7	2006–2011	0,1
Компания МТС	связь	290,0	2009–2011	1,9
Компания «Вымпелком»	связь	44,5	2009–2011	0,3
Всего		5 323,8		35,3

Источник: постановление президента Республики Узбекистан № ПП-1072 от 12 марта 2009 г.

Краткие выводы

- Узбекистан предпочтает применить тактику «лучшая оборона — атака». В целях преодоления негативного влияния мирового финансового кризиса, предусмотрен ряд упреждающих мер по повышению ценовой конкуренто-способности отечественных экспортеров, и как результат — увеличение объемов экспорта.
- Особое внимание уделяется развитию сырьевого сектора — нефтегазового и химического, что в условиях нестабильности в секторе энергоресурсов мира является важным стратегическим преимуществом страны. В то же время требование достижения устойчивого и сбалансированного роста промышленности требует стратегии диверсификации.
- Российский бизнес представлен преимущественно в двух сферах экономики — в нефтегазовом секторе и в отрасли связи. Успех текущих программ модернизации зависит как от цен на энергоносители на мировом рынке, так и от динамики отношений с Российской Федерацией.

Заключение

В структуре инвестиционной активности основными инвесторами являются ЕС, США, Россия, Китай, Япония и Корея, а их инвестиции, в основном, направлены в нефтегазовый сектор, сектор связи, легкую и пищевую отрасли.

Российская Федерация является самым наиболее крупным внешнеторговым и инвестиционным партнером Узбекистана. Двусторонние торгово-инвестиционные отношения развиваются ускоренными темпами после подписания Договоров о стратегическом партнёрстве (16 июня 2004 г.) и союзнических отношениях (14 ноября 2005 г.).

В ближайшей перспективе данное сотрудничество усилится в рамках принятой в ноябре 2008 г. Антикризисной программы. В ней содержатся меры по поддержке и обеспечению стабильной работы предприятий – экспортёров, стимулированию внутреннего спроса, росту инвестиций в отраслях реального сектора экономики, в частности, модернизации электроэнергетики, сокращения энергоемкости и внедрения энергосберегающих технологий.

Бизнес-структуры Российской Федерации будут также активно вовлечены в реализацию долгосрочной Программы модернизации, технического и технологического перевооружения производства на период до 2014 г. Внимание будет фокусироваться на нефтегазовом секторе и отрасли связи. Успех реализации программ модернизации в Узбекистане зависит от динамики конъюнктуры мировых цен на энергоносители и отношений с Российской Федерацией.

Приложение 1 Налоговая нагрузка в странах СНГ, 2004–2006 гг.

СТРАНА	РОСТ ВВП2, %	РОСТ ВВП НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ, %	ВВП НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ, ПП \$US	НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ, В % К ВВП	СОЦИАЛЬНЫЕ ПЛАТЕЖИ, В % К ВВП	НАЛОГОВОЕ БРЕМЯ4, В % К ВВП
Россия	6.8	7.3	10,888.5	23.7	7.6	31.2
Узбекистан	7.3	6.0	2,068.4	21.8	9.3	31.1
Украина	7.3	8.2	6,977.3	18.5	11.9	30.4
Беларусь	10.3	10.9	7,986.9	18.6	10.9	29.4
Молдова	6.3	7.6	2,279.0	21.3	7.8	29.1
Грузия	8.2	9.2	3,383.3	21.5	н.д.	21.5
Казахстан	10.0	9.0	7,909.9	21.3	н.д.	21.3
Азербайджан	23.7	22.5	5,270.8	17.7	н.д.	17.7
Армения	12.6	13.0	4,984.1	14.5	2.7	17.2
Кыргызстан	3.2	2.1	1,953.7	15.6	н.д.	15.6
Таджикистан	8.1	6.7	1,341.9	9.8	н.д.	9.8

Примечания: 1) в среднем за 2004–2006 гг. Источник: Мировой банк (www.worldbank.org);
2) налоговое бремя — сумма налоговых и социальных платежей в % к ВВП;

Приложение 2 Перечень отраслевых программ модернизации, принятых в Республике Узбекистан в 2006–2009 гг.

- Постановление президента Республики Узбекистан от 13.11.2006 г. №ПП-510 «О программе модернизации и технического перевооружения предприятий **текстильной промышленности** на 2006–2008 гг.»
- Постановление Президента Республики Узбекистан от 15.11.2006 г. №ПП-512 «О мерах по дальнейшему реформированию **шелковой отрасли** республики».
- Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 03.04.2007 г. №70 «О программе модернизации и реконструкции предприятий **хлопкоочистительной промышленности** на 2007–2011 гг.»
- Постановление Президента Республики Узбекистан от 01.06.2007 г. №ПП-646 «О программе модернизации, технического и технологического перевооружения предприятий **промышленности строительных материалов** на период 2007–2011 гг.»
- Постановление Президента Республики Узбекистан от 12.06.2007 г. №ПП-651 «О программе модернизации и технического перевооружения предприятий **масложировой промышленности** на период 2007–2011 гг.»
- Постановление Президента Республики Узбекистан от 10.07.2007 г. №ПП-669 «О программе модернизации и технологического перевооружения производства **АПО «Узметкомбинат**» на период 2007–2011 гг.»
- Постановление Президента Республики Узбекистан от 27.07.2007 г. №ПП-677 «О программе модернизации, технического и технологического перевооружения предприятий **химической промышленности** на период 2007–2011 гг.»
- Постановление Президента Республики Узбекистан от 19.11.2007 г. №ПП-731 «О программе модернизации, технического и технологического перевооружения предприятий **фармацевтической отрасли** на период до 2011 г.»

9. Постановление Президента Республики Узбекистан от 05.12.2007 г. №ПП-741 «О программе модернизации, технического и технологического перевооружения предприятий **автомобильной промышленности** на 2008–2009 гг.»
10. Постановление Президента Республики Узбекистан от 07.04.2008 г. №ПП-832 «О мерах по дальнейшему развитию и модернизации **сельскохозяйственного машиностроения**.»
11. «О программе модернизации, технического и технологического перевооружения предприятий **НГМК** на период до 2011 г.»
12. «О программе модернизации, технического и технологического перевооружения предприятий **АГМК** на период до 2011 г.»
13. Постановление Президента Республики Узбекистан от 12.03.2009г. №ПП-1072 «О программе мер по реализации **важнейших проектов** по модернизации, техническому и технологическому перевооружению производства на 2009–2014 гг.»
14. Постановление Президента Республики Узбекистан от 17.03.2009г. №ПП-1074 «О программе модернизации, технического и технологического перевооружения предприятий **ГАЖК «Узбекистон темир йуллари**» на период 2009–2015 гг.»

Приложение 3 Примеры успешной работы российских компаний на рынке Узбекистана

Кейс №1. ИП ООО Vimm Bill Dann Toshkent

Компания «Вимм-Билль-Данн» — производитель молочных продуктов, безалкогольных напитков и детского питания в России и странах СНГ (основана в 1992 г.). «Вимм-Билль-Данн» принадлежит 37 перерабатывающих заводов в России, Украине, Грузии и Средней Азии и торговые сети в 26 городах России и СНГ, обслуживающие в общей сложности 280 миллионов потребителей.

ИП ООО Vimm-Bill-Dann Toshkent находится в г. Ташкенте и входит в состав производственно-торговой группы «Вимм-Билль-Данн» с апреля 2004 г. После выхода постановления Правительства в январе 2005 г. были приобретены активы старого молочного завода ОАО «Ташкент сут», построенного в 1975 г. с проектной мощностью 200 т. переработки молока в сутки, который к тому времени имел убыточное производство и огромные долги перед бюджетом. В феврале 2005 г. Vimm-Bill-Dann Toshkent приступил к реконструкции производства, а уже в конце декабря этого же года завод выпустил первую продукцию, начав регулярный прием сырого молока. Прямые инвестиции компании составили 7,3 млн. долл. Завод был полностью реконструирован и оснащен современным оборудованием, поставленным из Европы и России. Производственные мощности предприятия рассчитаны на прием до 75 т. сырого молока в сутки.

В настоящее время завод Vimm-Bill-Dann Toshkent" производит традиционную молочную продукцию: молоко пастеризованное, кефир, ряженку, сметану, творог — обычный и мягкий диетический, сладкие сырки и творожную массу, сливочное масло под торговыми марками «Домик в деревне», Bio-Max, «Веселый молочник» и «Чудо», а также питьевые йогурты под маркой «Фрутурт». В компании существует система управления качеством, которая предусматривает входной контроль качества поступающего сырья и вспомогательных материалов, используемых при выпуске продукции, контроль физико-химических и микробиологических показателей продукта по ходу технологического процесса.

В данный момент уже выпускается 44 наименования молочной и соковой продукции. В августе 2008 г. запущено производство стерилизованного молока 2,5% и 3,2% жирности под брендом «Домик в деревне» с 6-месячным сроком годности и сока под брендом «Любимый сад» включающего 7 вкусов.

Ежедневный объем поступающего на завод сырого молока — около 50 т. Для бесперебойного обеспечения сырьем, предприятие организовало в Ташкентской, Самаркандской, Джизакской и других областях приемные пункты, оборудованные специальными емкостями для охлаждения и хранения молока до момента его транспортировки на завод. Этот способ заготовки сырья, как показал зарубежный опыт, является наиболее эффективным.

В 2007 г. компания Vimm-Bill-Dann Toshkent по итогам конкурса «Ташаббус 2007» получила звание «Лучший инвестор года». В 2009 г. планируется увеличение мощностей производства и расширение ассортимента продукции.

Кейс 2. Компания Unitel

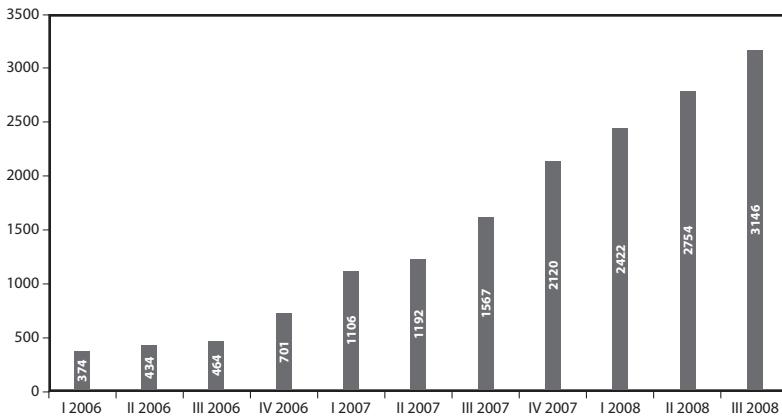
Компания Unitel — ведущий оператор сотовой связи Республики Узбекистан, занимающий одно из лидирующих мест по покрытию сети и количеству абонентов — была основана в 1996 г. Коммерческая деятельность компании началась 25 сентября 1997 г. В настоящее время компания является наиболее быстроразвивающимся GSM-оператором в Узбекистане.

9 февраля 2006 г. ООО «Unitel» вошло в состав Группы компаний «ВымпелКом», являющейся одним из крупнейших телекоммуникационных операторов на территории России и стран СНГ. В группу компаний «ВымпелКом» входят операторы связи, предоставляющие услуги голосовой связи и передачи данных на основе широкого спектра технологий беспроводной и фиксированной связи, а также широкополосного доступа в Интернет в России, Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении, а также

во Вьетнаме и Камбодже на территории с общим населением около 340 млн. человек.

С 12 сентября 2006 г. ООО Unitel предоставляет услуги под торговой маркой «Билайн». С первых дней работы под брендом «Билайн» компания Unitel начала создание единой филиальной сети на всей территории Узбекистана. С 2006 г. компания открыла свои офисы в шести региональных филиалах республики.

ДИАГРАММА 10. Динамика количества абонентов ООО Unitel



На сегодняшний день в ООО «Unitel» работает более 1200 человек, в сетях партнеров компании и дилеров Unitel создано свыше 11000 рабочих мест. Помимо этого, по всей стране действуют около 19000 точек приема платежей.

В декабре 2008 г. компании Unitel удалось запустить сеть 3G в коммерческую эксплуатацию, что стало одним из значимых достижений в телекоммуникационной сфере. В настоящее время сеть развернута в Ташкенте и обеспечивает покрытие центральных районов города. Запуск сети третьего поколения в Узбекистане осуществлен в соответствии со стратегией компании развивать рынок высокоскоростного Интернета и новых услуг на базе новых технологий.

Приложение 4

Направления Антикризисной программы Республики Узбекистан

НАПРАВЛЕНИЯ	МЕРОПРИЯТИЯ
Повышение ценовой конкурентоспособности продукции отечественных производителей	Снижение в 2009 г. не менее, чем на 20%, себестоимости продукции Внедрение механизма оценки работы руководящих работников Введение временного порядка, позволяющего хозяйствующим субъектам, в порядке исключения, осуществлять в 2009–2010 гг. амортизационные отчисления ниже установленных норм Ограничение в 2009 г. повышения цен на все виды энергоносителей и основные виды коммунальных услуг не более, чем на 6–8%
Кредитная поддержка предприятий-экспортеров	Выделение коммерческими банками предприятиям-экспортерам льготных кредитов на пополнение оборотных средств сроком до 12 месяцев по ставке, не превышающей 70% от ставки рефинансирования Центрального банка Реструктуризация суммы просроченной и текущей задолженности по кредитам банков, со списанием штрафных санкций и пени, отдельным предприятиям-экспортерам Поддержание экспорта отечественных легковых автомобилей за счет внедрения механизма предоплаты экспортных поставок легковых автомобилей путем открытия российским дистрибуторам «Дж. М. Узбекистан» Увеличение с 90 до 120 дней срока действия гарантий коммерческих банков, предоставляемых текстильным предприятиям при покупке хлопка-волокна у внешнеторговых компаний
Бюджетная поддержка предприятий-экспортеров	Реструктуризация кредиторской задолженности предприятий-экспортеров и списание пени по платежам в бюджет, внебюджетные фонды, за поставку электроэнергии, природного газа и коммунальных услуг Упрощение процедур с сокращением до 20 дней срока возврата предприятиям-экспортерам сумм налога на добавленную стоимость Продление до 2012 г. срока действия налоговых льгот, предоставленных предприятиям с иностранными инвестициями, специализирующимися на производстве готовой одежды продление с 30 до 60 дней срока, по истечении которого налоговыми органами начисляются штрафные санкции за несвоевременное поступление экспортной валютной выручки за отгруженную продукцию
Развитие экспортного потенциала и содействие в продвижении отечественной продукции на внешние рынки	Создание транснационального центра логистики (хаба) на базе аэропорта г. Навои Создание специального экономического района на территории Бухарской, Навоийской и Самаркандской областей и свободной индустриальной зоны «Навои» Приздание, начиная с 2009 г., статуса международных регулярно проводимым в Узбекистане промышленным ярмаркам и кооперационным биржам с привлечением покупателей из государств СНГ и других стран
Расширение программы локализации производства и увеличение сбыта продукции отечественных производителей	Расширение в 2009 г. и последующие годы объемов производства локализуемой продукции в 3,5–4 раза Предоставление отечественным производителям ценовых преференций в размере до 20% при участии в конкурсных торгах, осуществляемых в рамках государственных закупок товаров и услуг
Развитие транспортной инфраструктуры и системы общественных работ	Реализация проекта «Узбекская национальная автомагистраль» со строительством 4-полосной международной автомобильной дороги I категории Расширение масштабов реконструкции и капитального ремонта дорог местного значения Разработка и реализация программы модернизации и технического перевооружения железнодорожного транспорта на 2009–2012 гг.
Расширение масштабов жилищного строительства, создание сети специализированных предприятий и организаций по реконструкции и ремонту жилищного фонда	Создание специализированных подрядных организаций, осуществляющих на условиях «под ключ» единую цепочку работ по проектированию, планировке, дизайну, строительству, реконструкции и ремонту жилищного фонда Введение упрощенного порядка получения разрешений на строительство Внедрение механизма реализации строительных материалов для строительства жилья и объектов малого бизнеса в фирменных магазинах предприятий-производителей Введение системы вычетов из подоходного налога граждан части средств, направляемых на индивидуальное жилищное строительство

Дополнительные меры по расширению производства продовольственной продукции	Создание при областных хокимиятах специализированных компаний по авансированию, закупке, транспортировке, хранению и оптовой реализации плодоовоощной продукции и картофеля Расширение в 2009 г. объемов производства сельскохозяйственной продукции за счет оптимизации размещения и повышения эффективности сельскохозяйственного производства: • овощей — на 5,6%, бахчевых — на 6,6% и картофеля — на 6,2%; • производства мяса — на 6,0%, молока — на 6,5%, яиц — на 8% Создание в каждом районе не менее 5–6 теплиц облегченной конструкции с использованием альтернативных источников тепла Внедрение технологий капельного орошения сельскохозяйственных культур
Кредитная поддержка инвестиционной активности	Увеличение капитала крупнейших банков на 491 млрд.сум (Узпромстройбанк, банк Асака, Халк-банк, Микрокредитбанк, Пахта-банк, Галла-банк) за счет бюджетных средств, средств Фонда реконструкции и развития и других акционеров
Активизация инвестиционной деятельности и ускорение технической модернизации предприятий	Обеспечение жесткого контроля за безусловным исполнением принятых отраслевых программ модернизации (10 отраслевых программ) на 2009–2012 гг. и стратегических инвестиционных проектов в базовых отраслях экономики Разработка и реализация программ модернизации и технического перевооружения электротехнической и кожевенно-обувной промышленности на 2009–2012 гг.
Модернизация электроэнергетики, сокращение энергоемкости и внедрение системы энергосбережения	Разработка программы модернизации электроэнергетики, сокращения энергоемкости и внедрения системы энергосбережения на период 2009–2013 гг Внедрение Автоматизированной системы учета и контроля потребления электроэнергии крупными хозяйствующими субъектами в 2009 г., прочими городскими потребителями в 2010–2012 гг. и сельскими потребителями в 2012–2015 гг.
Усиление поддержки развития малого бизнеса, содействие занятости населения и созданию новых рабочих мест	Расширение доступа предприятий малого бизнеса к кредитным ресурсам банков за счет: увеличения максимального срока выдачи кредитов под пополнение оборотных средств с 12 до 18 месяцев Открытие Фондом реконструкции и развития кредитных линий Узнацбанку, Асака-банку, Узпромстройбанку и Пахта-банку для финансирования инвестиционных проектов по приобретению за рубежом современных технологий Привлечение коммерческими банками кредитных линий для финансирования проектов малого бизнеса из средств АБР, ИБР, КФВ, Правительства КНР и других источников Снижение с 1 января 2009 г. ставки единого налогового платежа для малых предприятий, работающих в сфере промышленности, от 8 до 7% Освобождение сроком на 3 года (2009–2011 гг.) от уплаты единого налогового платежа микрофирм и малых предприятий, оказывающих финансовые, бытовые и прочие услуги Освобождение от налогообложения сроком на 5 лет дивидендов учредителей: негосударственных хозяйствующих субъектов Сокращение в 2009 количества проверок хозяйствующих субъектов не менее, чем на 30%.

Некоммерческий фонд «НАСЛЕДИЕ ЕВРАЗИИ»

российская неправительственная организация
WWW.FUNDEH.ORG — создана в 2004 году

115035, г. Москва, ул. Садовническая, 44 стр. 1

Тел./факс +7 (495) 728-4959

E-mail: info@fundehe.org

Президент — Елена Яценко

Директор по развитию Фонда — Елена Козиевская

«Наследие Евразии» — исследовательский центр, формирующий экспертное сообщество и создающий экспертное знание об общественно-политических и экономических процессах в новых независимых государствах (ННГ).

Основные направления и виды деятельности:

- исследование конкурентных преимуществ России;
- содействие развитию интеграционных процессов ННГ;
- информационно-аналитическая деятельность;
- создание системы коммуникаций в экспертной среде.

Ключевые проекты

(собственные, участие в международных программах):

- Информационно-аналитический портал «Евразийский Дом»
www.eurasianhome.org
- Ежеквартальный бюллетень «Экономическое обозрение ЕврАзЭС+»
- Исследование «Русский язык в новых независимых государствах»
- Исследование «Особенности делового сотрудничества в ННГ»
- Исследование «Миграционный потенциал в новых независимых государствах (странах СНГ и Балтии)»
- Исследование потенциала российской диаспоры в ННГ
- Мониторинг положения соотечественников в странах Европы
- Исследование «Учебная миграция из стран СНГ: состояние, потенциал и перспективы для России»

- Цикл семинаров «Новые независимые государства Центральной Азии; проблемы безопасности, внешнего сотрудничества и партнерства. Взгляд из республик Центральной Азии»
- Цикл исследований «Интересы внешних глобальных игроков в ННГ: изучение системы и инструментов влияния США, ЕС, Китая на политику ННГ»
- Изучение опыта проектной деятельности иностранных неправительственных организаций в ННГ
- Первый интеграционный форум «Единое экономическое пространство Беларуси, Казахстана, России и Украины: значение, возможности, перспективы»
- Цикл семинаров «Развитие человеческого потенциала России»
- «Мыслящая Россия: Картография современных интеллектуальных направлений»
- Исследование «Интеллектуально-активная группа: мировоззрение, специфика социальных функций и идеологические дифференциации в контексте постсоветской трансформации»
- Международный экспертный клуб «Мыслящая Россия» в ННГ: диалог экспертов»
- «Политика иммиграции и натурализации в России: состояние дел и направления развития»
- Исследование «Восприятие интеграционных процессов на постсоветском пространстве экспертами и лидерами общественно-го мнения»
- «Социально-политические и социально-культурные трансформации в постсоветской Евразии» — конкурс работ молодых ученых
- Русские школы в Центральной Азии

Учреждение «ЦЕНТР ОБЩЕСТВЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ» (ЦОТ)

www.ca-cpp.org — основано в 2000 г.

Киргизская Республика, 720040,

г. Бишкек, ул. Раззакова, д. 50

Тел.: (996 312) 62-8055

Факс: (996 312) 62-4918

E-mail: office@ca-cpp.org

Директор — Динара Шавралиева,
dshavralieva@mail.ru

Основные направления и виды деятельности:

- исследования социально-политических процессов;
- консалтинг в области управления, права, образования, этнического и социального развития.

Центр социально-политических исследований «КОРШИНОС»

ОО ЦСПИ «Коршинос» — основана в 2007 г.

Республика Таджикистан,

г. Душанбе, ул. Айни, д.13 В

Тел.: (992) 224 1764, (99293) 515 3724

E-mail: shozimov@mail.ru

Директор — Пулат Шозимов

Основные направления и виды деятельности:

- социологические исследования, мониторинг и прогноз социально-политических, экономических и культурных процессов;
- содействие развитию и укреплению институтов гражданского общества в Республике Таджикистан.

Центр экономических исследований (ЦЭИ)

WWW.CER.UZ — создан в январе 1998 г.

Узбекистан, Ташкент,
ул. Усмана Носира, 1 тупик, д. 5
Тел.: (998 71) 150-0202, 281-4556, 281-4557
Факс: (998 71) 281-4548
E-mail: info@cer.uz
Директор Центра — Баходур Эшонов

Совместный проект правительства Узбекистана и Программы развития ООН, создан в целях углубленного исследования процессов реформирования экономики Узбекистана, подготовки на основе изучения международного опыта предложений по дальнейшей либерализации в сфере экономики, разработки и внедрения на практике современных методов макроэкономического анализа и прогнозирования, а также широкого и объективного информирования международной общественности о проводимых в республике экономических преобразованиях.

Основные направления и виды деятельности:

- исследование макроэкономических и социальных аспектов развития и реформирования экономики, количественная и качественная оценка результатов проводимой в республике денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики, инвестиционной деятельности, развития внутренних и внешних рынков;
- разработка многовариантных расчетов экономического роста на среднесрочную и долгосрочную перспективу на основе макроэкономического моделирования и прогнозирования, финансового программирования;
- изучение международного опыта осуществления экономических реформ и подготовка предложений по его использованию с целью повышения эффективности макроэкономической политики, направленной на обеспечение устойчивого экономического роста, занятости и увеличения реальных доходов населения с учетом выработанных принципов и особенностей проводимого в республике курса реформ;
- проведение анализа и оценки рекомендаций и предложений международных экономических организаций и финансовых ин-

ститутов, зарубежных и отечественных ученых и специалистов в области макроэкономической политики;

- независимая экспертная оценка прогнозных параметров реального сектора экономики, денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики, их взаимосвязи и согласованности с обозначенными целевыми задачами и приоритетными направлениями развития экономики.

Союз экономистов Туркменистана

создан в 1992 г.

Туркменистан, 744006, г.Ашгабад,
Туркменбashi Шайолу, д. 49/3
Тел.: (99 312) 22-4567, факс (99 312) 22-4567
E-mail: aronskii@online.tm
Вице-президент — Юрий Аронский,
E-mail: yuriii_aronskii52@mail.ru

Союз экономистов Туркменистана — независимая организация, член Международного союза экономистов, одна из немногих негосударственных организаций, зарегистрированных в Туркменистане. Его членами являются частные предприниматели, экономисты и известные научные деятели.

Основные направления и виды деятельности:

- проведение конференций с участием представителей власти;
- подготовка рекомендации по защите интересов малого бизнеса;
- обучение молодых предпринимателей в области открытия и ведения бизнеса, юридических прав, информационных технологий и деловой этики;
- поддержка связей с международным сообществом.

Издания Фонда  НАСЛЕДИЕ ЕВРАЗИИ

2009



- Роль бизнеса в модернизации экономик России и стран Центральной Азии: возможности сотрудничества (сборник докладов)
- Человеческий капитал России и стран Центральной Азии: состояние и прогнозы (сборник докладов)
- Мыслящая Россия. История и теория интеллигентии и интеллектуалов, под редакцией В.А. Куренного
- Миграционный потенциал новых независимых государств и условия его привлечения Россию, А.Л. Рыбаковский

2008



- Русский язык в новых независимых государствах, под редакцией Е.Б. Яценко, Е.В. Козиевской, К.А. Гаврилова
- Нужен ли русский язык новым независимым государствам. Материалы конференции, Москва, 29 февраля 2008 года
- Политика США в странах Средней Азии: цели, интересы и инструменты достижения, под редакцией Ю.П. Панасика
- «Большая игра» с неизвестными правилами: Мировая политика и Центральная Азия, А.А. Казанцев
- Мыслящая Россия. Интеллектуально-активная группа, под редакцией В.А. Куренного

2006

- Мыслящая Россия. Картография современных интеллектуальных направлений, под редакцией В.А. Куренного
- Динамика политического поведения русских диаспор в государствах Евросоюза (на примере Германии, Латвии, Румынии, Эстонии), В.М. Скринник, К.А. Гаврилов, Е.В. Козиевская, Т.В.Полоскова, А.Д. Толмач, Е.Б. Яценко



2005

- Политика иммиграции и натурализации в России: состояние дел и направления развития, под редакцией С.Н.Градировского
- Первый интеграционный форум «Единое экономическое пространство Беларуси, Казахстана, России и Украины: значение, возможности, перспективы» (выступления участников форума)
- Доклад «Единое экономическое пространство: возможности, проблемы, перспективы» (на рус. и англ. яз.)



2004

- Проблемы инновационной деятельности, интеллектуальной собственности и российских научноемких технологий (сборник тезисов)
- Высшее образование в России: состояние и направления развития, под редакцией В.Л.Глазычева
- Ежеквартальный бюллетень «Экономическое обозрение ЕврАзЭС+» (Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан, Узбекистан, Украина) с 2004 года по н.вр.



Рабочие материалы НАСЛЕДИЕ ЕВРАЗИИ

2008

- Киргизия и Россия: безопасность, сотрудничество и перспективы развития в центральноазиатском контексте, А. Князев
- Новые независимые государства Центральной Азии: проблемы безопасности, внешнего сотрудничества и партнерства (взгляд из Республики Узбекистан), Р. Сайфулин
- Туркмения: Логика новой власти и перспективы взаимодействия с ней, В. Волков
- Украинские перспективы в Центральной Азии, В. Кулик
- Феномен «Акрамия»: ложные идеалы и преступная практика, Б. Бададжанов
- Место Центральной Азии в политике Китая, Цян Сяоюнь
- Российский бизнес в Грузии

2007

- Состояние, проблемы и перспективы развития отношений между Таджикистаном и Россией, О. Захидов
- Инфраструктурное обеспечение миграционной политики, С. Градировский
- Перспективы развития делового сотрудничества зарубежных партнеров с Республикой Казахстан
- Перспективы развития делового сотрудничества зарубежных партнеров с Кыргызской Республикой
- Принципы взаимодействия Евросоюза и Украины
- Взаимодействие Российской Федерации и Республики Казахстан в контексте миграционных процессов, материалы круглого стола 20 июня 2007 года
- Перспективы экономического развития стран ЕврАзЭС: доклад о прогнозе, основных тенденциях развития государств-членов ЕврАзЭС на среднесрочную перспективу, вызовах и угрозах, совместно с ФЭИ Центр Развития и ЦСР при Правительстве РФ для Экономсовета ЕврАзЭС и Санкт-Петербургского бизнес-форума

2006

- Россия глазами соотечественников: необходимые и достаточные условия для принятия решения о переезде, материалы круглого стола, Межведомственное совещание представителей федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов РФ, 11 декабря 2006 года, г. Красноярск
- Великое переселение народов как пример административного управления миграцией, С. Переслегин
- Перспективы развития делового сотрудничества зарубежных партнеров с Республикой Таджикистан
- Отношение населения Грузии к социально-политическим процессам, происходящим в стране, отчет об исследовании, июнь 2006 года
- Принципы взаимодействия США и Грузии, под редакцией Ю. Панасика
- Россия и россияне глазами узбекистанцев (совместно с Центром «Ижтимоий Фикр», Республика Узбекистан)
- Европейская дискуссия (сборник статей), под редакцией О. Реута
- Русскоязычные СМИ в Европе, В. Куренной
- Политика и общество в Грузии
- Экспертное поле Франции: вопросы развития ННГ
- Интересы крупного казахстанского бизнеса в России
- Российский бизнес в Казахстане

2005

- Концепция программы «Русские школы в Центральной Азии»
- Реестр правовых актов СНГ
- Деятельность зарубежных фондов и экспертных организаций в России и на постсоветском пространстве

**Роль бизнеса в модернизации экономик
России и стран Центральной Азии:
возможности сотрудничества.
Сборник докладов.**

Редакционный совет серии «Мыслящая Россия»:
Елена Козиевская, Елена Яценко

Дизайнер Коваленко Никита

Некоммерческий фонд «Наследие Евразии»
115035, г. Москва, ул. Садовническая, 44 стр. 1
Тел./факс +7 (495) 728-4959
E-mail: info@fundeh.org

при содействии Департамента информации и печати МИД России
и Третьего Департамента стран СНГ МИД России

Подписано в печать 20.12.2009
Бумага офсетная. Печать офсетная.
Формат 70 x 100 1/16
13,5 печатных листов
Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии «Бизнес-принт»
Юр. Адрес: 101000, г. Москва, ул. Маросейка, д. 6/8, стр. 1

Издательская серия «Мыслящая Россия» в новых независимых государствах» является продолжением масштабной просветительской программы Фонда «Наследие Евразии», которая проводится под общим брендом «Мыслящая Россия» с 2005г.

С 2008 г. в связи с решением о расширении географии программы, была проведена серия семинаров по выявлению наиболее актуальных тем, волнующих экспертное сообщество новых независимых государств. Две из них «Модернизация экономики в ННГ: национальные, региональные и глобальные факторы» и «Человеческий капитал в ННГ: состояние и прогнозы (Сопоставление опыта реформ в области демографии, образования, здравоохранения, подготовки национальных кадров)» стали основой для работы экспертного клуба «Мыслящая Россия» в Центральной Азии». В предлагаемом издании содержатся доклады, подготовленные в рамках проекта ведущими экспертами Казахстана, Киргизии, России, Таджикистана, Туркменистана и Узбекистана. Проект финансируется и осуществляется совместно МИД России и Фондом «Наследие Евразии» (www.fundeh.org) на паритетных началах при организационной поддержке партнерских структур в странах проведения проекта.

Содержание сборников будет полезно как экспертам, специализирующимся на изучении социально-политических и экономических процессов в ННГ, так и более широкой аудитории.